



د. سعد البراك

MTC أصبحت الاسم الأشهر في قطاع الاتصالات وبنات لها قاعدة عملاء تقارب الـ ٣٠ مليون مشترك

أقساط التأمين على الحياة في لبنان سنة ٢٠٠٦

صدور القانون الاتحادي الجديد للتأمين في الإمارات

رياض سلامه يحيب عن استفسارات العالم: المليارات تأتي إلى لبنان من المهاجرين اللبنانيين

أرباح المصارف السعودية الـ ١١: ٣٥,٢ مليار درهم والموجودات ٨٧٧ ملياراً



الاقتصادية
البيان
مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

الإصلاح الاقتصادي في الكويت كلام مكرره.. وقرار مؤجل

**مؤتمران مصرفيان عالميان في دمشق والكويت
لتطوير وتنفيذ المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية**



يوم أسود في سوق الأسهم السعودية.. والخسارة ١٠١ بليون ريال في جلسة واحدة

شهد المؤشر العام لسوق الأسهم السعودية في ٢٦ آذار (مارس) الماضي تراجعاً تحت ضغط موجات بيع كثيفة شملت جميع الشركات المدرجة «القيادية والصغيرة»، فيما قدرت خسائر رأس المال للسوق بأكثر من ١٠١ بليون ريال. واتفق محللون على أنه من الناحية المالية والاقتصادية «الأساسيات» فليس هناك ما يفسر على الإطلاق هذا الهبوط العنيف، مرجحين أن تكون الشائعات والتوصيات المرسله عبر الهاتف الجوال والتي لا يمكن تحديدها مصادرها أو مدى صحتها، تمثل العامل الأبرز وراء الانخفاض.

وطالت الخسائر ٨٣ سهماً من أصل ٨٦ متداولة بالسوق، فيما استطاع سهم وحيد الصمود ضد تيار الهبوط العاتي هو سهم، «التمير» مسجلاً ارتفاعاً بنحو ١,٠٣ في المئة إلى سعر ٢٤,٥٠ ريالاً، إضافة إلى سهمي «بيشة» و«انعام» المعلقين عن التداول.

أبوظبي للمطارات» تكشف عن خططها لإنشاء منطقة حرة في مطار أبوظبي

تعترزم شركة أبوظبي للمطارات (أداك) إنشاء منطقة حرة حديثة في مطار أبوظبي الدولي. وتقدر المساحة المبنية للمنطقة الحرة بأكثر من سبعة ملايين متر مربع وستحتوي مجموعة متكاملة من المرافق والخدمات الحديثة. وستضم المنطقة كل ما يحتاجه المستثمرون من مرافق وخدمات حديثة.

وقال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة خليفة المزروعى: إن الغرض من إنشاء المنطقة الحرة هو مواكبة النهضة التنموية التي تشهدها إمارة أبوظبي في كافة المجالات. وستشكل المنطقة علامة بارزة في مسيرة أبو ظبي وتوجهها لأن تصبح مركزاً اقتصادياً مرموقاً. وستستفيد المنطقة الحرة من الموقع الاستراتيجي لمطار أبوظبي الدولي كملتقى طرق بين الشرق والغرب، كما ستستفيد من النهضة التنموية التي تشهدها الإمارة.

وأكد المزروعى أن إنشاء منطقة حرة في مطار أبوظبي الدولي يعتبر حلقة مهمة من حلقات برنامج تطوير وتوسعة المطار إذ يتيح للمطار أن يصبح مركز استقطاب لحركة الشحن والأعمال كما يتيح للشركة زيادة عائداتها.

بهدف زيادة أصوله إلى ٢٠ بليون دولار خلال ٥ سنوات غلوبل يتطلع إلى شراء شركة أصول أميركية وبنك سويسري

يدرس بيت الإستثمار العالمي «غلوبل» شراء بنك سويسري وشركة إدارة أصول أميركية في إطار خطته للتوسع وزيادة أصوله التي يديرها إلى نحو ثلاثة أمثالها في غضون خمس سنوات.

وأوضح نائب الرئيس التنفيذي للبنك بدر السميح أن غلوبل أكبر بنك في الكويت من حيث القيمة السوقية ويهدف إلى زيادة أصوله التي يديرها إلى ٢٠ بليون دولار خلال خمس سنوات.

ويأمل في الحصول على ترخيص مصرفي في السعودية بحلول نهاية الربع الثاني من العام بعد أن تقدم بطلب للحصول عليه قبل عام.

وقال السميح أن البنك يتوقع أن تتجاوز أرباحه في عام ٢٠٠٧ مستوياتها في العام الماضي عندما ارتفعت بنسبة ١٦ في المئة مقارنة بعام ٢٠٠٥. ولم يورد مزيداً من التفاصيل.

الملا: خروج الاستثمارات من أسواق المال بسبب ضعف أنظمة الشفافية والإفصاح

رأى رئيس سلطة دبي للخدمات المالية الدكتور حبيب الملا على هامش مشاركته في مؤتمر الشرق الأوسط الثاني للإكتابات العامة الأولية الذي أقيم في دبي أن أسواق المال المحلية تشهد خلال الفترة الحالية خروج استثمارات مالية تقدر بحوالي ٥ مليارات درهم، كانت مؤسسات استثمارية أجنبية قد ضختها في الأسواق خلال شهر كانون الأول (ديسمبر) الماضي، مشيراً إلى أن خروج هذه الاستثمارات هو السبب الرئيسي في موجة الهبوط التي تشهدها الأسواق خلال الأيام الأخيرة.

وعزا الملا السبب في خروج الاستثمارات من أسواق المال إلى ضعف أنظمة الشفافية والإفصاح وعدم ثقة هذه المؤسسات في الإستثمار بالأسواق المحلية، وقال إن هذه المؤسسات لم تكن تهدف إلى استثمارات قصيرة الأمد، ولكن عدم ثقتها في شفافية الأسواق هو السبب الرئيسي في خروجها.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE	161	BANKERS	37	GENERAL ARABIA	101	QATAR ISLAMIC INS.	107
ACER	3	BANQUE DU LIBAN	41	GEZAI RI SHIP	199	QIIB	15
ACIG	23	BKIC	39	GULF INS. / KUWAIT	19	SAGR NATIONAL	129
ADEEM	47	BLOM	43	GULF TAKAFUL	51	SAUDI GENERAL	167
AGILITY	53	BUSTAN CENTER	205	GULF UNION	127	SEATRANS	197
AHLEIA INS / KUWAIT	35	CAPE	143	INVESTMENT DAR	7	SECURITE ASS	183
AHLIA INVESTMENT	25	CCR	179	J.E. ZAKHOUR	172	SNA	71
ALICO	181	CHEDID & ASSOCIATES	177	JOFICO	105	SOGECAP LIBAN	163
ALIG	175	CIC	103	JORDAN INS	219	SOLIDARITY	57
ALLIANCE	99	CITY INS.	165	JORDAN ISLAMIC BANK	121	SUEZ CANAL	29
AMAN	109	CLA	43	KHAZNA INS.	33	TAKAFUL	91
AMANA GULF	81	CROWNE PLAZA / JORDAN	207	KUWAIT FINANCE HOUSE	49	TAKAFUL INT'L	55
ARAB ASSURERS	97	CSC	75	LIBANO ARABE	10	TAKAFUL RE	149
ARAB FINANCE HOUSE	133	CUMBERLAND	89	LIBANO SUISSE	115	TECHNO SYS	153
ARAB ISLAMIC BANK	123	DHL GLOBAL FORWARDING	193	MED RE	157	TIIC	155
ARAB NATIONAL BANK	93	DHOFAR INS.	87	MEDGULF.	131	UCA	65
ARAB P & I POOL	147	DOHA INS.	27	MEDNET LIBAN	171	UIB	139
ARABIA	67	DUBAI INS.	111	MERIT SHIPPING	187	UIC - SYRIA	85
ARABIA INS- SYRIA	79	EMIRATES PALACE - ABU DHABI	4	MIB	169	UNISHIP	191
ARABIAN SEAS	135	EMIRATES PALACE - ABU DHABI	5	MTC	220	WASEEL	151
ARCH & ARTS	42	ESA.	73	MUNICH RE	141	WATHBA NATIONAL	21
ARIG	9	ESKADENIA	159	OMAN INS.	17	WETHAQ TAKAFUL	2
AROPE	69	FAJR GULF	42	OMAN UNITED	113	WORLD ISLAMIC FIN. CONF	59
AS SALAM FOR EXHIBITIONS	95	FEFC.	189	QATAR CENTRAL BANK	119	WORLD ISLAMIC FINANCE CONF.	83
ATI	137	FIDELITY INS.	173	QATAR GENERAL	77		
AUG	43	FRANSABANK.	63	QATAR ISLAMIC BANK	125		

لبنان الرائع والجميل

والمستثمرين وتوقف العمل في الكثير من المشاريع الجديدة وخصوصاً السعودية منها والتي كانت مقدرة بحوالي ٢٠ مليار ريال سعودي والتي توجهت نحو بلدان أخرى أكثر استقراراً وأماناً من لبنان، منها مصر ودبي والإردن.

وفي ظل استمرار الفورة النفطية وارتفاع الفوائض المالية لمختلف دول الخليج، فإنه من المستغرب ألا يعي بعض الموتورين ما يسببونه من خسائر فادحة وتكلفة باهظة على البلد، ستنعكس عليه حاضراً ومستقبلاً، وإن يستمر الصراع السياسي بالتفاقم ليطيح باستقرار البلد ومكوناته الأساسية (الميناقية والدستورية والتشريعية) وهي التي كانت في أساس مزايه التفاضلية لتتماشى مع ما أصبغ الخالق على هذا البلد من جمال ومناخ وروائع طبيعية دفعته قدماً في المنافسة مع نظرائه في المنطقة، وخصوصاً مدينة بيروت بالذات التي رشحتها أكثر من دراسة اقتصادية وهندسية لتكون ضمن أفضل عشر مدن في العالم، انطلاقاً من حلته الجديدة التي أبدعت فيها الألوان والهندسات المعمارية المتفوقة والمتقدمة، وذلك قبل أن تعمل فيها شياطين السياسة وأبالستها خنقاً وحصاراً واعتصاماً، مما دفع بالمستثمرين إلى حزم حقائبهم وجر عشقهم الكبير لبلدنا، وأن يعيد البعض الآخر النظر في مشاريعه المستقبلية (تمت إعادة ٤٠٠ مليون دولار مساهمات مشاريع جديدة كانت على أهبة الإنطلاق وخلق آلاف فرص العمل في مختلف المهن والصناعات والكفاءات).

كذلك ما زالت صرخة رئيس مجموعة الحبتور الاستثمارية تضج في آذاننا «كان لديّ من الإيمان الكبير بمستقبل لبنان ما يكفي ليجعلني استثمر فيه مئات الملايين من الدولارات، أما اليوم فلو كان لاستثماراتي عجلات لنقلتها من لبنان إلى بلد أكثر أماناً واستقراراً» غيض من فيض صرخة عاشق لبنان الكبير، الشيخ خلف الحبتور، بعدما اضطر مرغماً إلى إقفال مشروع حبتور لاند وصرّف أكثر من ٨٠٠ عامل وموظف، بعد تكبده خسائر فادحة نتيجة صبره علينا وصموده معنا.

وتضحيات الشعب اللبناني لن تذهب هدرأ مهما اشتدت الضغوط. فلبنان بات يفعل صموده الرائع رقماً صعباً ومعادلة نموذجية، إن لم تكن أيقونية في المنطقة. والمحافظه عليه والتمسك بنظامه لم يكن قراراً صائباً فحسب، بل ضرورياً وأساسياً في هذه المرحلة من المتغيرات الخطيرة «والمقبلة» التي تلف المنطقة، والتي لن تتأخر نتائجها عن الظهور قريباً... وتباعاً.

والبنيانيون من خلال تضحياتهم مضمون اليوم، وأكثر من أي وقت مضى، على التأسيس للوطن الحقيقي والحياة الرغيدة والمستقبل الواعد، بحيث يمكن اعتبار المرحلة الحالية رغم صعوباتها الجمّة مرحلة بناء تأسيسي حقيقي لدولة لبنان الوطن الرائع والجميل.

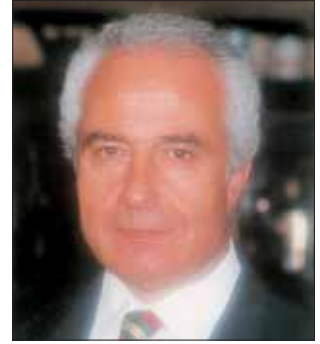
وأولئك لا يفقهون كيف أن لبعضنا هذه الوقاحة على تعطيل دورة الحياة الطبيعية والاقتصادية والسياسية والاجتماعية والأمنية في البلد وخلق فراغ في السلطات المركزية وإفراغ الدولة من مؤسساتها ومقوماتها بواسطة الفوضى والترويع وإحداث أكبر قدر من الأضرار بسمعة لبنان ومصداقيته وتأسيس العالم من جدوى مساعدتنا ودعمنا، ومد يد العون والنجدة لنا.

كذلك هم لا يفهمون كيف لبعضنا أن يستخدم معاول الهدم والدك بكل ما هو مشرق وجميل في وطنه، ليلبسه وجه القباحة والتخلف ومصلة الغير، ولا كيف يعمل البعض على وقف ورش العمل والبناء والإينماء وتجميد المشاريع والغائها، وإضاعة آلاف فرص العمل على أبناء وطنه. وكيف يعمل هذا البعض على محاصرة وإقفال مؤسسات وأعمال وأنشطة البعض الآخر ودفعه إلى صرف عماله وموظفيه وقطع أرزاقهم وإيقاف دورة الحياة والاقتصاد في بلد لا مورد رزق له سوى الثقة به وبكفاءة أبنائه، والاستثمار فيه انطلاقاً من هذه الثقة التي طال البناء فيها، وما زال الاعتماد قائماً عليها.

فالثقة صناعة ودراسة، وهي تاريخ من الاحترام المتبادل، ولم تكن يوماً تهويلاً أو صحباً أو ترويعاً. وأشد ما نخشاه اليوم هو بأس وفقدان ثقة المستثمر العربي، وأن تكون بالتالي متجهين نحو كارثة حقيقية بعدما استشرى مرض الجهالة العضال في الأوصال اللبنانية وأوساطها، خصوصاً وأن الضغوطات الهائلة للأزمة السياسية والوطنية تنعكس على المؤشرات الحياتية من مال واقتصاد ومعيشة، من ارتفاع عجز الموازنة، وكلفة الدين العام وارتفاع الإنفاق على كهرباء لبنان (أحد العوامل المؤثرة مباشرة في تزييف المالية العامة)، كذلك في خسائر طيران الشرق الأوسط (MEA) المباشرة وغير المباشرة والتي تجاوزت ٤٠ مليون دولار بعدما كانت أجنحة الأرز الوطنية قد نجحت في تحقيق الأرباح نتيجة كفاءة إدارتها وقيادتها الجديدة (الأستاذ محمد الحوت) وبتوجيه مباشر من حاكم مصرف لبنان، في الوقت الذي تراجع فيه عدد السياح بشكل دراماتيكي، فهربوا نحو بلدان أخرى (استقطبت مصر وحدها ١٠ ملايين سائح) مما يشير إلى أننا مقبلون على كارثة جديدة في القطاع السياحي ومشتقاته لهذا الموسم تبعاً، مما يزيد من مخاطر انهيار هذه الصناعة السياحية المميزة صيفاً وشتاء بكافة مندرجاتها، إذا لم يتم تدارك هذا الأمر منذ اليوم.

كذلك فإن هروب المستثمرين والإستثمارات هو دليل آخر على أن الأوطان لا تبني بالصخب والشعارات والياقظات، وإنما بالعلم والتخطيط والعمل الجاد والدؤوب، والعلاقات العامة (العربية والدولية).

من هنا قلقنا العميق من هروب رؤوس المال



يكتبنا د. عبد الحفيظ البرير

يوماً بعد يوم، وشهراً بعد شهر، يتابع الوطن المنهك تخبطه في أتون ازماته المفتعلة والمتلاحقة، والتي تخطف انفاس أبنائه. فالتعقيدات إلى مزيد من الاستفحال، والمواقف إلى مزيد من التشرذم، والوطن أسير، واللبنانيون رهائن ومفجوعون بما وصلت إليه احوالهم، وهم لا يأملون تغييراً سريعاً في المشهد القائم، والذي يضي بنا من سيئ إلى أسوأ.

وعليه، فنحن جد قلقون. هكذا يبدو الوضع اليوم، ولا احد يستطيع التكهن بما ستؤول إليه الامور في القريب العاجل، إذ ما زالت محاولات المساعدة والنجدة تدور في حلقات مفرغة، نتيجة النوايا المبيتة لتفريغ لبنان الوطن من مقوماته التفاضلية، المبنية أساساً على العلم والثقافة، والإنفتاح، والنظام الاقتصادي الليبرالي والمبادرة الفردية، واعتماد الوساطة السياسية، وهي الميزات التي جعلت من البلد موثلاً وملجأً وواحة إقامة واستثمار وعيش ورغد.

وفي وقت تجهد شعوب العالم لجعل بلدانها مكاناً أفضل للعيش، بجهد بعضنا ويجتهد في جعل لبنان مكاناً لا يطاق العيش فيه. والخوف كل الخوف في استمرار المراوحة والمعاناة لمتابعة استنزاف ما تبقى من مقومات البلد الحيوية والحياتية.

من هنا خطورة «تطفيش» عشاق لبنان ومحبيته الكثر، أولئك الذين آمنوا بهذا البلد الرائع الجميل أكثر من بعض أبنائه، فجاؤوا إليه بالغالي والنفيس وحطوا رحالهم وترحالهم فيه، حباً وثقة وإيماناً، ترجموها مالا ومشاريع بالملايين، بل بمليارات الدولارات، ساهموا في بنائه وتجميله وعمرانه وازدهاره، باعتباره بلدهم الثاني، خلقوا مئات آلاف فرص العمل لبنينه، دون تفريق في الدين أو المذهب. هؤلاء المستثمرون الطيبون والشجعان، الذين عشقوا لبنان حتى الثمالة، وكاد بعضهم ان يكتب فيه شعراً (الحبتور)، ضاقوا ذرعاً بنا وبنفاهاتنا، فهربوا ليلوون على شيء.

ولم لا، وقد أصبنا خبراء في إصابة عشاق لبنان ومحبيته وداعميه مادياً ومعنوياً، عرباً كانوا أم أجنبان، بالقرف والخيبة والإحباط واليأس من إصلاحنا من بلايا انقساماتنا وجاهليتنا، وهؤلاء

□ مكتب سوريا:

تلفاكس: ٠٢-٦٦٦٧١٠٢-١١٦٦٦٦٧٠-٩٦٣

□ مكتب المملكة العربية السعودية - جدة:

هاتف: ٠١٩-٤٦٤٦٠١٩-٩٦٦٠٤٦٤٦٠٩٤-٩٦٦٦٦٦٨٦٠٩٤

□ مكتب الامارات - دبي:

هاتف: ٠٣٧٩٤٦٥٥-٩٧١

□ مكتب قطر:

هاتف: ٠٢٢٠٢١١-٩٧٤

□ مكتب فرنسا:

هاتف: ٠١٢-٤٥٠٩٠١٢-٣٢١-٤٥٠٠١٥٠٥-٣٢١

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، سوريا، فلسطين، الأردن، مصر والعراق \$100 US

باقي الدول العربية والاجنبية \$200 US

Barghoud & Co.
Représentant



تتم التغطية: لبنان ٥٠٠٠ ل.ل.، سوريا ٥٠٠ ل.س.، مصر ١٠ جنيهات،
الأردن ٢ دينار، قطر ١٥ ريالاً، السعودية ١ ريالاً، الكويت ١ دينار،
الامارات ١٥ درهم، البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ١ ريال، العراق ٤ دينار،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ٢٠ ريالاً، ليبيا ٥ دينار، المغرب ٥ درهم،
USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO
CYPRUS 3 CP , U.K. 3.5 Stg, FRANCE 5 EURO

البيان الاقتصادية سجلت قفزات صاروخية في الخليج العربي مؤسسات التصنيف: احتلت مرتبة أولية في الامارات والسعودية كما في لبنان .. اعداد البيان متواجدة على طاولات معظم رجال الاعمال

يوم قررنا تقوية وجودنا في الخليج العربي على امل ان نصل يوماً الى احتلال مكان الصدارة بين المجالات الاقتصادية، كما هو وضعنا في لبنان، لم نتوقع ان يتحقق أملنا خلال مدة تقل عن سنتين اثنتين. ولم نفاجأ في الشهر الماضي عندما بلغنا عن دراسة لاحدى مؤسسات التحقق من الانتشار، ان «البيان الاقتصادية» حلت في المرتبة الثانية متقدمة على حوالى ستين او سبعين مطبوعة توزع في اسواق الخليج، لا سيما في دولة الامارات والمملكة العربية السعودية.

لم نفاجأ لان القفزة النوعية التي قمنا بها خلال السنتين لتعميم وجود البيان في كل مؤسسة اقتصادية، اخذت منا جهداً كبيراً وتكلفة باهظة، اذ تطلب الامر زيادة عدد المحررين والمراسلين، ورحلات اسبوعية تقريبا لاكثر من مندوب، حتى ان مدير التحرير سافر في احد الاشهر ست مرات ليغطي مقابلات لمحافظي المصارف المركزية من عمان الاردن الى مسقط في سلطنة عمان..

فالقارئ الخليجي، يصارحنا في كل مرة سألناه رأيه، انه لا يصدق ان مجلة بهذا الحجم وهذا المضمون تصدر في العالم العربي وفي لبنان بخاصة، فهي متخمة بالاخبار والمعلومات والتحقيقات التي ترضي القارئ، حيث تنقل له كل ما يريد ان يعرفه عن جميع المصارف وشركات التأمين والشركات الاستثمارية والسياحية والعقارية والتكنولوجية في اي بلد عربي، وهي تغطي له كل المؤتمرات والندوات والمعارض الكبرى في اي بلد عربي او اجنبي، الى ذلك فهو يرتاح الى اخراج المجلة وتقسيم أبوابها، بحيث يصل الى الخبر الذي يريد بكل سهولة.

والقارئ الذي يشكو الفراغ في مجلات عديدة، يشكو من زحمة الاخبار في البيان، ويشكو من حجم الحرف الصغير حيث «يتعب» نظر البعض... ولا تشفع فينا مصارحة القارئ بأننا نستعمل الحرف الصغير لنقدم له المزيد من الاخبار، فهو يجيبنا: «تقدمون لنا ٢٤٠ أو ٢٥٠ صفحة في كل عدد، فما يضير القارئ اذا كبرت الحرف وانقصتم علينا ٢٠ او ٣٠ خبراً».

وجوابنا يكون دائماً هو نفسه «الخبر مقدس عندنا، ولمجرد وصوله الينا علينا ان ننقله الى القارئ.. ولعل هذا سبب تقدير القارئ لنا، وتعلقه بقراءة البيان الاقتصادية».

وهذا لا يعني اننا لا نأخذ ملاحظات القارئ بعين الاعتبار، فبعد ان كثرت علينا المطالبات بتكبير الحرف اعطينا الامر لاستعمال حرف من حجم ١١ بدلا من حرف ١٠، فعمسى ان تكون قد حللنا مشكلة القراء الذين يتضايقون من قراءة الحرف الصغير.

اما بالنسبة الى من يطالبوننا بتخصيص مساحة بين خبر وآخر، فإننا نعتذر عن اجابة هذا الطلب، لان من يقرأون البيان يطالبون بالمزيد من الاخبار «انهم لا يشبعون لانهم يحبون انتاجنا» وهذا فخر واعتزاز لنا. اذا، ان احتلال «البيان الاقتصادية» للمرتبة الثانية في احصاء اكبر شركة متخصصة بالاحصاءات والتحقق من الانتشار يجعلنا نزداد تصميماً على الوصول الى المرتبة الاولى، مع العلم ان الفارق بيننا وبين الاولى لا يزيد على عدد بسيط من النقاط! اي بوصول اي عدد جديد الى الخليج يكون عدد قراء البيان قد زاد بالآلاف وليس بالمئات.

ان القارئ الذي يراقب اعدادنا الشهرية، لا بد ان يكتشف ان القفزات التي نسجلها هي قفزات، لا يمكن لمن لا يملك امكانات «البيان الاقتصادية»، المهنية والفنية والادارية ان يحققها. وما العدد الذي أصدرناه في اول عام ٢٠٠٧ والمؤلف من ٨٠٠ صفحة سوى الدليل الذي يؤكد مؤهلات اسرة «البيان الاقتصادية» في تحقيق مثل هذه القفزات والتي وصفها الكثيرون بالصاروخية..

لم نسع يوماً الى التسابق مع احد على اية مرتبة، فالجميع يعرف اننا موجودون في كل مكان، انما اخذ المؤسسات الاعلانية مثل هذا التصنيف بعين الاعتبار، يجعلنا نغير الامر اهتمامنا، ورغم اعتبار هذه المؤسسات ان المرتبة الثانية هي في مستوى المرتبة الاولى اعلانياً، واعلانات البيان في اي عدد تثبت ذلك، فإننا قررنا اعتبار ذلك تحدياً لنا، لنعمل على الوصول الى المرتبة الاولى، في اقرب وقت.. وربما مع صدور هذا العدد نكون قد بلغنا الهدف.



النهضة العمرانية في دولة الكويت

تأمين

صدر القانون
الاتحادي الجديد
للتأمين في دولة
الإمارات بتوقيع
الشيخ خليفة بن
زايد آل نهيان رئيس
الدولة.. فماذا
تضمن؟ ص: ١٤٨

تأمين

تنفرد «البيان»
الاقتصادية، في نشر أبرز
ما جاء في مشروع وزير
الاقتصاد والتجارة سامي
حداد حول قانون التأمين
الجديد في لبنان، مع
معلومات خاصة بها
حول الرسائل المقترحة
ورأي جمعية شركات
الضمان ص: ١٤٦

**في هذا العدد**

حصاد الشهر: لبنان الرائع والجميل - يكتبها د. عبد الحفيظ البربير ٨
وأينا: خطة الحيتور انه صدق ما سمع! ١٤
رأي حر: مستثمر عربي يخاطب اللبنانيين: ماذا تفعلون بلبنانكم؟ - بقلم خلف الحيتور - ١٦

العرب والعالم

الاصلاح الاقتصادي في الكويت كلام مكرر وقرار مؤجل ١٨
الشيخ فهد الصباح شخصية العام وحفل تكريم لأفضل الشركات في الكويت ٢٤
MTC باتت الاسم الأشهر في قطاع الاتصالات ويبلغ عدد مشتركها ٢٧ مليوناً ٣٠
عقارات: عشرات المشاريع العقارية في معظم بلدان الخليج ٣٢

مال ومصارف

المؤتمر العالمي الاول للتمويل والاستثمار الاسلامي في الكويت - تغطية خاصة - ٤٤
قادة مصرفيون يتحدثون الى «البيان الاقتصادية» عن اسواقهم ومصروفهم وأرباحهم: مصطفى الصالح، عبد الرحمن الداود،
د. جميل جارودي، محمد سليمان العمر، صلاح جيدة، يوسف تقي، حسين الميزة، عبد الباسط الشيباني، عامر الازهري وفؤاد مطرجي ٥٢
رياض سلامة يطلع العالم على مصادر الاموال الواردة باستمرار الى لبنان ٦٢
شادي كرم يروي كيف تم انقاذ ال-BLC وانتقاله من الخسارة الى الربحية ٦٦
مبتكرو اول صندوق للاوراق التجارية المدعومة بالموجودات يتحدثون عن صندوقهم ٧٠
هيئة قطر للاسواق المالية تكشف عن هويتها المؤسسية ٧٦
بنك عوده - مصر اعلن عن فتح ابوابه امام زبائنه في أضخم حفل ضم ٢٥٠ مدعو ٨٨
ارباح وموجودات المصارف الـ ١١ في السعودية سنة ٢٠٠٦ ٩٢
المؤتمر الثاني للمصارف والمؤسسات المالية الاسلامية في دمشق - تغطية شاملة - ١١٦

تأمين

مفكرة ضامن عربي: الارض المعطاء - يكتبها جوزف زخور - ١٤٠
تقنيات التأمين INSURANCE TECHNOLOGY: النظام الإلكتروني لماذا؟ ولأي غرض؟ - بقلم المهندس احمد البدر - ١٤٢
اقساط التأمين على الحياة في لبنان سنة ٢٠٠٦ نحو ٢٠٩ ملايين دولار - النتائج مفصلة - ١٤٤
مشروع الوزير حداد للقانون الجديد للتأمين في لبنان - معلومات خاصة - ١٤٦
صدر القانون الاتحادي الجديد للتأمين في الامارات العربية المتحدة ١٤٨
الشركات السعودية الجديدة: خمس شركات.. ما هي؟ ١٥٠
مصر للتأمين تحصل على تصنيف أ ماينوس (ممتاز) ١٥٤
الواحة للتأمين في الصف الامامي في الاردن بعد تحقيقها نسبة نمو غير مسبوقة ١٦٥
البحرين ترخص للمرة الاولى في العالم العربي لشركة CAPTIVE ١٦٦
مديكسا حصلت على ترخيص من سورية كشركة ادارية في مجال التأمين الصحي ١٧٢
كمال الموسوي (الامان التكافلي): اعدنا بوليصتين جديدتين للاذخار وبوليصة ثالثة ضد اخطار الحرب واعمال العنف ١٧٨
الكويت: كنان من صناعة التأمين يتحدثون الى «البيان الاقتصادية» ١٨٠

نقل

زخور: بناء محطات الحاويات وتشغيلها استثمار مجد ومرجع ١٨٤
اخبار المرافئ والوكالات البحرية ١٨٦
الواردات الجمركية والـ TVA عبر جميع المرافئ والبوابات في شباط ٢٠٠٧ ١٩٢
حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية في شباط ٢٠٠٧ ١٩٤
حركة مرفأ طرابلس و وارداته المالية في شباط ٢٠٠٧ ١٩٥
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠٠٧ ١٩٦
حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠٠٧ ١٩٨
سيارات: قمة التكنولوجيا وأناقاة الطرازات في معرض جنيف الدولي ٢٠٠
تكنولوجيا:
فيتم عبه (ITS): حصتنا من اسواق الشرق الاوسط ٦٠٪ وبرامجنا معتمدة من ١٥ مصرفاً اسلامياً ٢٠٤
طوني اشقر (SYBASE): نؤمن تطبيقات وحلولاً معلوماتية للمؤسسات المالية والمصارف ٢٠٦
سياحة: وليد شليطا: حيناً لو تقشفت وزارة السياحة وفرت المساعدة للوكالات المتضررة ٢١٠
نشاطات: الجائزة الاولى لانتشار السيكار الكوبي لشركة فينيسيا ٢١٢
مجتمع: اعداد ميراي فارس - بوز ٢١٤
نقاط سوداء: لجنة لبنان - يكتبها المهندس زياد زخور - ٢١٨

**تأمين**

تنشر «البيان»
الاقتصادية، أسماء
شركات التأمين
الجديدة في السعودية
مع معلومات عن كل
شركة.. وما قاله الامير
سلطان بن محمد الكبير
عن القانون التعاوني
ص: ١٥٠

مقابلة

مصطفى الصالح
(اديم للاستثمار
ADEEM) قال
لـ«البيان الاقتصادية»:
انجزنا اكبر صفقة
مراجعة تمويل في
لندن.. التفاصيل في
الصفحة: ٥٢

**تكنولوجيا**

هيثم عبده (شركة
ITS) سلط الضوء على
اعمال الشركة التي
يدير، قائلاً: إن حصتنا
من حجم اسواق الشرق
الاوسط تبلغ ٦٠ في
المئة، وبرامجنا
معتمدة من ١٥ مصرفاً
اسلامياً ص: ٢٠٤

مقابلة

عبد الباسط الشيباني
(بنك قطر الدولي
الاسلامي QIIB) نوه
بنشاطات المصارف
الاسلامية وقال: مع
فتح الاسواق أرى
حاجة ملحة لاندماج
المصارف
ص: ١٣٤





مال ومصارف

المؤتمر العالمي الاول
للتتمويل والاستثمار
الإسلامي في الكويت اجمع
على ضرورة تطوير اطار
دولي للمعايير والانظمة
واتاحة فرص التوسع
امامه.. كلمة هامة للشيخ
سالم الصباح - تحقيق
شامل - صفحة: ٤٤



مال ومصارف

المشاركين في المؤتمر
الثاني للمصارف
والمؤسسات المالية
الإسلامية في دمشق
(٧٠٠ مشارك) دعوا الى
وضع ضوابط لتمويلها
والى تفعيل اسواق المال
الخاصة بها - تحقيق
شامل - ص: ١١٦

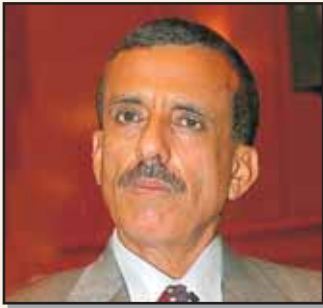
مقابلة

سلسلة مقابلات
اجرتها «البيان»
الاقتصادية، مع كبار
رجال الاعمال العرب،
وكان بينهم محمد
سليمان العمر مدير
عام بيت التمويل
الكويتي، فماذا قال
عن ارباح الشركة
القياسية؟ ص: ٦٠



آراء حرة

قال خلف
الجبثور: لن
استسلم.. لن أقر
بأن ما يحدث
هو صنعية
اللبنانيين
انفسهم ص: ١٦



تأمين

تحفظ «البيان»
الاقتصادية، لنفسها
سنويا، منذ عشرات
السنين، حصرية
السبق في نشر نتائج
شركات التأمين، وفي
هذا العدد ننشر اقساط
التأمين على الحياة في
لبنان لسنة ٢٠٠٦.
ألكو- مديرها العام
برنار كماريه احتفظت
بالمرتبة الاولى
ص: ١٤٤



مقابلة

تحدث عبد الرحمن الداود
عن اسباب نجاح شركة
أدام (ADAM)، احدى
الشركات المنضوية في
مجموعة دار الإستثمار
في الكويت.. وعن خسائر
البورصات قال انها كانت
محدودة بالنسبة لسوق
الكويت المالية
ص: ٥٤



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH: MAGNIFICENT LEBANON - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR	8
EDITORIAL: HABTOOR'S SIN IS THAT HE BELIEVED WHAT WAS SAID TO HIM	14
FREE OPINION: LEBANESE WHAT ARE YOU DOING TO YOUR HOME COUNTRY - BY KHALAF HABTOOR	16
KUWAIT: ECONOMIC REFORM A DECISION WHICH IS YET TO BE MADE	18
SHEIKH FAHD AL SABAH ELECTED MAN OF THE YEAR	24
ARABS AND THE WORLD	
MTC'S SUBSCRIBERS REACHED 27 MILLION	30
REAL ESTATE: GIGANTIC PROJECTS BEING ERECTED EVERY WHERE	32

BANKING AND FINANCE

KUWAIT: FIRST ISLAMIC FINANCE AND INVESTMENT CONFERENCE HELD IN KUWAIT (SPONSORED BY AL BAYAN)	44
ARAB BANKERS INTERVIEWED BY AL BAYAN	52
BDL GOVERNOR DISCLOSES AMOUNTS OF FUNDS FLOWING INTO LEBANON	62
BLC: THE TURN AROUND AS ACHIEVED AND TOLD BY DR. CHADI KARAM	66
FIRST COMMERCIAL PAPERS FUND CREATED	70
QFC BECAME OPERATIONAL	76
BANQUE AUDI-EGYPT: CELEBRATED ITS OPENING IN THE EGYPTIAN CAPITAL	88
SAUDI ARABIA BANKS: ASSETS AND PROFITS	92
SYRIA: 2ND ISLAMIC BANKS CONFERENCE HELD IN DAMASCUS (SPONSORED BY AL BAYAN)	116

INSURANCE

ARAB INSURER'S DIARY: ARAB MARKETS A FERTILE LAND - BY J. ZAKHOUR	140
INSURANCE TECHNOLOGY: ELECTRONIC'S SYSTEM.. WHY ?! BY AHMED AL BADER (WASEEL)	142
LEBANON 2006 LIFE PREMIUMS UP TO \$ 209 MILLION AN EXCLUSIVE SURVEY BY AL BAYAN	144
LEBANON NEW INSURANCE LAW DRAFT AS RE-WRITTEN - BY MINISTER SAMI HADDAD -	146
UAE: NEW FEDERAL INSURANCE LAW IN PLACE	148
SAUDI ARABIA: FIVE NEW SAUDI INSURERS COVERED THEIR PAID UP CAPITALS IN FULL	150
USA: 10 YEARS JAIL FOR INSURANCE BROKER WHO MISUSED PREMIUM	152
JORDAN: OASIS MOVES FORWARD TO THE FIRST RANK	165
BAHRAIN: FIRST ARAB CAPTIVE AUTHORIZED IN BAHRAIN	166
SYRIA: MEDEXA AUTHORIZED TO OPERATE IN SYRIA	172
ATI'S KAMAL MOUSSAWI: 3 NEW PRODUCTS DESIGNED (INTERVIEW)	178
KUWAIT: 2 INSURANCE EXECS INTERVIEWED BY AL BAYAN	180

SHIPPING

ELIE ZAKHOUR: BUILDING UP TERMINALS IS A LUCRATIVE BUSINESS	184
PORTS AND TRANSPORT NEWS	186
LEBANON CUSTOMS REVENUES FEBRUARY 2007	192
BEIRUT PORT ACTIVITY AND REVENUES FEBRUARY 2007	194
TRIPOLI PORT ACTIVITY AND REVENUES FEBRUARY 2007	195
CONTAINERS TURNOVER AT BEIRUT PORT FEBRUARY 2007	196
AUTO IMPORT: VEHICLES DISCHARGED AT BEIRUT PORT FEBRUARY 2007	198
AUTOMOBILE (SHOW ROOMS)	200

HIGH TECH:	
ITS HAITHAM ABDO: OUR SHARE OF MIDEAST MARKET IS 60%	204
TONY ASHKAR (SYBASE) WE PROVIDE E-SOLUTIONS TO BANKS AND FINANCIAL COMPANIES	206
TOURISM: WALID CHALLITA: MINISTRY OF TOURISM SHOULD HAVE DONE BETTER HELPING TRAVEL AGENCIES OUT	210
SOCIAL-CULTURAL ACTIVITY: PHOENICIA AWARDED CUBAN CIGAR WORLD PRIZE	213
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES - BOUEZ	214
BLACK POINTS: LEBANON'S CURSE - BY ZIAD E. ZAKHOUR (CIVIL ENGINEER) -	218

خطبة الحبتور أنه صدق ما سمع !

الانقسامات السياسية وفقدان التجانس بين هذا المجلس وذاك، أو هذه الشخصية وتلك؟ ولو كان الرئيس الشهيد رفيق الحريري حياً، هل تراه يرضى بنقض العهود والتخلي عن المستثمرين وعن رعاية أموالهم وحقوقهم؟

أليس الحكم استمراراً؟ وهل ان استشهاد الرئيس الحريري وغيابه عن الساحة يعني ان حقوق المستثمرين ومصالحهم أصبحت في مهب الريح؟

وهل ان الأجوبة التي تبرع بها الوزيران كانت على مستوى الآمال التي يعلقها عليهما السيد الحبتور وغيره من المستثمرين؟

لقد سبق لـ «البيان الإقتصادية» ان أثار موضوع إهمال الإستثمارات العربية في لبنان في المقال الافتتاحي (رأينا) لعدد شهر آذار (مارس) الماضي، وقد سألنا المسؤولين في حينه: ماذا أنتم فاعلون لشدة عزيمة أصحاب المشاريع الإستثمارية والورش الإعمارية العالقة وسط العاصمة؟

ولماذا تركزون في سجالاتكم على بضعة مطاعم أقفلت أبوابها ولا تبحثون عن حوافز تشد من أزر المستثمرين العرب والأجانب، كأن تبادروا الى إيجاد حلول حاسمة ونهائية للأزمة التي يتخبط بها لبنان؟

ألا يكفي الوقت الذي جرى إهداره في المباحثات التي لا طائل منها؟

هل يكفي ان نقول للحبتور ولغيره من المستثمرين العرب «خذونا في حلمكم» و«طولوا بالكم علينا» كي يطمئنون الى ان أموالهم بخير؟ وأن الدورة الإقتصادية سوف تستعيد حيويتها، وتعود الى زخمها في وقت قريب؟

الى متى تبقون هذه الأسئلة من دون أجوبة؟

«البيان»

قال بوضوح انه اختار قاعة المطار لمؤتمره الصحفي لأنه يصعب عليه ان يدخل بيروت ليراها تعاني مشاق الانقسامات السياسية، ولأن المشاريع الثلاثة التي نفذها في لبنان تعبيراً عن حبه لبلاد الأرز، تعرضت لانتكاسات لم تكن لتحصل لو ان المؤسسات الحكومية المسؤولة عن رعاية الإستثمار لم تكثرث لحماية أمواله من الإبتزاز أو النزاعات القضائية.

تلك كانت الشكوى التي طرحها الحبتور على الرأي العام اللبناني والعربي خلال مؤتمره الصحفي. فماذا كانت ردة فعل المسؤولين؟

إثنان من المسؤولين المعنيين بالمواضيع التي أثارها المستثمر العربي تبرعا بردود حاول فيها ان يستندرا عطف السيد الحبتور.

فقال الأول متوجهاً الى المستثمر العربي: نأسف لعدم تمكننا من إعفائك من الرسم المالي لأن الإعفاء يحتاج الى قانون من المجلس النيابي ونرجو ان تفهمنا وتأخذنا بحلمك. أما الثاني فقد اتصل بالحبتور ليرجوه ان «يطول باله».. لبنان يمر مرحلة حرجة ويحتاج الى دعم أصدقائه.

لقد وقعت الردود التي أدلى فيها الوزيران أزغور وسركيس وقع الصاعقة ليس على السيد الحبتور وحده بل وعلى اللبنانيين جميعاً. فبدلاً من ان يتحركا لمعالجة الامور المشكو منها بمنحه الإعفاءات التي وعد بها وإلغاء حقل الرماية الذي يثير الرعب في نفوس زوار ديزني لاند اللبنانية، إذا بالوزيرين يتوجهان اليه بسيل من العواطف، ومحاولين تبرير نكوث الدولة اللبنانية بعهودها لينتهي الى القول: نحن نشكو مما تشكو منه، فنرجو ان تكون صبوراً!

والسؤال الذي يتردد اليوم على كل شفة ولسان هو: هل هكذا تعالج الصعوبات التي تعترض المستثمرين في لبنان؟ وهل للمستثمر العربي أن يتحمل تبعات

أحمد خلف الحبتور ارتكب خطيئة لا تغتفر عندما وثق بالمسؤولين في لبنان وصدق الوعود التي قطعوها له، فجاء الى لبنان حاملاً جزءاً من ثروته ليستثمرها فيه. فإذا به يكحل وجه ضاحية سن الفيل بفندقين من خمسة نجوم وبجانبهما مجمع استهلاكي (MALL) من الدرجة الأولى.

والى ذلك حول الجزء المهمل من منطقة الجمهور الى ديزني لاند DISNEY LAND اللبنانية.

وبعد ان سدّد الحبتور فواتيره، ويقال أنها تجاوزت الـ ٣٠٠ مليون دولار، فوجئ بالسلطات اللبنانية تطالبه برسوم مالية، كان في ظنه أنه أعفى منها. كما فوجئ بإقامة ناد للرماية بالقرب من «حبتور لاند» ما أثار رعب رؤادها وأبعدهم عنها!

والى ذلك جرى توريثه بنزاعات قانونية أثارها في نفسه شكوكاً حول صدقية السلك المعني بإحقاق الحق بين الناس. وزاد الطين بلة ان المسؤولين يحملونه مسؤولية إقامة بناء HABTOUR GRAND HOTEL على تلة تشكل عائقاً أمام حركة إياب الطائرات وهبوطها في مطار رفيق الحريري.

ويجد الحبتور في ذلك نوعاً من الإبتزاز لأنه وقبل ان يرفع الطوابق الـ ١٣ لفندقه، استحصل على التراخيص والتأشيرات القانونية من السلطات المختصة والهيئات والبلديات المعنية بالتنظيم المدني. ودفع الى هذه الأخيرة رسوماً تعادل بضعة ملايين من الدولارات. كل هذه الصدمات التي تعرض لها المستثمر الإماراتي في لبنان، جعلته يقرر خفض أنشطته في بلادنا. فأنهى ٨٠٠ وظيفة من تلك التي كان يؤمنها لشبان وشابات لبنانيين وبدأ يفكر بتوظيف أمواله في الخارج. وقد ينتهي الأمر بعرض مشاريعه الثلاثة في لبنان للبيع.

تلك باختصار قصة المستثمر الإماراتي مع المسؤولين في لبنان. وقد رواها خلال مؤتمر صحفي عقده في صالون الشرف في مطار رفيق الحريري، أي على حدود بيروت! وهو

من مستثمر عربي يحب لبنان الى اللبنانيين لن استسلم.. لن أقر بأن ما يحدث هو من صنعة اللبنانيين أنفسهم



بقلم خلف احمد الحبتور

رجل الاعمال الاماراتي خلف احمد الحبتور، هو احد اولئك المستثمرين العرب الذين أحبوا لبنان، و«أدمنوه حتى الثمالة» كما يقال. وقد ترجم حبه الكبير لبلاد الارز باستثمار ما يزيد على ربع مليار دولار اميركي في ثلاثة صروح سياسية بناها على ارض لبنان (متروبوليتان اوتيل) و (حبتور غراند اوتيل) و (حبتور لاند).

خلف الحبتور عبّر عن استيائه من الخصام القائم بين اللبنانيين في مقال نشره في جريدة النهار بعنوان «رسالة الى أهلي في لبنان».

وفي ما يأتي بعض المقاطع التي خاطب بها اللبنانيين بعدما روى قصة حبه بعبارات وجدانية مؤثرة:

عودوا الى الحوار البناء والى كلمة سواء والى العقل والمنطق، تحت عنوان واحد: لا بديل من لبنان الواحد ولا بديل من وحدة الشعب.

فكل الخلافات تمسي صغيرة وتقصيلية حين يتعرض الوطن للخطر والانقسام، وكل السياسات تضحى اهواء ورذاذ مطر عندما يصبح الشرف - اي الارض - على المحك، والعرض - اي السيادة - محل تجاذب.

ان كل المغريات تتضاءل وتصبح آنية، وهي كذلك على اية حال، ازاء الخسارة الكبرى وهي الاوطان، لذا، ارحموا لبنان وارحموا اولادكم وارحموا بناتكم وارحموا اطفالكم وارحموا التكالى والازامل والشيوخ، وارحموا شبابكم، ولا تعطوا اعداء بلادكم الفرصة للشماتة بكم، وحاولوا ان تخففوا حزن محبيكم واخوانكم واصدقائكم وقلقهم.

انني لعلى يقين بأن وطنكم لبنان يسكن منكم في الوجدان والقلب وهو قبلتكم واولويتكم، الا ان ما يحدث على ارضكم يعرض حتى وجودكم للخطر والتفتيت، فالمطلوب وقفة مع الذات ومع الضمير ومع المواطنة الحقة، وقد يكون المطلوب بعض التنازلات للموطن من كل الاطراف، ولا ضير في ذلك، ولا امتهان.

فالانسان لا ينتصر على وطنه ولا يهزم امامه، فالانتصار الحقيقي هو في كرامة لبنان ووحدته.

اخرجوا من متاريسكم المزعومة، اخرجوا من شوارعكم الى النور، اسقطوا عنكم جدران الفرقة والتباعد وحوائط العار والتمزق.

عودوا الى الحوار والتلاقي، مداؤيديكم للقاء الآخر وعقولكم لقبول شجونه وهومومته وارتياحه. فلا مناص من اللقاء، ولا بد من التوحد ومن لغة العقل.

امير الشعراء يوما انها باب الخلد. اعترف ولن استسلم، لن اقر بأن ما يحدث هو من صنعة اللبنانيين انفسهم.

فهذه البلاد هي وديعة انسانية، وعطاء رباني وتحفة منمت عليكم الطبيعة بها، ولا اجد سببا واحدا مقنعا او مقبولا لما تفعلون.

فالبنيانيون اليوم، يعيشون اسوأ مراحل حياتهم، والبطالة متفشية في كل مكان، والاستثمارات العربية والاجنبية تغادر وربما الى غير رجعة، والمصانع والمعامل وحتى المطاعم تقفل ابوابها ليتخرج منها جيوش من المعوزين الذين يعانون مرارة الحصول على رغيف خبز يسدون به الرمق، او على قميص يحميهم من قساوة الطبيعة.

والهجرة اضحت الهدف والملاذ والتشرد بحثا عن فرصة عمل، وأصبحت السمّة الطاغية على مئات آلاف اللبنانيين يجوبون بلاد العالم حاملين معهم احزانهم وآمالهم، خوفهم وجزعهم وغربتهم، وانتماءهم.

أفلا تستدعي هذه الحال المزرية وقفة تفكير واستعلاء ومكابرة؟ أفلا يستدعي هذا انبعاثا للماضي الكامن فيكم، وللصالة والوطنية الساكنة في اعماقكم؟

وانتم تدركون جيدا، وربما كنتم باكورة من اكد ان الارض والوطن هما العرض والشرف والكرامة والعزة، ولا شيء يماثل هذه المسلمات الدينية والدينية.

اذن، دعوا لبنان يعيش، دعوا هذا الوطن الصغير واحة للكون، وعودوا الى مناقشة خلافاتكم بهدوء وبتؤدة وبمحبة وافتتاح في مؤسساتكم الدستورية، في مجلس نوابكم الذي يمثل كل الطوائف ومكونات مجتمعكم، في حكومتكم الجامعة التي هي ملك الشعب ولخدمته وليس العكس.

ماذا انتم فاعلون بدرة الشرق، بلؤلؤة البحر الابيض، بزمردة العالم العربي؟

ماذا تفعلون بعروس البحر؟ بنسائم الربيع؟ بانسياب المياه؟ بقناديل الجليد؟ بالداف المنبعث من مشاعركم؟ بالكرم اللبناني الفطري؟ بالعادات العربية الاصلية؟ بالضيافة وحسن الاستقبال؟ بجدايل اطفال المدارس؟ بالفرح الطالع من العيون؟

ماذا فعلتم، وقد كنتم فخرنا وعزنا وفرحنا وألقنا وكتابنا وصحيفتنا ومستشفانا وجامعاتنا ووجهة اسفارنا وواحدنا وراحتنا وأماننا؟

كنا نحن، اهل الخليج العربي، ننكنى بالذكاء اللبناني وبعلو ثقافتكم وتنوّع لغاتكم وعاداتكم المحببة، بعقلانيكم وافتاحكم، وبجبركم بعضكم لبعض ولتراب ارضكم، ولمفاخرتكم بالحضارات المتعاقبة التي اغنت تراثكم، وبمحافظةكم على وطنكم وكرامته وسيادته ووحدة بنيته.

كنا نفتخر بكم، ونريد ان نحافظ على هذا الشعر. نريدكم ان تكونوا مجددا موضع ثققتنا ومحبتنا ومباهاتنا. ولن نألو جهدا، ولن ندخر فرصة، ولن نوفر ساحة في الوقوف معكم. فجراحكم هي جراحنا، وآلامكم هي آلامنا، وكل ما يضيكم هو ضيم لنا، أفلا تستفيقون؟ أفلا تستعيدون المبادرة وتضعون مصلحة بلادكم فوق كل اعتبار؟

أين كنتم؟ وأين انتم الآن؟ أقولها بحرقة الأخ وبآلم الشريك وبلوعة المحب لكم ولبلدكم.

حاولت وأحاول ان أقلب كل المعادلات، بحثا عما يحدث في لبنان وعما يفعله اهل هذا البلد الصغير في وطنهم، لجأت الى كل المقاربات والسيناريوهات، يميننا وشمالا، غربا وشرقا، اعترف انني عيبت واستحال عليّ تفسير ما يدور في رحاب هذه الجنة الصغيرة التي قال عنها

الإصلاح الاقتصادي في الكويت.. كلام مكرر وقرار مؤجل عنوان المؤتمر الثاني للقطاع الخاص في الكويت



أمير البلاد وولي العهد وكبار رجال الدولة

مصلحة الكويت ومستقبلها من منظور وطني بحت، مشيراً إلى أن القطاع الخاص في الكويت ليس بحاجة إلى تكوين مجموعة ضغط سياسي ولكنه بحاجة فعلاً إلى تكوين «لوبي» اقتصادي يقوم بالتعاون مع الحكومة ومجلس الأمة والقوى السياسية بتنظيم حملة التوعية المطلوبة حول الإصلاح الاقتصادي بكل مضامينه ومفاهيمه ومخاطر التأخر فيه. وغرفة تجارة وصناعة الكويت ستقوم بكل شفافية وعلانية بتنظيم مثل هذا «اللوبي» بمساندة وتعاون كل أعضائها ومنتسبيها وخاصة قطاع الشركات المساهمة الذي تشارك في ملكيته أعداد كبيرة من المواطنين.

جلسات

وعقد المؤتمر عدة جلسات أفصح فيها الكثيرون عن هواجسهم وقدموا اقتراحاتهم وحددوا المسؤولين عن الفساد وعرقلة الإصلاح وكان بينهم يوسف الغانم وعبد العزيز الشايح ود. أحمد الربيعي ووزير التجارة فهد الهاجري والنائب أحمد الملتقي ووزير المواصلات معصومة المبارك.



علي الغانم



الشيخ ناصر المحمد

رئيس مجلس الوزراء



جاسم الخرافي

رئيس مجلس الأمة

والترويج الإعلامي بل هو تشخيص صادق لا يخلو من قوة لوضع اقتصادي راهن لا تنقصه المرارة...

علي الغانم

وجاء في ختام كلمة علي الغانم أن القضية ليست مواجهة بين القطاع الخاص والحكومة أو البرلمان وليست معركة بين السلطتين التنفيذية والتشريعية بل هي عملية تعاون بين كافة الأطراف لخدمة

جاسم الخرافي

كانت كلمة الافتتاح لرئيس مجلس الأمة جاسم الخرافي فشكل للغرفة مبادرتها بإقامة هذا المؤتمر المهم. ثم دخل في موضوع الإصلاح فقال هناك ثلاثة أمور تشكل منطلقاً مناسباً للإجابة، (١) فالإصلاح الحقيقي لا يمكن أن يكون حركة مجتمعة شاملة.. (٢) وأن حصر الإصلاح بالدولة فقط والنظر إليها كمعرق لا يعبر عن الحقيقة، فرغم التطور الذي شهده القطاع الخاص والاقتصادي والمصرفي فهو لا يزال بحاجة لتحسين أدائه، (٣) أن حصر الإصلاح بمكافحة الفساد فقط رغم محوريته هو تعبير آخر عن غياب الرؤية الشمولية فالإصلاح تهجم شمولي..

ناصر المحمد

رئيس مجلس الوزراء الشيخ ناصر المحمد قال أن هذا المؤتمر يشتمل على توجهات فكرية واقتصادية.. وقال أن الإصلاح ليس شعاراً يرفع ولا هو بأمال تنثر في الهواء، الإصلاح عمل وتضحية وتفهم للتحديات المحيطة بنا واختيار أنجح الطرق لتذليل العقبات.. وشدد على أهمية تعاون السلطتين بعيداً عن الأنانية والخلافات الشخصية البغيضة.

وقال: لم يأت عنوان المؤتمر «الإصلاح الاقتصادي كلام مكرر وقرار مؤجل» من قبيل الزخرف اللغوي

صفاء الهاشم: الشفافية لدينا جملة مطاطية



يمكن وصف كلام صفاء الهاشم رئيسة مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة «ادفانتج للاستشارات»، بالجريء جداً وغير المسبوق من قبل سيدات الأعمال في الكويت. صفاء علقت على مؤتمر الإصلاح في غرفة التجارة والصناعة في الكويت وما قاله رئيس الوزراء ورئيس مجلس الأمة فقالت «أن على مجلس الأمة أن يمارس مهامه الرقابية والتشريعية بعقلانية ومن دون اندفاع مثلما نرى حالياً وعلى أساس الشراكة وليس الصراع، فالإحباط والبأس قد شلأ الكثير من مصالحنا وسبقتنا دول كثيرة». وأضافت: «ما زلنا نأمل في حكومة منسجمة متعاونة قوية وموحدة المرجعية وشجاعة ولا تخاف من الخطأ». وأكدت «أن مفهوم الشفافية لا زال لدينا جملة مطاطية يتم استخدامها لشكل جمالي فقط ونحن مؤمنون وبقوة كقطاع خاص بدور الغرفة وقوتها لتحقيق ما تصبو إليه بكل شفافية وعلانية لتنظيم الأسلوب الاقتصادي والذي سيساهم به وبصورة كبيرة قطاع الشركات المساهمة وبالنسبة للمواطنين».

الإمارات ضبطت عصاية لتبييض الأموال تجميد أموال ٩ شركات وتوقيف ٢١ شخصاً

أغلقت السلطات في دولة الإمارات تسع شركات وجمدت حساباتها واستثماراتها (في حال وجودها)، كما أوقفت ٢١ شخصاً بعد مدهمة الإماكن التي كانوا يترددون إليها وكانوا من الآسيويين والأوروبيين والأميركيين. وقال المحافظ سلطان ناصر السويدي في هذا السياق إن «المقبوض عليهم ليسوا من «الحوالة دار» أو وسطاء «الحوالة» المرخصين في دولة الإمارات»، علماً أن شكوكاً أثيرت حول هذا النظام الذي لا يترك أثراً بعد اعتداءات ١١ أيلول (سبتمبر) في الولايات المتحدة، فيما يرى خبراء أنه قد يستخدم في عمليات لتمويل الشبكات الإرهابية».



المحافظ سلطان ناصر السويدي

الى ذلك، أكد حاكم المصرف المركزي الإماراتي «أن الشركات التي أغلقت كانت تستخدم نمط الحوالة في الدول الأخرى، وبالتالي إن الأفراد والأشخاص الطبيعيين كانوا يقومون بتلقي التحويلات المالية، من خلال النظام المصرفي المعمول به في الدول الأوروبية والدول الأخرى».

أفضل ١٠ أماكن استثمارية في العالم

بينها سويسرا أولى تلتها النمسا ثم ألمانيا فآيسلندا

في قائمة حملت أسماء أفضل الأماكن الاستثمارية في ١٠ دول في العالم، احتلت سويسرا المرتبة الأولى، تلتها النمسا ثم ألمانيا، فآيسلندا، الولايات المتحدة، هونغ كونغ، كندا، سنغافورة، لوكسمبورغ وبريطانيا. شملت الدراسة ١٢٤ دولة على مستوى العالم، وقد تناولت السياسة الحكومية والتشريعات والوضع الصحي عامةً، والأمن والموارد الطبيعية في الدولة.

رأس مالها أكثر من ٧٠.٥ مليون دينار

الغنيم تخلف النوري في رئاسة مجلس إدارة «غلوبل»

أعلن مجلس إدارة بيت الاستثمار العالمي «غلوبل» في الكويت قبول استقالة رئيسه انور عبد الله النوري وانتخاب السيدة مهى الغنيم مكانه وخالد جاسم الوزان نائباً لها. وصرحت الغنيم أن «غلوبل» ستفتقد وجود النوري على رأس الشركة نظراً لشخصيته المتميزة والمعطاءة التي كانت مصدر الهام لإدارة الشركة التنفيذية وموظفيها على كل الصعد خلال السنوات الماضية، لكنه اختار التعاقد لأسباب شخصية.



مهى الغنيم

بيت الاستثمار العالمي - غلوبل

أضافت: «لقد وضع النوري خبراته الطويلة في مجالات السياسة والاقتصاد والعلوم منذ البداية في خدمة «غلوبل» وهو واضح في اهتمام الشركة بالعلم والأبحاث والمعايير العالمية كمنطلق لمشاريعها واستراتيجيتها الاستثمارية».

يذكر أن الشركة استطاعت منذ تأسيسها في عام ١٩٩٨ بقيادة النوري أن ترفع رأس مالها من ١٥ مليون دينار كويتي إلى أكثر من ٧٠.٥ مليون دينار حالياً، كما قدمت العديد من الخدمات الاستشارية المالية والمنتجات الاستثمارية على مستوى عالمي، وحصل الكثير منها على تقديرات اقليمية ودولية.

سوق أبو ظبي تفرض قيوداً على تعاملات مسؤولي الشركات المدرجة

أعلنت بورصة أبو ظبي أنها ستطبق قاعدة تحظر على مسؤولي الشركة المدرجة التعامل مع أسهم شركاتهم خلال الأسبوعين السابقين قبل نهاية كل ربع عام.

وقالت البورصة في بيان أن الغرض من هذا التعديل هو توفير المعلومات المادية للمستثمرين قبل السماح للمطلعين على المعلومات الداخلية بالتعامل. وأضاف البيان أن هذا التعديل سيشجع الشركات المدرجة على الإفصاح مبكراً عن بياناتها.

سعد الحريري رئيساً لشركة

«جزر سرايا»

مشروع «جزر سرايا» الذي ينفذ في إمارة رأس الخيمة على مساحة ٢.١ مليوني متر مربع، هو مشروع مشترك بين مكتب الاستثمار والتطوير التابع لحكومة رأس الخيمة وشركة سرايا القابضة واحدى الشركات التابعة للبنك العربي وصندوق سرايا الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للاستثمار العقاري.

يهدف المساهمون إلى إقامة منتجع سياحي سكني متكامل في جزيرة جلفار الإماراتية.

مع اقتراب موعد التنفيذ انتخب المساهمون الشيخ سعد الحريري رئيساً لمجلس إدارة الشركة والشيخ احمد بن صقر القاسمي رئيس دائرة الجمارك والموانئ في إمارة رأس الخيمة نائباً للرئيس.

تأسيس «ريم للتمويل» والشركاء المتحدون» في الإمارات

أصدرت وزيرة الاقتصاد في دولة الإمارات الشبيخة لبنى بنت خالد القاسمي قراراً بشأن تأسيس شركة «ريم للتمويل» شركة مساهمة خاصة برأسمال قدره ٤٠٠ مليون درهم.

وبموجب النظام الأساسي للشركة يكون مركزها ومحلها القانوني في مدينة أبوظبي. ويجوز لمجلس الإدارة أن ينشئ لها فروعاً أو مكاتب أو توكيلات في دولة الإمارات أو خارجها بعد الحصول على موافقة المصرف المركزي والجهات الحكومية الأخرى المختصة.

وحددت مدة الشركة بمئة عام ميلادية تبدأ من تاريخ صدور قرار وزيرة الاقتصاد بإعلان تأسيسها، فيما حددت أغراض الشركة بمنح السلف والقروض الشخصية لأغراض شخصية أو استهلاكية مختلفة، إضافة إلى تمويل الأعمال والنشاطات التجارية وفتح الاعتمادات المستندية وإصدار الكفالات وخطابات الضمان.

كما تشمل الأغراض المحددة في النظام الأساسي المساهمة في رؤوس أموال الشركات أو الاكتتابات في شراء سندات القروض أو شهادات الودائع وفقاً للقواعد والنظم الصادرة عن المصرف المركزي لدولة الإمارات من حين لآخر، والقيام بجميع عمليات ونشاطات وأعمال التمويل المسموح لشركات التمويل القيام بها.

كما أصدرت القاسمي قراراً في شأن تأسيس شركة «الشركاء المتحدون للاستثمار» «شركة مساهمة خاصة» برأسمال قدره ٣٠٠ مليون درهم. وتشمل الأغراض الرئيسية من تأسيسها تقديم الخدمات الاستشارية للشركات والمؤسسات والأفراد في ما يتعلق بالترتيبات المصرفية والمالية والاستثمارية والاقتصادية والفنية والإدارية الخاصة بهم، وإعداد دراسات الجدوى والمستندات الخاصة بطرح الأسهم وغيرها للاكتتاب العام.

الأمير الوليد بن طلال يتصدر للمرة الثالثة قائمة «ارابيان بيزنس» لأقوى شخصية عربية

للسنة الثالثة على التوالي، تصدر الامير الوليد بن طلال بن عبد العزيز آل سعود، رئيس مجلس ادارة شركة المملكة القابضة، قائمة مجلة اربيان بيزنس (ARABIAN BUSINESS) كأقوى شخصية عربية في العالم.



ومن الالقاب التي اطلقت على الامير الوليد: «وارن بوفيت» (WARREN BUFFET) العربي،

و«اقوى مستثمر في العالم». وذكرت المجلة ان عام ٢٠٠٦ كان حافلا بالنجاحات للامير الوليد الذي يتعدى تأثيره الحدود الجغرافية على النطاقين الاقتصادي والانساني، ويتميز بعلاقاته القوية مع رؤساء الدول والشخصيات القيادية في العالم.

والجدير بالذكر ان للامير الوليد وشركة المملكة القابضة حصصا في محافظ استثمارية متنوعة واستراتيجية لشركات معروفة جدا حول العالم، وفي قطاعات عدة من ضمنها: البنوك المحلية والعالمية، الانتاج الاعلامي ومحطات التلفزيون الفضائية، صناعة الفنادق والترفيه والسياحة، واعمال تطوير العقارات والمشاريع الانشائية، صناعة الالكترونيات، صناعة معدات الكمبيوتر ونتاج برامجه، مجال الانترنت والتجارة الالكترونية، قطاع التجارة والمناجر الفاخرة، الاسواق المركزية، والمشاريع الزراعية والاتصالات.

وتكمن الاستثمارات الرئيسية في كل من مجموعة سيتي غروب وCITIGROUP وفنادق ومنتجات رافلز فيرمونت RAFFLES FAIRMONT وفنادق ومنتجات فور سيزنز FOUR SEASONS وفنادق ومنتجات موفنيك MOVENPICK وفندق جورج الخامس GEROGE V في باريس. كما ان للشركة استثمارات مباشرة وغير مباشرة في شركات متنوعة مثل نيوز كورب NEWS CORP، تايم وارنر TIME WARNER، موتورولا MOTOROLA، ابل APPLE COMPUTERS، كناري وارف CANARY WHARF، ديزني لاند باريس DISNEYLAND PARIS، ساكس انك SAKS INC، شركة كوداك KODAK CORPORATION، شركة بروكتور اند غامبل PROCTER & GAMBLE، مركز المملكة KINGDOM CENTRE، شركة صافولا SAVOLA، شركة التصنيع الوطنية TASNEE، شركة روتانا للصوتيات والمرئيات ROTANA VIDEO AND AUDIO VISUAL ومجموعة سامبا المالية SAMBA FINANCIAL GROUP.

خبراته عملية وأكاديمية واسعة

الياسين رئيساً تنفيذياً لشركة التعمير للاستثمار العقاري

عين الدكتور صالح الياسين رئيساً تنفيذياً لشركة التعمير للاستثمار الكويتية. وجاء في بيان للشركة ان الياسين يحمل خبرات عملية واكاديمية واسعة في مجال الادارة والتخطيط وتقييم المشاريع، فهو حاصل على الاجازة الجامعية في الاقتصاد والهندسة المدنية، والماجستير في مجال تخطيط وادارة المشاريع الكبرى من جامعة ستانفورد الاميركية، والدكتوراه في مجال اقتصادات النقل والخدمات الاساسية من جامعة مينسوتا الاميركية، والتحق في برامج متطورة في كلية كيندي - جامعة هارفارد الاميركية في مجال التمويل والخصخصة وادارة المشاريع العامة. ولدى الياسين مقترحات رائدة للقفز بشركة التعمير الى مكانة متقدمة في مجال عملها في الاستثمار العقاري وخصوصا في التوسع المدروس في مشاريع الضيافة كالفنادق والمنتجات والتغذية والخدمات الصحية.

محمد العبار في مؤتمر صحفي:

تحالف «اعمار» مع «دبي القابضة» يصب في مصلحة المساهمين
عقد اتفاق مع «غاليري لافاييت» لفتح فرع في «دبي مول»



محمد العبار

رئيس اعمار



الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم

حاكم دبي

عقد محمد العبار رئيس مجلس ادارة «اعمار» العقارية مؤتمرا صحفيا في ٢٠ آذار (مارس) الماضي طمأن فيه المساهمين الى ان التحالف الذي عقده «اعمار» مع «دبي القابضة» يصب في مصلحتهم، كما طمأنهم الى ان نائب وزير دولة الامارات رئيس الوزراء حاكم دبي الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم «حريص على ان تمنح افضل المواقع للشركة وبأفضل المعايير».

أقوى شركتين في دبي

وقال العبار ان الصفقة تصب في مصلحة المستثمرين الحاليين والجدد لانهم يستثمرون في شركة تجمع قوة أكبر شركتين في دبي اذ انه «في الاتحاد قوة».

وقال العبار ان اسعار الأراضي كما احتسبت كانت جيدة وهي سترتفع خلال عامين.

وحول خلاف اعمار مع شركائها المصريين قال العبار «ان الخلاف من طبيعة العمل في المشاريع العقارية فالمهم اننا لانزال نحافظ على حقوقنا كاملة».

وأعلن العبار بصورة مفاجئة خلال المؤتمر عن توقيع اتفاق مع متاجر «غاليري لافاييت» الفرنسية لفتح فرع لها في دبي مول التابع لمشروع برج دبي.

إعمار الاماراتية تشتري حصة شركائها في مصر

من جهة ثانية، أعلن العبار عن قيام الشركة في القاهرة بالتوقيع على عقد نهائي وملزم تم بموجبه الاتفاق على بيع كامل لحصص الشركاء المصريين، في شركة إعمار مصر للتنمية الى إعمار العقارية واستكمال الإجراءات الشكلية كافة لنقل وتسجيل الأسهم لإعمار العقارية في تاريخ أقصاه ٢٧ مارس / آذار ٢٠٠٧.

وقال العبار «ان إعمار ماضية قدماً في خطتها الاستثمارية في السوق المصرية وذلك عبر محفظة متميزة تضم العديد من المشاريع الرائدة، التي لن تقتصر على مشاريع التطوير العقاري بل ستتجاوزها الى قطاعات عديدة، تشمل التعليم والصحة والاسواق التجارية والصناعة».

ويأتي هذا الاتفاق الذي وصفته مصادر بأنه انتصار معنوي للعبار على شريكه السابق رجل الاعمال المصري شفيق جبر بعد خلافات عميقة بين الرجلين بسبب ما وصفته المصادر بمخالفات قانونية للشريك المصري. ودارت بين العبار وجبر سلسلة من المفاوضات الشاقة استغرقت مدة اسابيع لخروج شفيق جبر من الشركة ببيع حصته التي قال مصدر مطلع إنها كانت اقل من العرض الذي تقدم به جبر والذي بلغ ١,٣ مليار جنيه مصري (٢٢٨ مليون دولار).

«أريبيان بزنس» اختارت الشيخ فهد الصباح شخصية العام وكرمت «دار الاستثمار» و«MTC» و«الوطني» و«بيتك» و«ايفا» و«المزايا» و«أجيليتي» و«مجمعات الاسواق» و«مشاريع الوطنية» كأفضل شركات في الكويت



توفيق الجراح
مجمعات الاسواق التجارية



شربل أبو جوده
اجيليتي



يوسف مال الله
دار الإستثمار



الشيخ فهد الأحمد الصباح
شخصية العام



براك الصبيح
يتسلم جائزة
MTC



محمد سليمان
يتسلم جائزة
بيت التمويل
الكويتي



مساعد الصالح يتسلم الجائزة (مشاريع الوطنية القابضة)



رشيد النقيسي يتسلم الجائزة (مزايا)



عصام الصقر يتسلم الجائزة (بنك الكويت الوطني)

قال: «هذه الجائزة شهادة تقدير على الإنجازات والطموحات التي حققتها «أم تي سي» في سوق الاتصالات الكويتية ومساهمتها القوية في تطوير قطاع الاتصالات اللاسلكية في الدولة».

بدوره قال رئيس مجلس إدارة شركة المزايا القابضة **رشيد النقيسي**: «حيازة المزايا أفضل شركة عقارية للعام ٢٠٠٧، جاءت كنتيجة طبيعية لمسيرتها الحافلة بالنجاحات والإنجازات والمشاريع المميزة الى جانب طرحها للأفكار العقارية الرائدة التي من شأنها ان تضيف قيمة على تعاملات السوق العقاري وتحسن من أدائه».

وقال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة **مشاريع الوطنية القابضة مساعد الصالح**: «استحققت شركة مشاريع الوطنية القابضة، الجائزة تقديراً للمبادرات الاجتماعية والاستثمارات الهادفة المتعددة التي أطلقتها خلال السنة الماضية معرباً عن قناعة الشركة بأن من واجب جميع الشركات التفاعل مع المجتمع ومختلف المؤسسات كجزء من واجبها تجاه مجتمعها، مؤكداً ان الشركة ستواصل العمل وفق هذا النهج في جميع مشاريعها وأعمالها الاجتماعية».

الإدارة والرئيس التنفيذي **مساعد الصالح**. وفازت شركة **اجيليتي** بجائزة أفضل شركة في قطاع الشحن وتسلم الجائزة المدير العام **شربل أبو جوده**، بينما فازت شركة **ايفا للفنادق والمنتجعات** بجائزة أسرع الشركات نمواً وتسلم الجائزة رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب **طلال جاسم البحر**، وذهبت جائزة أفضل شركة تطوير سياحي الى شركة **مجمعات الاسواق التجارية** وتسلم الجائزة رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب **توفيق الجراح**، بينما حازت شركة **الاتصالات المتنقلة MTC** على جائزة أفضل شركة اتصالات وتسلم الجائزة المدير العام **براك الصبيح**. أما جائزة رائد أعمال العام فكانت من نصيب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة **فارابي للإستثمار صلاح محمد المعوشرجي**.

وجاء حفل جوائز مجلة **أريبيان بزنس** الكويت ٢٠٠٧ تحت رعاية **بيت الإستثمار العالمي الراعي** البلاتيني للحفل، وشركة **مزايا القابضة الراعي الذهبي**. وفي تعليق لمدير عام شركة الاتصالات المتنقلة «أم تي سي» **براك الصبيح** على الجائزة الممنوحة للشركة

كرّمت مجموعة «أي تي بي» للنشر وتكنولوجيا المعلومات خلال حفل توزيع جوائز مجلة «أريبيان بزنس» الكويت ٢٠٠٧، أبرز الشركات والشخصيات الكويتية الفاعلة تقديراً لإنجازاتهم المميزة.

وفاز بجوائز «أريبيان بزنس» الكويت ٢٠٠٧ شخصية العام التي ذهبت الى **الشيخ فهد الأحمد الصباح** تقديراً لمساهماته الفاعلة في المجالات السياسية والاقتصادية والاجتماعية في الكويت.

وقد حازت شركة **دار الإستثمار** على جائزة أفضل شركة استثمارية لهذا العام وتسلم الجائزة نائب أول الرئيس التنفيذي **يوسف مال الله**، فيما فاز **بنك الكويت الوطني** بجائزة أفضل بنك وتسلم الجائزة نائب الرئيس التنفيذي **عصام الصقر**، أما جائزة أفضل شركة تطوير عقاري للعام فقد ذهبت الى شركة **مزايا القابضة** وتسلم جائزتها رئيس مجلس إدارة الشركة **رشيد النقيسي**، فيما حاز **بيت التمويل الكويتي** على جائزة الصيرفة الإسلامية وتسلم الجائزة المدير العام **محمد سليمان العمر**، فيما كانت جائزة المسؤولية الاجتماعية من نصيب شركة **مشاريع الوطنية القابضة** وتسلم الجائزة نائب رئيس مجلس

هيئة قضائية مستقلة لمركز قطر المالي QFC في إطار التنافس لاجتذاب الشركات العالمية

قضاة عالميون يفصلون بالنزاعات وفقاً للقانون البريطاني



مركز قطر المالي



فتوح الزياتي

مركز قطر المالي



اللورد وولف وويليام بليز

التحكيمية أنها تضم عدداً من كبار رجال القانون والقضاء العرب والأجانب. وأعطيت الهيئة القضائية المستقلة صفة المحكمة TRIBUNAL ذات الصلاحية المطلقة بحيث تكون قراراتها غير قابلة للمرجعة FINAL ARBITER. وأصدر مركز قطر المالي QFC بياناً يبيد فيه ثقته التامة بالأعضاء الذين جرى اختيارهم لعضوية الهيئة القضائية، وذكر من بينهم اللورد وولف LORD WOOLF رئيس المحكمة، وويليام بليز WILLIAM BLAIR، كما عين مجلس الوزراء القطري ستة قضاة آخرين، من بينهم القاضي عزيز أحمد، واللورد كولن أوف وايت كيرك LORD CULLEN OF WHITEKIRK والسير بيتر جيبسون SIR PETER GIBSON، والسير فيليب اوتن SIR PHILIP OTTON. وقد أعلنت الهيئة النازمة لمركز قطر المالي عن أملها في أن يلقي إنشاء الهيئة القضائية المشار إليها استحسان الشركات والمصارف العالمية، من حيث أنها توفر لها مرجعاً تحكيمياً يعمل بناء على القوانين والأعراف المعتمدة عالمياً، ويضم شخصيات قانونية وقضائية معروفة عالمياً، ولها من التجارب والعلم والخبرة ما يجعلها ضامنة للحقوق. نذكر أخيراً ان السيدة فتوح الزياتي، تتولى منصب المدير العام التنفيذي لفرع التأمين وإعادة التأمين في مركز قطر المالي.

«استقطاب المؤسسات المتعددة الجنسية» (MULTINATIONALS) هو عنوان المنافسة الجارية بين البحرين وقطر والإمارات العربية المتحدة، لاسيما إمارة دبي من بينها. وبغية الفوز بالعدد الأكبر من تلك المؤسسات وحملها على التمركز في أراضيها، عمدت الدول المذكورة الى إنشاء مناطق حرة ومنح إعفاءات ضريبية، وامتيازات وحوافز، يندر ان تحصل عليها في أي مكان آخر في العالم، ولا يوجد مثيل لها حتى في أكثر الملاذات الضريبية (TAX HAVENS) انفتاحاً في العالم. ومن المناطق الحرة التي نالت شهرة واسعة في العالم ميناء البحرين المالي (BFH) ومركز دبي المالي العالمي (DIFC) ومركز قطر المالي (QFC). وفي إطار ابتكار حوافز جديدة عمدت البحرين الى سن تشريعات ترعى أنواعاً جديدة من شركات التأمين والتي تعرف بالشركات الأسيرة (CAPTIVE) وشركات التكافل (TAKAFUL) كما شرعت أبوابها أمام المصارف الأجنبية التي تمارس العمل المصرفي التكافلي (الإسلامي) ISLAMIC BANKING. أما إمارة قطر، فقد وجدت هيئة قضائية مستقلة (INDEPENDENT JUDICIARY) خاصة بمركز قطر المالي QFC وأوكلت إليها مهمة الفصل بالنزاعات التي تنشأ بين المؤسسات التي ستتحقق من مركز قطر المالي (QFC) أمكنة إقامة لها، على ان تبني أحكامها على مبادئ القانون البريطاني COMMON LAW. والجديد في الهيئة

حجم استثماراته العالمية ٤٠٠ مليار دولار

اتجاه عالمي نحو آليات التمويل الإسلامي

اشارت مجلة «ايكونوميست» البريطانية في تقرير لها، اختارت له عنوان «نداء العقيدة»، الى الاتجاه المتزايد نحو الاستثمار وفق الشريعة الإسلامية. ولفتت المجلة الى ان اسواق المال المصرية بدأت بالاتجاه نحو انشاء صناديق استثمار تدار وفق الشريعة الإسلامية منذ سنوات عدة، وقد حققت نموا ملحوظا، ومنها صندوق الاستثمار التابع لبنك فيصل الإسلامي ذات العائد التراكمي والعائد الدوري، اضافة الى الصندوق الثالث المشترك مع البنك التجاري الدولي (امان)، وقد وصل ادائها الى ما بين ٥٠ و ١٠٠ في المئة من قيمتها وأدت الى جذب شرائح جديدة من المستثمرين. من جهتها قدرت وكالة التقييم المالي العالمية ستاندرد أند بورز حجم ما يتم من استثمارات دولية وفق الشريعة الإسلامية بـ ٤٠٠ مليار دولار، وفق نمو سنوي مقداره ١٥٪ خلال السنوات الثلاث الماضية، وتشمل هذه الآليات الرهن العقاري وتمويل مشروعات وإدارة استثمارات خاصة والمشتقات - احدى آليات الاستثمار في اسواق المال.

تستحوذ على ٧٠٪ من الحصة السوقية في الخليج

أمير يكان تفوز بجائزة محمد بن راشد آل مكتوم للأعمال

فازت الشركة الكويتية للأغذية (AMERICANA) بجائزة محمد بن راشد آل مكتوم للأعمال ٢٠٠٦ التي تنظمها غرفة تجارة وصناعة دبي للمرة الثانية على التوالي، وسلم الجائزة الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب رئيس الدولة، رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، لرئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب للشركة مرزوق ناصر الخرافي الذي اوضح «اننا نجحنا في تصدير منتجاتنا الى اكثر من ٨٠ دولة بينها الولايات المتحدة، ودول أوروبا وأستراليا، بعدما وصلت حصتنا



مرزوق الخرافي يتسلم الجائزة من الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم

السوقية في اسواق الخليج الى ٧٠ في المئة». واعتبر الخرافي ان جائزة محمد بن راشد للأعمال ٢٠٠٦ تمثل اضافة قوية على مستوى الجوائز التي حصلت عليها الشركة. وتتميز جائزة محمد بن راشد آل مكتوم للأعمال بالتركيز على نتائج الممارسة العملية حيث الاداء هو المعيار للتقييم اضافة الى استقلالية لجنة التحكيم وعدم خضوعها للتدخل من اي جهة في نتائجها.

العربية للطيران» ترفع عدد طائراتها

الى ٣٤ بحلول العام ٢٠٠٦

تحولت «العربية للطيران» الى شركة مساهمة عامة، وذلك بعد ان ادرجت اسهمها للاكتتاب والتداول في البورصة، وقيمتها ٢,٥ مليار درهم اماراتي. واعلنت «العربية» ان ابراج كابيتال ABRAJ CAPITAL استحوذت على حصة استراتيجية من اسهم الشركة، وتم تعيين شعاع كابيتال SHUAA CAPITAL مديراً ومستشاراً مالياً للاكتتاب.



نادر القدومي
AL BUHAIRA

وتعتزم العربية للطيران استخدام عائدات الاكتتاب بالاضافة الى التمويل المصرفي لتوسيع حجم اسطولها الحالي المؤلف من تسع طائرات ليصل الى ٣٤ طائرة على الاقل بحلول عام ٢٠١٦، كما تسعى الشركة ايضا الى توسيع نطاق عملياتها وامتلاك المزيد من قطع المحركات.

واعلن نادر القدومي المدير العام لشركة البحرية الوطنية للتأمين AL BUHAIRA ان الشركة اشترت اسهما من العربية للطيران بقيمة ٥ ملايين درهم اماراتي.

عائدي يفوز على شركة «هوش»

ويستعيد ملكية فندق رويال مونصو

منذ ان اشترى عثمان عائدي فندق «رويال مونصو»، وأكثر من جهة ممالئة لإسرائيل تحاول انتزاع ملكيته منه، والسبب كما بان لمتابعي الاحداث ان أقطاب الطائفة اليهودية وقعوا على قيام دولة إسرائيل في الفندق عينه قبل نصف قرن، وهذا يعتبر مقراً تاريخياً لبني إسرائيل.

واذ فشلت محاولات شراء الفندق من السيد عائدي مراراً، فإن الشركة التي كانت تملك الفندق قبل بيعه لعائدي، وبطريقة لعب فيها الشيطان دوره، استطاعت قبل ثلاثة اشهر ان تضع يدها على الفندق بقرار قضائي مدعية ملكيتها له..

عائدي الذي تفاجأ بالقرار، استنجد بكبار القانونيين في باريس ليبطل القرار الجائر، ولم يوقف مقاومته حتى صدر عن محكمة الإستئناف في باريس في أواخر الشهر الماضي قرار مبرم أعاد للدكتور عائدي كل حقوقه ضد شركة هوش المدعية ملكيتها لمجموعة رويال مونصو.

وبموجب هذا الحكم ستضطر شركة هوش الى تنفيذ حكم محكمة إستئناف باريس. أحدث الحكم موجة من الفرح لدى أسرة رويال مونصو، كما ان الصحافة الفرنسية وفتت الى جانب عائدي الذي له صداقاته الواسعة في الأوساط الإعلامية والإقتصادية الفرنسية المحايدة.

وعلم انه لمجرد ان يتسلم عائدي الفندق من «هوش» سيعمد الى إعادة تجميله ليدعو الى حفل افتتاح يكون حديث المجتمعات الفرنسية والأوروبية كافة.



د. عثمان عائدي

يقدم ٢٥٪ من العائد كضمان

قطر الأولى تطلق برنامج ضمانات الإيجار للعملاء

أطلقت شركة قطر الأولى للتطوير العقاري برنامج ضمانات الإيجار لعملاء سلسلة الأبراج الأولى، العقارات السكنية الفخمة في مشروع اللؤلؤة قطر. ويخول هذا البرنامج الراغبين بشراء الوحدات السكنية الاستفادة من عائد إيجاري قيمته الإجمالية ٢٥ في المئة من القيمة الشرائية للشقة.

وقال نائب الرئيس التنفيذي للتسويق والمبيعات في الشركة بيبير مورلاند «ان ضمانات الإيجار تتيح لعملاء الشركة في الكويت وقطر والعالم فرصة زيادة عائداتهم. هذا وبالإضافة الى إمكانية تمويل منزل أحلامهم من خلال مردود الإيجار الذي يغطي الرهن العقاري أو حتى يتجاوزه، بينما يتمتعون بحق الملكية وأسبوعي اجازة مترفة سنويًا، ويأتي هذا العرض استجابة لحاجة عملاء قطر الأولى في جميع دول الخليج العربي والعالم الى تنوع استثماراتهم وتوظيف أموالهم في مشاريع عقارية آمنة وذات عوائد مرتفعة، وتعتبر الإستثمارات العقارية الأكثر أماناً إذ تحافظ على قيمة مترسبة. وقد بدأ المستثمرون في دول العالم يدركون ان العقارات في قطر موثوقة وذات آفاق انتاجية عالية».

هبوط اسعار الاسهم يرفع اسعار الذهب

توقع خبير سعودي هو الدكتور احمد العنيم رئيس مجموعة العنيم ان يرتفع سعر الذهب الى اكثر مما وصل اليه. وعزا ذلك الى ارتفاع اسعار النفط العالمية وتجاوزها ٦١ دولاراً للبرميل مما ادى الى ارتفاع اسعار السلع الاساسية ومن ثم التضخم الى جانب انخفاض اسعار الاسهم العالمية وهبوطها بشكل مثير كما يحدث في معظم الاسواق لا سيما في الصين!

أرامكو السعودية تصدر شركات البترول العالمية الأكثر نجاحاً

قالت صحيفة الفايننشال تايمز البريطانية، في تقرير صحفي نشرته في تاريخ ١١ آذار (مارس) ٢٠٠٧ أن أرامكو السعودية تتقدم شركات الطاقة الأكثر قوة ونفوذاً في العالم. وأبرزت الصحيفة الواسعة الانتشار في تقريرها الدور الحيوي الذي تلعبه ٧ شركات وطنية للطاقة في العالم وتتصدرها أرامكو السعودية، واصفة إياها بالشقيقات السبع الجديبات الأكبر في عالم النفط والغاز.

وأشار التقرير الى ان أرامكو السعودية تمتلك ٢٥٪ من احتياطات النفط في العالم، والقدرة على إنتاج نحو ثلاثة أضعاف ما تستطيع إنتاجه أي مجموعة نفطية أخرى، وتقرر الحكومة سياسة الطاقة في البلاد، ويتولى استراتيجية شؤون الإدارة اليومية نخبة من ذوي الكفاءات المؤهلة وتستثمر أرامكو السعودية ٥٠ مليار دولار على مدى ١٥ الى ٢٠ سنة.

«ميد» تتوقع استمرار نمو الطلب على العقارات في دبي

٢٩٤,٥ مليار دولار قيمة المشاريع العقارية في الإمارات

قدرت دراسة اقتصادية صادرة عن شركة «بيتر هومز العالمية» قيمة المشاريع العقارية في دولة الإمارات خلال العام الماضي بحوالي ٢٩٤,٥ مليار دولار، فيما قدرت إجمالي الأرباح في المشاريع العقارية على مستوى دول مجلس التعاون الست بـ ٨٩٧,٣ مليار دولار، مشيرة الى ان مواطني الإمارات يشكلون النسبة الأكبر من متلكي العقارات في دبي بنسبة ٥٤ في المئة. وتوقع خبراء مشاركون في مؤتمر أبرز المشاريع التطويرية في دبي الذي نظمته (ميد للمؤتمرات)، استمرار نمو الطلب على العقارات في الإمارات ودبي على وجه التحديد خلال السنوات القليلة المقبلة.

وقال رئيس المؤتمر ومدير التحرير في (ميد) ادموند اوسوليفان ان الأرقام تشير الى ان قيمة المشاريع قيد التطوير والتخطيط في إمارة دبي وحدها تقدر بحوالي ٩٠ مليار دولار (حوالي ٣٣٠ مليار درهم)، منها ٤٥ مليار دولار لمشاريع قيد التطوير و ٤٥ ملياراً أخرى قيد التخطيط، مشيراً الى ان دولة الإمارات ودبي على وجه التحديد تمر بمرحلة تتميز بالنمو والتوسع الكبيرين ويتم انفاق مليارات الدولارات في استثمارات عقارية.

دار الإستثمار وأديم يستحوذان على ٨٧,٥٪ من «استون مارتن»



خلال توقيع العقد

لإستثمار وتنفيذ خطط التطوير فإننا ملتزمون بدعم أنشطة شركة استون مارتن الإستثمارية وتحقيق عوائد مميزة لمساهميننا في آن واحد كما ان هذه الصفقة تعتبر خطوة مهمة للأمام في مجال نمو وتطور أعمال الشركة».

أعلنت شركة فورد الأميركية عن توقيع اتفاقية لبيع حصة الأغلبية في أسهم شركة «استون مارتن» البريطانية المتخصصة في إنتاج السيارات الفاخرة مع كونسورتيوم بقيادة دار الإستثمار وأديم للاستثمار.

وبلغت قيمة الشركة الإجمالية ٩٧ مليون جنيه استرليني وسيحصل الكونسورتيوم بموجب الاتفاقية على ٨٧,٥ في المئة من الأسهم على ان تحتفظ فورد بنسبة ١٢,٥ في المئة. وقال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة دار الإستثمار عدنان المسلم «ان شركة استون مارتن تعتبر من الشركات المرموقة في بريطانيا والعالم وعملية الاستحواذ ستعزز قدرة استون مارتن على التطور وتنفيذ خططها الاستراتيجية. وهذه الصفقة بمثابة فرصة استثمار جذابة لشركة دار الإستثمار تقديراً لشبكة توزيع استون مارتن المميزة وانتاجها الفاخر وقاعدة عملائها كما انها تتماشى مع توسعاتنا في تنويع محافظتنا الإستثمارية العالمية واستمراراً لتنفيذ الاستراتيجية المعلنة لدار الإستثمار والتي تهدف لتنويع مصادر الإيرادات التشغيلية والتنويع القطاعي والجغرافي للأصول».

ومن جهته قال الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة أديم للاستثمار مصطفى الصالح «ان التحالف واستمرارية الدعم الفني المقدم من شركة فورد سيمكناهما من الاستمرار في بناء الأصول. كما انه ووفقاً للاستراتيجية التي خطتها شركة أديم

ترخيص لـ «بايونيرز القابضة» لتأسيس شركة للاستثمار في الخدمات المالية

اعلنت شركة بايونيرز القابضة عن حصولها على اول موافقة لتأسيس شركة للخدمات المالية في سوريا، حيث حصلت شركة بايونيرز سوريا، وهي نتيجة تحالف رأسمال مصري وسعودي وسوري على اول موافقة لتأسيس شركة في مجال الخدمات المالية في سوريا.

وذكر رئيس الشركة القابضة وليد زكي «ان التعاون المثمر والتفاهم البناء للجهات المنظمة والمشرفة على سوق المال السوري سيساعد على التطور في ظل التوجهات الجديدة للقيادة السورية والتي اعتمدت في الاعوام الاخيرة سياسة الإصلاح والتحديث والانفتاح على العالم الخارجي، حيث شملت عمليات الإصلاح مجمل النشاط الاقتصادي، موضحاً ان الحكومة عملت على تحديث التشريعات الضريبية وتطوير القطاع العام المصرفي لتحسين اداء خدماته في ظل بدء عمل المصارف المشتركة، بالإضافة الى العمل على بناء الجسور الاقتصادية مع الدول الاجنبية بما يعكس بوضوح الاتجاه الجاد لاستكمال عمليات واجراءات الاندماج والشراكة في المحيط العربي والدولي.

«الشرقية للاستثمار» تؤسس شركتين في عمان والكويت

اعلنت الشركة الشرقية للاستثمار الانتهاء من تأسيس شركة عقارية في عمان برأسمال نصف مليون ريال عماني وتأسيس شركة خدمات رعاية صحية داخل الكويت برأسمال مليون دينار. وأوضح رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب للشركة حامد البدر ان الشركة في صدد تهيئة شركتين عائليتين وتطوير نشاطهما من عائلي الى مساهمة.

قناة السويس للتأمين



٢٥ عاما على طريق الثقة وراحة البال

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل موسى المهندسين-الجيزة
تليفون: ٧٦٠١٠٥١ - ٧٦٠١٨٦٨ - فاكس: ٢٣٥٠٩٨١ - ٢٣٥٠٩٧٠
www.sci-egypt.com
e-mail: sciir@tedata.net.eg

أرباح قياسية وقاعدة عملائها ٣٠ مليون مشترك في الشرق الأوسط وأفريقيا

اسعد احمد البنوان: MTC باتت الإسم الأشهر في قطاع الإتصالات

سعد البراك: لا يمكن الوصول الى العالمية ما لم تكن متفوقين في أسواقنا المباشرة



سعد البراك



أسعد احمد البنوان

حققت مجموعة الاتصالات المتنقلة «ام تي سي» MTC أرباحاً قياسية هي الأعلى على الإطلاق في تاريخ القطاع الخاص الكويتي بقيمة ٣٠٥,٣٠ ملايين دينار (١,٠٥ بليون دولار أميركي).

ونكرت المجموعة ان حجم إيراداتها حقق ارتفاعات قياسية، إذ بلغ ١,٢١ بليون دينار كويتي (٤,١٧٧ بلايين دولار)، مشيرة الى ان قاعدة عملائها في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا شهدت نمواً كبيراً ووصلت الى ٣٠ مليون مشترك فعال.

وإذ نوه رئيس مجلس الإدارة في المجموعة أسعد أحمد البنوان بالنتائج القياسية المحققة، قال ان «ام.تي.سي» باتت الاسم الأشهر الآن في قطاع الاتصالات المتنقلة في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، خصوصاً وأنها عززت ملكيتها في شركة «موبي ت»، الشركة الرائدة في السوق السوداني، لتصل الى نسبة ١٠٠ في المئة، وأن المجموعة عززت هذه الخطوة بالاستحواذ على ٦٥ في المئة من شركة «في موبيل» النيجيرية، في صفقة وصلت قيمتها الى بليون دولار تقريباً، مبيناً ان «ام.تي.سي» استطاعت ان تثبت أقدامها في الأسواق التي تخدم فيها عبر توسعها الى ٢٠ دولة في ظل منافسة شرسة في هذه الأسواق.

الناجحة في إفريقيا دفعت الشركات العالمية الأخرى الى مراجعة حساباتها وإعادة النظر في الأسواق الإفريقية بوصفها أسواقاً تحمل فرصاً متزايدة للنمو المتسارع. ولأننا كنا أصحاب المبادرة في اختراق أسواق القارة السمراء تعرضنا حينها للإنقادات لأننا خرجنا عن أطر التفكير الاستثماري التقليدي، ونطبق شعار «كن جريئاً كن مبادراً كن مغامراً». لذا يمكن القول ان MTC ستتوسع إقليمياً في مناطق لم يفكر فيها أحد.

وكشف البراك ان المجموعة بصدخ مزيد من استثمارات في زامبيا بغرض تطوير وتوسعة شبكتها العاملة «سلتل زامبيا»، وستعمل على ان تصل استثمارات الى ٤٠٠ مليون دولار خلال العام ٢٠٠٧. كما ان المجموعة أسست في زامبيا صندوقاً اجتماعياً برأسمال ٢٥٠ ألف دولار لمساعدة الأطفال غير القادرين على دفع الرسوم الدراسية ولا يجدون من يعيهم لفترة السنوات الخمس المقبلة.

المنافسون الدوليون أكثر ضراوة

وحول قائمة الشركات التي تنافس MTC بقوة في الأسواق الإفريقية قال البراك «انه وبعد نجاح MTC في أفريقيا ظهر منافسون جدد لهم تجارب ويمكن حصر عددهم في ٤٥ شركة إقليمية ودولية ومحلية، لكن المنافسين الدوليين الأكثر ضراوة هم «أورانج فرانس تيليكوم» و «اوراسكوم تيليكوم».

بدوره سيرفع قيوداً كبيرة عن عمليات الاتصال بين الأفراد.»

أسواق أفريقيا

ولفت البراك الى ان MTC اهتمت بأسواق افريقيا استناداً الى المثل الصيني القائل «عندما تكون هناك مخاطرة.. تكون هناك فرصة» الذي يلخص استراتيجية الشركة في استهداف هذه الأسواق التي تعرضت للظلم تاريخياً ليمتد هذا الظلم الى العصر الحالي، إنها أسواق واعدة تتمتع بعدد سكان يبلغ نحو مليار نسمة، وحجم ثروات هائل، لكنه يأتي دائماً في سياق الحديث عن الفقر والجهل والمرض، وبتانت الأسواق الأفريقية أسيرة لهذا الثالث. وهناك تجارب سابقة لشركات لم تستمر في الأسواق الأفريقية كثيراً وخرجت بسرعة، لكننا في MTC كان لنا رأي مختلف، فقد قمنا بدراسة احتياجات هذه الأسواق فوجدنا ان معدل انتشار الهاتف النقال في القارة السمراء لا يتجاوز ٧٪، كما ان المعطيات المصاحبة تؤكد ان الأسواق الأفريقية صاحبة معدلات قياسية في النمو المحتمل لانتشار خدمات النقال، في ظل خلو الساحة من المنافسين، ولذا لم يكن غريباً ان نقتحم القارة الأفريقية ونتوسع فيها لتحقيق النجاح تلو الآخر ونصل الى العالمية، وبالفعل وصلنا الى العالمية ونجحنا ونحن حالياً نعمل في ١٥ بلداً أفريقياً بقاعدة عملاء تصل الى ٢٢ مليون مشترك. ولذا، ليس تجاوزاً التأكيد على ان تجربة MTC

علامة تجارية جديدة

من جهته كشف العضو المنتدب، نائب رئيس مجلس الإدارة سعد البراك، عن أحد المشاريع الكبرى التي تنوي الشركة تنفيذه، مشيراً الى ان المجموعة تستعد لإطلاق علامتها التجارية الجديدة والتي ستعمل من خلالها في جميع الأسواق التي تخدم فيها، تبعاً، وذلك طبقاً لجدول زمني ستضعه المجموعة، وان العلامة التجارية الجديدة ستحمل قيم ومعايير «ام.تي.سي» التي تنوي ان تنطلق بها في الأسواق الحالية أو الأسواق التي ترغب في دخولها.

«وان نت وورك»

وعن آخر المشاريع الكبرى التي قامت بها المجموعة وكان لها صدى واسع، ليس على المستوى الإقليمي فحسب، بل وعلى المستوى العالمي، قال البراك: «لقد شهد أيلول (سبتمبر) من العام الماضي اطلاق «سلتل» لمشروع «وان نت وورك»، وهو المشروع الذي جعل شبكة سلتل أول شبكة عالمية عبر الحدود، تخول عملاء سلتل من حملة البطاقات مسبوقه الدفع أو الخطوط الأجلة الدفع من كينيا وتنزانيا وأوغندا، التنقل بحرية عبر الحدود الجغرافية للمنطقة من دون تكاليف إضافية لاتصالات التجوال ومن دون دفع الرسوم لتلقي الاتصالات الواردة، موضحاً أن «ام تي سي» تدرس توسعة هذا المشروع في مناطق أخرى من عملياتها والذي

المشاركة المحلية معها عند التشغيل، مؤكداً ان الشركة تعتمد فلسفة خاصة في دخولها الى أي سوق جديدة وهي انها شركة رئيسية في تنمية الاقتصادات الوطنية لهذه البلدان».

التشغيل بداية ٢٠٠٨

وكشف البراك «ان مجموعة «ام.تي.سي» تملك خبرة كبيرة في إنشاء وتشيد الشبكات وفق أحدث النظم والمعايير العالمية، وأنها نجحت في تشييد شبكتها في الكويت وفي مملكة البحرين وكان ذلك في وقت قياسي لم يتعد سنة أشهر بتكنولوجيا الجيل الثالث، بالإضافة الى شبكة شركة «ام.تي.سي أثير» MTC ATHEER العراق والتي شيدتها وشدنتها في وقت قياسي أيضاً في ظل ظروف صعبة وتحديات مستمرة، نظراً للأوضاع التي يمر بها العراق حالياً»، مبيناً في ذات الوقت ان الشركة قامت بتشيد وتأسيس الكثير من شبكات الدول الإفريقية من خلال شركتها التابعة سلتك المشغل الرائد في قارة أفريقيا.

وذكر انه انطلاقاً من هذه الخبرات فإن مجموعة «ام.تي.سي» ستضمن توفير أفضل الخدمات وآخر التقنيات التي تفرزها ثورة قطاع الاتصالات المتنقلة في العالم، مراعية في ذلك جميع الشروط والمواصفات التي نصت عليها كراسة شروط الرخصة الثالثة والتي ستبدأ الشركة تشغيلها في بداية العام ٢٠٠٨، مشيراً الى «أن هناك أكثر من ٣٠ مليون عميل في أسواق الشركة في الشرق الأوسط وأفريقيا يتمتعون بأفضل الخدمات والمنتجات، وان المواطن السعودي سينضم الى أسرة «ام.تي.سي» التي توفر أفضل وأجود خدمات الاتصالات».



البراك يتشاور مع البنوان خلال الجمعية العمومية

الثالثة للنقل في السعودية بقيمة ٦,١٠٩ بليون دولار بعد منافسة مع ستة تحالفات عالمية وإقليمية بالقول: «ان دخول مجموعة «ام.تي.سي» الى السوق السعودي خطوة كبيرة ومهمة في مواصلة الشركة لاستراتيجيتها التوسعية، لما سيمثله من محور رئيسي لربط شبكات «ام.تي.سي» في منطقة الشرق الأوسط، خصوصاً وان الشركة تملك وتدير شبكات في الأسواق المجاورة في الكويت ومملكة البحرين والأردن والعراق وفي الجهة المقابلة من الشاطئ الآخر من البحر الأحمر هناك السودان».

وأوضح البراك ان «ام.تي.سي» تعتبر نفسها جزءاً لا يتجزأ من السوق السعودي وستكون بمثابة شريكة رئيسية للمجتمع السعودي، الشركة لديها اقتناع تام بأن العمالة الوطنية هي العنصر الرئيسي والدعامة الأساسية لنجاحها في الأسواق التي تعمل فيها، مشيراً الى «ان المجموعة تعتمد على العمالة المحلية كمساهمة منها في دعم الاقتصادات الوطنية بخلق مزيد من فرص العمل، هذا الى جانب دورها في إنشاء شركات وطنية لاحقة تعتمد على تقديم الخدمات ذات القيم المضافة».

وأكد «ان السعودية بما تمثله من مكانة وحضور بين دول المنطقة والعالم، جعلت مجموعة «ام.تي.سي» أكثر اهتماماً بالتواجد في المملكة لتكون الدولة الـ ٢١ التي تستقبل خدمات مجموعة «ام.تي.سي» في المنطقة، علماً ان شبكات «ام.تي.سي» الحالية تغطي ٢٠ دولة في الشرق الأوسط وأفريقيا منها ستة بلدان عربية».

وأفاد البراك ان «ام.تي.سي» اختارت شركاء سعوديين على مستوى عالٍ ما يساهم ويعزز من مساعي وجهود الشركة بتقديم قيمة مضافة الى السوق السعودي، وذلك إيماناً منها بأهمية توسيع قاعدة

التفوق في الأسواق المباشرة

وقال البراك: «لا يمكن لمجموعتنا الوصول الى العالمية ما لم تكن متفوقة في أسواقها المباشرة، والسعودية أحد الأسواق المباشرة المهمة، فحجم الاقتصاد السعودي يتجاوز ٣٣٠ مليار دولار ومعدلات النمو مشجعة وتجربة شركة «موبايلي» السعودية ممتازة. ونحن في MTC ننظر الى السوق السعودي برؤية استراتيجية ثم رؤية اقتصادية، أي ان الاقتصاد يأتي في المركز الثاني بعد الرؤية الاستراتيجية لأن الفجوة الوحيدة الموجودة في امتداد رقعة توسع MTC هي السعودية، ويمكننا التأكيد على ان الفضل الأول والأخير في نجاحنا يرجع الى توفيق الله سبحانه وتعالى. أما من الناحية العملية والبشرية فهذا النجاح يرتكز الى الأولوية الواضحة والاستراتيجية الشاملة والتحرك الجماعي، والتوافق بين الإدارة والمساهمين والعملاء، لأن شركات الخدمات مثل MTC تدار بالأفكار، والفكرة تولد من الخيال. والسؤال الهام: كيف ندبر العنصر البشري؟ والجواب هو عن طريق تخصيص الخيال ودعم الخلق والإبداع مع التنفيذ الشامل والرؤية الواضحة والاستراتيجية المدروسة».

الكويت الأكثر تخلفاً في قوانين الاتصالات

ولم يتجاهل البراك الحديث عن الشركة الثالثة للنقل في الكويت قائلاً: انها أخذت أكبر من حجمها، مؤكداً ان MTC تتمنى كل التوفيق للشركة، سيما وان MTC تعمل في ٢٠ دولة وتستهدف ٣٠ دولة، ورغم ان الكويت هي بلد MTC الكويتية، إلا انها لا تحتل المرتبة الأولى ضمن الأسواق الرئيسية رغم ان MTC حققت انجازات مهمة محلياً، أبرزها توفير أحدث خدمات الجيل الثالث من النقل وتطوير الشبكة، وتميز الشركة وإدارتها المبدعة، الى جانب القدرة التنافسية الكبرى، لكن الاعتراض الوحيد هو على منهجية اتخاذ القرار في الكويت، تلك المنهجية التي يتم فيها تشريع قوانين اقتصادية بقرارات سياسية وهذا شيء مؤكد، ولذا لا أبالغ إذا أكدت ان هناك مخاوف من تأثيرات تلك المنهجية على الكويت، ولذا ليس تجاوزاً التأكيد على ان الكويت أكثر دولة في العالم تخلفاً في تكنولوجيا وقوانين الاتصالات، فهي الدولة الوحيدة، الى جانب كوبا، التي ليس لديها هيئة لتنظيم قطاع الاتصالات. ورغم اننا نتعامل بنظرة فوقية مع القارة الإفريقية إلا ان أسواقها تحظى بتنظيم وبهينات، ولذا لا يعترض أحد على منح تراخيص شبكات ثالثة ورابعة وخامسة.

الفوز بالرخصة الثالثة في السعودية

وعلق السيد البراك على فوز مجموعة «ام.تي.سي» برخصة تشغيل وتركيب الشبكة



مبنى MTC - الكويت

«داماك» تطلق مشروع «بزنس هايتس» في العبدلي

أطلقت شركة داماك العقارية في الأردن مشروعها الجديد «بزنس هايتس» (BUSINESS HIGHTS) ضمن مشروع تطوير منطقة العبدلي وهو الرابع الذي تطلقه في المنطقة ويتكون من برج تجاري مكون من ٢٠ طبقة.

وقال رئيس مجلس الإدارة حسين سجواني، ان المشروع سيستكمل بحلول سنة ٢٠٠٩، وهو يعد مشروعاً طموحاً ويتمتع بخطة مدروسة، كما يوفر ما يزيد عن مليون متر مربع كمساحة مبنية في قلب العاصمة عمان، ما سيتيح فرصة فريدة



حسين سجواني
داماك العقارية

وتاريخية لبناء وسط جديد لمدينة حيوية تنمو بشكل متسارع. ويتميز المشروع الجديد بتزويده جميع التسهيلات والمرافق المجهزة بشبكة إنترنت متطورة، بالإضافة الى بقية الخدمات المكتبية، وصالة استقبال. كما تم تزويد المكان بطاقم أمني وكاميرات مراقبة تعمل على مدار الساعة. ويحتوي الطابق الأخير من المبنى شرفة مزودة بمقهى، كما يحتوي خدمات داخلية وخارجية، وقاعة للتمارين الرياضية، وأخرى للجيم، ونادياً للعاية الصحية ومرأباً للسيارات.

أملاك للتمويل والاستثمار العقاري تطلق التمويل الإسلامي للوحدات العقارية في مصر



أعلنت شركة أملاك للتمويل، أكبر شركة مدرجة للتمويل الإسلامي في سوق دبي المالي والرائدة في قطاع تمويل العقارات في الإمارات العربية المتحدة، عن خطوة جديدة في إطار توسعها الإقليمي، من خلال إطلاقها شركة أملاك للتمويل والاستثمار العقاري في مصر، وتقدم هذه الشركة منتجات تمويل إسلامي منافسة تتوفر للمرة الأولى في السوق المصرية.

وستطرح أملاك للتمويل والاستثمار العقاري، منتجات تمويلية في مصر بما يتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية من خلال مركز مبيعاتها في سيتي ستار مول. وسيتمكن العملاء من شراء اي منزل او عقار يرغبون به، هذا بالإضافة للعديد من المنتجات المميزة الأخرى التي سيتم طرحها خلال العام.

«اجيليتي» تتمك ٥ في المئة من «الأبراج القابضة»

تملكت شركة «اجيليتي» الكويتية (المخازن العمومية سابقاً) ٥٪ من ملكية شركة الأبراج القابضة، ويمثل هذا التملك بداية علاقة تعاون استراتيجية تم الاتفاق على تنفيذها بين الشركتين.

وأشارت مصادر الى احتمال زيادة ملكية «اجيليتي» في الأبراج القابضة الى مستوى ١٠ في المئة خلال الفترة المقبلة، مشيرة الى ان التعاون بين الشركتين قد يمتد الى تملك اجيليتي في شركات تابعة لـ «أبراج القابضة» بنسب مؤثرة.

صلاح الشامسي: ابو ظبي ستحول اهم الوجهات الاستثمارية

عقد في ابو ظبي، في آذار (مارس) الماضي، الملتقى العالمي للرؤساء التنفيذيين بمشاركة ٣٠٠ مسؤول من صناع القرار في القطاع الخاص يمثلون ٣٠ دولة.

وفي كلمة ألقاها صلاح سالم الشامسي، رئيس اتحاد غرف التجارة والصناعة في الدولة ورئيس غرفة تجارة وصناعة ابوظبي، أكد ان دولة الامارات بصفة عامة وامارة ابوظبي بصفة خاصة أصبحت محط انظار



رجال الاعمال والمستثمرين نتيجة الطفرة الاقتصادية التي تشهدها الدولة. وبدعمًا تحدث الشامسي بالارقام عن الناتج المحلي لامارة ابو ظبي وانجازات النهضة الاقتصادية بمشاركة القطاع الخاص، قال: ان اماره ابو ظبي ستحول الى واحدة من اهم الوجهات الاستثمارية ذات الشأن على الصعيد الدولي، لتغدو من الخيارات الهامة لرجال الاعمال ومقصدًا للسائحين.

القدرة القابضة: الانتهاء من أعمال البنية التحتية

لـ «دانة أبو ظبي» في حزيران (يونيو) المقبل

من جهة ثانية، أكد صلاح الشامسي، ان عملية انجاز المشاريع الكبرى التي أعلنتها الشركة، وتشمل مشاريع دانة أبو ظبي وأبراج الصحراء وعين الإمارات والمبنى الإداري لشركة القدرة، تسير بشكل قياسي يسبق الجدول الزمني المحدد لها سابقاً، وشدد على عدم وجود عقبات تواجه تنفيذ مشاريع الشركة، «بل إن التنفيذ يتم بسرعة، ولن يكون هناك تأخير على الإطلاق من جانب الشركة تجاه مشاريعها».

وذكر الشامسي ان الشركة ستنهي خلال حزيران (يونيو) المقبل إنجاز البنية التحتية لمشروع دانة أبو ظبي، مشيراً الى «القدرة» أنهت ٦٠٪ من أعمال البنية التحتية تقريباً، وباعت قطع أراضٍ للمستثمرين، ونجحت في إنجاز طلبات تخلص الأراضي، كما منحتهم حق تطويرها.

ومن جهة أخرى، بدأت الشركة تلقي تصاميم المستثمرين وزودتهم بمخططات هندسية وتصاميم معمارية عصرية أشرف على رسمها وإعدادها نخبة متميزة من المهندسين بما يتلاءم مع أرقى المواصفات العالمية.

ومن المقرر إنجاز المشروع الذي يضم ٣٦ برجاً وفندقاً، الى جانب مجمع للتسوق، نهاية العام ٢٠٠٩.

دبي الوطني يمنح الاتحاد العقارية ترصاً بـ مليار درهم لتمويل

بناء برجين في مركز دبي المالي العالمي

وقع بنك دبي الوطني وشركة الاتحاد العقارية اتفاقية تقضي بمنح الشركة قرضاً قدره مليار درهم يغطي التمويل الجزئي لبرجي «إندكس» و«لايمستون هاوس» اللذين سيتم إنشاؤهما في مركز دبي المالي العالمي.

يضم برج «إندكس» الذي صممه مكتب الهندسة المعمارية فوستر وشركاه ٨٠ طبقة تشمل شققاً سكنية ووحدات تجارية للبيع، فيما يعتبر «لايمستون هاوس» مشروعاً سكنياً رفيع المستوى، يتكون من ١٤ طبقة ويضم الى جانب ذلك فندق «ريتز كارلتون» في مركز دبي المالي العالمي.

وقال دوغلاس داوي، المسؤول التنفيذي الرئيسي في بنك دبي الوطني خلال توقيع الاتفاقية: «يسعدنا ان نقوم بترتيب اتفاقية تمويل بناء هذين البرجين في مركز دبي المالي العالمي».

من جانبه قال سيمون عزام المسؤول التنفيذي الرئيسي في شركة الاتحاد العقارية: «يسعدنا قيام بنك دبي الوطني بهيكلية تمويل هذين المشروعين المهمين في مركز دبي المالي العالمي ونتطلع الى تعزيز وتوسيع علاقتنا مع البنك».

«تعمير» تسعى الى الترويج للبحرين كوجهة استثمارية للشركات والمؤسسات الاميركية

شارك مسؤولون من شركة الخليج للتعمير «تعمير» المطورة لمرسى البحرين في زيارة وفد رجال الاعمال البحرينيين الذي زار الولايات المتحدة في الفترة الممتدة من ٤ الى ١١ آذار (مارس) الماضي.

وهدفت الزيارة الى دعم العلاقات الاقتصادية بين البلدين والترويج للبحرين كوجهة استثمارية وتجارية للشركات والمؤسسات الاميركية، خصوصا في اعقاب توقيع اتفاقية التجارة الحرة.

وقال احمد القطان، رئيس مجلس ادارة مرسى البحرين، ان العلاقات الاقتصادية بين البحرين والولايات المتحدة «تدخل مرحلة جديدة من التعاون مع بدء تنفيذ اتفاقية التجارة الحرة الموقعة بين البلدين في ظل ما توفره هذه الاتفاقية من امكانات ستعكس بشكل ايجابي على الوضع الاقتصادي والمناخ الاستثماري والنشاط التجاري في المملكة».

أضاف: «وتعتبر هذه احدى خطوات المرسى الترويجية على المستوى العالمي لتعزيز مكانة البحرين كوجهة عالمية تتمركز فيها الفرص لشتى المجالات وبالتحديد المشاريع الصناعية التصديرية لما تتمتع به المملكة من موقع جغرافي ممتاز واجراءات سلسلة بفضل وزارة الصناعة والتجارة وأيد عاملة ذات كفاءة عالية».



احمد القطان

مرسى البحرين

«الأهلية للاستثمار» تسوق مشروع «جبلتة» السكني من مجمع الراية

استكمالا لخطة التسويق الموحدة لمدينة لاغون سيتي ورغبة في تسهيل عملية الشراء اعتمدت الشركة الاهلية للاستثمار في الكويت مجمع الراية التجاري.

وأوضح مدير ادارة التسويق والعلاقات العامة في الشركة جراح ابراهيم الصالح «ان التواجد الحالي في الاماكن الحيوية وبالإلخص مجمع الراية جاء بناء على رغبة ملحّة من العملاء، وقد وجدنا انه من الضروري التواجد في اماكن يسهل الوصول اليها وهذا ما لمسناه من رد فعل الزوار والاقبال على الشراء».



جراح ابراهيم الصالح

الاهلية للاستثمار

وفي ما يخص مشروع جبلتة افاد الصالح ان «الاقبال ممتاز على المشروع وذلك بعد قناعة من الشركة قبل طرحه ومن خلال الميزات التي وضعت للمشروع والتي بدورها كانت عامل جذب للشارين لناحية تسهيلات الدفع وخصائص «الفيلا» والنماذج الموضوعية، اضافة الى ميزة التملك الحر».

٥٠٠ بليون دولار قيمة المشاريع العقارية في دول مجلس التعاون

تخفيف القيود على تملك الاجانب يسهم في استقطاب الاستثمارات

ذكر مركز ابحاث مؤسسة «سي بي ريتشارد ايليس» ان دولة الامارات العربية تنصدر دول المنطقة من حيث حجم الاستثمارات العقارية وتوفير الفرص المباشرة للمستثمرين العقاريين المحليين والاقليميين والعالميين.

وعزا المركز في تقرير له زيادة السيولة في منطقة الخليج العربي الى عودة الأرصدة المالية بعد احداث الحادي عشر من ايلول (سبتمبر) ٢٠٠١ حيث سادت نزعة لاعادة استثمار اموال الدول الخليجية في المنطقة ذاتها.

وأشار التقرير الى ان «دول مجلس التعاون الخليجي تحظى ببيئة جاذبة تشجع على نمو القطاع العقاري وازدهاره، وقد فتحت السوق العقارية امام المستثمرين الاجانب في بعض الدول التي سمحت بالتملك الحر للعقارات في مواقع محددة، اذ سمحت البحرين للاجانب من الافراد والشركات بالتملك الحر في بعض الاماكن، وسمحت الامارات بالتملك الحر او الايجار للاجانب لمدة ٩٩ عاما في مشاريع عقارية محددة في دبي وأبو ظبي ورأس الخيمة وعجمان وأم القيوين والشارقة، اما في السعودية فلا يحق للمقيمين فيها من غير السعوديين التملك الا بترخيص، وسمحت للاجانب بالتملك لغايات تتعلق بالاعمال. وكذلك سمحت عُمان بالتملك لمواطني وشركات دول مجلس التعاون الخليجي، كما سمحت بالتملك الحر في بعض الاماكن السياحية، وبدورها قطر سمحت لغير القطريين بالتملك في مواقع محددة. اما الكويت فلا تسمح للاجانب بالتملك، وانما يمكن الشركات المسجلة في دول مجلس التعاون الخليجي ان تملك».

وتوقع التقرير ان تسهم اتفاقات التجارة الحرة بين الولايات المتحدة وبعض الدول، مثل البحرين والاردن والامارات العربية المتحدة، في تطوير الاسواق المحلية لهذه الدول وتعزيز الشفافية وزيادة حجم التجارة.

وتقدر قيمة المشاريع العقارية التي تنفذ في دول مجلس التعاون الخليجي حتى تاريخه بنحو ٥٠٠ بليون دولار، اي ما نسبته اكثر من ١,٥ في المئة من حجم المشاريع العالمية.

الوضع العقاري في لبنان بالارقام

الاسعار لم تتراجع والمستثمرون العرب متمسكون بمشاريعهم

يتبين من ارقام مصدرها شركة رامكو العقارية المعروفة ان الصفقات المتممة للمستثمرين العرب باستثناء تلك المعقودة مع سوليدير زادت بنسبة ١٤,٥ في المئة في السنوات الثلاث الاخيرة. وقد وصل عدد الصفقات كما جمعها الزميل عدنان كريمة الى ٢٧٢ صفقة بين العام ٢٠٠١ ونهاية العام ٢٠٠٥، بحيث طاولت ما يزيد على ٥,٧ ملايين متر مربع، كذلك تضاعف متوسط مساحة الصفقة الواحدة عام ٢٠٠٥ بالنسبة الى العام ٢٠٠٢.

ويبلغ متوسط مساحة العقار المباع من مجموع ١٢ صفقة متممة لصالح مستثمرين عرب ٢١٩,٠٠٠ متر مربع ولم تزد هذه المساحات عن نحو ٥٤ في المئة من المساحات الاجمالية المشتراة من مستثمرين عرب.

ويتحدث الزميل بالارقام ايضا عن عمليات سوليدير ويقول ان الطلب على اراضي وسط العاصمة بلغ مستويات غير مسبوق، وشمل مخزونات مستقبلية من قطع مستردة.

وتفيد الحسابات المالية المنشورة حديثا من قبل سوليدير ان مداخل البيع والتأجير ارتفعت بنسبة ١٨٠ في المئة في النصف الاول من العام ٢٠٠٦، بينما لم تحتسب عقود بيع اراضي بقيمة ١,١ مليار دولار، حيث سيتم ذلك تدريجيا خلال السنتين المقبلتين، وجميع هذه المساحات ستخصص لإقامة مشاريع سياحية وتجارية وسكنية كبيرة ومميزة.

قدرت شركة رامكو قيمة الاراضي التي تم شراؤها (خارج سوليدير) بين ٢٠٠١ و٢٠٠٥ وعلى اساس متوسط ٢٠٠ دولار للمتر المربع في مختلف المناطق بما في ذلك بيروت بما يزيد على ملياري دولار، وهذا المبلغ لا بد ان يلحقه انفاق بالقدر عينه ونحو مليار دولار على تجهيز وتأثيث الوحدات بحيث يصل مجموع الانفاق الى اربعة مليارات دولار.

ويقول مستثمرون عرب لا يزالون يتابعون الوضع في لبنان، انهم لن يتخلوا عن مشاريعهم وهم مقتنعون بأن السلام سيعود ويعم كل لبنان لان الشعب اثبت مرة جديدة انه يعشق السلام والعمران وهو سيخذل من يحاولون تحريضه على الاقتتال لمصالحهم الخاصة.

نذكر ان اسعار العقارات في كل لبنان قد ارتفعت ولم تتأثر بالاحداث الاخيرة.

«ريل كابيتال»: ٥,٢٩ مليارات دولار استثمارات

الشرق الاوسط في العقارات الاميركية

اعلنت «ريل كابيتال» للابحاث في نيويورك ان الشرق الاوسط احتل المرتبة الاولى في تدفق الاستثمار الاجنبي على الاصول التجارية الاميركية في ٢٠٠٦، حيث بلغت هذه الاستثمارات ٥,٢٩ مليارات دولار في العقارات التجارية، وجذبت الولايات المتحدة استثمارات قياسية العام الماضي بلغت ٣٣٦ مليار دولار وتدفق معظمها على الابراج والمكاتب والمجمعات السكنية ومراكز التجزئة والابنية الصناعية.

أهم مشروعات الوقف احمد بن عبدالله المسند

مصرف قطر الإسلامي يمول مشروعاً للوقف بتكلفة ١٤٥ مليون ريال



خلال توقيع العقد

وقّع مصرف قطر الإسلامي عقد استئصال / إجازة موصوفة في الذمة بتكلفة ١٤٥ مليون ريال قطري مع الهيئة القطرية للأوقاف، لتمويل مجمع سكني وإداري يتكون من خمسة أبنية سكنية تضم ١٧٦ شقة ومبنى مكاتب بمساحة ٣٣٦٠ متراً مربعاً، ويعد واحداً من أكبر وأهم المشروعات الوقفية للوقف احمد بن عبدالله المسند. وسيشيد هذا المشروع على مساحة قدرها ١٣٢٥٠ متراً مربعاً في منطقة بن عمران. وسينفذ المشروع خلال ١٨ شهراً.

ووصف السيد صلاح الجيدة الرئيس التنفيذي للمصرف توقيع عقد التمويل بأنه امتداد وإضافة نوعية للعلاقة المتميزة بين المصرف والهيئة القطرية للأوقاف، حيث يوجد تعاون وثيق بين المصرف والهيئة. مشيراً في ذلك الى تمويل المصرف لمشروع الهيئة من قبل من ابرزها مشروع برج الوقف الذي أصبح مقرّاً لوزارة التربية والتعليم، وهو من أوائل الأبراج التي مول تنفيذها المصرف.

وقال الجيدة إن المصرف يلعب دوراً رائداً في النهضة الاقتصادية والعمارة في البلاد، وذلك عبر مساهمته في تمويل العديد من المشروعات العمرانية العملاقة في البنية الأساسية ومشروعات الصحة والتعليم وغيرها من المشروعات.

وأكد على ان المصرف يشهد مرحلة تحول كبيرة في أنشطته المصرفية والتمويلية تهدف لتعزيز دوره الريادي في الصيرفة الإسلامية في قطر والارتقاء بمساهمته في الاقتصاد القطري من خلال زيادة حصته في السوق المحلي.

ومن جهته أعرب السيد حسن محمد الكبيسي نائب رئيس مجلس إدارة الهيئة القطرية للأوقاف عن تقديره لعنق العلاقة والتعاون البناء بين الهيئة والمصرف في تمويل مشروعات الوقف التي أصبحت تشكل ركناً أساسياً في إدارة أموال الأوقاف واستثمارها بغرض المحافظة عليها وتنميتها بما يحقق المقاصد الاقتصادية على أسس شرعية، ويحقق الأهداف التي قامت من أجلها الهيئة.

وأوضح الكبيسي بأن هذا المشروع يعد من أهم أوقاف أحمد بن عبدالله المسند العديدة التي تعكف هيئة الأوقاف القطرية على تطويرها مشيداً بالأوقاف التي يوقفها الخيرون من أهل قطر، مثنياً في ذلك الدور الاقتصادي والاجتماعي الذي يلعبه الوقف في دعم أعمال الهيئة مؤكداً على ان الهيئة تنتهج استراتيجية واضحة تستوعب متطلبات تطوير أعمال الوقف في الحاضر والمستقبل.



صورة للمشروع

بتكلفة مليارين و ٢٥٠ مليون دولار

شراكة استراتيجية بين الديار القطرية والريان لتنفيذ كورنيش لوسيل



من اليسار: حسين العبد الله وناصر الانصاري

وقعت شركة الديار القطرية للاستثمار العقاري ومصرف الريان مذكرة تفاهم بالاحرف الاولى تقضي بتطوير منطقة الواجهة البحرية في مشروع لوسيل. وسيتم انجاز المشروع بمستوى عالمي راق بجميع الخدمات المساندة وعناصر الترفيه العالمية التي بدورها ستضيف المسات الفريدة للمناطق المحاذية، وفق تصاميم معمارية وتخطيطية مميزة، مستلهمة من العمارة التراثية تتناسب مع روح العصر وتعتمد على استخدام المواد والتقنيات الحديثة كمثل للتصاميم المسندة على الروح التراثية وتوفير حركة سلسلة للسيارات بما لا يتناقض مع الهدف الرئيس من توفير سهولة الحركة وسلامة المشاة.

وصرح الرئيس التنفيذي للشركة المهندس ناصر الانصاري «ان توقيع هذه المذكرة مع مصرف الريان يعتبر ضمن استراتيجيات الشركة في انجاز مشاريع ضمن خطط مشتركة بتمويل ودعم من البنوك المحلية، ومن المتوقع ان يبدأ تنفيذ المشروع في نهاية ٢٠٠٧ وينتهي في نهاية سنة ٢٠٠٩، وبذلك يعتبر المشروع تجسيدا لاهداف الشركة المتمثلة في وضع اللمسات المكملة لمدينة لوسيل بواجهتها البحرية الراقية».

من جهته اعرب رئيس مجلس ادارة مصرف الريان والعضو المنتدب الدكتور حسين العبدالله عن سعادته بتوقيع هذه الشراكة التي ستعزز من نشاط المصرف محليا وتحقق اهدافه المرجوة. وقال ان الديار القطرية تعتبر احد اهم عملاء المصرف وشريكه الاستراتيجي بما يملك من خطط لمشاريع كبرى نسعى لتكون ضمن مموليها.

تقدر تكاليف تطوير منطقة (كورنيش لوسيل) التي ستقام على مساحة ارض تقارب ستمئة الف متر مربع بما يقارب مليارين ومئتين وخمسين مليون دولار. حيث سيتولى مصرف الريان بالشراكة مع الديار القطرية تنفيذ المشروع وتطويره ضمن خطة زمنية بحسب المخطط العام للمنطقة بالكامل.

«استثمار» تستحوذ على مجمعين تجاريين واعدتين في لندن



اعلنت شركة «استثمار»، ومقرها دبي، عن استحواذها على مجمعين تجاريين كبيرين للمكاتب على مقربة من مطار هيثرو في لندن. وهذان العقاران يعرفان باسم «افيبتر بارك» (AVIATOR PARK) في منطقة اديستون، ومركز كوزواي التجاري في منطقة ستينز، وقد تم بيعهما من قبل العملاء «ديلانسي» مقابل مبلغ يزيد على ٢٠٠ مليون جنيه استرليني. ويتوقع العضو المكلف بالادارة في الشركة، ريتشارد ايه جونسون، ان تكون فوائد هذين الموقعين عظيمة نظراً لقربهما من بوابة المطار الجديدة، فضلاً عن ذلك فإنهما يوفران إدارة مجموعة مثيرة ومزيدة من فرص التطور في قطاع اساسي في منطقة «ويسترن كوادرننت».

«برج دبي» أعلى ناطحات السحاب في الشرق الأوسط وأوروبا



حققت «إعمار العقارية» إنجازاً معمارياً جديداً مع وصول الأعمال الإنشائية في تشييد تحفتها الهندسية، برج دبي، الى الطابق ١١٠، بارتفاع ٣٨٠ متراً، ليصبح بذلك أعلى ناطحات السحاب في الشرق الاوسط وأوروبا، وأكثر أبراج العالم في عدد الطبقات، ولا يشاركه في ذلك إلا «سيريس تاور» في شيكاغو، والذي يتألف أيضاً من ١١٠ طبقات.

وبارتفاعه الحالي، صار برج دبي ناسع أعلى بناء في العالم، كما أصبح مع هذا الارتفاع أعلى من برج المكاتب في ابراج الإمارات (٣٥٥ متراً)، والذي كان يعد أكثر المباني ارتفاعاً في منطقة الشرق الاوسط. ويقل ارتفاع برج دبي، في الوقت الحالي، متراً واحداً عن مبنى «امباير سناتيت»، ثاني أطول الأبنية في الولايات المتحدة الأميركية. وتستمر الأعمال الإنشائية في البرج لترتقي به ليصبح أعلى مبنى في العالم.

ويعد البرج المحور الأساسي لمشروع وسط مدينة دبي الذي تبلغ كلفته الاجمالية ٧٣ مليار درهم إماراتي (٢٠ مليار دولار اميركي)، ويجمع بين المرافق السكنية والتجارية والترفيهية، بما فيها «دبي مول» الذي يعد أكبر وجهة للتسوق والترفيه في العالم.

وقال رئيس مجلس ادارة إعمار العقارية محمد علي العبار: «لا يمكننا النظر الى برج دبي باعتباره مجرد إنجاز معماري نسعى من خلاله الى تحقيق الشهرة. لقد أصبح هذا الصرح رمزاً لإبداع اهل دبي الذين نجحوا، من خلال ارادتهم وتصميمهم، في تحقيق المستحيل. إن نجاح العمل في هذا المشروع الضخم هو نتيجة التعاون الكبير بين مجموعة من الممّعين العقول في مجالات الهندسة والعمران والانشاءات».

تمثل تجربة فريدة في عالم التسوق دبي للعقارات تطلق سوق قرية الثقافة

أعلنت دبي للعقارات عن إطلاق مشروع جديد للمبيعات ضمن قرية الثقافة وذلك خلال مشاركتها في الدورة الثانية عشرة لمؤتمر مجلس الشرق الأوسط لمراكز التسوق ٢٠٠٧ التي عقدت في مركز دبي الدولي للمعارض والمؤتمرات. ويأتي إطلاق سوق قرية الثقافة، التي ستمثل لدى إنجازها وجهة ثقافية رائدة على مستوى المنطقة، مثالاً آخر حول رؤية دبي للعقارات في تحقيق التكامل بين مشاريع المبيعات والمناطق التجارية والمباني السكنية بهدف تأسيس مجمعات متكاملة وقائمة بذاتها.

وستمثل السوق، التي تم تصميمها على طراز الأسواق الأسيوية التراثية التقليدية، تجربة فريدة في عالم التسوق، حيث ستمتد على مساحة ٣٧٠ ألف قدم مربع، وتتألف من طابقين يطلان على خور دبي، ويحتويان مركزاً للتسوق يضم أكثر من ٢٠٠ محل للمبيعات، الى جانب مساحات داخلية وخارجية مخصصة للمبيعات.

وقال محمد بن بريك، المدير التنفيذي لشركة دبي للعقارات: «تأتي مساهمتنا في دعم فعاليات مؤتمر مجلس الشرق الأوسط لمراكز التسوق ٢٠٠٧ في إطار استراتيجيتنا لاستقطاب المزيد من الاستثمارات ضمن مشاريع دبي للعقارات المتخصصة بقطاع المبيعات، ولا سيما المشاريع الجديدة مثل سوق قرية الثقافة».

وكانت أكثر من ٣٠٠ شركة من أصحاب العلامات التجارية الرائدة عالمياً قد وقعت اتفاقيات لتأسيس مراكز لها ضمن المشروع، الى جانب العديد من الاتفاقيات التي سيعلن عنها قريباً.

أبرزها جزيرة الصحة ومنتجات

بنك الإثمار يعتزم تنفيذ مشاريع عقارية بمليار دولار في البحرين

أعلن بنك الإثمار عزمه هذا العام على إقامة العديد من المشاريع العقارية المهمة في البحرين ومن أبرزها مشروع جزيرة الصحة الذي سيقدم أرقى الخدمات ومرافق الرعاية الصحية المتطورة في أجواء المنتجعات، إضافة الى مشروع السراي بقيمة ١٧٥ مليون دولار أميركي الذي يتمثل في برجين، أحدهما فندق عائلي من الطراز الشرق أوسطي الفاخر، ويضم البرج الآخر مكاتب إدارية.

وبالتعاون مع شركة ابراج كابيتال سيقوم البنك بإنشاء سلسلة من الفنادق في المملكة تحت العلامة التجارية لـ «سراي» وهي منتجج «غراند سراي» وفندق «سراي سيتي» بفئة

الخمس نجوم لكليهما، بالإضافة الى فندق «كرافان سراي» ذي الأربع نجوم، الى مشاريع تصل قيمتها الى مليار دولار.

أكد ذلك رئيس مجلس إدارة الإثمار السيد خالد جناحي، مشيراً الى اعتزام البنك أيضاً رفع رأس مال بنك الإجارة من ١٠ الى ١٠٠ مليون دولار، لاسيما ان الإيرادات المنحقة من الأنشطة المالية ارتفعت بنسبة تزيد على ٧٢٪ الى ٩١٠ آلاف دولار، بالإضافة الى زيادة رأس المال المدفوع لسوليدرتي خلال جمعيتها العمومية المقبلة.

وقفز صافي أرباح بنك الإثمار عن السنة المالية المنتهية في كانون الاول (ديسمبر) الماضي بنسبة ٣٨٩٪، أي بواقع خمس مرات عما كان عليه عام ٢٠٠٥، الى ١٨٣،٨ مليون دولار، حيث تعززت الأرباح في شكل كبير بالنمو الكبير في الأرباح التشغيلية التي قفزت ٤١٩٪ الى ٧٠ مليون دولار خلال فترة المقارنة.



خالد جناحي

بنك الإثمار

«الدار العقارية» تؤكد التزامها بإنجاز مشروع السوق المركزي في الموعد المحدد



مشروع
السوق
المركزي

أكدت شركة الدار العقارية المساهمة العامة في أبوظبي التزامها بإنجاز مشروع السوق المركزي الضخم وفق الجدول الزمني المحدد له، والذي من المتوقع الانتهاء من مرحلته الأولى «السوق» في منتصف سنة ٢٠٠٨.

وجاء تأكيد شركة الدار هذا بكل وضوح، معززاً بعناصر البنية التحتية وأعمال الدعم القائمة في المشروع، حيث تم الانتهاء من أعمال الحفرات كافة، بالإضافة الى إتمام معظم أعمال الأساسات الدائمة. كما تم الانتهاء من وضع أساسات السوق، في سياق أعمال الإنشاءات الجديدة فوق الأرض وتحتها.

وقد قامت شركة الدار العقارية، في إطار استراتيجيتها إتمام المرحلة الأولى من المشروع وفق الجدول الزمني المحدد، بتوكيل شركة مشرف الكويتية للهندسة المدنية والثقيلة، التي تتخذ من الإمارات مقراً لها، بأعمال بناء وتطوير المرحلة الأولى من البنية التحتية.

وستقوم الشركة بتوزيع أعمال الإنشاءات الأخرى في هذا المشروع العملاق على مجموعة من شركات الإنشاءات والتعهدات المعروفة بتميزها في طبيعة العمل الذي تقوم به.

الرابطة المارونية للمرة الأولى اختارت التحديث فوز كبير للائحة التوافق والتحديث برئاسة جوزف طربيه



من اليمين: المحامي بدوي ابو ديب، د. فرنسوا باسيل، د. جوزف طربيه، الرئيس سعيد ميرزا، عثمان الدنا، المدعي العام العسكري جان فهد



رئيس واعضاء الرابطة المارونية يتلقون التهاني في صالون مطرانية الطائفة المارونية في بيروت



من اليمين: جورج الحاج، د. جوزف طربيه، حكمت ابو زيد وجورج خوري



من اليسار: وسام فتوح، د. فؤاد شاكرا، د. جوزف طربيه، د. فرنسوا باسيل والمحامي بدوي ابو ديب



من اليمين: عبده جريس، الكولونيل انطوان بستاني، اللواء الركن محمود طي ابو درغم والمحامي شوقي قازان



من اليمين: انطوان زخور، السفير عبدالله ابو حبيب، مروان ابو فاضل، جوزف طربيه، نصري خوري والسيد شويري



الرئيس جوزف طربيه يحاطا عن يساره باللواء الركن محمود طي ابو درغم، الفرد ديس، السفير عبدالله ابو حبيب، د. فرنسوا باسيل وفؤاد العود وعن يمينه: نصري خوري وسمير بدر

لم يكن مفاجئاً لمعظم متتبعي أخبار الرابطة المارونية ونشاطات اللائحتين المتنافستين ان يعلن فوز لائحة التوافق والتحديث برئاسة د. جوزف طربيه التي ضمت مرشحين لكل منهم سمعته الأدبية والثقافية والخلقية الى ميزات أخرى على صعيد الأعمال، وهذا لا يمنع ان يكون لأعضاء اللائحة الأخرى ميزاتهم أيضاً، إنما الفارق كان كبيراً على صعيد العلاقات والارتباطات الإجتماعية والمهنية.

ويظهر الفارق الكبير في الأصوات التي حصل عليها كل من أعضاء اللائحة الناجحة، فقد نال د. طربيه ٣٧٨ صوتاً مقابل ٢٠٠ صوت للأمبر حارث شهاب ونال نائب الرئيس عبدالله أبو حبيب ٣٥٣ صوتاً مقابل ٢١٩ صوتاً للواء انطوان بركات، والفارق عينه كان بين الأعضاء أيضاً. الفوز الكبير هذا يؤشر الى رغبة من أعطوا أصواتهم انجاح وجوه جديدة وعدت بالتوافق والتحديث، وهذا ما يبحث عنه الموارنة بصورة خاصة منذ نشوء الرابطة المارونية دون أن يلمسوا شيئاً.

الذين رافقوا جوزف طربيه منذ بداية عمله، ونحن منهم، يؤكدون أنه ممن وجدوا ليعملوا وداًئماً تكون أعماله ناجحة.. وهذه حال المؤسسات التي تسلمها فهي تعتبر من أنجح وأنظف المؤسسات.

جوزف طربيه معه رفاق لهم أيضاً نجاحاتهم في الأعمال التي كانوا يديرونها ولا يزالون..

ومن المستحسن ان نذكرهم: عبدالله أبو حبيب، د. فرنسوا باسيل، أنطوان شويري، انطوان بستاني، فادي عبود، سمير حبيقه، بيار الضاهر، بدوي أبو ديب، شوقي قازان، أميل أبو نادر، حكمت أبو زيد، عبده جريس، جان سلوان، السيدة عليا بارتي قريئة المحامي مارون الزين، فؤاد عون، ومن اللائحة الثانية نجح جورج الحايك.

دردشة مع مهندس لبناني في الكويت كفى المسؤولين خلافاً على الكراسي!

المهندس مخايل شاهين، احد رجال الاعمال اللبنانيين الناجحين في الكويت، يأخذ على السياسيين اللبنانيين كثرة الكلام الفارغ وعدم اتيانهم بأي عمل للناس. ويسأل اركان ٨ آذار و ١٤ آذار و ١٤ شباط ماذا فعلوا للعاطلين عن العمل في لبنان؟ وماذا فعلوا لتحسين دخل الفرد اللبناني؟ وماذا فعلوا لتشجيع رؤوس الاموال الاستثمارية للقدوم الى لبنان والاستثمار فيه؟ وماذا فعلوا من اجل انهض لبنان من عثرته التي اوصلوه اليها؟

واذ يني في بكثير من الاسف والغضب ان يكونوا قد فعلوا شيئاً للبنانهم غير الكلام الجميل، ويسألهم ماذا يعوق لبنان ليصبح مثل دبي مثلاً؟

ويجيب عن السؤال بالآتي: «ان المقومات الموجودة في لبنان كي تجعل منه بلداً استثمارياً وصناعياً كبيراً تفوق بكثير المقومات الموجودة في دبي، فمناخه معتدل تزدهر فيه عقول علمائه ومفكره ومثقفه، لكنه الآن وبسبب التجاذبات السياسية يطلب العون الاقتصادي من الآخرين، فلماذا نحن في لبنان لا نفكر في انشاء مدن صناعية في الشمال ومناطق حرة في البقاع والجنوب؟ ماذا لو استمكت الدولة المساحات اللازمة لذلك وانشأت مدناً صناعية ومناطق حرة على غرار تلك التي انشئت في دبي وأجرتها للمستثمرين المحليين والاجانب على حد سواء لمدة تسعة وتسعين عاماً وأعفت شاغليها من الضرائب؟ لو فكرت الدولة في ذلك الامر بجدية وشرعت في تنفيذه لوجدت عملاً لكل لبناني، ولا سيما اولئك الموجودين في المحافظات الفقيرة، لكانت قد حذت من نزوح سكان هذه المناطق الى بيروت او الى الخارج. كما ان هذه المدن الصناعية والمناطق الحرة لو اقيمت لكانت عادت بالنفع الكبير على ميناء صيدا وطرابلس، وعلى مطاري رياق في البقاع ومعوض في الشمال، وذلك بعد ان يتحول هذان المطاران الى مطارين للشحن.

فليتهدان السياسيون في الكلام وليتفرغوا للعمل لمصلحة الشعب وليعملوا فوراً على تنفيذ الاقتراحات المنوه عنها اعلاه، وذلك لكي ينسى الشعب اللبناني هؤلاء الساسة الذين لا هم لهم سوى الظهور على شاشات التلفاز واطعام الشعب الكلام السياسي الذي لا يشبع ولا يغني عن جوع، فالشعب اللبناني في حاجة ماسة الى الوظيفة والدخل الثابت والعيش الكريم، فاذا توافر لكل افراد الشعب دخل ثابت وأمنوا معيشتهم، فإنني لعلى يقين بأنهم سوف يديرون ظهورهم لكل هذه الطبقة السياسية التي لا تملك سوى الكلام الرنان الذي اوصلهم الى هذه الحالة المزرية».

ويحث المهندس شاهين المسؤولين على العمل لمصلحة شعبهم الذي أولكلهم ادارة شؤونه.

مساهمو تعاونيات لبنان يواصلون مطالبتهم بالسلفة!

نصح احد المستشارين حكومة الرئيس السنيرة بعدم اعطاء سلفة بقيمة ٥٠ مليون دولار لمساهمي تعاونيات لبنان، رغم وعد رئيس الحكومة لهم بهذه السلفة في تموز ٢٠٠٦.

ويقول المستشار ان مثل هذا الاجراء سيشكل سابقة لجميع المساهمين في جميع المؤسسات، فأى مؤسسة قد تتعسر سيقوم المساهمون فيها بالمطالبة بسلفة.

وتقول مصادر مساهمي التعاونيات أنه كان على الحكومة ان تستعيد اموالهم من «سارقها» عند وقوع العجز، ولانها لم تفعل عليها ان تعوض عليهم.

غاليري لافاييت في بيروت!

زار بيروت في الشهر الماضي فيليب بوزيه رئيس مجلس إدارة غاليري لافاييت في فرنسا حيث قابل برفقة ميشال إبشي المدير العام لشركة «أدميك» وعضو مجلس الإدارة بشير ملص، الرئيس فؤاد السنيرة.

وقال إبشي: «تحدثنا مع الرئيس السنيرة في أوضاع مؤسساتنا الـ مونوبري والـ BHV وكيف نحاول التوسع رغم الظروف السيئة. كما بحثنا معه إمكانية افتتاح فرع لغاليري لافاييت في لبنان».

السنيرة رحب بالفكرة وعرض تقديم التسهيلات لأصحاب المشروع في حال قرروا إقامة المشروع جدياً.



ميشال إبشي
أدميك

أين صار مشروع صنين زينة لبنان؟

مشروع صنين زينة لبنان الذي انطلق بزخم إعلامي واجتماعي، أي صار؟ قيل انه بيع نصفه لمجموعة سعودية وكان وراء البيع اشكالات، أدت الى انتقال المشروع بكامله من خلال «تسوية» الى المجموعة السعودية.

أحد كبار المحامين يحاول تكوين إدارة جديدة له تحمي مصالح الجانب السعودي وتعيد له بعض حقوقه.

ميشال عقل رئيساً لجمعية «اسبلنت» للمرة السابعة



انتخبت جمعية مستوردي مستلزمات الانتاج الزراعي وتجارها في لبنان (اسبلنت) هيئتها الادارية للسنتين المقبلتين. وبنتيجة اجتماع الهيئة الادارية الجديدة انتخب ميشال عقل بالتركية رئيساً للمرة السابعة على التوالي، وتوزعت المناصب على الشكل الآتي:

كمال منيمه نائباً للرئيس، محمد مشيك امين السر العام، انطوان بخعازي امينا للصندوق، الدكتور خليل ملكي امينا للشؤون المالية، روفائيل دبانه مستشاراً للشؤون الخارجية، السيدة منى اوسكار عسلي مستشارة للشؤون الداخلية، جان دي فريج مستشاراً لشؤون الاعضاء وعادل فياض مستشاراً للشؤون الاعلامية.

وللمناسبة القي الرئيس عقل كلمة شكر فيها اعضاء الجمعية على الثقة المتجددة التي اولوه اياها، مؤكداً استمراره في التعاون معهم في خدمة المهنة والاعتناء بالوسائل التي من شأنها حماية الزراعة اللبنانية وتشجيعها ورفع مستواها والعمل على تقدمها وتطويرها وتنميتها من جميع النواحي.

مؤسسة التمويل تقرض اندفكو ٢٦,٤ مليون دولار

لإقامة مصنع للفائف الورق الصحية في مصر

حصلت شركة اندفكو التي كان يرأسها المرحوم جورج افرام، على تمويل من مؤسسة التمويل الدولية التابعة للبنك الدولي بقيمة ٢٦,٤ مليون دولار لمساندة بناء مصنع المجموعة الجديد للفائف الورق الصحي في مصر والذي تبلغ كلفته ٧٦,٨ مليون دولار.

نعمة الله افرام، الرئيس الحالي لشركة اندفكو، عبّر عن سعادته لمشاركة مؤسسة التمويل لاندفكو في إقامة هذا المصنع، وقال ان هذا المصنع يعتبر بمثابة استكمال لاستراتيجيا التوسع التي تنتهجها اندفكو في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

لجنة الرقابة على المصارف تعد لإصدار تعميم يقضي بإخضاع المؤسسات التجارية والصناعية وشركات التأمين وإعادة الإصدار الى موجب الحصول على تصنيف ائتمان (CREDIT RATING)



وليد علم الدين

رئيس هيئة الرقابة على شركات التأمين في لبنان

ذكرت مصادر مقربة من لجنة الرقابة على المصارف ان هذه الأخيرة تعد لإصدار تعميم يري علاقة المصارف بوكالات التصنيف العالمية RATING AGENCIES، وتوقعت ان يتضمن التعميم تعليمات تقضي بإخضاع الشركات المالية والمؤسسات الصناعية والتجارية وشركات التأمين وإعادة الإصدار لموجب التصنيف الائتماني CREDIT RATING.

وتقول المصادر عينها ان المؤسسات والشركات الكبيرة يجب ان تقتدي بقريئاتها في الدول الصناعية وتحصل على تصنيف لقدرتها على الوفاء بالتزاماتها من وكالات التصنيف العالمية.

وتعتبر مؤسسة كبيرة وخاضعة لموجب التصنيف تلك التي يزيد رقم عملها CHIFFRE D'AFFAIRES عن خمسة ملايين دولار أميركي سنوياً.

تذكر ان التصنيف الائتماني للمؤسسات الوطنية يرتبط الى حد كبير بالتصنيف السيادي SOVEREIGN RISK أي التصنيف الذي يعكس قدرة لبنان - الدولة على الوفاء بالتزاماتها.

والتصنيف السيادي للبنان تراجع مؤخراً الى مرتبة «بي ماينوس» (B MINUS) التي تعني انه قادر على الوفاء بالتزاماته المالية، إلا أن قدرته هذه قابلة للانتكاس VULNERABLE.

وأخيراً.. بدأت الملاحقة بحق المستشفيات المخالفة..

الإدعاء على مستشفى وصيدلية وأطباء ببيع أدوية مغشوشة

عندما تحمل «البيان الإقتصادية» على بعض المستشفيات والأطباء لاستغلال المرضى ولارتكاب أخطاء طبية مميتة، كانت تتهم بالتجني.. ولكن أركان جمعية المستشفيات ونقابة الأطباء باتوا يعلمون ان «البيان» لا تهدف من كتاباتها وحملاتها إلا الدفاع عن حقوق المريض وحقوق المستشفيات والأطباء الشرفاء.

اليوم يطل نائبان، أحدهما عرف بأنه يحمل رسالة للدفاع عن المرضى، والثاني عرف باعتداله في المواجهة، د. إسماعيل سكرية ود. عاطف مجداني، ليتهما احد المستشفيات وبعض أطبائه ببيع أدوية مغشوشة والمتاجرة بأدوية لمعالجة السرطان خاصة وزارة الصحة، ومهزبة..

لم يتوقف سكرية عن حملته حتى حرك النيابة العامة في جبل لبنان، وأقدم المحامي العام الإستئنافي غسان عويدات (قاضي جسر) على الإدعاء على د. أ. ص. ونجله د. م. ص. والصيدلي ج. ب. وكل من غ. ف. وم. ج. وم. ش. وب. ع. بجرم مخالفتهم قانون الصيدلة والغش بالبضاعة ومخالفة القرارات القضائية.

وأحال القاضي عويدات المتهمين الى قاضي التحقيق الأول في جبل لبنان جوزف القزي، طالباً اصدار مذكرات توقيف بحقهم.

بعد شرائهم غالبية الحصص في شركة سبلين

الاسبان يضمنون تصريف كل كميات الانتاج

اشرنا في العدد السابق الى بيع حصة كبيرة من شركة سبلين لشركة اسبانية بهدف الانفتاح ومجاراة شركة هولسيم في دخول الاسواق الجيدة ولتحقيق الارباح المجزية.

الصفقة تأخذ طريقها الى القوينة بسرعة نظرا لما لرئيس سبلين وليد بك جنبلاط من نفوذ في الدولة. ومن المقرر ان تعقد الجمعية العمومية العادية للشركة في ١١ نيسان (ابريل) الجاري لاقرار كل الخطوات التي اتخذت، الى اقرار الحسابات العامة للعام ٢٠٠٦، وإبراء ذمة رئيس وأعضاء مجلس الإدارة عن اعمالهم لعام ٢٠٠٦، ايضاً، وصولاً الى انتخاب اعضاء جدد لمجلس الإدارة لمدة ثلاث سنوات، والاعضاء الجدد سيقترحهم الجانب الاسباني ليحلوا مكان الاعضاء اللبنانيين الذين باعوا حصصهم.

ويؤكد الجانب الاسباني ان الانتاج الذي سيتوفر في الشركة ستكون له اسواقه الخارجية، وقد تم التعاقد مع معظمها.

عون: تأمين الأطباء جرى بطريقة متبعة نقابياً

ردّ نقيب الاطباء ماريو عون على من اتهموه بتلزييم تأمين الاطباء بدون اجراء اية مناقسة، فقال: ان الملف التأميني للأطباء وعائلاتهم قد تم التعامل معه ضمن القوانين النقابية من خلال صندوق التأمين والإعانة ومجلس النقابة، وهذه الطريقة متبعة في نقابات أخرى.

وانتقد عون لغة التخاطب بين الاطباء ونقابتهم عبر استعمال عبارات غير لائقة، مذكراً ان المدرسة التي ينتمي اليها هي قدوة في المناقبية والإخلاق الحسنة والوطنية.. وكان عدد من الاطباء قد تلقى من شركات تأمين عدة احتجاجات على تلزييم تأمين الاطباء بدون مناقسة وفقاً لما كان يجري عليه التلزييم منذ زمن!

كسارات ومقالع عادت الى العمل

بقرارات من وزارة الداخلية

في قرار لمجلس الوزراء رقم ٦ تاريخ ٤/١/٢٠٠٧ حصر مسألة الترخيص وإعطاء المهل للكسارات والمقالع والمرامل بوزارة الداخلية بدلاً من وزارة البيئة.

وخلال شهر آذار (مارس) الماضي وحده سمحت قرارات وزارة الداخلية لـ ١٤ كسارة و٢٠ مقالماً وحوالي ١٠ مرامل بإعادة العمل.. وينتشر معظم هذه المقالع في قرى رعيت ودير الغزال وقوسايا. بعض الأهلي في المنطقة رحبوا بعودة الكسارات لأنها أفسحت في المجال أمامهم لإيجاد عمل يعيشون منه في ظل الأوضاع الاقتصادية الراهنة.

المستثمرون ينسحبون من لبنان ليوظفوا أموالهم

في دبي ومصر

أعلن رئيس مجلسي الأعمال السعودي - اللبناني والسعودي - المصري عبد المحسن الحكير، ان النزاعات المتواصلة في لبنان أوقفت مشاريع جديدة كانت مرصودة بقيمة ١٨ ملياراً و٧٥٠ مليون ريال، مشيراً الى ان حجم خسائر المستثمرين السعوديين في لبنان والانسحابات التي تمت في خلال فترة ما بعد الحرب تجاوزت الـ ٧ مليارات و٥٠٠ مليون ريال.

وأوردت وكالة «يو.بي.أي» في خبر لها في الرياض، تحذير الحكير من ان غالبية الانسحابات ستوظف في مشاريع واستثمارات في مصر ودبي، لافتاً الى تدخل المجلس بين الأفرقاء اللبنانيين لتهدئة الوضع وتوجيههم بأن مصلحة البلد أكبر من المصالح والمكاسب الفردية التي يتنازعون عليها.

العالم اللبناني الشاب سينقذ العالم من الداء القاتل السرطان

د. ميشال عبيد: التجارب تؤكد نجاحه منة في المنة

الطبيب اللبناني ميشال عبيد الذي اكتشف دواء لقهر السرطان، تحدث أخيراً في لبنان في المجلس الوطني للبحوث العلمية - اي في مركز علمي راق .
شرح العالم الشاب كيف يعمل الدواء فقال:



ان مداواة السرطان تركز على تدمير الخلايا السرطانية بالموت غير المناعي اي بالطرق الكيميائية التي برهنت عدم فاعليتها على المدى البعيد وعلى عدد كبير من الاورام السرطانية اضافة الى اعراضها الجانبية، لافتا الى ان اكتشافه يتركز على تفعيل جهاز المناعة عند الانسان عبر تعريفه على الخلايا السرطانية كي يتمكن من رصدها والقضاء عليها بالكامل.

وقال: السرطان ذكي جدا يخبئ نفسه بنفسه حيث يعد الى سحب البروتينات الموجودة على سطح الجسم السرطاني التي تنشط جسم الانسان، ويقوم بسحبها الى الداخل، وهذا يعني ان جسم الانسان يصبح غير قادر على رؤية السرطان كجسم غريب بل يراها كأى خلية طبيعية تتكاثر وتكبر مع الوقت، مشيراً الى ان اكتشافه هو اعادة القدرة الى جسم الانسان لان يرى الجسم السرطاني.

وقال: هذا الدواء يتم وضعه في داخل الجسم المصاب بالسرطان كي يتعرف جسم الانسان على الجسم السرطاني وكأنه جسم خطير وغريب يعمد من خلاله الى القضاء عليه، فيعود جسم الانسان لمزاولة عمله الطبيعي والتفتيش عن الخلايا السرطانية التي تتمتع بالصفات ذاتها للقضاء عليها. وهذا الاكتشاف تمت تجربته على نحو ٥٠٠٠ فأرة، وقد توصل الى شفاء ٩٠٪ من الفئران وذلك من عدة انواع واحجام اورام سرطانية، مشيراً الى امكانية النجاح مئة في المئة.

«البيان الاقتصادية» تسأل الدولة ماذا فعلت لتكريم الدكتور عبيد ولتمكينه من متابعة أبحاثه التي سوف تخلده يوماً مع ذكر اسم البلد الذي ولد فيه!

حملة البيان على تجارة أدوية الأعشاب هزمت ضمائر المعينين!

فلتان صحي كبير في لبنان والمريض هو الضحية

نقابة الأطباء أذرت تجار أدوية الأعشاب بمقاضاتهم

سرّع التحقيق الذي نشرته «البيان الاقتصادية» قبل شهرين حول تجارة أدوية الأعشاب، في تحريك نقابتي الأطباء والصيدالة وجمعية المستهلك حيث عمداً الى عقد مؤتمر صحفي في بيت الطبيب بحضور النائب الدكتور إسماعيل سكرية، تحدث فيه نقيب الأطباء د. ماريو عون الذي كشف كل المخالفات المرافقة لتجارة أدوية الأعشاب ووصفها وبيعها عبر شاشات التلفزة. ومما قاله:



النائب الدكتور إسماعيل سكرية

«إن هذه الأعمال منافية للقانون والآداب المهنية، وتشكل خطراً على الصحة العامة كونها تعتمد الربح التجاري منطلقاً وبديلاً للتصرف العلمي والقانوني». ودعا الى وقف الأعمال والإعلانات عن الأدوية والأعشاب بأشكالها كافة، واقترح عقد لقاء مع وزارة الصحة العامة في اسرع وقت لاتخاذ الإجراءات القانونية الضرورية.

عقوبة الإعلان الخادع

دعا عون وسائل الإعلام الى «عدم فتح قنواتها وهوائها وصفحاتها للإعلان غير المشرع عن أي دواء، بما فيها الأعشاب ذات الخصائص الطبية، انسجاماً مع قانون حماية المستهلك الذي يعاقب بالحبس من شهر الى ثلاثة اشهر وبغرامة من عشرة ملايين الى خمسين مليون ليرة لبنانية كل من يرتكب ايأ من الأفعال المنصوص عليها في المادة ١١ ويعد فاعلاً كل من بث أو نشر الإعلان الخادع». وأكد عون على ضرورة التزام الجسم الطبي والصيدلي بقوانين المهنة وأدائها وتحمل مسؤولياتها، لاسيما خلال الالتزام بعدم بيع أي دواء من دون وصفة طبية، وعلى توفير الدواء لجميع المواطنين على أساس المعلومات العلمية الصحيحة بعيداً عن أية مصالح تجارية أو إئتماءات سياسية أو طائفية أو مناطقية.

أين وزارة الصحة؟

ولفت نقيب الأطباء «وزارة الصحة الى ضرورة اتخاذ الإجراءات اللازمة لحماية المريض والمواطن». وتوجه الى المواطنين من الذين تضرروا من جراء تناولهم أدوية الأعشاب «بأن يتصلوا بنقابة الأطباء لإعلامنا عن ضررهم». وطالب وزارة الصحة «بالعمل من أجل تنظيم طب الأعشاب لرفع الفوضى التي تحصل عبر وسائل الإعلام المرئية والمسموعة».

سكرية

وقال النائب سكرية: «هناك غياب للسياسة الصحية في لبنان وتطبيق القوانين وموضوع طب الأعشاب واسع جداً. فهناك ١١٠٠ صنف، وهناك دواء يباع تحت اسم فيتامينات بالأعشاب كلفته دولاران ويبيع بـ ٤٠ دولاراً». وتابع: «هناك فلطان صحي كبير في لبنان واستباحة لصحة المواطن وثقافته الصحية، وهناك حلف بين الدواء والسياسة والتجار، وذهنية مافياوية في تجارة الأعشاب». ودعا مجلس النواب ووزارة الصحة الى التحرك من أجل معالجة هذا الموضوع.

وختم قائلاً: «الصرخة الأساسية هي للسياسيين في لبنان المتخلفين في نظرتهم تجاه الصحة والدواء». ومثلاً استعانت «البيان الاقتصادية» بالنائب السابق أوغست باخوس ليفضح من تسببوا بموت أحد المرضى الذين تناولوا دواء من الأعشاب، استعانت إحدى شاشات التلفزة به، حيث أكد لها الخبر وسمى الضحية!

ماذا يقول مخترعو «حقيبة الظهر» لأولادهم؟

لم تبق عائلة في لبنان، فقيرة او غنية (٨٠٪)، الا واشترت لأولادها التلامذة حقائب مدرسية يحملونها على ظهورهم، وفي اعتقادهم ان حملها على الظهر يريح اليدين والجسم بكامله..

فاعليات تربوية وطبية اكتشفت، ولو متأخرة، ان حقيبة الظهر تثقل ظهر الطالب بحيث تتحول تدريجياً الى معضلات تحتاج الى معالجة واشراف طبي. رئيس مدرسة الرسل الاب مالك ابو طانيوس قال في ندوة حول مخاطر حمل الحقيبة على الظهر «أخشى ان نهتم بالظهر ونستخف بالرأس، وعلينا ان نجد الوسائل التي تساعد على المعالجة».

الطبيب فراس عطا شرح مخاطر حمل الحقيبة على الظهر في مرحلة النمو حيث يؤثر على العمود الفقري. الامين العام للمدارس الكاثوليكية الاب مروان ثابت قال: «آلام في الظهر والرقبة والكتفين، الإنتواء في العمود الفقري، ومشاكل اخرى تنتج عن حمل هذه الحقيبة المنتفخة يوماً من دون سبب وعلى مدار السنة، على من تقع المسؤولية حيالها؟ أعلى مؤسسات الدولة التربوية التي اعادت البرامج؟ ام ادارة المدرسة التي لا تنسق بين مواد التعليم في يوم واحد؟ ام المدرسين؟ ام الاهل؟

«من يدفع يأمر» شعار لا يطبق على وضع مريض بحاجة الى الانقاذ السريع

بعض الشركات «يتشاطر» على حساب صحة المريض دون ان يتحمل المسؤولية

ضامنون كبار: تصرفات بعض صغار النفوس تتسبب بتدني مستوى الطب في لبنان

في كل احاديث رئيس التحرير مع الضامنين الاصليين حول شكاوى المضمونين إزاء عدد من الشركات لما يواجهون من صعوبات وعراقيل لدخول المستشفيات عند الحاجة لاجراء فحوصات او جراحات ضرورية، كان هؤلاء الضامنون يشاركون المرضى شكاواهم ويهتمون الشركات التي تتعمد اختلاق العراقيل والاعذار لعدم الانفاق على المرضى المعنيين في الشكاوى، بأنها بجشعها وسلوكياتها الاخلاقية تسيء الى سمعة الشركات الاخرى، وبالتالي تلحق الضرر بالمرضى، وكذلك فهي تخرج المستشفى والطبيب.

احد هؤلاء الضامنين الكبار قال لنا ان امثال تلك الشركات وبعض الهيئات الضامنة الاخرى تتسبب بتدني مستوى الطب في لبنان وكذلك تتسبب بالاساءة الى سمعة الهيئات الاستشفائية كافة.

اذاً، فالشركات الاصلية التي تعمل على المدى الطويل واللامحدود، اي التي لا تنشأ لتتقطف وتهرب، لن تعتبر هذا التحقيق موجها لها، أما الشركات التي تشعر انها معنية بهذا التحقيق، فعليها ان تغير سلوكها وان يحكم اركانها ضمائرهم في كل مرة اضطر احد المضمونين لديهم، لدخول المستشفى لاجراء عملية جراحية أمر بها الطبيب الاختصاصي، ولتكن الكلمة الفصل للطبيب الاختصاصي وليس للطبيب المراقب او مندوبة الهيئة الضامنة، التي قيل لها «ان من يدفع يأمر».

ان وظيفة المندوبة مهمة جدا للتأكد من اسم المريض وبوليصة تأمينه والعمليات التي يحتاج اليها لا اعلام طبيب الشركة بالامر اذا رأته ضرورة لذلك. أما الذي يأمر ايها السادة فهو الطبيب المعالج صاحب الضمير الحي الذي اختبرته الشركات طيلة سنوات في اكثر من حالة، وكذلك المستشفى الذي كانت لمعظم الشركات تجارب عديدة معه. فلنقرأ هذا التحقيق مجردين من اية مصالح مادية..

ماذا يقول نقباء المستشفيات والأطباء ومسؤول العمليات في مدننا؟

سليمان هارون - نقابة أصحاب المستشفيات -



«على جمعية شركات الضمان السعي الى اعتماد آلية تعاون بين الشركات»

نقيب أصحاب المستشفيات في لبنان السيد سليمان هارون اعتبر «ان الجهات الضامنة الرسمية والخاصة لا تتقصد استغلال المريض، لكن لا شك ان مندوبيها يفرضون رقابة جد قوية داخل المستشفيات لجهة التأكد من هوية المريض وضرورة دخوله الى المستشفى والفحوصات والعلاجات والادوية التي تتطلبها حالته الصحية. وهذه الرقابة المشددة تريح المستشفيات لكنها تؤدي في بعض الاحيان الى اختلاف في الرأي بين المراقب والطبيب المعالج في المستشفى حول كيفية العلاج ومدة الاستشفاء وأنواع الفحوصات، خصوصا المرتفعة الثمن منها. ومن الناحية القانونية

والعملية، يعود القرار الى الطبيب المعالج حتى ولو كان رأيه مخالفا لكل الآراء، وبالتالي يستطيع ان يفرض منهجية العمل التي يريدتها». وأضاف: «هنا تبرز اشكاليتان، الاولى بين المراقب والطبيب المعالج حول جدوى الفحص المطلوب اجراؤه ومدى ارتباطه بسبب دخول المستشفى، وهذه المسألة يناقشها المريض مع الشركة الضامنة.

اما الاشكالية الثانية فهي في تدخل المراقبين في علاج المريض وفحوصاته المتعلقة مباشرة بالمرض. وفي هذه الحال، يعتبر الطبيب مسؤولا عن اتخاذ القرار والمستشفى يلتزم به. وفي كلتا الحالتين، ينشأ خلاف بين المستشفيات والشركات الضامنة، مما يدفع بنا الى تطبيق سياسة «نقد ثم اعترض»، اذ ان حال المريض لا تنتظر.

من يدفع يأمر..

وحول هامش المسؤولية، اوضح هارون «ان الطبيب هو الملام في كل الحالات»، لافتاً الى «ضرورة رفضه تدخل المندوب في القرارات رغم حق شركة التأمين بالتوفير في المصاريف لكن ضمن ضوابط وقوانين معينة. فمقولة «من يدفع يأمر» لا تطبق في المجال الصحي، فالمؤمن على صحة وروح المريض هو الأمر.

وفي هذا الاطار، اكد هارون «ان الشكاوى حول تغليب المصلحة المادية على مصلحة المريض قد تداثت كثيرا خلال السنتين الماضيتين بفضل جهود نقابة المستشفيات الحثيثة لاعادة إيجاد

النقيب سليمان هارون؛ شركات تطلب ان يوقع المصاب على تنازل وبراءة ذمة لكي تعالجه

جو من الثقة كان مفقودا بين المستشفيات والمؤسسات الضامنة والمريض بسبب تراكمات اخطاء من الماضي، وأداء الجسم الطبي والمستشفيات يعتبر متميزا مقارنة مع ما يحصل في البلد ويدحض الحملات العشوائية التي تتحدث عن وفاة المواطنين على الطرق. فالخدمة الطبية والاستشفائية ثابتة وتتمحور حول عدم تعريض المريض لأي خطر، وبالتالي نحن نقدم المساعدة في كل الحالات، لكن العرقلة تنشأ من جهة شركات التأمين في بعض الاوقات، لا سيما في ما يتعلق بحوادث السير والعمل، اذ تطلب الشركة من المستشفى ان يوقع المصاب على تنازل وبراءة ذمة كي تقدم كتاب تغطية. هذا التصرف غير مبرر، فوضع المريض الصحي لا يحتمل جدلا عقيما بين اكثر من شركة تأمين حول المسؤول عن تغطية الحادث».

مسؤولية جمعية شركات الضمان

ويتابع هارون: «بحثنا هذه المسألة مع وزير الاقتصاد وجمعية شركات الضمان ACAL، لكن التعاون ليس كاملاً. فمن المفروض ان تسعى

لا وضوح حول تحديد المسؤوليات وتوزيع الأدوار حول صحة المريض

شركات التأمين الأصيلة تمنع تدخل مندوبيها مع الأطباء والمستشفيات

مسكين هو الطبيب في المستشفى، فهو يعمل بالمجان تقريباً! ومع ذلك، نحاول كنقابة أطباء متابعة الموضوع، لكن حتى السياسيين متواطئون علينا ولا يسعون لإجراء تعديلات قانونية. والمماطلة والوعود الكاذبة كانت سائدة قبل الظروف الإستثنائية التي ألمت بالبلد».

وضع مزراً!

وتناول النقيب عون الوضع الطبي واصفاً إياه بالمزري «فالتبيب يعيش حالة يأس، وحوالي ٧٠٪ من الأطباء في لبنان أي ما يعادل ٧ آلاف طبيب يتقاضون راتباً أقل من مليون ليرة لبنانية شهرياً. والراتب التقاعدي حالياً هو ٦٠٠ ألف ل.ل. ولو رفع هذا المبلغ سينتقد ما لا يقل عن ٢٥٠ طبيباً إلى التقاعد، وبالتالي نستطيع تأمين فرص عمل للأطباء الشباب».

فالمجتمع اللبناني يعاني تخمة أطباء، وفي هذا الصدد تعمل نقابة الأطباء على مشروع الهاتف المهني أو "CALL MED" الذي ستعود موارده لدعم صندوق التقاعد، إضافة إلى ذلك نتمنى ان يتحسن تعامل الصناديق الضامنة مع نقابة الأطباء، فمنذ حوالي سنة ونصف السنة لم يدفع صندوق الضمان الإجتماعي مستحقاته، وكذلك مؤسستا الجيش والأمن العام والمستشفيات. أما وزارة الصحة فتدفع مستحقاتها بعد ماطلة».

أوضاع الأطباء ظاهرياً ممتازة ولكنهم غير مرتاحين

وقال عون: «قد تبدو أوضاع الأطباء ممتازة ظاهرياً لكنهم يعانون أزمة مادية كبيرة، ومعظمهم يعناشون من مدخول العيادات الخارجية، وهذه الظروف المادية الصعبة تؤثر سلباً على المستوى الطبي المهني والعلمي، فالمفروض ان يواكب الطبيب التطورات ويشترك في المحاضرات والمؤتمرات الطبية لأن الطب مدرسة مستمرة. لذلك لا يستطيع الطبيب ان يعيش في العجز المادي والا انعكس الامر على مستواه وعلى أفراد المجتمع الذين يتولى مهمة شفائهم».

شكايات المانيا تتحكم بالقرار

ورأى عون أنه «حين تكون الدولة متعبة فلا شيء نافعاً تقدمه. والحل هو ببناء نظام سياسي جديد يعمل من أجل مصلحة المواطن ويتعاطى مع المشكلات والمواضيع المطروحة بشفاافية

النقيب ماريو عون؛ الوضع الطبي مزراً والطبيب يعمل بالمجان تقريباً

كي يحال المخالفون الى اللجنة المسلكية لإجراء المقتضى، فإما تنبيه المخالف أو توجيه اللوم إليه، أو في أقصى الحالات إحالته الى المجلس التأديبي. وحالياً، هناك بعض الملفات المحالة الى المجلس التأديبي تعود لأطباء مراقبين. كذلك ستقوم النقابة بإنشاء لجنة علمية للأطباء المراقبين، للمرة الاولى في تاريخ لبنان، تتولى ما يتعلق بتصريف الطبيب المراقب وتثقيفه العلمي حول المراقبة الطبية وحدودها. فالطبيب هو طبيب أو أقل ان يكون مراقباً».

وتابع النقيب عون: «إذا أراد المراقب إعطاء الأوامر والتدخل في استشفاء المريض، فعليه التوقيع على قراره وتحمل المسؤولية التي تلقى دائماً على عاتق الطبيب المعالج».

النيات ليست حسنة

وحول العلاقة مع نقابة المستشفيات وجمعية شركات الضمان، أجاب عون: «النوايا ليست حسنة، حيث تتعرض نقابة الأطباء للاستقواء من بعض شركات التأمين وبعض المستشفيات التي تفكر بالجانب التجاري، بينما يمارس الطبيب مهنته ويهتم بصحة وحيوة المريض، ومع ذلك نحاول رفع هذا الغبن من طريق التشريع عبر تعديل بعض القوانين المجحفة بحق الأطباء من النواحي العلمية والمهنية والمادية. والشق المادي مهم جداً، إذ أن بعض شركات التأمين تلجأ الى التحايل في تسديد أتعاب الطبيب، أو حتى تتحكم بتعريفه وتقدم حسومات عشوائية على حقوقه المادية، وذلك دون اللجوء الى اللجنة الطبية أو الطبيب نفسه».

الطبيب يعمل بالمجان تقريباً

أضاف: «رأس المال محصور في المستشفيات وشركات التأمين التي تمارس هيمنة تامة على حقوق الطبيب المادية، فهي تنفذ شعار «من يدفع يأمر»، وفي النهاية يقع اللوم على الطبيب».

الجمعية الى ضبط الوضع بالاعتماد على آلية تعاون بين الشركات، اذ ليس من واجب المستشفيات لعب دور الوسيط بين شركات التأمين. والمؤسف ان الامر ينعكس سلباً على سمعة المستشفيات التي تتحمل الضرر واللوم في حال حصول لغط معين».

وختاماً، دعا نقيب المستشفيات الى احلال الثقة بين كل الجهات المعنية، وصولاً الى حل يضمن حقوق كل طرف.

ماريو عون - نقابة الأطباء -



نتعرض للاستقواء من بعض شركات التأمين والمستشفيات

نقيب الاطباء الدكتور ماريو عون تحدث عن هذه القضية بإسهاب معتبراً «أنها تشكل ملفاً مهماً من الملفات الشائكة التي تواجه النقابة، فتدخل بعض شركات التأمين بشؤون الأطباء ممارسة مخالفة لقوانين الآداب الطبية وهي تنكّر يوماً، ولكن عبناً نحاول مع بعض الشركات المشار إليها لمنع مثل هذه المخالفات! فبحسب القانون لا يجوز لأي طبيب مراقب التدخل بوصفة زميله الطبيب إلا بعد استشارته، لكن ما يحصل هو العكس تماماً، إذ أن المراقب التابع لشركة التأمين يتدخل في الملف الطبي ويشطب بعض الفحوصات والوصفات الطبية التي أوصى بها الطبيب المعالج، إضافة الى تدخله في مسألة بقاء أو عدم بقاء المريض في المستشفى».

الأطباء المراقبون سيرايقون

أضاف: «وقد طلبنا مؤخراً من الأطباء العاملين في المستشفيات التقدم بشكوى الى نقابة الأطباء في حال تعرضهم لهذه التدخلات،

وصدق وجراًة. فلا يمكن ان تتبلور الحلول حين تتحكم شبكات المافيا والتجار بالقرارات داخل الوزارات، فالايوم لاوزير سيد وزارته ولاأحد يستطيع تنفيذ وعوده من دون العودة الى مرجعيته.

➤ اموال «باريس ٣» الى جيوب المسؤولين

من جهة اخرى، لقد وضعت الحكومة حلاً لوصحية إصلاحية ضمن ورقة «باريس ٣» ولم تستشر نقابة الأطباء، علماً أن الحلول ستبقى حبراً على ورق وأموال «باريس ٣» ستذهب الى جيوب المسؤولين».

وختم: «من العيب ان تستمر الأمور على هذا المنوال، إذ أن الموضوع الصحي هو الأهم في لبنان ويجب ان تكون المصلحة العامة فوق كل المصالح. هذا ما نسعى اليه في نقابة الأطباء التي تدافع عن حقوق جميع الأطباء على اختلاف انتماءاتهم السياسية ونتابع شكاواهم ونحاول المستحيل للوصول الى حلول مرضية».

رزق الخوري - كمبلند -



«تدخل الشركة ومراقبتها يهدان الى صون حقوق المريض»

وأوضح مدير عام شركة كمبلند للتأمين واعدة التأمين CUMBERLAND رزق الخوري ان تدخلات شركة التأمين قد تكون ايجابية او سلبية، فمن حق الشركة الضامنة التي تتكفل بالتغطية المادية متابعة المريض وفق استراتيجية عملها. اما بالنسبة الى شركة «كمبلند» فإنها تواكب المريض وفق درجتين من المتابعة، الاولى عبر المندوبة وهي ممرضة مؤهلة ومهمتها استقبال المريض وتسهيل معاملاته والاجراءات الادارية، اضافة الى تفقد المرضى في المستشفى والتحقق من الملفات الطبية التي على اساسها تقدم تقريرها للشركة. اما الثانية وهي على مستوى علاج المريض، فيقوم اطباؤنا المستشارون من كل الاختصاصات الطبية بإبداء وجهة نظرهم

رزق الخوري؛ شركات التأمين ليست جمعية خيرية وليت الوزارات المعنية تتمثل بنقابة اطباء

وأرائهم للطبيب المعالج والمريض. لكن القرار النهائي في ما خص كيفية تلقي العلاج تعود للمريض وتكتفي الشركة الضامنة بالتغطية المادية تبعا لشروط وقواعد بوليصة التأمين التي وافق عليها المضمون.

عدم التحكم بإراء الطبيب

اضافة الى ذلك، وقّعت شركة «كمبلند» عقدا نموذجيا مع نقابة اطباء ووافقت على كل بنوده ومن ضمنها عدم التحكم بتعرفة الطبيب او اجراء حسومات على اتعابه المادية، او حتى التلاعب بدرجة المريض الاستشفائية المتعاقد عليها. من هنا يعتبر تدخل شركة التأمين ومراقبتها صونا لحقوق المريض ولخفض التكلفة الملقاة على عاتقه ضمن صلاحياتها، ووفق العقد المبرم مع المستشفى الذي يسمح لها بالاطلاع على ملف المريض الطبي بعد موافقته.

اضاف: «المراقب لا يستطيع الغاء علاج او فحص يطلبه الطبيب المعالج. شركة التأمين تهتم بالتغطية وهي مسألة نناقشها مع المريض. وكشركة لا نرفض تغطية العلاجات عشوائيا، بل فقط اذا كانت مستثناة من بوليصة التأمين، او لا تمت بصلة الى المرض. وهنا نطلع المريض على عدم قدرتنا على التغطية المادية فورا وتفاديا لمفاجأة المريض بكلفة فاتورة استشفائه المرتفعة لدى خروجه من المستشفى. ما نحاول القيام به هو تحديد قيمة الفاتورة الطبية كي تبقى الكلفة متناسبة وقسط التأمين».

ونذكر اننا سنبدأ التعامل مع شركة TPA جديدة وهي TOTAL CARE LEBANON وسنتبع الاسلوب والخدمة نفسها في عملنا.

وحول نشوب خلاف في الرأي بين الطبيب المراقب والطبيب المعالج رأى الخوري «ان المشكلة تكمن في تعاقد شركات التأمين مع مراقبين لا يمارسون مهنة الطب ويقتصر عملهم على مراقبة الفواتير. اما «كمبلند» فتتعامل مع اكثر من ٢٠ طبيبا مراقبا يمارس مهنة الطب ولا مجال لوقوع سوء تفاهم مع اطباء المعالجين. نحن لا نتدخل بالشق الطبي، فشرية التأمين لا تملك التقنية الطبية البحتة

وغالبا ما نعتمد رأي الطبيب المعالج».

الجميع يرتكب الاخطاء

ونفى الخوري ان تكون شركات التأمين هي المعرقل الوحيد في عملية الاستشفاء مشيرا الى «ان كل الاطراف المعنية من مستشفيات واطباء وجهات ضامنة تقترب الاخطاء، لكن الحوار يحل الخلافات والمشكلات، والا هم هو ابقاء المريض بعيدا من التأثيرات السلبية اذ ان علاقته هي مع شركة التأمين. و«كمبلند» تحرص دائما على تطبيق العقد وتخفيف الاضرار على المريض من اخطاء طبية او تكاليف مادية اضافية. ولكن لا انفي هنا وجود تجاوزات تمارسها بعض مجموعات شركات تأمين منضوية تحت غطاء معين او شركات ادارة محافظ طبية، والتي تمارس نوعا من «التدفيش» تجاه المستشفى والطبيب والمريض، الامر الذي يؤدي الى نشر سمعة سيئة حول شركات التأمين، خصوصا حين لا تلتزم بعقودها».

وتابع الخوري: «اما بالنسبة الى كمبلند فقد وقعنا عقدا نموذجيا مع نقابة اطباء، علما ان ثلاث شركات فقط قد وقعت هذا العقد، كذلك أبرمنا عقدا يلزمنا بلائحة معينة من المستشفيات اضافة الى عقد بوليصة التأمين مع المريض. وتطبيق هذه العقود يسهل اعمالنا ويبعد الخلافات مع الاطراف الاخرى».

واجبنا خفض الكلفة على المريض

وحول التهمة التي تطال شركات التأمين لجهة تأثيرها على سمعة المستشفيات، شد الخوري على «ان شركة التأمين تؤثر فقط على مريضها، ومن واجبها هنا محاولة خفض الكلفة على المضمون، مع تقديم افضل الخدمات لاسيما في هذه الظروف. وهذه العملية تضمن حقوق كل الاطراف وليس اكثر، فالشركات ليست جمعية خيرية لاسيما ان بعض المستشفيات تعتمد على زيادة اسعار الفحوصات رغم الاتفاق المسبق على الاسعار».

وختاماً، ابدى الخوري تفاؤلاً بالوصول الى حل يرضي جميع الأطراف معتبراً ان المشكلة ليست كبيرة ونحتاج فقط الى تفعيل جهاز الرقابة الخاص بكل طرف سواء وزارة الاقتصاد المسؤولة عن شركات التأمين أم وزارة الصحة المسؤولة عن المستشفيات وصولاً الى نقابة الأطباء، مطالباً الوزارات المعنية بإنجاز المشاريع المتوقفة وإرسالها الى الجهة المعنية كما تفعل نقابة الأطباء التي تقوم بتحضير الملفات وتبقى على جهوزيتها. فالظروف الاستثنائية التي تحكم البلد ليست مبرراً لتعطيل دورة الحياة وعلينا استغلال الوقت الضائع لبلورة المشاريع العالقة.



«لا يحق للهيئة الضامنة اتخاذ قرار بمنع الطبيب او المستشفى من اجراء اي عمل طبي او علاج يحتاجه المريض»

رئيس غرفة العمليات في «مدنت - لبنان» MEDNET LIBAN السيد سام مخلوطة اعتبر من جهته «ان الهيئات الضامنة تتبع في سياق ادارتها لمحفظتها الصحية العديد من الأصول الإجرائية والمعاملات التي تهدف بالدرجة الأولى الى خدمة المريض المؤمن بأفضل الطرق، للاستفادة من الخدمات الصحية التي يحتاجها ضمن إطار شروط التغطية المنصوص عليها في بوليصة التأمين. وفي هذا السياق تقوم بعض الهيئات الضامنة باعتماد مندوبين متخصصين لها في بعض المستشفيات، بحيث يقوم المندوب بمتابعة كل المعاملات والأصول الإجرائية لأي من المرضى المؤمنين الذين يحتاجون لأي إجراء طبي لحالات غير طارئة (ما يعرف بالـ COLD CASES). أما في الحالات الطارئة فليس هناك أي دور للمندوب في الإجراءات، بحيث يكون على المستشفى توفير العلاج المناسب والفوري للمريض، أكان مؤمناً أو غير مؤمن، ومن ثم متابعة موضوع التغطية والتسديد الكلي أو الجزئي مع الهيئة الضامنة المعنية.

فدور الهيئة الضامنة ومندوبيها في المستشفيات يقتصر في الأساس على إجراءات التغطية المسبقة في الحالات غير الطارئة، لجهة اتخاذ القرار بتغطية الحالة، مع تحديد سقف التغطية المالية والحصة التي تقع على عاتق المضمون، ومن ثم إبلاغ قرار التغطية من المريض المؤمن، وعند الضرورة من المستشفى المعني.

اجراء اتنا سريعة جداً

وتجدر الإشارة الى أننا في «مدنت» بنتنا ننتم هذه الإجراءات في وقت سريع لا يتعدى دقائق معدودة. من هنا يمكن التأكيد بأن الهيئة

سام مخلوطة؛ لا يحق لهيئات الضامنة منع الطبيب او المستشفى من اجراء اي عمل طبي

الضامنة لا تتدخل لا من قريب ولا من بعيد بالعلاج الذي يحتاجه المريض في الحالات غير الطارئة، إذ يبقى هذا العلاج من مسؤولية الطبيب المعالج والمستشفى، على ان يقترن بموافقة المريض نفسه الذي يملك كامل المعلومات حول شروط التغطية المتفق عليها في بوليصة التأمين وحدودها وشروطها.

واجبات المستشفى

أما بالنسبة الى الحالات الطارئة، فإن القانون يلزم المستشفى بأن تبادر الى تقديم العلاج للمريض من دون أي تحفظ، وفقاً لما تستوجبه حالته الصحية، ومنعاً لوقوع أي ضرر أو تعرض حياته لأي خطر، ومن ثم يقوم المستشفى وقبل خروج المريض بالتأكد مع الهيئة الضامنة ومع المريض نفسه من الجهة التي ستتقبل بتغطية كلفة الخدمات الطبية التي وفرها المستشفى. وهنا نشير الى ان المستشفى يعمد عندما يكون المريض غير مؤمن الى الطلب من المريض أو أهله ايداع مبلغ نقدي معين بمثابة «دفعة على الحساب»، في حين يكفي المستشفى بتسلم بطاقة التأمين الخاصة بالمريض المؤمن للتأكد بأنه يملك بوليصة تأمين سارية المفعول مع هيئة ضامنة متعاقدة معه، بحيث يقوم بعد إتمام العلاج أو خلاله بالاتصال بالهيئة الضامنة المعنية، وفقاً للأصول المعتمدة معها للتأكد من مدى وحدود التغطية المتوفرة للمريض.

لا لزوم للاتصال بمندوبنا

وفي هذا الإطار، وتسهيلاً لهذه المعاملات عمدت شركة «مدنت لبنان» الى تطوير نظام معلوماتي حديث (iMeder) يصل المستشفى بالهيئة الضامنة بشكل مباشر عبر الإنترنت بحيث يتمكن المستشفى من معرفة حدود وشروط التغطية من دون الاضطرار لأي سبب كان للاتصال بمندوب مدنت.

دورنا ينحصر بتحديد الكلفة

وعن حدود صلاحيات مندوبي الهيئات الضامنة، أوضح مخلوطة أنه «لا يمكن ولا يحق للهيئة الضامنة اتخاذ القرار بمنع الطبيب أو المستشفى من إجراء أي عمل طبي أو أي علاج يحتاجه المريض، فدور الهيئة الضامنة ينحصر

في شكل قاطع بقرار تغطية الكلفة وليس بقرار إجراء العلاج. فالحالة الصحية للمريض هي أولاً وأخيراً من مسؤولية الطبيب المعالج والمستشفى، ولا يمكن لقرار التغطية الصادر عن الهيئة الضامنة ان يؤثر على صحة المريض بأي شكل من الأشكال. فالمريض الذي يعاني من حالة غير طارئة سيعلم مسبقاً من الهيئة الضامنة عما اذا كانت بوليصة التأمين التي بحوزته تشتمل على تغطية هذه الحالة أو لا، وضمن أي حدود مالية، وبالتالي يكون لدى المريض الوقت الكافي لدراسة وضعه الصحي والمادي مع طبيبه المعالج واتخاذ القرار المناسب بهذا الشأن، وإيجاد الموارد اللازمة لتغطية كلفة العلاجات المطلوبة له، والتي تكون غير مشمولة بتغطية بوليصة التأمين التي يملكها. أما في الحالات الطارئة، فإن من حق المريض قانوناً أن يتلقى العلاج المطلوب والمناسب حفاظاً على حياته، حتى ولو لم يكن يملك أي تأمين صحي، وبالتالي فإن الهيئة الضامنة تتدخل إجمالاً في الحالات الطارئة بعد أن يكون المستشفى قد استقبل المريض وبدأ بتوفير العلاج اللازم له».

أضاف: «أما بالنسبة الى من يتحمل المسؤولية عن صحة المريض، فالمسؤولية لا تقع على عاتق الهيئة الضامنة أو شركة الـ TPA» أو المندوبين، بل تنحصر بمقدم الخدمة الطبية والاستشفائية من أطباء معالجين أو مستشفيات أو مراكز صحية أخرى».

لا وضوح في توزيع المسؤوليات

وفي ما خص الحلول المطروحة لضبط الوضع دون إلحاق أذى بأي فريق، رأى مخلوطة «ان الموضوع المطروح حول توزيع المسؤوليات تجاه صحة المريض هو نتيجة عدم وضوح في تقسيم الأدوار بين الأطراف المعنية بهذا الشأن، ليس إلا، فالهيئة الضامنة وشركة الإدارة ترتبطان بالمؤمن بعقد تأمين هو البوليصة التي تنص على شروط وأحكام معينة تخضع لقوانين سارية وملزمة لكل أطراف العقد.

رفض التغطية يكون بعد العلاج

من هنا فإن دور ومسؤولية الهيئة الضامنة وشركة الـ TPA عند وجودها تنحصر بمدى وحدود وبشروط التغطية للمطالبات الطبية التي يحتاجها المؤمن، ولا تتدخل بأي شكل من الأشكال بالعلاج الطبي المتوقع للمريض. اضافة الى ذلك، فإن المؤمن الذي يجد بأن الحالة الصحية التي يعانيها مشمولة بالتغطية وفقاً لأحكام بوليصة التأمين، في حين تقوم الهيئة الضامنة، إما بشكل مسبق برفض التغطية لحالة غير طارئة، أو بعد العلاج برفض التغطية لحالة طارئة، يكون من حقه ان يعترض ويتخذ الإجراءات القانونية التي يراها مناسبة من أجل المطالبة بحقوقه».

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخراً وذلك وفقاً للمستندات التي قدمتها إلى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
في بيروت				
كوز انترناشونال	هولدنغ	١ مليون دولار	-	داوود انطون نعوم
تكنولوجيا العصر اللبنانية	ش.م.م.	٩٠٠ مليون ل.ل.	كومبيوتر	بدر ناصر الخرافي
سترامد	ش.م.ل.	٤٥٠ مليون ل.ل.	صيدلة	سامي فؤاد طراد
اينوفاتيف تكنولوجيا جيز دفلوبمنت	أوف شور	٢٤٠ الف دولار	تكنولوجيا	محمود سلمان دلال
ابنية	هولدنغ	١٠٠ الف دولار	مقاولات	مارون جوزف حلو
ابليت العقارية	ش.م.ل.	١٢٠ مليون ل.ل.	عقارات	نيام احمد قواص
مدرين	هولدنغ	٧٠ الف دولار	-	سعد راشد خوري
اوت سورس	أوف شور	١٠٠ مليون ل.ل.	-	اندرين لو كاس انزيكي
انطاكى GPPK	هولدنغ	١٠٠ مليون ل.ل.	تجارة	سليم جبرائيل انطاكى
الماجد للتجارة والمقاولات	ش.م.م.	١٠٠ مليون ل.ل.	مقاولات	ناجد خضر ترو
كيرميد القابضة	هولدنغ	٥٠ الف دولار	-	قيصر حنا باسم
ار.جي.سي.لاين	أوف شور	٥٠ الف دولار	-	سعيد مصطفى سلمون
الباين للاستثمار	أوف شور	٥٠ الف دولار	استثمارات	قاسم عبداللطيف فواز
كوتونكس	أوف شور	٤٠ الف دولار	-	غابريال جورج الحاج
ادروفارميد	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	زياد جورج ابو خاطر
فاست تراك لوجيستكس	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	الياس جوزف مهدي عاد
شكفو	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	فادي وليد الحريري
فيفاندي غاليري	أوف شور	٢٠ الف دولار	غاليري	اسماعيل سليمان الهاشم
KAZA	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	محمد عبد الكريم القطب
غايتوايز فانتشر	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	نادر مصطفى الحريري
انتيا	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	نديم انطوان نصرالله
السعودية للتسويق والتجارة	هولدنغ	٢٠ الف دولار	تجارة	حازن بن فايز اسود
تراينك فيوزن	هولدنغ	٢٠ الف دولار	تكنولوجيا	سامر سمير حنا
ريفاه	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	بولت ملحم سلامة
جنيفارم	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	وداد جرمانوس عساف
كاسيوب غروب	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	ساميه وحيد مراد
انترناشونال للتجارة	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	فؤاد يوسف ساحلي
ليباترنس	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	ناصر محمد حمود
اوبوس ترايد	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ثقولا كونستانتان بوري
ارز لبنان للتجهيزات الغذائية	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	مواد غذائية	بيار جرجي بطرس يوسف
انسباير لاين	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	لارا داغر عبدالله
ستراشي	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	سامي فؤاد طراد
B.B.I. انترناشونال	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	دانا كامل عسيان
راضيكو العالمية للتجارة	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	رضوان علي عديبي
اتكو	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	اسعد عبود بربر
لوتكس لينك	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جان يوسف جريج
غارنتي	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جيسكا كريم خلف
بروديف غروب	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	رضا انطون معماري
نايا كوربوريشن	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	خليل ابراهيم عرب
سنبول	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	كريم روجيه نجار
ميد فايننسيفنج	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	تمويل	ليليان زهر داغر
صحتك	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	خدمات صحية	ريشار سيمون برجي
جيتي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات / هندسة	كريستيان بطرس قمير
لوكلاب	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / هندسة	فريداندر جورج دجوروفيتش
مدكوم	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	فنادق / مطاعم	جورج كونستانتان نيودوري
بريفنت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	دراسات	وضاح ابراهيم صادق
نيوستوديز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات	محمد تحسين خياط
ديناكور	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / هندسة	مصطفى سالم عبد الواحد
بعيدا				
هامبي ١٩٢١	ش.م.ل.	٧٥٠ مليون ل.ل.	ملابس	اغوب مارديروز ترزيان
M.S.S.	ش.م.م.	١٢٠ مليون ل.ل.	المنيووم	يوسف وديع مزهر
ادونيس ميديا	ش.م.م.	٤٥٠ مليون ل.ل.	تجارة / مكتبة	راشد مسعد خوري
لوجيستكس سبلاي للخدمات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ماري تيريز مجاصص
انترناشونال تايرز اند باتريز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سيارات / اطارات	الياس جريس دانيال
أ-طحينه	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ليليان انطون طحينه
رتري	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	وجده بهيج شعيا
H AND C	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مأكولات	لين رامز حداد
الميلاد ٢٦٢	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	ميلاد خليل عساف
جي.اس.ال. للهندسة الكهربائية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	سيمون ابراهيم شامي
انماء الضيافة والفندقة اللبنانية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	ادارة فنادق	انطوان خليل كرم
مزهري ١١٥	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	يوسف محبوب ملاح
زيتاني غروب	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	خشب / مفروشات	جوزف نعيم زيناتي

مجموعة حجاج القابضة



حسن حجاج

● أسس آل حجاج، حسن وقاسم ووسام وعلي، شركة هولدنغ باسم «مجموعة حجاج القابضة» ورأسمال ٣٠ مليون ل.ل.

أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة إلى السيد حسن حجاج الذي يرأس في الوقت نفسه بنك الشرق الأوسط وأفريقيا (MEAB).

VENTURE TECHNOLOGIES LEBANON

● أسس السادة: بدر ناصر محمد الخرافي وشركتنا قمه للتصوير والكمبيوتر ومحمد عبد المحسن الخرافي وأولاده، شركة محدودة المسؤولة برأسمال ٩٠٠ مليون ل.ل. وباسم «تكنولوجيا العصر اللبنانية». وموضوعها الكومبيوتر وبرامجه.

اسندت إدارة الشركة إلى السيد ابراهيم سيد صالح.

QUIZ INT'L

● أسس السادة: داوود انطون نعوم وسمير مسعود رحمة وقرينته رينا وعيدا جبرائيل رحمة، شركة هولدنغ برأسمال مليون دولار أميركي، وتحت اسم «كوز انترناشونال».

اسندت رئاسة الشركة إلى السيد داوود نعوم.

TRINEC FUSION

● اسس السيدان سامر سمير حنا وجوزف روبري خياط ومجموعة تراينك، شركة هولدنغ، برأسمال ٢٠ ألف دولار وتحت اسم «تراينك فوزيون» وموضوعها التكنولوجيا.

أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة إلى السيد سامر حنا.

مركز السلطان (لبنان)

● أسس السيد أيمن بدر سلطان بن عيسى (رئيساً) وشركات السلطان سنتر للتجارة والمقاولات وداليا الوطنية للتجارة وغزلان الديره للتجارة وستايل، شركة هولدنغ، برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وباسم مركز السلطان (لبنان).

حوار صريح مع نقيب المحامين بطرس ضوميط

التأخير في إصدار الأحكام إضاعة لحقوق الناس وإساءة للعدالة



عندما راهن اصداقاً بطرس ضوميط على نجاحه في انتخابات نقابة المحامين لمنصب النقيب، كانوا يتقنون ان هذا المحامي الوطني الأصل سيقدّم على تطهير جدول المحامين من الفاسدين والمخالفين، ولن يتأثر بالشعبية الواسعة التي تلتف حوله والتي يريدها نظيفة ونقية على مثاله، كذلك تؤكد مناصروه بأن بطرس ضوميط سيحقق البرنامج الذي خاض الانتخابات على أساسه، الى مفاجآت ايجابية انتظرناها منه، وتحقق منها الكثير.

«البيان الاقتصادية»، حاورت النقيب ضوميط حول انجازاته لمصلحة المحامين وللاستقلالية القضاء، ولمعالجة مسألة التأخير في إصدار الأحكام حيث يصل التأخير الى عدة سنوات ويتسبب بالأذى والضرر للمتقاضين. أجاب على كل الاسئلة بجرأة لافتة. وهنا نص الحوار:

إنجازات تنظيمية وإدارية ومسكية

■ ماذا أنجزتم على صعيد تحسين أوضاع المحامين وبالتالي لتحسين علاقتهم بالقضاء وأصحاب الشكاوى؟

– عنوان برنامجي منذ تسلمتي رئاسة نقابة المحامين كان تطبيق القانون لا اعتقادي الراسخ أن هذه المسألة تؤدي الى ظهور جبل من المحامين على مستوى رفيع من الأخلاق والعلم والثقافة، وبالتالي الى تعزيز ثقة المواطنين والمتقاضين بالمحامين وبالقضاء على السواء. ومن أجل ذلك، شكّلنا فوراً أربع هيئات للمجلس التأديبي وبداناً بإحالة المخالفين على المجلس التأديبي. ومنذ بدء ولايتي نقيبياً ولغاية اليوم، وصل عدد المحامين المحالين على المجلس التأديبي الى ٢٩ محامياً وهو العدد الأكبر منذ تأسيس النقابة.

وقد صدرت قرارات عن الهيئات التأديبية المذكورة تراوحت بين الشطب النهائي من الجدول النقابي والمنع من مزاولة المهنة مؤقتاً وتوجيه التحذير واللوم. إضافة الى ذلك، وجهت شخصياً تنبيهات خطية إثر مخالفات مسكية بسيطة الى نحو أربعين محامياً وذلك من دون المرور بالمجلس التأديبي.

كما واتخذ مجلس النقابة قرارات شطب لثمانين محامياً لعدم دفعهم الرسوم السنوية لأكثر من ثلاث سنوات. وكذلك وردنا من لجنة تنقية الجدول في النقابة حوالي ١١٠ أسماء للاشتباه بمخالفاتهم للمادة ١٥ من قانون تنظيم المهنة والمتضمنة ما يحظر على المحامي ممارسته من أعمال الى جانب المحاماة. وقد حوّلت المخالفات الى التحقيق. وأنجزنا لغاية اليوم حوالي ٨٠ ملفاً، وقد تبين ان البعض لا يمارس أعمالاً تتعارض ومهنة المحاماة والذين ثبت عليهم التهمة شطبوا وعددهم ١٥ محامياً.

ولا ننسى ان عملية تنقية الجدول مستمرة ولا يمكن ان تتوقف أو تحد بزمن معين.

من جهة أخرى، والى جانب تطبيق القانون ورفعنا الراتب التقاعدي من ٨٥٠ ألف ليرة لبنانية الى مليون ليرة لبنانية. وقد واجهنا صعوبة وجهدها لإقرار هذا المبلغ في لجنة التقاعد إذ يجب إحلال التوازن بين النفقات والواردات.

فموازنة التقاعد تبلغ ٧ مليارات ليرة، وقد وافق المحامون في الجمعية العمومية على رفع تعرفه الرسم السنوي من ٦٠٠ ألف ل.ل. الى ٨٠٠ ألف ل.ل. يقتطع منه مبلغ ٤٥٠ ألفاً لتمويل صندوق التقاعد، علماً ان المبلغ لا يكفي لوحده، وتأمين استمراريته لمساعدة المحامي المتقاعد أو عائلة المحامي المتوفي للحصول

على الحد الأدنى من المعيشة اللائقة. والجدير بالذكر ان زوجة المحامي المتوفي تتقاضى المبلغ نفسه لمدى الحياة، إضافة الى ان المعدل الوسطي لاستمرارية الراتب التقاعدي الذي يبلغ ١٢ مليون ليرة سنوياً يتراوح بين ٢٥ و٣٠ سنة وأحياناً قد يصل الى ٥٠ سنة، ومسؤولية تأمينه كبيرة وتسعى دائماً لمواكبتها وإيلائها الاهتمام اللازم.

يضيف النقيب ضوميط: ومن المشاريع التي حققناها أيضاً، تطوير مجلة العدل شكلاً ومضموناً. وكما أولينا اهتماماً شديداً بتحسين المستوى العلمي للمحامي سواء أكان متدرجاً أو بالإستئناف. وللغاية نظمنا دورات تدريبية عديدة مع مؤسسات دولية حول الوساطة والتحكيم، كما أقمنا ورش عمل بالتعاون مع المنظمة العالمية للتجارة الفكرية التابعة للأمم المتحدة حول الملكية الفكرية. ومن النشاطات أيضاً، ركزنا على خضوع المتدرجين لدورات في اللغة الإنكليزية (Anglais Juridique) وفي المعلوماتية القانونية. وعملية التطوير مستمرة على الصعيد كافة وهي لا تحد بوقت معين وتوقفها يعني السقوط والفشل.

العمل على استقلالية القضاء

من جهة أخرى والى جانب الاهتمام بالبيت الداخلي، انصب تركيزنا على القضاء الضامن، بالتعاون مع المحامين، النزاهة والعدالة.

وقد مرّ القضاء بظروف صعبة بسبب عدم وجود مجلس قضاء أعلى. وعلى الرغم من ذلك، بذلت نقابة المحامين جهوداً حثيثة لتشكيل هذا المجلس، لكن مسألة التشكيلات القضائية تواجهنا حالياً بعدما تم التوافق عليها بالإجماع، ووقع المرسوم وزير العدل ورئيس الحكومة ووصل الى رئيس الجمهورية الذي لم يوقعه لغاية اليوم. وبالتالي، فإن القضاء شبه معطل اليوم، حيث ٩٩ قاضياً، من بينهم ٦٦ قاضياً متخرجاً من معهد الدروس القضائية و٣٣ آخرين يتخرجون قريباً لم يلتحقوا بعد بمراكز عملهم. وهذا العدد الكبير يمثل تقريباً نسبة ٢٥٪ من عدد القضاة في لبنان، وإذا لم نصل الى حل عاجل يتعلق بإصدار مرسوم التشكيلات فتمه إساءة كبيرة ستلحق بالعدالة.

نحن معنيون كنقابة محامين بهذه القضية، إذ أنها تسهل عملنا وتعزز الثقة بالقضاء والعدالة، وهما عنصرا أساسيان في بناء الدولة، وفي هذا الإطار انطلقنا بورشة عمل لدراسة صيغة تتعلق باستقلالية السلطة القضائية، وقد اجتمع مجلس النقابة بحضور

الأعضاء والنقابة السابقين وبعض أعضاء لجنة التشريع لدراسة هذا الموضوع. ويعد الاستماع الى وجهات النظر كافة، كلفت لجنة لتلقي الاقتراحات ودراستها واستكمال البحث، على ان تبث في اجتماعات يعقدها مجلس النقابة لهذه الغاية، إضافة الى ذلك سنعد اجتماعاً مع النواب المحامين للغاية نفسها. ومتى توصلنا الى صيغة نهائية نناقشها مع الجسم القضائي، سنتقدم النقابة بمشروع متكامل يتعلق باستقلالية السلطة القضائية وسنعمل جاهدين لإقراره متى سمحت الظروف.

طول للتأخير بإصدار الأحكام

■ كيف يمكن معالجة موضوع التأخير في إصدار الأحكام لا سيما أن ذلك يلحق ضرراً فادحاً بالمتقاضين؟

– البطء في تحقيق العدالة جراء تأخير بت الدعوى ليست مشكلة محلية قدر ما هي عالمية، ولكنها تظهر في دول العالم الثالث أكثر من غيرها.

ولحل هذه المشكلة، اجتمعنا مرات عدة مع هيئة التقديس القضائي والهيئات القضائية، علماً ان محاولة المعالجة بدأت منذ أيام النقابة السابقين.

الحل يبدأ أولاً بزيادة عدد القضاة وذلك عبر الحاق الـ ٩٩ قاضياً بمراكزهم، إضافة الى ذلك يجب الالتزام بتطبيق القانون الذي ينظر في مسألة التقيد بالمهل، خصوصاً في الدعوى المدنية التي لا يجب ان يتأخر البت فيها أكثر من خمسة أشهر، والالتزام بالمهل ليس أمراً مستحيلاً والدليل على ذلك هناك بعض القضاة الكفوئين، بينهم قاض ورئيس بداية في صيدا ورئيسة استئناف في منطقة الجديدة (ماريز المعوشي) يفصلان في الدعوى بأقل من خمسة اشهر.

وقد نظرنا لهذه المسألة مع القضاء وهي مطروحة دائماً على جدول أعمال نقابة المحامين، وكنا موعدين بتطبيق القانون مع التشكيلات القضائية، لكن الظروف فاجأتنا.

وأشير هنا الى ان بعض القضاة يظهر كسلأ ولأسف في حل النزاعات المقدمة أمامه. فلو أن القاضي يولي اهتماماً ومتابعة لملف المسؤول عنه وينقيد بالمهل فسوف تتراجع القرارات الإعدائية أو ربما تنعدم. ومن المؤسف ان تطول المحاكمة لسنتين لسبب تافه، فالأمر يعد إضاعة لحقوق الناس وإساءة للعدالة.

تكريم القاضي بشارة متى لمناسبة تقاعده أنا ذاهب الى الحرية فادعوا لي بالتوفيق



من اليمين القضاة السادة: شكري صادر، محمد عويضة، عمر الناطور، غالب غانم، أنطوان خير، بشارة متى، سعيد ميرزا وعفيف شمس الدين



القاضي عمر الناطور يقبل القاضي بشارة متى درع الوزارة

بمناسبة إحالة القاضي الكبير الرئيس بشارة متى رئيس هيئة القضاة في وزارة العدل ومدير معهد الدروس القضائية، الى التقاعد، أقامت وزارة العدل حفل تكريم قلد خلاله وزير العدل شارل رزق ممثلاً بالمدير العام القاضي عمر الناطور المحترق به درع الوزارة تقديراً لسيرته القضائية الحافلة بالعباءات. كان بين الحضور رئيس مجلس القضاء الأعلى الرئيس أنطوان خير، النائب العام التمييزي الرئيس سعيد ميرزا، رئيس هيئة التفتيش القضائي الرئيس محمد عويضة، رئيس مجلس شوري الدولة الرئيس د. غالب غانم، رئيس هيئة التشريع والاستشارات الرئيس شكري صادر وعدد من القضاة، ومن كانوا يعاونون الرئيس بشارة في الدائرة ومعهد الدروس القضائية. ألقى المدير العام عمر الناطور كلمة تليق بالمكرم: «بشارة متى نذر نفسه حماية لمصالح الدولة.. تفاني في زرع قيم الاستقلال والتحرر والانصاف في نفوس قضاة الغد». وختم: «تغادر القضاء بكل يسر وأنت والحمد لله سليم معافي، صحيح العقل والجسد وعتد الى دراسة الرسم فصور وأرسل لنا ولك غداً أفضل». ورد القاضي بشارة متى شاكرًا مؤكداً أنه «ذاهب الى الحرية فادعوا لي بالتوفيق».

انتداب ثلاثة قضاة لرئاسة محاكم التمييز

ناصيف للتجارية وشبطيني للعسكرية وجريصاتي للعمل



القاضي ارليت جريصاتي
رئيسة الغرفة الثامنة



القاضي د. الياس ناصيف
رئيس الغرفة الرابعة

تم في قصر العدل انتداب ثلاثة من كبار القضاة لترؤس ثلاث غرف في محاكم التمييز، وذلك بقرارات من رئيس مجلس القضاء الأعلى القاضي أنطوان خير لملء الشواغر وتسهيلاً لسير العدالة بعد إحالة القضاة الثلاثة سهيل عبد الصمد وطربيه رحمه وشبطيني مقلد على التقاعد. فقد تم انتداب القاضي الدكتور الياس ناصيف لرئاسة محكمة التمييز (الغرفة الرابعة) مكان القاضي سهيل عبد الصمد، والقاضي السيدة أليس شبطيني مكان القاضي طربيه رحمه لرئاسة المحكمة العسكرية، والقاضي ارليت جريصاتي لرئاسة الغرفة الثامنة مكان القاضي شبطيني مقلد (صدر القرار في نيسان ٢٠٠٦). ومن المقرر ان يحال الى التقاعد هذا العام اربعة من كبار القضاة وهم: بشارة متى، احيل في آخر آذار الماضي، وميشال ابو عراج ومحمد ماضي وجميل بيرم الذين سيحالون في اواخر هذا العام. ويلاحظ ان التشكيلات الجزئية والموقته التي اجراها مجلس القضاء الاعلى اعطت ثمارها بدليل تزايد صدور الاحكام في المحاكم التي جرت فيها التشكيلات، لا سيما الغرفة الرابعة، حيث لم يبق لدى هيئتها اي تراكم للدعاوى، بل ان ما بقي لا يزيد على عدد اصابع اليدين، وهذه ظاهرة ايجابية في محاكم التمييز اللبنانية.

تأديب السائقين القبضيات يفيد جميع المواطنين

تعرض قبل مدة المدعو ش.ب. لاحد القضاة - مفتش قضائي - المشهود لهم بالنزاهة ايلي بخعازي، وكال له السباب والشتم حيث سأل القاضي وهو يقود سيارته امام سيارته، بأن يخفف من اطلاق الزمور بشكل متواصل.. القاضي المسالم اخذ رقم السيارة وادعى على الشاب «المهذب» امام قاضي التحقيق الاوّل في جبل لبنان الذي طلب له السجن حتى ثلاث سنوات لإقدامه على تحقير احد القضاة.. اعتراف المتهم بما قام به، ورافة بعائلته حملت القاضي بخعازي على اسقاط حقه الشخصي عنه. مطلوب تأديب امثال هذا «القبضاي» ليس لانه حقراً قاضياً، بل لان امثاله يحقرون المواطنين مئات المرات في اليوم دون ان يردعهم احد!

الأوراق القضائية من المحاكم العسكرية اللبنانية

صدر للمقدم بدوي مرعب كتاب - دراسة مؤلف من ٢٦٦ صفحة يحمل العنوان التالي: الأوراق القضائية في المحاكم العسكرية اللبنانية (نماذج وبيانات) ٢٠٠٧. يتبين من قراءة المقدمة والتمهيد للكتاب انه يتناول المذكرات والقرارات والأحكام القضائية كافة، الصادرة خلال مراحل الملاحقة والتحقيق والمحاكمة، عن مفوض الحكومة لدى المحكمة العسكرية وقاضي التحقيق العسكري والحاكم المنفرد العسكري والمحكمة العسكرية الدائمة ومحكمة التمييز العسكرية، وطلبات النقض والاستئناف المقدمة من مفوض الحكومة والمدعى عليه أو المحكوم عليه، للطعن في الأحكام والقرارات المذكورة. قسم المؤلف كتابه الى فصلين: (١) الأوراق القضائية في الملاحقة في دائرة التحقيق العسكري. (٢) الأوراق القضائية في المحاكمة. لا شك ان رجال القانون لا سيما من يتعاملون مع القضاء العسكري يحتاجون الى معرفة كل المعلومات الواردة في الكتب لتسهيل أعمالهم.

CUMBERLAND تعود الى مقرها الرئيسي

في سن الفيل

اعلنت شركة كمبرلند للتأمين وإعادة التأمين
CUMBERLAND نقل مقرها الرئيسي الى منطقة سن الفيل -
هيتاشي سنتر - الطابق الاول.
هاتف: +٩٦١ ١ ٤٩٧٢٢٢ - فاكس +٩٦١ ١ ٤٩٧٣٣٣
ص.ب. ٥٥٤ - ٩٠ جديدة المتن - لبنان
EMAIL: info@cumberland.com.lb

بيوعات بالمزاد العلني خلال شهري شباط واذار ٢٠٠٧

تتابع «البيان الاقتصادية» نشر اسماء المؤسسات التي صدرت قرارات قضائية ببيعها بالمزاد العلني تسديدا لديون الدائنين لأصحابها. ونحرص على نشر ما قيمته أكثر من ١٠ آلاف دولار. وتعطي هذه الأرقام فكرة للقارئ عن مدى سوء الازمة الاقتصادية في البلاد.

الاسم	القيمة (دولار اميركي)	الاسم	القيمة (دولار اميركي)	الاسم	القيمة (دولار اميركي)
جريس وساسين العلم	٦٠,٠٠٠	ايف صحناوي	١٤,٠٠٠	جريس وساسين العلم	٦٠,٠٠٠
تفليسة شركة ملعب للمعدات	٧١٠,٠٠٠	تفليسة جان سعاده	٢٦٠,٠٠٠	تفليسة شركة ملعب للمعدات	٧١٠,٠٠٠
ورثة روجيه نجيم	٨٦٧,٠٠٠	واتشه شباريان	١٤٢,٠٠٠	ورثة روجيه نجيم	٨٦٧,٠٠٠
تفليسة بيار مخلوف زيادة	١٣٢,٠٠٠	شارل اسعد الكك	٦٠,٠٠٠	تفليسة بيار مخلوف زيادة	١٣٢,٠٠٠
جوزف سعاده	١٠٥,٠٠٠	ميشال بو سجعان	٢٠٠,٠٠٠	جوزف سعاده	١٠٥,٠٠٠
سمعان يوسف موسى	١٦,٠٠٠	عماد وتوفيق زغيب	١١٥,٠٠٠	سمعان يوسف موسى	١٦,٠٠٠
شركة شلالا اخوان	٧٠,٠٠٠	شربل الياس عساكر	٣١,٠٠٠	شركة شلالا اخوان	٧٠,٠٠٠
فدى بيزاز	٣٠٠,٠٠٠	ميشال فارس الحويك	٩١,٠٠٠	فدى بيزاز	٣٠٠,٠٠٠
سوبر ماركت عكار	٣٠٠,٠٠٠	ربح ملص	٢٦,٠٠٠	سوبر ماركت عكار	٣٠٠,٠٠٠
واصف اسماعيل وفاطمة الزعبي	١٥,٠٠٠	عبدالله منيب عدرة	٣٠,٠٠٠	واصف اسماعيل وفاطمة الزعبي	١٥,٠٠٠
وليد غمراوي	٣٤,٥٠٠	عبدالله الكلل	٣٤,٠٠٠	وليد غمراوي	٣٤,٥٠٠
ورثة محمد جميل دريان	٣٥٠,٠٠٠	بيار عون	٢٥,٠٠٠	ورثة محمد جميل دريان	٣٥٠,٠٠٠
جمال عوضه	١٦,٠٠٠	عدنان عباس رمضان	٢٠,٠٠٠	جمال عوضه	١٦,٠٠٠
محمد وعباس وعلي ضاهر عمر	٦٠,٠٠٠	عدنان مصطفى الحريري	١٢٦,٠٠٠	محمد وعباس وعلي ضاهر عمر	٦٠,٠٠٠
حسن احمد المسالحي	٢٠,٠٠٠	علي محمد الأسدي	٦٠٠,٠٠٠	حسن احمد المسالحي	٢٠,٠٠٠
علي خالد شميظلي	٥١,٠٠٠	شركة دولسي للشوكولا	١٧,٠٠٠	علي خالد شميظلي	٥١,٠٠٠
مصطفى درويش	٥٠,٠٠٠	محمد حسنه ووفاء القادري	١٠,٠٠٠	مصطفى درويش	٥٠,٠٠٠
شركة انتر اليمان ش.م.ل.	٧٢٥,٠٠٠	شركة سوار ش.م.م.	٢١٦,٠٠٠	شركة انتر اليمان ش.م.ل.	٧٢٥,٠٠٠
محمد مصطفى عرابي	١٨٠,٠٠٠	احمد العطار	٢١٦,٠٠٠	محمد مصطفى عرابي	١٨٠,٠٠٠
متري نقولا عازار	١٢٥,٠٠٠	شركة مستشفى الشرق الأوسط	٥٠,٠٠٠	متري نقولا عازار	١٢٥,٠٠٠
ماجد العنذاري وفهد بو غانم	٤٣,٠٠٠	راجع الخبر بجانبه	٣١,٠٠٠	ماجد العنذاري وفهد بو غانم	٤٣,٠٠٠
هاشم العياش	١٠,٠٠٠	حسن وحسين الخنسا	٤٠٠,٠٠٠	هاشم العياش	١٠,٠٠٠
علي احمد دياب	٤٣٣,٠٠٠	ورثة بيار كرم	٢٥,٠٠٠	علي احمد دياب	٤٣٣,٠٠٠
سعيد السيد	٧٦,٠٠٠	تفليسة محمود الخطيب	٢٩٥,٠٠٠	سعيد السيد	٧٦,٠٠٠
شركة جان سعد وأولاده	٤٠٨,٠٠٠	جوزف الحجبل	٨٠,٠٠٠	شركة جان سعد وأولاده	٤٠٨,٠٠٠
جورج نقولا صوايا	١٥٠,٠٠٠	أسعد توفيق بشارة	٢٦,٠٠٠	جورج نقولا صوايا	١٥٠,٠٠٠
ستراك صرافيان	٢٢,٠٠٠	أرليت ميشال بيطار	٢٣٦,٠٠٠	ستراك صرافيان	٢٢,٠٠٠
ادوار ميشال الخوري	١١,٢٠٠	جوزف حليم واكد	٢٠٠,٠٠٠	ادوار ميشال الخوري	١١,٢٠٠
نهاد الصومعي ومريانا نادر	١,٠٠٠,٠٠٠	ميلاد مخايل سمعان	٨٠,٠٠٠	نهاد الصومعي ومريانا نادر	١,٠٠٠,٠٠٠
شركة غلوبل ش.م.م.	٦٠٠,٠٠٠	فادي وطانيوس وماري بو ناصر	٢٧,٠٠٠	شركة غلوبل ش.م.م.	٦٠٠,٠٠٠
صلاح زغول	٤٠,٠٠٠	ميلاد قزحيا السقيم	٢٠٥,٠٠٠	صلاح زغول	٤٠,٠٠٠
انطوان رنو	٣٥,٠٠٠	مطعم الموسى	٤٦,٠٠٠	انطوان رنو	٣٥,٠٠٠
نزار عالم	١٦,٠٠٠	جورج الياس القزي وفادي اللحام	٢٣٠,٠٠٠	نزار عالم	١٦,٠٠٠
شركة الشامي للتجارة العامة	٦٦٧,٠٠٠	جوزف سعيد شلهوب	١٨,٠٠٠	شركة الشامي للتجارة العامة	٦٦٧,٠٠٠
ومحمد خير الشامي بيرقدار	٣٥,٠٠٠	خليل وعادل سماحه	١٦,٠٠٠	ومحمد خير الشامي بيرقدار	٣٥,٠٠٠
فادي أبو حسن	١٢٧,٠٠٠	شربل اسد محفوظ	١٦,٠٠٠	فادي أبو حسن	١٢٧,٠٠٠
شركة ستفرو قيومجي	٣٨,٠٠٠	رولان كاميليو سعاده	١١,٠٠٠	شركة ستفرو قيومجي	٣٨,٠٠٠
نسيب ايليا ابو جوده	١٤١,٠٠٠	انطوان كاميليو سعاده	١١,٠٠٠	نسيب ايليا ابو جوده	١٤١,٠٠٠
يوسف جان بيطار	١٧٦,٠٠٠			يوسف جان بيطار	١٧٦,٠٠٠
كيفورك وسركيس ابراهيميان	٤٧,٠٠٠			كيفورك وسركيس ابراهيميان	٤٧,٠٠٠
نبيل الياس بعقليني	١٥٠,٠٠٠			نبيل الياس بعقليني	١٥٠,٠٠٠
شركة ماجيك سبابس	١١٠,٠٠٠			شركة ماجيك سبابس	١١٠,٠٠٠
ورثة جوزف غاوي وايغون صفير	٤٤,٠٠٠			ورثة جوزف غاوي وايغون صفير	٤٤,٠٠٠
محل حنا عمو بشيري	١١,٠٠٠			محل حنا عمو بشيري	١١,٠٠٠
ديران بذرجيان	١٣١,٠٠٠			ديران بذرجيان	١٣١,٠٠٠
اسكندر ريمون بركة				اسكندر ريمون بركة	

أكبر عملية بيع بالمزاد العلني هذا الشهر

طرح شركة مستشفى الشرق الأوسط تسديداً لديون احد المصارف

تطرح دائرة تنفيذ بيروت هذا الشهر، شركة مستشفى الشرق الأوسط ش.م.ل. للبيع بالمزاد العلني تحصيلاً لديون احد المصارف الكبيرة والمبالغ المستحقة على هذا المستشفى وهي التالية:

- خمسة مليارات ومئة وستة وسبعون مليون ل.ل.
- خمسة ملايين وتسعة وستون الف دولار اميركي، تضاف اليها الفوائد اعتباراً من سنة ٢٠٠٢.

وفي حال لم يتقدم احد لشراؤه، يطرح المستشفى مرة جديدة بسعر اقل، وقد يباع بأقل من نصف ثمنه.

الكفالة لدى أول طلب (٢ من ٢)

القاضية ميسم النويري - رئيسة محكمة الإستئناف المدنية في بيروت (الغرفة التجارية)

شاركت القاضية الرئيسية ميسم النويري في مؤتمر قانوني في دبي ممثلة للبنان (شباط ٢٠٠٧) فألّقت محاضرة حول الكفالة لدى أول طلب، عرّفت فيها بداية عن الكفالة والنظرة اليها محلياً ودولياً وكيف يتم التعامل التجاري الدولي بها إفرادياً ومصرفياً وأحكامها وفقاً لتعريف المحاكم اللبنانية والدولية، مشيرة الى خصوصيتها واستقلاليتها.

وقسمت الرئيسية نويري موضوعها الى قسمين:

(١) استقلالية الكفالة لدى أول طلب.

(٢) حدود استقلالية الكفالة لدى أول طلب.

ونظراً لأهمية الموضوع بالنسبة الى أي رجل أعمال أو أي مؤسسة وأي مصرف، ونظراً لما استعانت به القاضية من مراجع محلية وأجنبية واتفاقيات دولية، ننشر نصها بكامله على حلقتي تجميعاً للفائدة.

يمكن رد طلب حجز الكفالة لدى أول طلب لأن المشتري لم يأت على ذكرها في عداد الديون التي لا يمكن حجزها، وبالتالي لا يمكن حرمان الدائن من حق لم يحرمه منه المشتري، إلا ان محكمة التمييز الفرنسية لم تتبن هذا الرأي وأكدت على ان الأمر بالدفع بمجرد قبوله بإصدار الكفالة لدى أول طلب، يعتبر انه تنازل مسبقاً عن كل ما يحول دون دفعها في حال انبثاقه عن العقد الأساسي وإن هذا التنازل يشمل بدون أي شك الحق في حجزها:

Le donneur d'ordre renonce, par le fait même qu'il a donné instruction à la banque de prendre cet engagement, à faire obstacle à l'exécution de cet engagement.

والوضع هو عينه في لبنان حسبما أكده الحكم الصادر عن رئيس دائرة الإجراء في بيروت في ٢٠٠٤ / ٢ / ١٨.

إن وقبل إبداء المطالبة بالدفع، لا يمكن للمدين المكفول أن يحول دون دفع الكفالة بموجب تدبير مستعجل أو احتياطي وفق الشروط العامة الملحوظة في هذا المجال.

الإأن الوضع يتغير إذا ما تبين ان مطالبة المستفيد من الكفالة مقرونة بالغش أو التعسف الواضحين أو ان العقد الأساسي مخالف للنظام العام الدولي. هذا ما سيتم معالجته في الفرع الثاني من هذا القسم.

الفرع الثاني - بعد إبداء المطالبة بالدفع، قيود الاستقلالية في ضوء مقتضيات

النظام العام الدولي وممارسة الحقوق بحسن نية وبدون غش أو تعسف -

بالنسبة للنظام العام الدولي، من المتفق عليه ان المخالفة الواجب أخذها بالحسبان يجب ان تكون واضحة ولا تحمل أي لبس بحيث يمكن الجزم بحصولها بدون أي تردد علماً بأن مفهوم النظام العام الدولي هو أضيق بكثير من مفهوم النظام العام الداخلي المدني أو النظام العام في مجال تنازع القوانين، أي إن النظام العام الدولي هو الذي تعتمده كل الدول بحيث أنه لا يمكن تصوّر أنه قد تعمد دولة ما إلى تجاهله أو عدم الاعتراف به كالمنع من المتاجرة بالمخدرات مثلاً.

أما بالنسبة للغش والتعسف الواضحين في طلب دفع الكفالة، فإن الاختلاف بين الأول والثاني يكمن في أن من يقدم على الغش، يقوم بمناورات احتيالية ويستعين بطرق ملتوية لإحراق الأذى بالغير ونيل حق لا يعود له كأن يبرز مستنداً مزوراً مثلاً، بينما التعسف يكون في طلب دفع الكفالة مع أنه من الواضح ان الطالب - أي المستفيد - لا حق له فيها كأن يطلب المستفيد الدفع لأن المدين الأمر رفض تعديل العقد الأساسي إلا أنه في المؤسسات معاً يكون المدين سيئ النية لأنه يسعى بملء إرادته الى تشويه الهدف الذي وضعت من أجله الكفالة لدى أول طلب.

وإن الطلب المقرون بالتعسف يرتكز الى العقد الأساسي ومنه يمكن تقدير حصول التعسف الجلي والواضح، بينما الطلب المعيوب بالغش يقدر بالاستناد الى العلاقة في ما بين المستفيد والكفيل إلا أنه يقتضي في الحالتين الرجوع الى العقد الأساسي طالما ان الكفالة لم تصدر إلا لتأمين حسن تنفيذه، ولكي يعطى الغش والتعسف مفعولهما القانوني يجب ان يكونا واضحين تماماً ويظهران للكفيل بشكل لا يمكن

القسم الثاني

حدود استقلالية الكفالة لدى أول طلب

الفرع الأول - حدود الاستقلالية بموجب قيود وضعت قبل المطالبة بالدفع -

في هذا المجال:

قد يتفق الفقهاء المعنويون على ألا يلزم الكفيل بالدفع إلا وفق شروط عقدية معينة، فتكون للكفالة عندها حدود اتفاقية تحول دون المطالبة بها في حال عدم التقيد بها، كما قد يسعى الأمر بالدفع المدين الى طلب اتخاذ أي تدبير احتياطي من المرجح المختص للحفاظ على مصالحه حتى قبل ان يتقدم المستفيد من الكفيل بطلب الدفع.

فبالنسبة للحدود العقدية لاستقلالية الكفالة، تتمثل هذه الحدود بوجوب

إبداء إما مطالبة بالدفع موثقة حيث يجب على المستفيد أن يرفق

بطلبه مستندات معينة كتقرير طبي أو قرار محكم عندها تكون الكفالة موثقة

Garantie documentaire. أو مطالبة بالدفع معللة حيث يبدي المستفيد أسباب

مطالبته بالدفع كعدم تقيد المدين بموجباته أو تسببه بعدم إتمام المستفيد ما

التزم به وتكون الكفالة هنا ككافة معللة Garantie justifiée. وإن الكفالة هنا تبقى

كفالة مستقلة لدى أول طلب لأن المصرف غير ملزم في كلتا الحالتين بالتحقق من

صحة مضمون المستندات المبرزة أو قانونية الأسباب المدلى بها بل يفرض عليه

فقط التحقق من صحة المستندات والأسباب من الناحية الشكلية ومن حيث الظاهر

فحسب، كما هو الحال في الاعتماد المستندي وهنا يمكن القول ان الكفالة لدى أول

طلب تشبه الى حد بعيد كتاب الاعتماد لدى أول طلب Letter of credit stand by.

وصاحب المصلحة من وضع مثل هذه القيود هو الأمر بالدفع طبعاً لأنه يسهل

عليه عندئذ محاسبة المستفيد وتحمليه مسؤولية الضرر الذي قد يصيبه من جراء

تقديم مستندات غير صحيحة أو إبداء أسباب لا أساس قانونياً لها.

وأما مسألة تقليص استقلالية الكفالة بموجب تدابير مؤقتة احتياطية، فيمكن

طرحها على صعيدين: أولاً على صعيد قضاء العجلة وإصدار حكم بتجميد الكفالة

للضرر الجسيم والحال الذي قد يترتب على دفعها.

وثانياً على صعيد حجز الاحتياطي المتاح لكل دائن على أموال مدينه.

فعلى الصعيد الأول، من المعروف أن لقاضي العجلة صلاحية اتخاذ أي تدبير

مستعجل لدرء الأضرار الجسيمة التي قد تترتب على عدم اتخاذه، شرط ان تتسم

القضية موضوع الطلب بالعجلة الماسة.

الاجتهاد مستقر في لبنان وفرنسا على رد كل طلب في هذا المجال على أساس ان

التبرير الوحيد الذي يمكن الركون اليه لقبوله، هو إثبات الغش أو التعسف بصورة

جليّة وواضحة Fraude ou abus manifestes وإن التثبت من حصولها يوجب

الغوص في موضوع المنازعة، أي إن مجرد ثبوت تحقق الضرر الفادح والعجلة

الماسة لا يكفي بحد ذاته لاتخاذ التدبير المطلوب وتجميد الكفالة.

وعلى الصعيد الثاني المتعلق بطلب حجز الكفالة أي باتخاذ التدبير الذي يمنع

المدين من التصرف بماله، حماية لمصالح دائنه، برز رأي في فرنسا قوامه أنه لا

قبل استلامها من المشتري.

إذن يجب إبقاء الوضع على ما هو عليه الآن؟

أعتقد أنه على الصعيد الدولي، لا بد من تبني العمل الذي باشرت به لجنة الكنودسي وتطويره باستمرار كي يواكب تطوّر التبادل التجاري العالمي مع محاولة تنظيم أحكام الكفالة لدى أول طلب بتفصيل أكبر لا سيما لجهة مفاهيم النظام العام الدولي والغش والتعسف في طلب دفع قيمتها.

وفي السياق عينه يقنضي حثّ دول الأمم المتحدة على الانضمام لاتفاقية الكنودسي أو تبنيها في تشريعها الداخلي كما حصل بالنسبة لاتفاقيات أخرى تتعلق بالتبادل الدولي كالملكية التجارية والصناعية أو الملكية الفكرية والأدبية، الأمر الذي يساهم بشكل فعال في إصدار أحكام منسجمة عن المراجع المختصة، تؤمن للفرقاء المعنيين أسساً متينة وثابتة لتبرم بالاستناد إليها العقود الدولية التجارية بمختلف أنواعها وأشكالها.

وعلى الصعيد الداخلي، إن اعتماد الكفالة لدى أول طلب من قبل الأفراد وتطبيق مبادئها من قبل المحاكم بالرغم من غياب أي تشريع بخصوصها مؤشر مهم على فوائدها وفعاليتها ولكن الركون إليها يجب ان يكون في التعامل التجاري الدولي أكثر من الداخلي لخطورتها وعدم الإحاطة بدقة بكل نتائجها من قبل الأفراد الذين لا يتمتعون عادة بالمهنية العالية الموجودة لدى أفراد التعامل التجاري الدولي.

إن من المفيد بمكان دعم انتشار الكفالة لدى أول طلب في التجارة الخارجية لما تؤمنه من تسهيلات في المجال التجاري الدولي الأمر الذي من شأنه ان يكتف التبادل بين الدول على جميع الأصعدة وبالتالي ان يوطد العلاقات بينها مع ما ينتج عن هذا الوضع من استقرار، وإنما مع التشديد دائماً وباستمرار على مقتضيات حسن النية والنزاهة في التعامل بين الأشخاص.

القاضية ميسم النويري

رئيسة محكمة الإستئناف المدنية في بيروت

التردد معه حول ثبوت حصولهما، أي يجب أن يعلم المصرف بحصول الغش أو التعسف الواضحين بدون أن يكلف بإجراء التحقيق اللازم أو جمع الأدلة حول توفر عناصرهما، فعليه، لا يمكن القول أنه يوجد تعسف أو غش إذا ما طلب المستفيد الدفع دون ان تتوفر في طلبه الشروط المتفق عليها أو عندما توجد منازعة جدية حول المسؤولية عن عدم تنفيذ العقد الأساسي، عندما يتحقق المصرف من وجود التعسف أو الغش بشكل واضح وجلي، يجب عليه الامتناع عن الدفع تحت طائلة المسؤولية ويعود للمحكمة المختصة أو لقاضي الأمور المستعجلة اتخاذ التدبير المؤقت الذي يحافظ على الحقوق ومن الملفت ان محكمة التمييز الفرنسية ردت طلب الحكم بدفع كفالة لدى أول طلب لقاء كفالة توازيها وقررت انه يجب إما التجميد بسبب الغش أو رد طلب التجميد لعدم وجوده وبدون إرفاقه بأي كفالة، ولكن لا يمكن التوسع في تفسير الغش أو التعسف الواضحين ومن المتفق عليه ان تضييق مجال إعمالهما ضروري كي لا تنتفي عن الكفالة لدى أول طلب خصوصيتها كضمانة آنية ومباشرة وبالتالي إفراغها من معناها ومن الهدف الذي أصدرت لأجله.

لا بد من الإشارة هنا الى ان المحكم الناظر في نزاع قائم بين المستفيد والأمر بالدفع، لا يمكنه ان يفرض على الأول أي تدبير مختص بالكفالة لدى أول طلب كونه غريباً عن العقد الذي نظمت بموجبه ولا يتمتع بأي صلاحية في هذا المجال، ولذلك عمدت بعض لجان التحكيم الى توضيح سلبيات طلب قبض الكفالة على سير الدعوى التي تنظر فيها، توصلاً لإقناع المستفيد بالتمتع عن الدفع بإرادته المنفردة. إذن وبالنتيجة، وفي حال إنفاذ العقد الأساسي ولم يبادر المستفيد الى طلب دفع الكفالة لدى أول طلب، هل يمكن القول أنها انقضت؟ بالطبع لا وهذا الأمر نابع من استقلاليته تجاه العقد الأساسي وبالتالي إن انقضاءها لا يتم إلا بحلول أجلها أو دفع قيمتها.

فعليه، إذا حلّ أجلها ولم يقدم أي طلب بدفعها، تنتهي الامور عند هذا الحد باعتبار أنها انقضت.

أما إذا جرى الدفع قبل حلول أجلها وبموجب طلب منازع بصحته، يعود عندها للمدين الأمر بالدفع الرجوع على المصرف وسؤاله عن الضرر الذي تسبب به إذا تبين ان الدفع تم خارج الأطر الملحوظة في الكفالة.

كما ويحق للأمر بالدفع أيضاً الرجوع على المستفيد من الكفالة لإلزامه بإعادة ما قبض تطبيقاً لنظرية الإثراء بلا سبب أو إيفاء ما لا يجب المنصوص عليها في المادة ١٤٣ من ق.م.و.ع. ومن الواضح أن هذه الدعوى من الصعوبة بمكان إقامتها لأن عبء إثبات تقصير المستفيد في تنفيذ العقد الأساسي وبالتالي عدم أحقيته بقبض قيمة الكفالة يقع على عاتق الأمر بالدفع إضافة الى وجوب انتقاله الى بلد المستفيد لمحاسبته أمام محكمة محل إقامته مع كل ما تتطلبه هذه المبادرة من مصاريف ومخاطر مختلفة.

الخاتمة

في الخاتمة، وبالانطلاق من كل ما سبق عرضه حول مفهوم الكفالة لدى أول طلب والمبادئ المنظمة لها، ما هو الموقف الذي يجب اتخاذه من هذه المؤسسة؟ هل يجب العمل على الحد من إصدار مثل هذه الكفالات أم أنه على العكس يجب تشجيع انتشارها؟

مما لا شك فيه ان من يوافق على إصدار كفالة لدى أول طلب يقدم على خطوة خطيرة طالما انه يعود للمستفيد وحده اتخاذ القرار بدفع قيمتها مهما كان أدائه في العقد الذي يجمعه مع الأمر بالدفع المدين ولا يحد من التزام المصرف الكفيل بالدفع إلا عوامل محصورة جداً في عددها وشروط تطبيقها وهي كما بينا آنفاً الانتظام العام الدولي والتعسف والغش المتميزين بوضوح تام.

إلا ان سلطة المستفيد في طلب الدفع، ليست استثنائية لأنه يعود دائماً للأمر بالدفع المتيقظ والمتنبه وهو إجمالاً الفريق الأقوى اقتصادياً في العقد الأساسي، والمقيم إجمالاً في إحدى الدول المتطورة، أن يقيد نوعاً ما سلطة المشتري المستفيد وهو الفريق الأضعف والمقيم بصورة عامة في إحدى دول العالم الثالث، إما بصورة مباشرة عن طريق إصدار كفالة لدى أول طلب معللة أو موثقة واتخاذ التدابير الاحتياطية التي تحفظ الحقوق في ظروف معينة، وإما غير مباشرة عن طريق الاعتماد المستندي غير القابل الرجوع عنه لأنه يؤمن للبائع قبض قيمة بضاعته



JOSEPH ZAKHOUR & CO.
INSURANCE CONSULTANTS

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

Now servicing clients
In SYRIA

WWW.ZAKHOURCO.COM

Ashrafieh - Rmeil - Liberty Building
Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306
Fax: 961.1.561867
P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email:zakhour@zakhourco.com

القاضي جوني القزي يحاضر عن الزواج المدني غير المعترف به في لبنان؛

فلنفرغ قضائنا لتطبيق قانون موحد بحيثياته وآلياته عوض ان نشغلهم في مواجهة قوانين العالم بأجمعه



مشهد من القاعة



من اليمين: المحامي ناصر كسبار والقاضي جوني القزي

على درجة من الاهمية، اذ ان المحكمة المختصة، وعوض الانطلاق من قانون واحد معروف تستقي منه السند الذي سنبني عليه قرارها، تجد نفسها امام قوانين تتصادم وتتزامم وهي في غربة عنها، فتجهد للإمام بها، ولو بالقدر المطلوب للفصل، بالرغم من تناقضها، وتناقض يتبدى، ان لجهة المبادئ والمفاهيم او لجهة البيئة المجتمعية التي تحتضن.

من هنا، وازاء الاشكالية المزدوجة الاطار والمعايير، فان المراوحة في الواقع الحالي لن تأتي بالحل الناجح، وبالتالي فان الجذرية في المقاربة تبقى السبيل الوحيد للخروج بنتائج متناغمة ومؤتلفة، عبر تجاوز ازدواجية غير الصحية تلك، حيث ان قانونا موحدًا وموحدا خير من الف قانون اجنبي يفرق، فالمهم دائما وابدًا ان نخرج القضاء اللبناني من دائرة «الالتحام التصادمي» مع القوانين الاجنبية ونجعله على تقاطع مع نصوص وأحكام متناسقة، حيث لا غربة بل تواصل وتفاعل.

واذا ما كان على القاضي ان يتقيد عند تصديه لاساس النزاع المعروض امامه، بالاحكام الموجبة والمبادئ الراعية والقواعد الحاكمة للمسائل القانونية المثارة، فان جانب القاضي الانساني والاجتماعي في قضايا الاحوال الشخصية عموما وقضايا الطلاق والنفقة والبنوة تخصيصا، يقتضي ان يبرز بشكل فاعل ومؤثر على مجريات الملف، نظرا الى خصوصية النزاع المطروح وحميمية المشاكل المثارة ودقة المسائل المطروحة.

وفي الواقع، ان هذه الحميمية التي تظلل مسائل الاحوال الشخصية تبعا للتأثيرات المباشرة وغير المباشرة للظروف النفسية والاجتماعية والاقتصادية انما باتت تحتم تخصيصا لدى القضاة، للتمرس في قضايا العائلة JUGES D'AFFAIRES FAMILIALES.

فلننفرغ قضائنا لتطبيق قانون موحد بحيثياته وآلياته، عوض ان نشغلهم في مواجهة قوانين العالم بأجمعه».

ولان المشتري الذي لا يعترف بالزواج المدني في لبنان، يعود ويعترف بمفاعيل هذا الزواج عندما يعقده لبناني في الخارج وفاقا لشروط محددة!! فان المعادلة باتت تقوم على الموازنة بين موجبات الخصوصية الطوائفية التي تحظر، ومقتضيات الحاجة والتطور التي تبيح وتبرر.

فبات القاضي اللبناني يحكم باسم الشعب اللبناني تبعا لمندرجات القانون الاجنبي!! في اشكالية فريدة من حيث شموليتها لحالات تطاول الاحوال الشخصية لفئات عريضة من المجتمع، كما ومن حيث نتائجها ومفاعيلها بالنسبة الى الزوجين، كما وبالنسبة الى آليات التنفيذ.

فبالنسبة الى طرفي العقد، فان المشهد في الحالات المعروضة، ان الغالبية من اللبنانيين انما تختار البلد المعني لعقد الزواج، اما تبعا للمعيار الجغرافي، كمثله وضعية قبرص القريبة من لبنان، او وفاقا للمعيار الدراسي والمهني، كمثله دول اوربوا بشرقها وغربها، او بالنظر الى معيار الهجرة كمثله دول الاميركيتين.

وهذا كله، من دون الاطلاع المسبق على مواد القوانين المرعية ونصوصها توخبا لحسن الاختيار، حتى اذا ما نشب الخلاف واستحال العيش المشترك وبات الانفصال وجوبيا غير جوازي، اصطدم المعنيون بالجهل المطبق للشروط المفروض توافرها لتقرير هذه النتيجة، واستحال عليهم الاسناد، فانصب التفتيش الدؤوب على اسقاط الواقعة التي سيتذرع بها على النص المرعي، قياسا وتأويلا.

ولئن سعى البعض لتلافي هذه الاشكالية، عبر التنظيم لدى عقد الزواج لحيثيات الانفصال في الوقت عينه، فان النتيجة في الغالب لم ترتق الى درجة استيعاب النص القانوني، بقدر ما تمحورت حول كيفية التفلت من اطار التعاقد، حقوقا وموجبات، في تصرف يتنافر ورمزية الارتباط عبر اقتراض الانحلال منذ البدء!!

وفي موازاة هذه الاشكالية، فان حيثيات التنفيذ بدورها تطرح على بساط البحث مسائل

القاضي جوني القزي الذي له حيثياته الجريئة في احكامه، كما له آراؤه المتميزة في محاضراته، حاضر في بيت المحامي بدعوة من عضو مجلس نقابة المحامين في بيروت ورئيس محاضرات التدرج المحامي ناصر كسبار حول «الزواج المدني: واقع النص وعثرات التطبيق» في حضور حشد من القضاة والمحامين المتدرجين الذين خرجوا من المحاضرة منوهين بمضمونها القيم.

المحامي ناصر كسبار قدم المحاضر بكلمة تتناسب مع شخصيته ومقدرته، قائلًا «انه احد فوارس العدالة الذين نفتخر بهم في لبنان وواحد من الذين ساهموا في عصمة القضاء ورفعته».

ومما جاء في المحاضرة:

«ان تكون قاضيا في لبنان ينظر في قضايا الزواج المدني، يعني انك ستكون في مواجهة قوانين العالم قاطبة، تمتشق من مخزون الاصول المدنية سلاحك الامضى للتصدي لاي نقص وتغطية اي فراغ، او حتى التفسير والتأويل عند الحاجة. وفي وقت يختص القضاء المحلي بتطبيق تشريعاته التي يفقهها على مساحة الكرة الارضية، فان اختصاص القاضي اللبناني في مسائل الزواج المدني، لجهة القانون الواجب التطبيق، انما يتلزم بل ويتقاطع مع رحلة المواطن اللبناني (الزوج او الزوجة) في اصقاع الدنيا، اذ حيثما يحط رحاله على وقع دقات القلب، ويعقد زواجه بالصورة المدنية المقررة، فان عنصر الربط يتحقق، ويغدو القاضي اللبناني الذي سببت في اي نزاع ينفرع، مضطرا، لان يطلع على حيثيات القانون الاجنبي المعني، بل القوانين الاجنبية على تشعبها، مستوضحا روحية التشريع، ومحصا ومدققا في الآليات المتوسلة والشروط المفروضة لاسقاطها على حيثيات المساقاة بغية تظهير الاطار الواقعي والقانوني للحل المنشود».

ملاحظات حول قانون الإجراءات

أنه يحق للمستأجر الثانوي مطالبة المستأجر الأصلي بالتعويض، في حال ثبوت سوء نية أو خطأ أو إهمال هذا الأخير.

وتنص هذه المادة على وجوب وجود موافقة خطية من المالك للسماح للمستأجر بالتنازل عن المأجور أو تأجيره من مستأجر ثان. ونحن لا نرى ضرورة الموافقة الخطية، إذ يمكن أن تكون هذه الموافقة شفوية، لأنه في حالات كثيرة يخشى المالك من إعطاء الموافقة خطياً لأسباب معينة، مع أنه يكون موافقاً في داخله على التنازل أو التأجير الثانوي. وتجدر الإشارة هنا إلى أن الموافقة يمكن أن تكون شفوية في رأينا، لكن مع اشتراط أن يكون في استطاعة المستأجر إثبات هذه الموافقة. وهي في الأصل غير موجودة، وعلى المستأجر أن يثبت وجودها بكافة الطرق.

كما تنص هذه المادة أيضاً على أنه إذا تنازل المستأجر الأصلي عن المأجور وكان مرخصاً له بذلك صراحة في عقد الإيجار الأساسي أو الممدد بحكم القانون، يستفيد المتنازل لهم من التمديد القانوني ويحلون محل المستأجر الأصلي وتصبح علاقتهم بالمالك مباشرة.

وفي رأينا، يجب إبعاد العقد الممدد قانوناً عن دائرة السماح المعطاة للمستأجر في التنازل عن المأجور أو في تأجيره ثانوياً من الغير، حتى في حال وجود موافقة من المالك في الأصل، لأنه مع نشوب الحرب في لبنان مدة عشرين سنة ومع خلق مجال التمديد القانوني من قبل المشرع، أصبحت إرادة المالك في السماح بالتنازل أو بالتأجير مشكوكاً فيها، إذ قد يحصل ويصدق أن تكون الموافقة قد أعطيت مثلاً في عام ١٩٨٥ وحصل بعدها تمديد قانوني حكومي بسبب الحرب واستمر الوضع كذلك حتى عام ١٩٩٠، رغم أن الموافقة لم تكن قد أعطيت مثلاً إلا لثلاث سنوات لا غير، وليس لخمس، من هنا، وبفعل التمديد القانوني لعقود الإيجارات، أصبحت إرادة المالك معيبة أو ناقصة أو غير أكيدة، إذ أن عقد الإيجار مدد رغم إرادته ومن المحتمل بنسبة عالية، أن تكون إرادته في السماح للمستأجر في التنازل عن الإجارة أو التأجير الثانوي قد انسحبت وألغيت.

وتنص الفقرة الأخيرة من المادة السابعة أن على المالك أن يدعو إلى المحاكمة المستأجر الثانوي في كل دعوى تقام بوجه المستأجر الأصلي، ويكون للحكم الصادر بوجه المستأجر الأصلي قوة القضيبة المحكوم بها بوجه المستأجر الثانوي، على أنه يحق للمستأجر الثانوي مطالبة المستأجر الأصلي، بالتعويض، في حال ثبوت سوء نية أو خطأ أو إهمال هذا الأخير.

وفي رأينا، يجب إعطاء الحق للمستأجر الثانوي في مقاضاة المستأجر الأصلي ومطالبة هذا الأخير بالتعويض، ليس في حال ثبوت سوء نية أو خطأ أو إهمال المستأجر الأصلي، بل أيضاً في حال ثبت حسن نية المستأجر الثانوي حتى في حال عدم ثبوت سوء نية المستأجر الأصلي. ذلك أنه من الضروري تعويض المستأجر الثانوي عن الأضرار اللاحقة به من جراء مقاضاة المستأجر الأصلي له، أو حتى في حال مقاضاة المالك المستأجر الأصلي، وكان لهذه المقاضاة تأثير سلبي مباشر أو غير مباشر على المستأجر الثانوي.



بالم المحامي ملحم مارون كرم

تنص عليه المادة، بل يكفي منح هؤلاء المهلة الكافية للتفتيش عن منزل جديد. فمهلة ستة أشهر مثلاً تبدو كافية في أحوال كهذه، إلا إذا رغب المالك في تأجير هؤلاء من جديد. أما في حالة الترك، فلا يجب منح الزوجة والأولاد أي فرصة، ووجب طردهم من المأجور على الفور. والحال تختلف في ما يتعلق بالأنساب الذين يستفيدون من التمديد القانوني، شريطة أن يكون المالك قد قصد تأجيرهم الشقة موضوع البحث عن قصد وعن معرفة منه. إذ إنهم منفصلون عن المستأجر الأصلي، مهما كانت درجة القرابة مع هذا الأخير. هنا يجب على القانون أن ينظر إلى المستأجر الأصلي والأنساب بحكم الأشخاص المختلفين لناحية إيلاء الحقوق وتحمل الموجبات المنفرعة عن عقد الإيجار.

كما يشترط القانون وجوب أن يستمر الأنساب في إشغال المأجور مع المستأجر الأساسي من دون انقطاع. وفي رأينا، ليس من الضروري على الإطلاق أن يستمر الأنساب في إشغال المأجور مع المستأجر الأصلي، بل يكفي أن يدخل هؤلاء الأنساب عند بدء عقد الإيجار وأن تكون نية المالك قد اتجهت في الأصل إلى جعل هؤلاء الأنساب طرفاً في عقد الإجارة، وبعبارة أخرى أن يكون المالك هو الفريق الأول وأن يكون كل من الأنساب والمستأجر الأساسي فريقاً ثانياً، بحيث يولي كل من هؤلاء الحقوق نفسها ويحملون الموجبات ذاتها تجاه المالك. فالإنسان يبقى حراً في أن يستأجر مسكناً وألا يقطن فعلياً في هذا المسكن، طالما أنه يقوم بكافة موجباته التعاقدية تجاه المالك. فالمستأجر هو فريق في العقد، والأنساب هم أيضاً فريق ولكل من هذين الفريقين حقوق وواجبات مختلفة.

تنص المادة ٧ على أنه يجوز للمستأجر التنازل عن المأجور أو تأجيره كلياً أو جزئياً إلا بموافقة المالك الخطية وبالشروط التي يتفق عليها. وإذا تنازل المستأجر الأصلي عن المأجور وكان مرخصاً له بذلك صراحة في عقد الإيجار الأساسي أو الممدد بحكم القانون، يستفيد المتنازل لهم من التمديد القانوني ويحلون محل المستأجر الأصلي وتصبح علاقتهم مباشرة بالمالك. وعلى المالك أن يدعو إلى المحاكمة المستأجر الثانوي في كل دعوى تقام بوجه المستأجر الأصلي، ويكون للحكم الصادر بوجه المستأجر الأصلي قوة القضيبة المحكوم بها بوجه المستأجر الثانوي، على

تنص المادة ٣ من قانون الإجراءات، الصادر بالقانون رقم ٩٢/١٦٠ بتاريخ ٩٢/٧/٢٣ والمعدل في ما بعد، على أنه بالرغم من كل اتفاق سابق مخالف، ومع مراعاة الاستثناءات المحددة في المادة ٢ من هذا القانون، تمدد لغاية ١٩٩٥/١٢/٣١ ضمن الشروط والأحكام الواردة في هذا القانون، عقود إيجار العقارات المبنية المعقودة أو الممددة قبل صدوره.

نلاحظ أن هذه المادة تمدد عقود الإيجارات لغاية ١٩٩٥/١٢/٣١ على الرغم من كل اتفاق سابق مخالف. وفي رأينا أن هذا أمر فادح في مخالفته للأحكام القانونية العامة ولأحكام قانون الموجبات والعقود بوجه عام، إذ من المعلوم أن العقد شريعة المتعاقدين وأن الاتفاقات، على الأقل الخطية منها، هي تماماً مثل العقود وهي تشبهها في أنها مثلها، تعتبر بمثابة تعبير واضح عن إرادة الفرقاء حيث يعبرون بكل حرية، عن إرادتهم ومشيئتهم في نيل الحقوق وتحمل الموجبات. فإذا أورد الفرقاء اتفاقاً سابقاً خطياً لصدور هذا القانون، لوجب في هذه الحالة أخذ هذه الاتفاقية في الاعتبار، إذ هي الدليل الوحيد على تعبير الفرقاء عن إرادتهم في تسيير حقوقهم وواجباتهم في اتجاه معين، لأن العقد شريعة الطرفين ولا يمكن إهمال هذه الواقعة العملية والقانونية، وإلا سادت الفوضى وعدم الثقة بين الناس.

تنص المادة ٥ على أنه في حال وفاة المستأجر أو تركه المأجور، يحل كحماً محله في الاستفادة من عقد الإيجار الأساسي أو الممدد عند الاقتضاء بكافة شروطه الأخيرة أو المعدلة بحكم القانون زوج المستأجر وأصوله وأولاده الذين يقيمون معه في المأجور وحدهم، ما عدا من سبق أن ترك المأجور وشغل مسكناً آخر وأنسابه الذين دخلوا معه إلى المأجور عند بدء تنفيذ الإجارة وكانوا لا يزالون مستمرين في إشغاله من دون انقطاع.

تنص هذه المادة على وجوب إحلال زوج المستأجر وأصوله وأولاده وأنسابه الذين دخلوا معه إلى المأجور عند بدء عقد الإيجار وكانوا لا يزالون يشغلونه معه من دون انقطاع في الاستفادة من تمديد قانوني حكومي يستفيد هؤلاء منه بعد وفاة المستأجر الأصلي أو تركه المنزل المؤجر. وفي رأينا أن هذه ظلامة فادحة للمالك الذي يكون قد اختار مستأجره في الأساس، وبعد أن مات هذا الأخير يجد المالك نفسه قبالة زوجة وأولاد متناقسين ربما عن الدفع، بحيث ربما يكونون بغير طباع وأخلاق وصفات المستأجر الأصلي. وفضلاً عن هذا، فإن الإيجار يضيف على العقد صفة شخصية بحتة، بحيث يختار المالك من يريد من الناس ليؤجره منزله وقد لا يكون راغباً في تأجير سواه. فإذا سلمنا بصحة نص كهذا لما استطاع المالك استرداد منزله على الإطلاق. لا بل، وعلى العكس من ذلك، يصبح الاسترداد من الأمور المستحيلة استحالة مطلقة. هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى، لم يفرق النص بين حالة وفاة المستأجر وحالة الترك، بل استعمل هذين المفردين بطريقة لامبالية. ففي حالة الوفاة، هناك اعتبارات إنسانية وجب أخذها في الاعتبار، إذ بعد الوفاة تكون الزوجة أو الأولاد في حالة لا يستطيعون معها إيجاد الوقت الكافي للبحث عن منزل جديد يستأجرونه. ولكن حتى في هذه الحالة وجب عدم السماح للزوجة أو للأولاد بالاستفادة من التمديد، كما

لا يجوز للدائن الادعاء على المدين بتهريب الأموال إذا حجز على ممتلكات تفوق قيمتها قيمة الدين



الرئيس جوزف القزي

قاضي التحقيق الأول في جبل لبنان

تقدم احد الدائنين بدعوى امام قاضي التحقيق الاول في جبل لبنان الرئيس جوزف القزي ضد احد مدينه متهما اياه بالتصرف بأمواله واقتناصها بقصد اضاءة حقوق دائئه، اي المدعي، (الجرم الذي تنطبق عليه المادة ٦٩٩ / عقوبات).

القاضي القزي الذي نظر في الدعوى تبين له «ان المدعي قد حافظ على حقه في الدين بحجزه بعض ممتلكات المدعي عليه، كما تبين ان هذا الاخير انكر ان يكون للمدعي اية حقوق في ذمته وان المدعي ألقى الحجز على عقارات تفوق قيمتها قيمة الدين، وبالتالي فهو حر في بيع ممتلكاته متى يشاء بالنظر لوضعه المادي، علما ان ليس له اية ايرادات اخرى..

ومن مراجعته أحكام المادة ٦٩٩ / عقوبات التي استند اليها المدعي في دعواه تبين انها تعاقب المدين الذي يقوم، قصداً، بإضاءة حقوق دائنيه او بمنع التنفيذ في امواله المنقولة او الثابتة ليحول دون انقاص امواله بأي شكل كان..

وبعدما تعمق القزي بالنظر في النقطة المثارة، انتهى الى تفسيرها بشكل موضوعي وبمنع المحاكمة عن المدعي عليه استنادا الى الحيثيات التالية:

«وحيث ان الجرم المنصوص عنه في المادة ٦٩٩ المذكورة، يعتبر وسيلة خاصة لحماية حقوق الدائنين عندما يقوم مدينهم قصداً بانقاص امواله ليحول دون تمكينهم من تحصيل حقوقهم، وقد اقر قانون العقوبات هذه الوسيلة بصورة احتياطية اضافة الى الوسائل الاصلية من دعاوى واجراءات وقرها القانون المدني للدائنين لاقتضاء حقوقهم او التنفيذ على اموال مدينهم.

وحيث، وعلى ضوء ما تقدم، يصبح من غير المقبول او الجائر قانونا ادعاء الدائن بوجه مدينه بجرم تهريب الاموال المنصوص عنه في المادة ٦٩٩ / عقوبات، إلا بعد التحقق من توافر الشروط والعناصر التي اوردتها هذه المادة حصرا، وإلا اصبح مثل هذا الادعاء وسيلة لتكبييل المدينين ومنعهم من التصرف بأموالهم،

وحيث يتبين ان المدعي قد ألقى الحجز التنفيذي على عقارات عدة تعود للمدعي عليه، بالمعاملة التنفيذية رقم ٥٧٣ / ٢٠٠٣ وان قيمتها تفوق قيمة الدين المطالب به، وحيث انه لم يتم التحقق من اي دليل او قرينة يمكن الركون اليها للقول بأن المدعي عليه قد قام بالأعمال المعزوة اليه بنية الاضرار بالمدعي وبمجموعة الدائنين، وبالتالي يقتضي منع المحاكمة عنه لعدم توافر العناصر الجرمية.»

الشرط المهم لإثبات جرم الافتراء اختلاق أدلة مادية لإدانة الشخص المستهدف

يتقدم كثيرون بدعاوى جرائم الافتراء لإدانة من افتروا عليهم أو من يستهدفون إيذاءهم، وليس سهلاً على القاضي الذي ينظر بهذه الدعاوى ان يحكم على المدعي عليهم إذا لم تتكون لديه أدلة ثبوتية وقناعة راسخة مسندة الى المادة ٤٠٣ من قانون العقوبات بصورة خاصة.

وفي حيثيات الحكم الصادر هنا عن القاضي الجزائي المنفرد في بيروت سامر يونس تعداد للعناصر المطلوب توفرها لإثبات الافتراء، - في موضوع الدعوى:

حيث ان جرم الافتراء المنصوص عليه في المادة ٤٠٣ من قانون العقوبات والذي ينطوي على إسناد واقعة غير صحيحة تستوجب العقاب الى شخص معين، يشترط لاكتمال عناصره الجرمية ان يكون المخبر أو الشاكي قد أورد واقعة غير صحيحة وهو متيقن من عدم صحتها فنسبها الى شخص آخر واختلق أدلة مادية، توسلاً لنسبة الواقعة الجرمية الى هذا الأخير.

وحيث لم يتبين للمحكمة ان نية المدعي عليهما قد انصرفت الى الافتراء على المدعي من خلال إسناد وقائع غير صحيحة اليه او اختلاق أدلة كاذبة لإدائته، لا سيما ان الحكم الجزائي الذي قضى بإعلان براءة المدعي في دعوى التزوير واستعمال المزور قد استند الى عدم كفاية الأدلة الجرمية على هذا الأخير وليس الى ثبوت صحة التواقيع على الإيصاليين المدعي تزويرهما.

وحيث تكون عناصر جرم الافتراء غير متحققة في فعل المدعي عليهما، ما يقتضي معه ابطال التعقبات عنهما بالجنحة المنصوص عليها في المادة ٤٠٣ من قانون العقوبات سنداً لأحكام المادة ١٩٨ من قانون أصول المحاكمات الجزائية.

قرار لافنت لرئيسة التنفيذ في بيروت غادة شمس الدين

الادعاء على سبيل الأمانة لا ينتج عنه نقل حق التصرف او الملكية

وحيث انه يعود لرئيس دائرة التنفيذ اعطاء الوصف القانوني الصحيح للوقائع المدلى بها امامه.

وحيث ان الادعاء على سبيل الأمانة لا ينتج عنه نقل حق التصرف او الملكية. وحيث ان المعارض قد قام بإيداع المنقولات موضوع الحجز المعارض عليه، لدى المنفذ عليها، لكي تتولى بيعها من الغير، الامر المتبين من ظاهر الأوراق. وحيث انه وبإيداع المنقول لكي يقام ببيع، ينقل حق التصرف للمودع لديه، وبالتالي تنقل الملكية.

وحيث انه وفي حال اقدام المودع لديها، المكلفة بالبيع، بالتصرف بالمنقولات، يقتصر حق المودع عندئذ على المطالبة بالثمن، وليس بالبضاعة عينها. وحيث ان الفواتير المقدمة من المعارض لا تحمل اي تاريخ صحيح وبالتالي لا تتمتع بأية حجية تجاه الغير.

وحيث انه وبناء على ما تقدم، فإن رئيس التنفيذ في بيروت لا يجد المعارض مالكا للمنقولات المحجوزة في المعاملة التنفيذية رقم ١٧٦٨ / ٢٠٠٥، مما يقتضي معه رد الاعتراض الراهن.

قرارا معجل التنفيذ، صدر وأفهم علنا في بيروت بتاريخ ٠٨ / ٠٢ / ٢٠٠٧. (رقم ١٠٤ / ٢٠٠٧)

نظرت القاضي غادة شمس الدين، بصفتها رئيسا لدائرة التنفيذ في بيروت، في اعتراض، في اطار دعوى استحقاق للمنقولات المحجوزة، كان الطرف المنفذ فيها احد المصارف وعميلة له، وكيلهما المحامي كمال ابو ظهر.

وقد فصلت الرئيسة شمس الدين فيها استناداً الى معالجة لافتة لمفهوم وضع بضاعة «بالأمانة».

ومن جملة ما جاء في الحكم:

«ادلى المعارض في اعتراضه ان البضاعة موضوع الحجز هي ملكه، وقد وضعها على سبيل الأمانة لدى المنفذ عليها (المستأجرة الممتنعة عن دفع مستحقات الإيجار للمنفذ). وحيث ان المعارض ابرز افادة صادرة عن وكالة المستأجرة المنفذ عليها، تدلي فيها، بأن المنقولات المحجوز عليها تعود ملكيتها للمعارض، وكانت موضوعة على سبيل الأمانة في المحل الذي كانت تشغله.

وحيث انه من المقرر ان رئيس دائرة التنفيذ ينظر بدعوى استحقاق المنقول المحجوز بمرحلتها الاولى عملاً بالمادة (٩٤٥) اصول محاكمات مدنية من حيث الظاهر ووفقاً للاصول المتبعة في القضايا المستعجلة.

وحيث يتبين لرئيس دائرة التنفيذ ان الموجودات التي تم الحجز عليها اودعت على سبيل الأمانة لدى المنفذ عليها، لكي تقوم ببيعها.

الشيكات المترجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابات العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالملطوع عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- محمد عصام شهاب الدين على محمد عباس الدغيلي
- ابراهيم السباعي على بسام خليل عساف و ابراهيم جمعه
- جرجس ايلي فرح على جوسلين بدر
- عمر الطويل على باسكال كلوت
- علي الموسوي على عدنان العقيلي
- رلى سروجي على كفاح حسن غصن
- حسين حمدان على سعد الدين عساف
- شهنواز السبع على محمد صالح ديب وراني محمد ديب
- روبير قشوع على نزيه فياض وعبد الناصر مكاوي
- شركة يوميديا على مالك كرم
- زكي الجوهري على خالد فرحات ووليد بكري
- شركة ادميك على طوني شحاده
- فراس فرحات على زهير ابراهيم
- عامر شهاب على محمود عيتاني وعبد الرؤوف العجوز وعماذ ازهري
- قاسم حجيج على فاطمة حاموش وحسين حاموش
- المركز التجاري للشرق الاوسط على الياس منصور حنا
- ابراهيم السباعي على نهاد بوهدير
- شوكي بدر الدين على عماد محمد ازهري ومهي زهير الظريف
- شوكي بدر الدين على عماد الازهري
- اديب جافار على غسان فؤاد الزين
- ابراهيم السباعي على توني خوري
- طعان العنان على شربل فرام
- جان ثلج على فيكتور شفيق ديب
- يوسف خليل على نادر حليبي
- عبدالناصر قاسم على بحير العمري
- محمود مراد على علي طرابلسي
- احمد يونس على مصطفى عثمان
- حسن السعيد على غسان الزيات وطلال ابراهيم وهاني محمود
- جمعية المقاصد الخيرية على غسان العاصي
- هاني محسن جعفر على ربيع حشيش
- جوزيف موزايا على احمد منير فتحه
- ماهر كريفاني على هاشم خالد عسافان
- يسار الخالدي على يوسف دوغان ومعروف دوغان
- ابراهيم حمود على محمد حسن عواضه
- محمود ماجد على كركي كركي
- علي حيدر على خضر باقي
- مارون عازار على يوسف ابي ورده وشربل سلوم
- ابتسام العوام على عدنان محمد الحاج حسن

وحسين ابوب

- كريم كامل يوسف على عبد الفتاح محمد نباتي
- زكوان فخري على امين النعماني وسليم عبد الحليم
- احمد منيمه على عبد الرحمن كعكي
- خليل ابراهيم بركات على محمد عبد القادر حرب وعلي برجواي
- ايلي نعمه على جمال الغندور
- ربيع نمر على جمال ابراهيم الغندور
- نخله سعيفان على ايلي يارد
- احمد مستو على بلال العيظ
- وليد رمضان على سعد الدين سعد
- كمال صفير على جورج عساف وطوني معلوف ونقولا لوقا
- كمال صفير على اكرم محمود ربابي ونقولا يوسف لوقا
- زاهر احمد بيضون على وليد خالد ممدوح وديار بكري
- ابراهيم السباعي على حسن دايع
- حسن شيباني على هاني شومان ود. علي ابراهيم
- ماهر محمد قاسم على صادق صادق
- جريس ايلي فرح على هلا الياس سعاده
- فانتش اوهانيان على بلال صايغ
- يحيى علي الحركة على عبداللطيف محمد المالح وحيب فيصل رحبو
- يوسف مصاط على علي نعيم طرابلسي
- علي العنان على شربل انطونينوس ضو
- شركة الكونتوار اللبناي للصناعة والتجارة على عبداللطيف محمد المالح
- احمد حمود الكردي على رولا الحسيني
- ابراهيم السباعي على خالد سمير قميره وجودت زين
- محمود مراد على نقولا هاروني
- غسان محمد الكعكي على جوزيف حباليني
- علي ترمس على ببير شعيا وجورج لطيف
- زياد الاسطه على حسين ناصر
- هنري زياده على ماريو كركور ومحمد مصطفى
- غسان حاطوم على زياد غنام وحيبر شعيب
- ميشال حجار على حنا حليم طعمه
- مطانيوس حجار على حنا حليم طعمه
- غسان عاصي على هشام احمد بختي
- علي خطاب على عبدالله عياد بصفته ممثلاً عن شركة مرسال
- عباس جواد على عباس عبد الرضا خشاب
- محمود مراد على محمد خير عياش وسامي هاونجي
- اميل الشايب على مجيد حنا واندره فواز جعجع

- حسن الشيخ على باسكال كلوت وخالد الربعه
- جوزيف برهوش على زيد ومحمد شاتيللا
- ابراهيم السباعي على نعيم طرابلسي
- محمود مراد على علي وهبي ومحمد الداوق
- علي حمود على حسين علي قاروط
- مارون سليمان على سيمون خليل
- زياد عبدالله الجريدي على بسكال حلمي كلوت
- جورج بولس الجميل على بشير يحيى جبالي
- محمد سعيدو على مازن شاهين ومصطفى مرعي
- النقيب انطوان مغني على سامي فريد الخازن
- اياد قطايا على بلال بو خالد
- سليم دمج على مروان الخطيب
- كراكين مقصوديان على محمد العلي وفاسكن طاشجيان
- عهد سليم عظام على سلطان المطري
- المحامي زياد فرهود على جوزف طانيوس خليفه
- حنا بشاره على عماد الدين الجيزي
- مأمون سلامه على فادي هويلو وزهير بركات وموسي قاسم

بعيدا

- عماد درجي على غسان محمود الطيبش
- مختار مشورب على حسام الدين فخر الدين
- رامي غيث على ايمن عبد الباقي
- حسن الشريف على حسن نسيب مغربل
- جورج مراد على جوزف جورج زيدان
- غطاس معلوف على انطوان جميل بدران وشركة STE BB
- علي قببسي على حبيب حسين ترحيني
- جورج ايفو على انطوني الشدياق وصافي بدوي
- شركة مطاحن الدقيق الوطنية على خليل مخايل فضول ورين مخايل فضول
- يوسف سكر على توفيق رعيدي
- عادل عيسى على فادي عباس الحايك
- غابي سعادة على دوللي اميل رشان
- ألكسي سعد على اسامة فانوس
- يوسف الاسمر على جوزف ملحم شمعون
- الياس كرم على فادي كميل بعقليني
- بدوي صباغ على ماجد امين سويدان وهشام محسن الحسيني
- اسد زيدان على علي حسين حجولا
- احمد الشيخ على علي حسين حجولا وحسن شمس
- مارون غصن على جوزف بو خليل
- ابراهيم حمود على نجيب ديب كنعان
- جورج عازار على روي نبيل طنوس
- عبد الغني زعيتر على مرشد زعيتر
- شركة الخوري هوم على انطوان شحاده جعجع
- دينا قدوح على هيلين الصميلى

صيدا

- احمد مروة على سامر عفيف يونس
- عباس ياسين على ماجد نمر حسن يوسف
- شركة ابو جابر لكتوفود على احمد محمد حمزة
- نقولا موريس القزي على منير احمد محمديّة
- علي خروبي على روز انطوان بشور
- يوسف عون على ابراهيم عباس علول
- حيدر كمال مروة على هلال عصام بشير وخليل
- علي عز الدين وحسن يوسف قطيش
- يحيى احمد كردي على محسن علي سمحات
- محمد منصور على ابراهيم اسماعيل عيسى

- محمد شومان على خالد توفيق الحايك
- سمير الشقيف على فادي محمد السيد قاسم
- جميل التن على رياض جورج الفرخ
- مهدي الصميلي على نمر طانوس الحولي
- نديم الصلmani على ربيع جان غرة
- محمود عبد الخالق على عباس محسن الدلباني
- جورج صوما على ربيع جان غرة
- ايمن الدوخي على عباس محسن الدلباني
- مؤسسة الحريري على غسان خليل شعبان
- احمد عبلا على ديب اسكندر الهبر
- الجمعية التعاونية الحديثة على ديب اسكندر الهبر

- كميل سلامة على سمير فؤاد المقدم
- ريتا غسطين على ألان ميشال منصور

زطّة

- زبيدة محمد السبع على فادي محمد السيد قاسم
- وهيثم مهدي مرتضى
- الياس اعزان على كميل حبيب محروق
- عدنان ياسين على رائد هاني الموسوي
- جورج مساعد على فوزي خليل خليل
- محمود مراد على فوزي خليل خليل
- محمد كركي على حسن يوسف مرتضى
- كمال قاسم على حسن يوسف مرتضى

حل وشطب شركات

في ما يلي اسماء الشركات التي تم شطبها في شهر شباط
(فبراير) بناء لطلب اصحابها:

اسم الشركة	اسم المدراء
شركة تايم ٩٦٣ ش.م.ل.	زياد محمد يموت
شركة غاي بي تويش ش.م.م.	طارق كبريل بيار
مؤسسة الحاج احمد سرحان التجارية	احمد سرحان
صالح للسيارات	سامر صالح
شركة كونتيننتال ميديا غروب (اوف شور)	سيرج كاسيا
شركة ب.ب.س. ش.م.ل. (اوف شور)	لوران بكر
شركة لورنر ش.م.م.	خالد قمرية
شركة قطاب للتبريد والتوضيب	خالد قمرية
شركة خدمات لبنان والمهجر ش.م.م.	محمد البرزي
التاجر جرجس ابراهيم نعمه	-
شركة المروج العقارية ش.م.م.	انطوان فاضل
شركة ام جي اف (اوف شور)	ارسان كرافشكو
شركة كريزي تيلت	يوسف سعاده
التاجر سميح علي الأنسي	-
شركة ميديا كوم ش.م.م.	-
غروب في للإنسانيات ش.م.م.	صفية منصور
شركة بلاكستون (هودلنغ)	-
شركة الانابيب الوطنية ش.م.ل.	-

اflاسات جديدة

اصدرت الغرفة الابتدائية الاولى في الشمال الناظرة في الدعاوى
الافلاسية برئاسة الرئيس جان طنوس في ٦/٧/٢٠٠٦ حكما بإشهار
افلاس شركة الشرق للمحروقات ش.م.م.
وعينت السيدين عبد القادر التريكي ومصطفى عوض كمحاسبين
قضائيين.
وحددت المحكمة بداية التوقف عن الدفع في ٧/١٢/٢٠٠٤ وعينت
المحامي فايز الخواجه وكيلًا للتفليسة.
(تم النشر في آذار ٢٠٠٧)

في جبل لبنان

اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان في ٦/٣/٢٠٠٧، برئاسة
القاضي بسام مولوي وعضوية كل من القاضيين فرح حاطوم
وجيهان عون، شهر افلاس شركة نابيكو ش.م.م. وارجعت تاريخ
توقفها عن الدفع الى ٦/٩/٢٠٠٥.
وعينت المحكمة المحامي الياس ابو ناصر وكيلًا للتفليسة.

اخبار الشركات الاجنبية في لبنان

- عينت الشركة السعودية للصناعات الأساسية (سابك) الاستاذ سعيد بن احمد الغامدي مديرا عاما لمكتبها التمثيلي في لبنان بدلا من الاستاذ ناجي بن حمد الحاج.
- عين بنك BNPI السيد JEAM JULIEN وكيلا مديرا لمجموعة لبنان للبنك المذكور خلفا للسيد CLAUDE RUFIN.
- عينت شركة اس سي جونسون السيد سامي كرعوية مديرا لمكتبها التمثيلي في لبنان محل السيد مروان نعيم نكد. وعينت المحامي الاستاذ الياس ابي يونس محاميا للشركة.
- قررت شركة PRYS MIAN CABLES & SYSTEMS اقفال فرعها في لبنان وأعطت الأنسة مايا نصار صلاحية اقفال الفرع لغاية ٣١/١٢/٢٠٠٧.
- أقال مجلس إدارة شركة MERCK SHARP السيد مدحت ميشال رياض كممثل قانوني لمكتب الشركة في لبنان، وعين السيد يعقوب حداد مكانه.
- عين بنك الرافدين عبد الحسين علي المنذري مديراً لفرع البنك في بيروت، والسيدة ماجدة مصطفى سعيد معاونة له.
- أنشأت شركة جينز للإنشاءات والتنمية العقارية (مصرية) فرعاً لها في لبنان، وعينت السيد محمد عمر سعيد الجابي مديراً له.
- أنشأت شركة ترانس تريم المسجلة في الجزر البريطانية مكتباً تمثيلاً لها في لبنان، وعينت السيد جوزف سعادة مديراً له.
- أنشأت شركة الشاهد (كويتية) فرعاً لها في لبنان. وعينت السيد م.م. مجدي سعد مديراً عاماً له.
- أنشأت شركة كونتيننتال فايننس ليميتد الانكليزية فرعاً لها في لبنان، وعينت السيد بطرس جوزف الخوري مديراً عاماً له. موضوعها: تجارة عامة.

تعينين رغم معارضة الرئيس لحدود

صدر مرسوم يحمل الرقم ٢٤، عين بموجبه كل من السيدين هنري سليم معوض وعبد الحليم لطفي ممثلين للدولة في مجلس ادارة مصرف الاسكان حتى العام ٢٠٠٨.
وجاء في كتاب التعيين:
«بما ان رئاسة الجمهورية تسلمت مشروع المرسوم موقعا من رئيس مجلس الوزراء ووزيري المالية والشؤون الاجتماعية بتاريخ ٢٠٠٧/٢/٧.
وبعد اصرار مجلس الوزراء، بقراره رقم ١، تاريخ ٢٠٠٧/٢/٨، على قراره رقم ١٦٩ تاريخ ٢٠٠٧/١/١٢، يعتبر نافذاً حكماً ووجب نشر المرسوم».
● نشر المرسوم في الجريدة الرسمية، تاريخ ٢٠٠٧/٢/٢٦.

دعماً منها للبنية الاجتماعية لعدد من المدارس الرسمية أليكو تبرع بـ ١٠٠ الف دولار الى MERCY CORP



برنار كماريه يسلم الشيك الى ساره وورن ويظهر من اليمين: غسان ناكوزي، لسلي برنز ومن اليسار: المحامي فادي نادر ونورا القاضي مورديان

إثر الحرب التي اندلعت في لبنان من ١٢ تموز الى ١٣ آب ٢٠٠٦، قام المكتب الاقليمي لشركة اميركان لايف انشورنس كومباني (أليكو) AIG LIFE بحملة لجمع التبرعات من موظفي أليكو ووكلائها في كل مناطق الشرق الاوسط وافريقيا وجنوب آسيا. ثم قامت أليكو، احدي كبريات شركات التأمين على الحياة في العالم، التي تقوم من خلال فروعها والشركات التابعة لها والمنتشرة حول العالم بتسويق مجموعة واسعة من منتجات التأمين على الحياة والتأمين الصحي، بمضاعفة المبالغ المحصلة بكاملها، وقد بلغت قيمتها الاجمالية مئة الف دولار اميريكي.

وشركة أليكو هي عضو في المجموعة الاميركية الدولية انك (AIG) التي تتبوأ مرتبة الصدارة عالميا في مجال التأمين والخدمات المالية، وهي مؤسسة التأمين العالمية الرائدة، إذ تنشط اعمالها في اكثر من ١٣٠ دولة منتشرة في انحاء العالم.

وتقدم الشركات التابعة لـ (AIG) خدماتها لعملائها من الافراد والشركات والمؤسسات عبر اوسع شبكة تأمين على حوادث الممتلكات والتأمين على الحياة في العالم. بالإضافة الى ذلك، فان الشركات التابعة لـ (AIG) هي في طبيعة مقدمي خدمات التقاعد والخدمات المالية وادارة الاصول حول العالم.

وقد تبرعت ادارة أليكو بعائدات هذه الحملة لـ «مرسي كورب» (MERCY CORP)، وهي منظمة عالمية غير حكومية، ومع دعم من مكاتبتها الرئيسية في شمال اميركا، اوروبا وآسيا، تشمل برامج «مرسي كورب» حاليا حوالي عشرة ملايين نسمة تقريبا في اكثر من اربعين بلدا في العالم. وتساند تبرعات أليكو، البالغة ١٠٠,٠٠٠ دولار، احد برامج التعليم لدى «مرسي كورب»، وهو LEARN (LEVERAGING EDUCATION THROUGH ACCESS, REHABILITATION AND NETWORKING).

وتستثمر مرسي كورب في البنية الاجتماعية لمدارس رسمية في: بعلبك، النبطية، وجنوب بيروت، فيما تستمر في تطبيق مشاريع منممة للإحياء بالتعاون مع شركاء محليين.

المعهد العالي للأعمال (ESA) دورات جديدة لبرامج الماجستير في الإدارة

اعلن المعهد العالي للأعمال (ESA) عن اطلاق اختيار المنتسبين الى الدورات الجديدة لبرامج الماجستير في الادارة (MASTER IN MANAGEMENT)، والماجستير في ادارة الاعمال (MBA)، والماجستير التنفيذي في ادارة الاعمال (MBA EXECUTIVE).

الماجستير في الادارة (MASTER IN MANAGEMENT) يتوجه الى الطلاب الذين يحملون شهادة البكالوريا + ٣، الراغبين في اكتساب رؤيا شاملة عن الادارة واشكاليات



روحية اورييه
رئيس ESA

المؤسسات. ويترافق هذا الاعداد الذي يمتد على سنتين مع مهمات طويلة الأمد داخل المؤسسات. ويمكن ايضا الطلاب الذين يريدون، ان يمضوا نصف فترة اعدادهم في فرنسا، في معهد عال فرنسي لادارة الاعمال والحصول فيه على الدبلوم.

اما برنامج الماجستير في ادارة الاعمال (MBA) فهو اعداد عام في مجال الادارة ويتوجه الى حاملي شهادات توازي مستوى البكالوريا + ٤ / ٥. ويمتد هذا البرنامج على ١٤ شهرا ثم يتوج بالحصول على شهادتين: دبلوم الماجستير في ادارة الاعمال (MBA) من المعهد العالي للأعمال (ESA) ودبلوم الدراسات العليا في الادارة من المعهد العالي للتجارة في باريس - المعهد الاوروبي للأعمال (ESCP-EAP) - المعهد الاوروبي للادارة.

ويتميز برنامج الماجستير التنفيذي في ادارة الاعمال (MBA EXECUTIVE) بأنه اعداد عام رفيع المستوى في مجال الادارة ويتوجه الى موظفي المؤسسات الاداريين الراغبين باكتساب مهارات جديدة او تحديث معرفتهم من خلال تعلم مبادئ ادارة الاعمال بشكل معقّد. ويتوج هذا الاعداد الذي يدوم ١٨ شهرا بمنح شهادتين: دبلوم الماجستير التنفيذي في ادارة الاعمال (MBA EXECUTIVE) من المعهد العالي للأعمال (ESA) ودبلوم الماجستير التنفيذي في ادارة الاعمال (EXECUTIVE MBA) من المعهد العالي للتجارة في باريس - المعهد الاوروبي للأعمال (ESCP-EAP) - المعهد الاوروبي للادارة.

ويحيي برامج الماجستير في المعهد العالي للأعمال (ESA) اساتذة من افضل المعاهد الفرنسية والاروبية لادارة الاعمال، وهم شركاء المعهد العالي للأعمال (ESA) مثل المعهد العالي للتجارة في باريس - المعهد الاوروبي للأعمال (ESCP-EAP) - المعهد الاوروبي للادارة، ومجموعة معهد الدراسات التجارية العليا (HEC) في فرنسا، ومعهد الدراسات التجارية العليا (HEC) في لوزان (سويسرا)، ومعهد الدراسات التجارية العليا (HEC) في مونتريال (كندا)، وجامعة لويجي بوكوني (ميلانو، إيطاليا)، والمعهد العالي للتجارة في روان (فرنسا) (ESC)، وسواها.

هذا وقد بدأ سحب ملفات الترشيح من حرم المعهد العالي للأعمال (ESA) في ١ آذار (مارس) الماضي على ان يستمر تقديم الملفات بعد ملئها الى ادارة المعهد قبل ٣ ايار (مايو) مع الاشارة الى ان الدروس تبدأ في ايلول (سبتمبر) المقبل.

المحامي ايلي خطار وقع كتابه «الاملاك العمومية البحرية في لبنان»

ويبدو بوضوح ان المحامي خَطَّار يقف الى جانب القانون وحقوق الخزينة ويساند بقوة الجمعيات الاهلية التي تحاول حماية الشواطئ والاملاك العمومية ضد الاعتداءات. وحث الدولة على معاقبة المخالفين وتحصيل الاموال العالقة المستحقة لها في ذمتهم.

ويقدم المحامي خَطَّار في مؤلفه اقتراحات عملية حول الطرق التي يمكن اتباعها من اجل استعادة الحقوق الضائعة للخزينة ومنع حصول عمليات اغتصاب جديدة لاملاك الدولة.

في اطار المهرجان اللبناني للكتاب الذي اقيم في دير مار الياس، وقّع المحامي ايلي خطار كتابه بعنوان «الاملاك العمومية البحرية في لبنان» وذلك برعاية وحضور النائب غسان مخيبر، وحشد من المحامين والجمعيات البيئية والأهلية. ويتناول الكتاب واقع الاملاك البحرية في لبنان والمخالفات القانونية الجارية عليها، والخسائر اللاحقة بالخزينة العامة جراء تلك المخالفات. كما يتضمن احصاءات حول المساحات المغتصبة من الاراضي، والعقوبات التي يستوجب القانون تطبيقها بحق المغتصبين.

بيفاني افتتح دورة خبراء المحاسبة القانونيين:

معيار الابتكار والتطوير يقارن بأهمية الاستثمار

افتتح المدير العام لوزارة المال آلان بيفاني ممثلاً الوزير جهاد أزور، أعمال الدورة التدريبية التي تنظمها المنظمة العربية لخبراء المحاسبة القانونيين، في فندق «كورال بيتش» عن «التقويم المتوازن للأداء»، في حضور عدد من خبراء المحاسبة من السودان والسعودية ومصر وسوريا والعراق والكويت والأردن ولبنان.



آلان بيفاني

مدير عام وزارة المال

والقى بيفاني كلمة لفت فيها الى انه «بعد فورة الرأسمالية وانتصار ثقافة الأسواق المالية والأنظمة الحرة، مر الاقتصاد العالمي بمرحلة كرسيت المعيار المالي الفوري مقياساً لمستويات النجاح، ولا شك في ان تصحيحات السوق وسعت المعايير والمقاييس وأصبحت تشمل نسبة الاستثمار في البحوث والتطوير، ومدى تطوير اليد العاملة والعنصر البشري حيال الكفاية والمردودية، وكذلك بيئة العمل الملائمة للعمال». واعتبر «ان معيار الابتكار والتطوير يقارن بأهمية الاستثمار المجدي، ويستخلص منه ان الوحدة الاقتصادية التي تحصر استثماراتها لتحسين النتيجة الفورية تعرض نفسها للضغوط الكبيرة على المديين المتوسط والطويل».

SGBL يكرم مدراء فروعها المحليين



ديكروكي يسلم الجائزة الى مدير فرع برمانا توفيق خرما

كرم بنك سوسيته جنرال في لبنان (SGBL)، خلال حفله السنوي الذي أقامه في فندق فينيسيا انتركونتيننتال، مدراء فروعها المحليين، بحضور المدير العام المفوض جان بيار ديكروكي، وأعضاء مجلس الإدارة ومدراء وموظفي شبكة الفروع.

تخلل الحفل كلمة ألقاها مدير الخدمات المصرفية بالتجزئة والإدارة الخاصة، السيد جورج صغيبي، تضمنت ملخصاً عن إنجازات العام ٢٠٠٦ وخطة عمل العام ٢٠٠٧ لشبكة SGBL.

وتلى ذلك توزيع ١١ جائزة لأفضل فروع المصرف، وجائزة للإدارة الإقليمية للعام ٢٠٠٦. وكان الفائز الأول فرع برمانا الذي اختير «أفضل فرع لـ SGBL للعام ٢٠٠٦».

اختتم الحفل بكوكيتل جمع الحاضرين.

مركز التجارة العالمي - بيروت يشارك

في المنتدى الدولي الـ ١٢ لتطوير الأعمال في فرنسا



شادي ابو ضاهر

مركز التجارة العالمي - بيروت

اعلن مركز التجارة العالمي - بيروت عن تنظيم وفد تجاري للمشاركة في المنتدى الدولي الثاني عشر لتطوير الأعمال للمشاركات في المنتدى الدولي الثاني عشر لتطوير الأعمال FUTURALLIA 2007 الذي سوف يعقد في مدينة بواتييه (POITIERS) في فرنسا وذلك أيام ٦ - ٨ حزيران المقبل. ومن المنتظر مشاركة عدد من رجال الأعمال اللبنانيين من مختلف القطاعات في أعمال المنتدى الذي سيشمل لقاءات عمل محددة سلفاً مع المشاركين من نحو اربعين دولة، حيث يتوقع مشاركة أكثر من الف شركة عالمية. ويهدف المنتدى الى عرض مختلف الفرص التجارية بين المشاركين، بما يساهم في مساعدة الشركات اللبنانية على الدخول الى الأسواق الدولية والاطلاع على أحدث الابتكارات التكنولوجية والخدمات وفرص الاستثمار في العالم. وطلب المركز من المشاركين مراجعته او زيارة موقع المنتدى www.futurallia.com.

MENA CRISTAL AWARDS حفل الـ ١٦ جائزة في حصد BBDO IMPACT تحصد

حصدت مجموعة BBDO IMPACT عدداً مهماً من جوائز MENA CRISTAL AWARDS ومنها جائزة GRAND PRIX PLURI MEDIA CRISTAL وهي جائزة تثني على قدرة التكامل بين وسائل الإعلام، وذلك عن حملة "MRS GREEN LAUNCH" M&M'S بالإضافة الى ٨ جوائز CRISTAL و٧ جوائز اشترك في النهائيات.

وتعليقاً على هذا النجاح الباهر، اعلن آلان خوري رئيس مجلس ادارة المجموعة: «هذه انباء سارة بالفعل. أود ان اتوجه بالشكر الى المبدعين في مختلف مكاتب BBDO IMPACT والى زبائننا الأوفياء للوثوق بنا وتسليمنا منتجاتهم».

اما مدير القسم الإبداعي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والمدير العام لمكتب بيروت داني ريشا فقال: «نعتبر ان العمل هو المقياس الحقيقي لاداء اي شركة اعلانية، والجوائز التي حصدها هي خير دليل على ذلك، نحن في BBDO IMPACT لطالما عملنا جاهدين على ان نشكل جزءاً لا يتجزأ من استراتيجية نجاح زبائننا في المنطقة، وذلك كوننا الشريك الأساسي لهم في السعي الى نجاح وسيطرة المنتج».



من اليسار: بيار عزام، آلان خوري وداني ريشا

لوحات شكر الله فتوح في «كوتيه بارك»



شكر الله فتوح، الرسام الموهوب، يعرض لوحاته الفنية الجديدة حالياً في «كوتيه بارك» (COTE PARC) مطعم فخم مطل على المارينا في بيروت. والمعروض الذي يلقي نجاحاً مميّزاً اقيم بمبادرة من نايله الهاشم وروني البستاني.



المؤتمر العالمي الأول للتمويل والاستثمار الإسلامي في الكويت

إجماع على ضرورة تطوير إطار دولي للمعايير والأنظمة لتكون أساساً للقطاع المالي الإسلامي وإتاحة فرص التوسع أمامه



محمد الشعار
المؤسسات المالية الإسلامية



عدنان المسلم
دار الاستثمار



الشيخ سالم عبد العزيز الصباح
محافظ البنك المركزي الكويتي



من اليمين: محافظ البنك المركزي الكويتي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح والرئيس التنفيذي لشركة دار الاستثمار عدنان المسلم

الكويت: سيمون شحاده وكارلا موريس نجيم

أكثر من ٢٠٠ موفد من كبار رجال الأعمال وصناع القرار جاؤوا من مختلف أنحاء العالم للمشاركة في المؤتمر العالمي الأول للتمويل والاستثمار الإسلامي الذي عقد في ٤ و ٥ آذار (مارس) الماضي في فندق كورت يارد ماريوت في العاصمة الكويتية. افتتح المؤتمر سمو الشيخ سالم عبد العزيز الصباح، محافظ ورئيس مجلس إدارة البنك المركزي الكويتي بكلمة لفت فيها إلى التطورات التي تشهدها المؤسسات المالية الإسلامية في الكويت، بحيث وصلت حصتها السوقية المحلية إلى ٢٦٪ من إجمالي السوق الكويتي. وأشار إلى معاناة التمويل الإسلامي الذي يحتاج إلى تشريع عقلائي ورؤية ثابتة. وتناول المشاركون على مدى يومين مسألة تطوير إطار دولي للمعايير والأنظمة لتكون أساساً للقطاع المالي الإسلامي وإتاحة فرص التوسع أمامه، منوهين بأهمية الكويت في مجال رعايتها للصناعة المالية في المنطقة.

والاستثمار من قبل البنوك المحلية والأخرى خارج الحدود.

وقال الشيخ سالم الصباح انه رغم توسع المؤسسات المالية الإسلامية فهي لم تخرج عن دائرة الرقابة الحذرة للمؤسسات المالية التقليدية ومشرعيها، وباتت مصدراً لخلق الثروات نظراً لضخامة حجم التمويل الإسلامي الذي ثبت أقدامه في الأسواق المالية العالمية الكبرى.

وأشار إلى ان هناك عقبات أمام اختراق العمليات الإسلامية للأسواق وأن هناك حاجة للارتقاء بمستويات الكفاءة والتنافسية وتطوير المنتجات والابداع وابتكار منتجات جديدة بالإضافة إلى تعزيز المنتجات الحالية معتبراً ان تطوير السوق ضروري لضمان إدارة مخاطر سليمة وإدارة التدفقات النقدية.

واعتبر المحافظ ان التمويل الإسلامي في الوقت الحاضر يعاني التشرذم، الأمر الذي يجعل

٣١ مؤسسة استثمارية تعمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية.

وأوضح ان الحصة السوقية المحلية لهذه المؤسسات والبنوك تصل إلى أكثر من ٢٦٪ من إجمالي السوق الكويتي، وتساهم بحوالي ١١٪ من الحسابات خارج الميزانية في القطاع المالي. مشيراً إلى ان عمل البنك المركزي مع المؤسسات المالية الإسلامية يرجع إلى مطلع العقد الماضي عندما بدأت في الظهور والانطلاق في سوق الكويت.

وأضاف: ان العدد الحالي للمؤسسات الاستثمارية الإسلامية مختلف أو غير متناسب، لكن هذا الأمر لا يعني ان المركزي سيتوقف عن الترخيص لشركات استثمار إسلامية جديدة موضحاً ان هذا الاعتقاد بما يخفي العدد الحالي لشركات الاستثمار يعكس وجهة نظر المركزي بأن السوق ربما أصبح مشبعاً وأن المركزي يشجع تعزيز القطاع عبر عمليات الاندماج

الشيخ سالم الصباح - المركزي الكويتي -

«٢٦٪ من الحصة السوقية للمؤسسات

المالية الإسلامية في الكويت

عقبات أمام اختراق عملياتها للأسواق

والحاجة ماسة لتطوير نظم الحوكمة فيها»

تحدث في الجلسة الافتتاحية الرئيسية الموسعة سمو الشيخ سالم عبد العزيز محافظ ورئيس مجلس إدارة البنك المركزي الكويتي فرأى ان العمل المالي الإسلامي في الكويت شهد تطورات كبيرة منذ انطلاق أول مؤسسة مالية إسلامية عام ١٩٩٧.

وحالياً وصل عدد البنوك الإسلامية العاملة إلى اثنين، وهناك بنك ثالث على الطريق إلى جانب



من اليمين: STEVE AINSWORTH، ادهم اوغلي، عبدالله الحميضي، د. جميل جارودي، فؤاد الحمود، عبد الرحمن القهوجي وعادل احمد



من اليمين: مصطفى الصالح، DANISH DHUME، حاتم مصطفى، محمد بورسلي

عدنان المسلم - دار الاستثمار -

(« ٢٠٪ نمو الصناعة المالية الإسلامية »)

من جهته، قال رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب لشركة دار الاستثمار عدنان المسلم في كلمته ان صناعة الاستثمار والتمويل الإسلامي تنمو بخطى ملحوظة منذ نشأتها منذ ٣ عقود، موضحاً ان عدد المؤسسات المالية ارتفع من مؤسسة واحدة في عام ١٩٧٥ الى ما يفوق الثلاثمائة (٣٠٠) مؤسسة مالية إسلامية في حوالي ٧٥ دولة عالمية، متركزة في دول الشرق الأوسط وجنوب آسيا.

وقدر المسلم نسبة نمو الصناعة المالية الإسلامية بما يتراوح بين ١٥ إلى ٢٠٪ وهو الامر الذي اعتبره أنه يطرح العديد من التحديات والفرص للتطوير المستمر لهذه الصناعة، مشيراً الى انه على مستوى الكويت شهدت صناعة الاستثمار والتمويل الإسلامي نمواً بارزاً وقطعت أميالاً طويلة وأساسية منذ بعد التحرير عام ١٩٩١.

أضاف: أدرك بنك الكويت المركزي أهمية الطلب الحالي والاحتياجات المستقبلية للمنتجات الاستثمارية والتمويلية الإسلامية، وفي ظل غياب قانون خاص بالصناعة المالية الإسلامية، في ذلك الوقت عمل بنك الكويت المركزي على إصلاح تلك الفجوات وذلك بالترخيص لشركات الاستثمار الإسلامية، معتبراً ان هذه الخطوة ساهمت في ازدهار الصناعة المالية الإسلامية وتعزيز الخبرات وتنوع المنتجات الاستثمارية والتمويلية الإسلامية حالياً في الكويت، حيث يوجد ٢٨ شركة استثمارية إسلامية بمجموع قاعدة رأسمال ١٥ مليار دولار ومجموع أصول بـ ٤٤

وهذا الاهتمام لم يقتصر فقط على المؤسسات المالية العالمية بل تعداه الى المؤسسات الرقابية والمنظمة للعمل المالي مثل البنوك المركزية التي أصبحت تسعى الى التعاون مع المؤسسات المالية الإسلامية بصورة أكبر.

وضرب المثال بالمملكة المتحدة التي اتخذت مجموعة من الإجراءات نتيجة لما شهدته المنتجات الإسلامية مثل المرابحة من نمو واضح في السوق البريطاني حيث أصبحت المرابحة من الأدوات الاستثمارية الرئيسية في سوق لندن للمعادن.

وأكد الشيخ سالم ضرورة تطوير الموارد البشرية العاملة في المؤسسات المالية الإسلامية على المدى الطويل لمواكبة التطورات الحاصلة في هذه الصناعة المتنامية.

د. محمد الشعار

(« تطوير المعايير والأنظمة ضمن

نظام دولي »)

وقال أمين عام هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية الدكتور محمد الشعار: «أن ثمة ضرورة لتطوير المعايير والأنظمة ضمن نظام دولي يشكل قاعدة يستند بها، لأن ذلك يضمن المزيد من التوسع للمؤسسات المالية الإسلامية مشيراً الى ان التطورات التي شهدتها المؤسسات المالية الإسلامية عالمياً تزيد من الحاجة الى مثل هذه الأسس والمعايير.



من اليمين: يوسف مال الله وأمين جبلي

الحاجة ماسة الى عمليات الاندماج والاستملاك، ويجب إزالة العوائق التي تقف أمام هذا التوجه، معتبراً ان سوق التمويل الإسلامي يحتاج الى تشريع حصيف وعقلاني يقوم على رؤية ثابتة وبعد نظر.

وأضاف: تبرز الحاجة الى تطوير نظم الحوكمة في المؤسسات المالية الإسلامية والحاجة الى التركيز على تطوير المصادر البشرية لضمان وجود كوادر مؤهلة تتمتع بالخبرات الضرورية للمحافظة على نحو طويل الأجل وتنمية الكفاءات.

ونؤه الى ضرورة إحداث تعديل على البنية التحتية القائمة التي تدعم وتساند صناعة التمويل التقليدية، والتي بدورها توفر الدعم لعمليات التمويل الإسلامي.

وأشار الى ان العالم كله الآن يبدي المزيد من الاهتمام بالمؤسسات المالية الإسلامية نتيجة التوسع الواضح والانتشار الكبير والإقبال على منتجات هذه المؤسسات من قبل الكثير من العملاء.



رياض قائد به، رافي باريك



من اليمين: عادل بدر الحداد وخالد حسين الشطي



من اليمين: منصور حمد المبارك، هشام العموي



من اليمين: اسامة خليفة خلفان و DANIE MARX



من اليمين: خالد السريع وناجي سويدان



من اليسار: هيثم عبدو، طوني اشقر، احمد الجبالي، مجدي صادق وعيسى غانم

علي سليمان - المؤسسة الإسلامية -



«مشروعات متنوعة تشمل معظم الدول الإسلامية»

من جهته أشار الرئيس التنفيذي المدير العام للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص علي عبد العزيز سليمان الى تحديات وآفاق الاستثمار المصرفي الإسلامي.

وأوضح في مداخلة ان المؤسسة التابعة للبنك الإسلامي للتنمية في جدة نجحت خلال فترة وجيزة منذ بداية عملها وحتى الآن في تحقيق العديد من الإنجازات بدخولها في مشروعات عديدة متنوعة جغرافياً وتشمل معظم الدول الإسلامية وقطاعياً حيث شملت مختلف القطاعات ذات الطبيعة التنموية.



من اليمين: د. جميل جارودي، عبد الرحمن الكوهجي، TASNEEM ABDULJADER، نواف العسلاوي (جناح تداول)

الكويت معتبراً ان الكويت تعد من أهم الدول الراعية للصناعة المالية الإسلامية في المنطقة.

وعرض المسلم لتجربة شركة دار الاستثمار التي عدها أكبر شركة استثمارية إسلامية في الكويت ومن أكبر المجموعات الاستثمارية في دول المنطقة حيث قال أنها قد ساهمت واتخذت دوراً رائداً في تعزيز الصناعة المالية الإسلامية مستعرضاً أهم الوقائع التي شهدتها الشركة والتي أجملها في الآتي:

- بعد إنجاز وطرح عدة صكوك ومنتجات أخرى إسلامية فإن دار الاستثمار تلقت دعوات من قبل مؤسسات مالية وبنوك عالمية لشراكة استراتيجية وتعاون.

- يتم التعاون والاجتماع بعدد كبير من المؤسسات المالية والبنوك العالمية أكثر من قبل.

- إن المؤسسات المالية والبنوك العالمية تقوم بتصميم وعرض أدوات استثمارية إسلامية لكافة عملائها المتميزين.

مليار دولار، مقدراً مجموع الأصول المدارة في كافة شركات الاستثمار الكويتية بكافة فئاتها الإسلامية والتقليدية بنحو ٦١ مليار دولار وهي تتجاوز كافة ايداعات قطاع البنوك خلال عام ٢٠٠٣ - وفق تقديره - تم التصديق على قانون البنوك الإسلامية من قبل المشرعين.

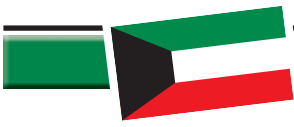
وقال المسلم ان اقتران قانون البنوك الإسلامية خلق انسجاماً مميزاً بين المؤسسات المالية الإسلامية والتقليدية في الكويت، مما ساهم في إنشاء بنك إسلامي جديد، «بنك بوبيان» وتحول بنك الكويت العقاري الى بنك إسلامي، بالإضافة الى ما يزيد عن ٢٦ صندوقاً استثمارياً إسلامياً متخصصاً، بالإضافة الى ذلك بحسب آخر الأرقام الصادرة عن نشرات بنك الكويت المركزي في كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٦، فإن عدد فروع البنوك الإسلامية هي ١٧٪ من عدد كافة البنوك الكويتية، فإن تلك البنوك الإسلامية تستحوذ على ٢٥٪ من كافة ايداعات البنوك في



من اليمين: هاني ممدوح، روزي كميدي، سعيد ملك و JACOB ZACHARIAH (جناح PATH)



من اليمين: طارق الشافعي، فاضل منصور، فهد الفوزان، سليمان البقصمي ومحمود البولند



الجلسات



من اليسار: د. علي الشمالي، HARRIS IRFAN، د. جميل جارودي
وTREVOR NORMAN



من اليمين: د. جميل جارودي، TREVOR NORMAN، HARRIS IRFAN، NEIL MELLER،
د. مهني عثمانى وسمير عبيدي



من اليمين: د. مهني عمران عثمانى
والشيخ نظام يعقوبي



من اليسار: عادل احمد وسمير عبيدي



من اليمين: ايمن عبد الخالق، وليد راتب،
حامد عبد الرحمن العامري

المصرفي في رساميل للهيكله الماليه حول
سوق الاوراق الماليه في القطاع المالي
والمصرفي الاسلامي، **وليد علي راتب**
مدير قسم الاستثمار في الشركة الدولييه
للاجارة والاستثمار - الكويت، حول تقييم
التوجهات الرئيسييه للصكوك والتطورات في
اسواق الرساميل الرئيسييه والثانويه، **وايمن
عبد الخالق** (شركة في فنسون اند الكينز)
حول تنظيم وتوثيق الصكوك.

وتتم مناقشه موضوع تقييم النمو المحتمل
في السوق للهيكله الماليه الاسلاميه وفرص
منتجات الاوراق الماليه وعقود تبادل ادوات
الفائده (SWAPS).

كما تحدث **الشيخ نظام يعقوبي**،
مستشار شرعي، ود. **مهني عمران عثمانى**،

والكلمه الرئيسييه للدكتور **محمد نضال
الشعار** امين عام هيئه المحاسبه والمراجعه
للمؤسسات الماليه الاسلاميه، بدأت جلسات
العمل بكلمه للسيد **علي عبد العزيز
سليمان** المدير التنفيذي للمؤسسه الاسلاميه
لتنميه القطاع الخاص حول تحديات وآفاق
الاستثمار المصرفي الاسلامي.

تلاها جلسه تحدث فيها مدير عام البنك
العقاري الكويتي السيد **عادل احمد
ADEL AHMAD** والمدير التنفيذي لمجموعه
خدمات المصارف الاسلاميه في شركة آرنست
اند يونغ **سمير عبيدي**.

الجلسه الثالثه، وعنوانها «الفرص الناشئه
للهيكله الماليه الاسلاميه» تحدث فيها كل من
حامد العامري نائب رئيس قسم الاستثمار



من اليمين: د. عبدالله تركستاني ومحمد الحميد

بعد الكلمات الافتتاحيه لكل من محافظ
البنك المركزي الكويتي الشيخ **سالم
الصباح** ورئيس مجلس الاداره العضو
المنتدب لشركة دار الاستثمار عدنان المسلم



من اليسار: عادل احمد، احد المشاركين
ود. جميل جارودي



من اليمين: نكريات الزيان، سمير عبيدي، فؤاد دوغلاس،
محمد العوضي، نزار محمد وناصر القيسي



من اليمين: ستيفارت جارفييس، مهني محمد الملا،
قتيبه الربيعي (جناح NOOR)



من اليمين: DINESH DHUME، عدنان مسلم و د. علي سليمان



ميثم عبده



DAVID MCLEAN

تيرنكي سيستمز ITS.

وكان الختام حول طاولة مستديرة تمت خلالها مناقشة أبرز التحديات واستكشاف الفرص المتوفرة للقطاع والتي تم التركيز عليها خلال جلسات المؤتمر. وشارك فيها كل من السادة: **جميل جارودي**، **سمير عبيد**، **NEIL MILLER**، **HARRIS IRFAN**، **د. مهند عثمانى** و **TREVOR NORMAN**. وتخلل النقاش النقاط المحورية التالية:

- مستقبل الاستثمار والمالية الإسلامية.
- المؤسسات التي يرجح ان تتبوأ مركز الريادة في السوق.
- التحديات الرئيسية التي يتعين التصدي لها.
- عولمة القطاع المالي الإسلامي، المنتجات واللاعبون الرئيسيون.

اسواق رأس المال الإسلامي.

- **ترفور نورمان ونيل ميلر**، شريك في تورتون روز.

كما ترأس وادار السيد **عدنان المسلم** إحدى الجلسات حول تحديات وآفاق الاستثمار المصرفي الإسلامي، وقد تحدث فيها **الدكتور علي سليمان**، المدير التنفيذي للمؤسسة الإسلامية لتنمية القطاع الخاص، عن تجربة المؤسسة. كما تحدث **دينش دومي**.

كما شهد اليوم الثاني أيضاً محاضرة قيمة جدا حول استخدام التكنولوجيا كمحرك لتوسع القطاع المالي الإسلامي للسيد **هيثم عبده** المدير الأول لتسويق وتطوير الخدمات البنكية في شركة انترناشونال

مستشار شرعي عن توحيد تفسيرات الشريعة لاتاحة تطوير منتجات جديدة ونمو السوق. وتم التطرق الى التعقيد والتطور المطرد للمنتجات المالية الإسلامية وواقع انتقال وتبادل تفسيرات الشريعة بين الدول.

وشهد اليوم الثاني محاضرة قيمة **للدكتور علي الشمالي** رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة المدينة للتمويل والاستثمار. وتحدث في الجلسة كل من:

➔ **جميل جارودي** الرئيس التنفيذي لمركز تبادل الصكوك «تداول»، عن «الصكوك الإسلامية: هل تشكل الحل بالنسبة لأسواق رأس المال الإسلامي.

- **هاريس ارفان** مدير الاسواق العالمية في دويتشه بنك حول التطوير والابتكار في



فواز فهد البحر وفيلس اللافي



من اليمين: مجدي صادق وباسل القطامي



من اليمين: معن عبد الحق وأسامة خلفه (جناح FACT)

د. علي الشمالي

اعتبر الدكتور علي الشمالي، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة المدينة للتمويل والاستثمار، ان البعض من الشركات الإسلامية لم يتعامل بالمنتجات الإسلامية المطروحة لأسباب عدة أبرزها جهلها لهذه الأدوات، واعتقاد البعض الآخر بأن تكلفة التمويل والخدمات المقدمة من المؤسسات المالية التقليدية هي الأرخص قياساً بمثيلاتها في المؤسسات المالية الإسلامية.

وأشار الشمالي الى ان التمويل الإسلامي يأخذ شكل المشاركة وبالتالي الدخول في مخاطرة، بعكس التمويل التقليدي الذي لا يأخذ شكل المشاركة وينأى بنفسه عن المخاطرة.

وليد راتب

مدير التمويل والاستثمار في الشركة الدولية للإجارة والاستثمار، وليد راتب، تناول في ورقته بعض الأدوات المالية الإسلامية مثل التوريق والصكوك الى جانب بعض المؤشرات المتعلقة بعدد المسلمين في العالم والبالغ ١,٣ مليار نسمة، وعدد المؤسسات والبنوك الإسلامية وحجم الودائع البالغ ٧٠٠ مليار دولار.

وتوقع راتب ان يصل حجم هذه الودائع في البنوك الإسلامية الى ٢,٨ تريليون دولار عام ٢٠١٥، في حين توقع ان يصل النمو الى ما بين ٢٥ و ٤٠٪ في المصارف الإسلامية من حيث حجم الودائع وعدد العملاء والفروع التابعة لهذه المصارف.

وأكد على جدية العمل المصرفي والمالي الإسلامي والذي وصل الى درجة النضوج وعدم العودة للوراء، مشيراً الى فوائد الصكوك أو التوريق كأدوات مالية إسلامية من شأنها ان تروج وتسوق لإعادة توظيفها في مشاريع جديدة.



مصطفى الصالح (أديم للاستثمار - ADEEM)؛

أنجزنا أكبر صفقة مرابحة تمويل في لندن



على هامش المؤتمر العالمي للتمويل والاستثمار، التقت «البيان الاقتصادية» أحد أبرز قياديي الشركات الاستثمارية العربية، ألا وهو مصطفى الصالح، الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب في شركة أديم للاستثمار ADEEM، ومقرها الرئيسي في الكويت. وقد اطلعنا على أبرز إنجازات الشركة لا سيما من حيث تواجدها المهم في الأسواق الأوروبية وتحديداً في لندن من خلال إنجاز أكبر صفقة مرابحة تمويل ألا وهي شراء GROSVENOR ومن حيث إصدار الصكوك القابلة للتحوّل.

صكوك قابلة للتحوّل

■ هل يساعد المناخ الاستثماري الحالي والنظم المصرفية السائدة في الكويت والعالم العربي في اتمام مشاريعكم؟
- لا شك في ذلك، ففي الكويت أدى الجهاز التنفيذي دوره كاملاً ولكن اعتقد ان الوقت طال في ما يخص إصدار نظام عمل الجهاز التشريعي. وبحسب معلوماتي قام البنك المركزي ووزارة التجارة في الكويت باصدار القرارات والتعاميم المتعلقة بقانون الشركات وقانون ادارة الاموال والمحافظ وغيرها، ولكن النقاشات اليوم تدور حول النظام التشريعي ما بين اللجنتين التشريعية والمالية.

وفي ما يخص دعم المؤسسات تقدمت «أديم» بطلب لتأسيس «صندوق أديم للفنادق والمنتجعات» والذي يتميز بالعنصر التطويري، وهو الصكوك القابلة للتحوّل، وهذه الأخيرة سجلت ببراءة اختراع باسم أديم في الولايات المتحدة الأميركية، وحين تقدمنا لتأسيس هذا الصندوق في الكويت، واجهنا عائقاً من حيث عدم وجود قانون يرضى نظام إصدار الصكوك، ولكن البنك المركزي الكويتي اظهر دعماً وافسح لنا مجالاً لتأسيس هذا الصندوق في البحرين حيث القانون متوفر. وقد رحبت البحرين ولم تقصّر تجاهنا.

■ في أي دول تعمل أديم؟ وهل هناك نية للانتشار في دول أخرى؟

- نحن موجودون في الكويت، دبي، البحرين وبريطانيا، ونسعى للتوسع نحو مصر ولبنان.

معايير عالمية وإسلامية

■ كيف تطابقون المعايير الإسلامية مع المعايير التقليدية العالمية؟

- هناك معايير محاسبية إسلامية متفق عليها الآن وعددها ٤٢ معياراً. وكل سنة تصدر معايير جديدة إضافية ونحاول دائماً مطابقتها بالمعايير الدولية التي تبلغ ٥٦ معياراً متعارفاً عليها. وهناك معايير مشتركة يتم على أساسها تقويم الشركات. والفرق بين الشركات التقليدية والتكافلية هو ان هذه الأخيرة تعتمد خطأ تمحيصياً زيادة عن المدقق الشرعي، وهو التأكد من سلامة وتطابق العمليات مع الشريعة الإسلامية.

■ مضت سنتان على تأسيس «أديم» ما هي النتائج التي حققتها لغاية اليوم؟

- أسسنا الشركة برأسمال ١٥ مليون دينار كويتي (٥١ مليون دولار) واليوم وصل الى ٥٠ مليون دينار (١٧٠ مليون دولار). اما صافي حقوق المساهمين من اعادة استثمار ارباح الشركة فقد وصل الى ٢٥٢ مليون

■ كيف استطاعت شركة أديم النجاح في ترويج خدماتها على الصعيد العالمي؟

- نحن كشركة أديم للاستثمار، ركزنا في تخصصنا على تغطية الجانب المغفل والمهم من أنشطة شركات ومؤسسات إسلامية عديدة اتجهت الى تغطية السوق المحلي او الاقليمي في دول الخليج. لقد انتهجنا منحنى تخصصياً آخر يتمثل في الخوض بعمليات الاستثمار الإسلامي على نطاق عالمي باعتماد نموذج غربي بتشريع إسلامي، واستطعنا تحقيق إنجازات عدة بفضل كبار المساهمين ودعم عملائنا، منها تطوير مشروع «أوقيانا للعقارات» (OQYANA) وهو عبارة عن ٢٠ جزيرة تمتد على مساحة ٤٢٠ الف م في دولة الامارات، ولهذه الغاية أسسنا شركة عالمية (OPERATING COMPANY) تملكها شركة موجودة في الكويت وتم الاكتتاب فيها، فكانت أديم وأدام التي هي دار لإدارة الأصول التي اهتمت بترتيب العملية.

ونعمل على تطوير عملية الصكوك التي سنطرحها في الأسواق الأوروبية، إذ نلاحظ اقبالاً شديداً من الأوروبيين على التمويل الإسلامي.

ونجحنا أيضاً في الإستحواذ على نسبة ٥٪ من GULF CRAFT لمصلحة مستثمرين كويتيين ولشركة REHAL. وفي الإطار نفسه اشترينا «GROSVENOR» للشقق الفندقية لمصلحة مساهمين كبار في أديم. وقد عمدنا الى اعادة تمويل هذا المشروع لجهة الشراء والتطوير والافتتاح من خلال ثاني أكبر صفقة تمويل إسلامي في تاريخ بريطانيا وأكبر صفقة مرابحة تمويل إسلامي مع بنك لويديز LLOYD'S قيمتها ربع مليار دولار. وهذا يدل على اهمية صناعة الصيرفة الإسلامية، إذ ان أكبر واعرق المصارف التقليدية أصبح يعتمد الطريقة الإسلامية.

معايير متوافقة مع الشريعة

■ ذكرتم انكم تعملون وفق نموذج غربي، هل هناك معايير دولية معينة تعتمدون عليها؟

- نعتد على عملية تعرف بـ «فحص النافي للجهالة»، وعملية المخافضات وعملية ترتيب الشراء المبدئي ومن ثم استعمال عملية الشراء والقيام بالفحص الضريبي والمحاسبي والفحص الهيكلي لعملية تمويل المشروع. هذه المفاهيم تعتبر غربية في «الصيرفة الاستثمارية»، INVESTMENT BANKING بينما العمل المحلي يقتصر على تأسيس شركة ثم ادارتها. نحن استخدمنا هذه المفاهيم الغربية في عملية الدمج والاستحواذ لكننا طوعناها لتلائم والتشريع الإسلامي.

دولار، علماً اننا كنا نتوقع رقماً أفضل.

وقد نما إجمالي الأصول من ١٥ مليوناً الى ١٣٠ مليون دينار. والأصول تحت الإدارة بدأت من الصفر الى ان وصلت اليوم الى مليار ونصف مليار دولار.

■ هل تعتقدون ان المصارف التقليدية تتوجس خوفاً من الدخول في المنافسة مع المصارف الإسلامية؟ والعكس بالعكس؟
- لا احد يتوجس من الآخر، فالمسألة تتعلق بالتعاون على تطوير الصناعة المالية الإسلامية. وسعيها وراء هذه الصناعة ليس لخوف من المنافسة بل دحضا للنظرية التي كانت تقول ان العمل المالي الإسلامي يساعد في استغلال اموال المسلمين عبر توظيفها بمنتجات غير ذي مردود.

واليوم، ومن خلال منتجات مثل الصكوك القابلة للتحوّل، والتي تضمن مشاركة المستثمر في الجزء الاعلى (UPSIDE) والمشرعة إسلامياً، استطعنا اثبات ان الصيرفة الإسلامية لا تستغل اموال المسلمين بل تقدم لهم فرص المشاركة فيها بعوائد مجزية تفوق الـ ٣٠٪.

نحن اعتمدنا تخصصاً معيناً من خلال تمويل المؤسسات والاستحواذ والاندماج وادارة الأصول والثروات، وعليه، فنحن لا نتكلم على فرص بحد ذاتها بل على خدمات نقدمها.

صندوق للطاقة

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟

- بعد تأسيس صندوق الفنادق والمنتجعات، نحن في صدد اطلاق عملياتنا عبر صندوق الطاقة لانشاء مصفاة في شرق افريقيا وأخرى في الشرق الاقصى.

وقد حصلنا على ضمانات لتصفية وتكرير نصف مليون برميل يومياً من الكويت. كما هناك مشروع آخر مع الولايات المتحدة الأميركية يدخل ضمن مشاريع الطاقة البديلة، اضافة الى مشروع انتاج المياه في آيسلندا مرتبط بصندوق أديم للثروات الطبيعية والطاقة.

وبالنسبة الى العمليات التشغيلية، سنركز في الفترة المقبلة على ادارة الثروات وادارة الأصول، وستتبقى هذه المشاريع من لندن عبر فروعنا المنتشرة في الكويت والبحرين ودبي.



عبد الرحمن الداود (أدام - ADAM)؛

تأثير نكسة البورصات محدود على سوقنا المالية



شركة الدار لإدارة الأصول الاستثمارية «أدام» ADAM هي إحدى الشركات المنضوية في مجموعة دار الاستثمار في الكويت، تأسست عام ٢٠٠٤، وهي متخصصة في إدارة الأصول والاستثمارات.

«البيان الاقتصادي» التقت مدير عام الشركة عبد الرحمن علي الداود الذي اطلعنا على أسباب نجاح الشركة في وقت قصير، مركزاً على الحرفية والشفافية اللتين تعتمدهما الشركة في إدارة أعمالها، والسعي إلى التوسع أوروبياً بعد انتشار في أكثر من دولة خليجية وعربية، متوقفاً عودة حركة السوق المالية في الكويت إلى عهدنا السابق بعد معالجة بعض المسائل المتعلقة بالتداول.

في ما يأتي نص الحوار:

صندوق عقاري في الشرق الأقصى قريباً

■ متى تم تأسيس شركة «أدام»؟ وفي أي دول تعمل حالياً؟

– تأسست الشركة عام ٢٠٠٤ ونحن نعمل في الكويت، قطر، السعودية، البحرين، سوريا والامارات. ونسعى للتوسع نحو الدول الأوروبية حيث هناك مشاريع عدة قيد الدرس، مع تشييدنا على ان تكون المشاريع متميزة وغير مكررة. وإلى ذلك، سوف نطرح صندوقاً عقارياً قريباً في الشرق الأقصى، قد يصل رأسماله إلى ١٥٠ مليون دولار أميركي. وقد أبدى مساهمون استعدادهم للمشاركة في هذا الصندوق.

حرفية ومهنية في التعامل

■ استطاعت شركة أدام تحقيق النجاح على صعيد المنطقة، ما هي المعايير التي اعتمدها؟

– كل نجاح يحتاج إلى جهد كبير، لذلك توصلنا إلى أسلوب المهني في دعم وطرح منتجاتنا، وبالتالي كل أعمالنا سواء منها المتعلقة بإدارة الأصول والصناديق الاستثمارية الخاصة أم غيرها تمت بمهنية وحرفية، واستفدنا من تجارب شركات الاستثمار في الكويت وغيرها.

واهم أسباب نجاحنا هو دعم الشركة الأم وهي «دار الاستثمار»، إذ انطلقنا كإدارة تابعة لها وليس كشركة جديدة، وما لبثنا أن تحولنا إلى شركة متخصصة مهنية في مجال إدارة الأصول والاستثمارات، وقد كان النجاح إلى جانبنا لحسن إدارتنا وتلبيةنا لطلبات المستثمرين المتنوعة التي تركز بمعظمها على الأدوات الإسلامية، في ظل مجالات مفتوحة لتحقيق الهدف المنشود من التواجد في السوق المحلية والأسواق العربية.

■ هل يتوافق المناخ الاستثماري والنظم المصرفية مع مشاريعكم أن في الكويت أو في الدول الأخرى؟

– لا شك في أن الأجواء مناسبة للاستثمار في

الاسواق المالية المجاورة؟

– عندما تحصل نكسة في أي سوق مجاورة، يزيد اهتمام المعنيين في السوق الكويتية بوضع ضوابط للتنظيم ورفع مستوى الشفافية. وما حصل في بعض الاسواق الخليجية يدخل في خانة المبالغة في تقييم الاسعار. وأي خبير ملم في الاسواق المالية يعرف أن هناك نهاية لهذه المسألة في الخليج، ولا شك بأن الكويت تأثرت ولكن ليس بشكل كبير مقارنة مع بعض الاسواق التي شهدت انخفاضاً في مؤشرها يفوق نسبة ٧٠٪.

■ هل تملكون اسهما في السوق المالية الخليجية؟

– لا اسهم لنا في الاسواق المالية الخليجية، بل فقط في بورصة الكويت، علماً أننا نعتمد على النشاط التشغيلي وليس على المضاربات والتداول.

المؤتمر وسيلة التقاء

■ كيف تقوّمون المؤتمر العالمي للتمويل والاستثمار الإسلامي؟

– يشكل هذا المؤتمر نافذة للتذكير بالاسواق المالية الإسلامية ودورها، ولإطلاع الآخرين على ما يدور في عالم الاستثمار من وجهة نظر إسلامية. وكنا نتمنى لو كان عدد الحضور أكبر، إذ أن هذه المؤتمرات تحظى باهتمامنا الشديد، لا سيما أن الأوراق التي طرحت جيدة وكذلك نوعية المشاركين والمحاضرين.

ونعتبر أن هذه المؤتمرات هي وسيلة لتبادل وجهات النظر ولقاء بعض القياديين في المؤسسات من الدول كافة، إضافة إلى توثيق العلاقات مع الزملاء.

■ كلمة أخيرة؟

– نشكر مجلة «البيان الاقتصادية» على مشاركتها وحضورها فاعليات المؤتمر وتغطيته. ونتمنى لكم التوفيق.

الكويت، إذ أن هناك طلباً كبيراً على المنتجات الإسلامية. أما من ناحية الإجراءات القانونية والانظمة، فنحن قادرون على التغلب على المعوقات كافة ونتعاون مع الجهات المعنية لحلها.

أما بالنسبة إلى خارج الكويت، فقد تواجهنا مشكلات لا سيما في الدول التي تفتقر إلى القوانين والانظمة الراعية للشركات الاستثمارية، والتي لا تزال المحسوبيات وتخلف البنى التحتية تتحكم بمفاصل اسواقها.

السوق المالية تعود إلى طبيعتها

■ كيف تقومون حركة الاسواق المالية في الكويت والدول الأخرى حيث تتواجدون؟

– السوق الكويتية للأوراق المالية تمر في الوقت الحالي في مرحلة تأرجح ناتجة من أسباب عدة، منها التطورات الأخيرة التي حصلت جراء فتح الباب واسعاً أمام إدراج كل المؤسسات لأسهمها في البورصة وقيام مشاريع ال-BOT ما أدى إلى تشابك في مسألة التداول، كل هذه الأمور حدثت من اندفاع بعض المستثمرين تجاه السوق المالية لينحصر التداول في هذه الفترة ضمن الشركات ذات الأداء التشغيلي دون شركات المضاربة، وفي رأيي أنه مع حل هذه المعوقات ستعود حركة السوق المالية وسيظهر جدية إلى ربحية وإداء الشركات الجيدة. ولا ننسى أننا اقتربنا من نهاية الربع الأول من العام ٢٠٠٧، وستكون الفترة المقبلة عرضة للتكهنات حول الأرباح، وقد يكون هذا الموضوع سبباً في تحريك السوق الكويتية، التي تعتبر قياساً بغيرها في المنطقة سوقاً مدروسة في ما يتعلق بالسعر والربحية والقيمة الدفترية، إضافة إلى مستوى الشفافية.

تأثير محدود لانكاسة البورصات

■ هل تأثرت السوق الكويتية بما حصل في بعض



د. جميل جارودي (تداول) :

نلتزم المعايير الدولية ومفاهيم الشريعة في طرح صكوكنا الإسلامية



شركة تداول حديثة العهد حيث من المتوقع ان تنطلق بأعمالها خلال الشهر الجاري (نيسان)، وهي بمثابة مصرف استثماري مقره البحرين ستشمل خدماته دول الخليج والشرق العربي وشمال إفريقيا.

رئيس مجلس إدارة الشركة ومديرها العام الدكتور جميل جارودي تحدث الى «البيان الاقتصادية» عن التزام الشركة بالمعايير الدولية ومفاهيم الشريعة الإسلامية وقال «أنشئت تداول كحل للمصارف الإسلامية التي تعاني مشكلة إدارة السيولة. وتأتي كحل وسطي بين المؤسسات المالية والمودعين لافتاً الى طرح صكوك زرمم المبشرة بنتائج جيدة».

ليست صناعة تبشيرية بل خدمة لفئة معينة من الناس الملزمة بدينها وتبغى تحقيق نشاطها الاقتصادي براحة ضمير مهني.

لا إدراج لأسهمنا حالياً

لقد حصلت نكسة في السوق المالية في الخليج، فهل تتخوفون من إدراج أسهمكم في السوق المالي في البحرين؟ - «تداول» شركة مغلقة الآن والأفضل ان نحقق أرباحاً وبالتالي الملاءة المطلوبة كي ننتقل الى السوق المالية بثقة وقدرة على جذب المستثمرين لشراء الأسهم. وفي هذا الإطار لا نحبذ في الوقت الحاضر إدراج أسهمنا في السوق المالية.

ما حصل في بورصات الخليج هو فورة كبيرة سببها توافر السيولة الضخمة بأيدي المستثمرين وتحقيق شركات حديثة العهد أرباحاً من خلال ارتفاع أسعار أسهمها الإسمية بطريقة دراماتيكية في ظل عدم وجود العدد الكافي من الشركات العاملة في السوق. كل ذلك مجتمعاً شكل انتكاسة البورصات، لكن اليوم عاد الوضع الى حاله بعد تصحيح المراكز.

صكوك إسلامية

■ ما هي توقعاتكم لنتائج عام ٢٠٠٧؟

- الجدوى الاقتصادية قائمة على أفكار مبنية على وقائع في السوق لتبيان المنافسة والعوائد. ونأمل في تحقيق أرباح في شكل سريع، لاسيما ان المساهمين يدعمون تأسيس الشركة بكل قواهم وستكون الشركة جاهزة منذ أول يوم عمل لتقديم منتج يحقق نجاحاً وسمعة جيدة في السوق وهو «صكوك زرمم». و«زرمم» عبارة عن أبراج تم بناؤها في مكة المكرمة. والصكوك عبارة عن صكوك انتفاع وهي نوع من الابتكار في عالم الصكوك الإسلامية وتسمح لصاحب الصكوك بالإستفادة من العقار. وقد جرى تنظيم مهل الإفادة لدى مؤسسات متخصصة بإدارة الفندقة. وفي حال لم يستفد العميل من العقار، يمكن تأجيله لحسابه وتحقيق مردود معين.

وشركة «تداول» تتعاطى بالصكوك وستباع للشركة من قبل مؤسسي المشاريع، في شكل يضمن أرباحاً جيدة منذ بداية انطلاقنا.

الإسلامية خجولة جداً لأنها تحتاج الى مدى استثماري متوسط وطويل الأجل، والأهداف التي يسعى اليها المودعون أو صغار المستثمرين تكون إجمالاً قصيرة الأجل وهي خدمة تتيحها المصارف التقليدية.

من هنا، كانت المصارف الإسلامية لاسيما اذا كان رأسمالها محدوداً تتخوف من توظيف أموال المودعين بالمضاربة على المدى الطويل. فاذا طولت بالأموال تقع المصارف في مشكلة تأمين السيولة، ما يدفعها الى الاحتفاظ بمعظم رساميلها، وبالتالي لن يكون المردود مرتفعاً.

ومن هنا، كانت ضرورة تأسيس شركة «تداول» لأنها ستمثل حلاً وسطياً بين المؤسسات المالية والمودعين، وقد انطلقنا برأسمال مقبول وقد يزداد بحسب الحاجة توجهاً للعب دور رئيسي في السوق الثانوية، فنستطيع بذلك استقطاب الإستثمارات الطويلة الأجل والقيام بنوع من "Securitisation" من ثم بيعها الى صغار المودعين بفترات قصيرة الأجل ومكثورة.

ونحن نعتبر ان الأسواق المالية بحاجة الى هذا الدور الوسيط.

الصيرفة الإسلامية وأعادة

■ ما نظرتكم الى الإقبال الشديد على الصيرفة الإسلامية إن في الدول العربية أو الغربية؟

- الدول الغربية اكتشفت أن سوق الصيرفة الإسلامية وأعادة المؤسسات المالية الأجنبية لديها طموحاتها في الحفاظ على هذه السوق، إضافة الى الحفاظ على نسبة ودائعهم التي كانت موجودة في الماضي كون قسم كبير منها تحول الى الصيرفة الإسلامية. كذلك فإن هذه الاخيرة تحقق عوائد مجزية وقد وصلت المصارف الإسلامية الى أداء متميز فاق المصارف التقليدية في بعض القطاعات.

كما أن مفهوم "Ethical Banking" مقبول في أوروبا وأميركا إذ لا يقوم على الجهالة والغرر والظلم، ولا أحد يرفض العمل الذي يقوم على مبدأ جيد بغض النظر عن تسميته الدينية. وبعائنا ان الصيرفة الإسلامية سميت خطأً إذ يجب ان تدعى الصيرفة اللاربوية المعتمدة على المبادئ الأخلاقية. وبالتالي لا تعود هذه الصيرفة مرفوضة من غير المسلمين لأنها

٥٠٠ مليون دولار رأس مال مصرح به

■ ما السبل التي ستعتمدونها لترويج منتجاتكم في منطقة الخليج؟

- نركز حالياً على ترسيخ حضور الشركة كونها في طور التأسيس. ومن المفروض ان تكون «تداول» في السوق المالية اعتباراً من شهر نيسان (ابريل) الحالي، بعد ان انتهت عملية الاكتتاب برأس المال المدفوع البالغ ٢٠٠ مليون دولار أولاً والمصرح به البالغ ٥٠٠ مليون دولار.

ونحن الآن بصدد إنجاز الإجراءات الإدارية الروتينية لإنشاء الشركة وتسجيلها تمهيداً للإطلاق بتقديم خدماتنا.

■ في أي مناطق سوف تتركز إستثمارات شركة «تداول»؟

- تبحت «تداول» كأى مصرف استثماري عن المجالات كافة التي تستطيع من خلالها تقديم الخدمات. مركز الانطلاق هو من مملكة البحرين لكن خدماتنا ستشمل دول الخليج الى الشرق العربي وشمال إفريقيا، على ان نتوسع تدريجياً لتغطية أكبر عدد من الدول العربية والإسلامية. وكذلك إذا أتيت لنا العمل بالصيرفة الإسلامية في آسيا أو أوروبا أو أميركا.

تقييد بمختلف المعايير

■ هل سوف تعتمدون معايير دولية معينة؟

- أضحي قطاع الصيرفة عالمياً لجهة تقيده بمعايير بازل وغيرها، وعلى المؤسسات المالية كافة التقيد بها، إضافة الى ذلك، نلتزم بالمعايير المتعلقة بإدارة المصارف الإسلامية من الناحية الشرعية ووجوب قيام هيئة شرعية عليا، إضافة الى المعايير التي وضعتها هيئة المحاسبة والتدقيق للمصارف الإسلامية والتي تبلغ حوالي ٧٠ معياراً. وتطبيقنا لهذه المعايير كاملة تزيد ثقة المستثمرين بالشركة وتنعكس إيجاباً على أدائها ومهنتيتها.

■ هل تتناسب النظم المصرفية المعمول بها في المنطقة العربية مع طموحاتكم الإستثمارية؟

- أنشئت شركة «تداول» كحل للمصارف الإسلامية التي تعاني مشكلة تقليدية وهي إدارة السيولة. فالمشاركة، والتي تعتبر من عماد عمل الصيرفة

مآدب.. تكريماً للمشاركين في مؤتمر الكويت

تخلل المؤتمر مأدبتنا غداء وحفل عشاء تكريماً للمشاركين، بدعوة من شركة دار الإستثمار و«تداول»، تم خلال احداها منح جائزة تقديرية لشركة دار الإستثمار تسلمها الرئيس التنفيذي عدنان المسلم، وذلك تقديراً للإنجازات المهمة التي حققتها الشركة في قطاع التمويل والإستثمار الإسلامي. وهنا بعض القطا:

«دار الإستثمار» تحوز على جائزة التقدير من المؤتمر العالمي الأول للتمويل والاستثمار الإسلامي



فؤاد دوغلاس يسلم الجائزة الى عدنان مسلم



من اليمين: عدنان مسلم وفؤاد دوغلاس يقطعان قالب الحلوى ويظهر (الى اليسار) خالد السريع

تسلمت شركة دار للاستثمار جائزة التقدير من المؤتمر العالمي الأول للتمويل والاستثمار الإسلامي في الرابع من (مارس) آذار الماضي في قاعة الراية في فندق كورتيارد ماريوت في الكويت. وتسلم الجائزة نيابة عن شركة دار الاستثمار السيد عدنان المسلم رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في الشركة حيث سلمها له السيد فؤاد دوغلاس الشريك في شركة إيرنست اند يونغ. قال المسلم: «منذ تأسيسها في العام ١٩٩٤ سعت دار الاستثمار الى التخصص في الاختيار والتفرد في كل جديد والتطور المستمر. فقد تطورت الشركة لتتحول من شركة واحدة تقدم خدمات التمويل للعملاء الى إحدى كبريات الشركات المالية الإسلامية في المنطقة وأدرجت في سوق الكويت المالي وأصبحت كبرى الشركات المسجلة في مجلس التعاون الخليجي. وتضم الشركة مجموعة متكاملة من الشركات والمؤسسات المالية المستقلة النشطة في القطاعات الاقتصادية المختلفة. وتنشط المجموعة في العديد من القطاعات المالية المهمة مثل التمويل والمصرفية والعقارات والتأمين والاستثمار».

ويمنح المؤتمر هذه الجائزة تقديراً للإنجازات المهمة التي تحققتها مؤسسة رائدة في قطاع التمويل والاستثمار الإسلامي. وتهدف الجائزة الى تحديد مبادرات السوق الرائدة في مجالات مثل النمو والتوسع وتطوير منتج جديد بطريقة مبتكرة وتواجد المؤسسة في السوق، وتقدير هذه المبادرات والاعتراف بها.

من اليمين:
عبد الرحمن
الداود، ادم
اوغلي، عدنان
مسلم، فؤاد
دوغلاس،
سمير عبيد



من اليمين:
ناجي سويان،
يوسف مال
الله، محمد
الزميع وبدر
مال الله

طاولة الدكتور
جميل
الجارودي
(من اليسار)



من اليمين:
محمد بورسلي
وبسام عبد
الحميد



طاولة PATH من اليمين: JACOB ZACHARIAH، سعيد ملك، روزي كميدي، عيسى غانم، هاني ممدوح

محمد سليمان العمر - مدير عام بيت التمويل الكويتي - «بيتك»:

أرباحنا القياسية حصيلة أداء متوازن وفعلي لمختلف الأسواق



وأشطة سوق الكويت للأوراق المالية لياوكم التطورات المستقبلية المتلاحقة على الصعيدين الإقليمي والدولي مع التركيز على تأسيس أنشطة جديدة واستحداث أدوات متميزة ومنها الصكوك الإسلامية وهي البديل الشرعي للسندات وتحظى بإقبال وطلب كبيرين على مستوى الحكومات والشركات في أنحاء واسعة من العالم.

إن حجم إصدار الصكوك على مستوى العالم يزيد على ٤ مليارات دولار سنوياً، وبالتالي فقد أصبحت صناعة كبيرة لا يستهان بها ويمكن أن تخلق سوقاً ثانية من شأنها أن تحقق مبدأ تنوع الفرص والخيارات أمام المستثمرين وتضيف زخماً للأسواق وتقدم حلولاً للعديد من مشاكل التمويل للشركات والحكومات بما يدفع خطط التنمية ويحقق وفرة اقتصادية عالية. وأود أن أؤكد هنا بأن «بيتك» شارك في إصدار صكوك لحكومات وشركات في الخليج وحول العالم في صفقات وصل إجمالي مبالغها إلى أكثر من ١,٥ مليار دولار دفعا لجهود تعزيز هذا السوق وبعنايته إحدى أهم الأدوات المستقبلية.

لكن من الملاحظ خلال الفترة الماضية إن شركات ومؤسسات مالية واستثمارية كويتية تضطر للانجاء إلى أسواق مجاورة لإصدار صكوك وتداولها، فيما يفترض أن يتم ذلك في الكويت لولا النقص الموجود في التشريعات والقوانين المنظمة لهذا العمل، وهو ما يفوت على المستثمر الوطني فرصة اقتصادية مهمة وكبيرة، ويحد من قدرات سوق الكويت للأوراق المالية كونه يحرمه من الاستفادة من إيجابيات الصكوك كأداة تمويل مستندة إلى أصول ويمكن تداولها.

وتشير الدراسات إلى إن أسواق المال الخليجية مقبلة على عمليات إصدارات واسعة في مجال الصكوك بهدف الاستفادة من السيولة الكبيرة في هذه الأسواق ولتمويل عمليات الاستثمار والتعمير، حيث يتوقع أن يتجاوز حجم الإصدار هذا العام ٥ مليارات

الحديث مع السيد محمد سليمان العمر، المدير العام في بيت التمويل الكويتي «بيتك»، يشدك لتواصل الاستئالة بقصد تلقي الأجوبة المقنعة والمريحة. لذلك، احتل الحديث هذه المساحة في «البيان الاقتصادية» بحيث سيرف القارئ مدى أهمية الأجوبة من العناوين الصغيرة أولاً ومن قراءة المتن المشبع بالخبرة والمعرفة، ثانياً. وهاكم الاستئالة والأجوبة:

نتائج مميزة ومتوازنة

■ كيف تنظرون إلى الأرباح القياسية التي حققها بيت التمويل الكويتي-بيتك- نهاية عام ٢٠٠٦؟ وما أهم أسباب نموها؟

- حقق «بيتك» أرباحاً للعام ٢٠٠٦ بلغت ٣٤٣,٧ مليون دينار، بزيادة قدرها ٩٨,٤ مليون دينار ونسبتها ٤٠٪، منها أرباح للمودعين المستثمرين قدرها ١٧٦,٤ مليون دينار توزع كالتالي: ٨,٤٥٨٪ للودائع الاستثمارية المطلقة المستمرة و٦,٥٧٨٪ وديعة السدرة، و٥,٦٣٩٪ لحسابات التوفير الاستثمارية. وقد بلغ صافي أرباح المساهمين ١٦٢ مليون دينار ليرتفع معدل العائد على رأس المال إلى ١٣٢٪ أي ما يعادل ١٣٢ فلساً للسهم بالمقارنة بـ ٩٧ فلساً في العام الماضي بافتراض زيادة رأس المال منذ بداية العام.

وقد أوصى مجلس الإدارة بمنح المساهمين توزيعات نقدية بنسبة ٥٧٪ مقارنة بـ ٥٥٪ للعام الماضي، وأسهم منح بنسبة ١٥٪ مقارنة بنسبة ١٢٪ للعام الماضي، وارتفع حجم الأصول في الميزانية إلى ٦,٣١٤ مليارات دينار، بزيادة قدرها ١,٦٣٣ مليار دينار عن العام الماضي وبنسبة ٣٥٪. وارتفع حجم الودائع إلى ٣,٧٣٠ مليارات دينار بزيادة قدرها ٥٤١ مليون دينار ونسبتها ١٧٪ عن العام الماضي، فيما بلغ إجمالي حقوق المساهمين ٧٠٢,٥ مليون دينار، بزيادة قدرها ١٠٢ مليون دينار وبنسبة ١٧٪ زيادة عن العام الماضي.

وفي واقع الأمر، هذه نتائج متميزة من حيث التوازن في حصة كل قطاع من قطاعات «بيتك»، فكما هو معلوم، يعمل «بيتك» في أسواق عدة، وكل سوق له مقوماته وعناصر نموه. ونحرص في خططنا التنفيذية على أن تكون أرباحنا المتحققة حصيلة أداء متوازن وفعلي لمختلف الأسواق، ومن هنا فإنني أستطيع التأكيد على أن النمو في أرباح القطاعات كان متوازناً ومنطقياً وملائماً للخطط الموضوعية. وبجانب هذا لا تغفل عن استمرار النشاط المتنامي في أداء بعض القطاعات منذ سنوات مثل قطاع الاستثمار والتمويل ويبدو أداؤهما ظاهراً ضمن النمو الكبير في مختلف القطاعات الأخرى.

٨٠ خدمة في مجالات اختصاصنا

■ ما أهم الانجازات التي سجلها «بيتك» من خلال تواجده في الأسواق المحلية والدولية؟

- يشكل «بيتك»، بحجم خدماته التي تصل إلى ٨٠

خدمة ومنتجاً في المجالات الاستثمارية والعقارية والتمويلية والمصرفية والتجارية، أحد كبار صناع السوق في الكويت والمؤثرين في أدائه بحكم شريحة عملائه وتوسع أنشطته وشموليتها، ويرتقى مستوى أدائه إلى مصاف المؤسسات المالية العالمية الكبرى، فهو الرائد في المعاملات المالية الإسلامية على مدى ٣٠ عاماً، ولديه حصة تزيد عن ٣٥ في المئة من سوق البطاقات المصرفية وشبكة فروع فريدة من نوعها من حيث التنوع والانتشار وخدمة شرائح بعينها مثل أقسام السيدات التي ينفرد بها في السوق الكويتي، علاوة على استقطابه حجم ودائع يزيد عن ٢٥ في المئة من إجمالي الودائع لدى البنوك الكويتية قاطبة. و«بيتك» هو الأول في تمويل المستهلك والقائد في تمويل العقار حيث وفر بخدماته العقار المناسب لنحو ٢٠ ألف أسرة كويتية على مدى ربع قرن. ويقدم مجموعة من الخدمات التجارية في مجالات السيارات والأثاث والأجهزة الإلكترونية والكهربائية، ويستقطب نحو ٥٠٠ تاجر ومورد، علاوة على ما يطرحه من أدوات استثمارية متميزة في مجال الصناديق والمحافظ العقارية وغيرها التي تعمل بصيغ شرعية متعددة في أسواق الولايات المتحدة وأوروبا وآسيا.

ونحن نرى أن ما يتحقق من نجاح في السوق المحلي هو الحافز والداعم لخطط التوسع الخارجي وهو أيضاً المحرك الأساسي لأي نجاح نحققه في الأسواق الدولية، وبالتالي فإننا ما زلنا نولي السوق الكويتي أهمية بالغة في خططنا الاستراتيجية. والحقيقة إن طموحاتنا لا تتوقف عند سوق معين أو بلد بعينه، ونحن نفتخر بالمدى الكبير من التنوع في حجم تواجدها الدولي الذي أصبح يغطي مناطق عديدة من العالم، وما زالت أمامنا خطط لتعزيز تواجدها في السوق الخليجي بالعمل في دول مثل المملكة العربية السعودية وقطر، وكذلك فنحن نتطلع إلى بعض الأسواق الناشئة في بعض الدول الإسلامية وعلى مستوى العالم، هذا فضلاً عن توسعاتنا الجارية في أسواق الولايات المتحدة الأمريكية وأوروبا وجنوب شرق آسيا، سواء عن طريق تأسيس شركات أو المساهمة في مشاريع وصفقات.

نواكب التطورات المتلاحقة

■ كيف نظرون إلى الصكوك الإسلامية ودورها في السوق المالية الإسلامية؟

- أنا على قناعة، وأعتقد أن الكثيرين يشاركونني فيها، أن كل الجهود يجب أن تبذل للدفع قدماً بأعمال

وتطوير الذات ودعم أنشطة التدريب واكتساب الخبرات بالاحتكاك مع أرفع مستويات الخبرة العالمية.

أهم الخدمات المصرفية في «بيتك»

■ ما دور الخدمات المصرفية الإلكترونية في أعمالكم؟ وما هي أهم الخدمات المصرفية التي توفرها؟

– إن تاريخ «بيتك» مع التقنية قديم ومتعدد الأشكال، فقد كان أول من تنبه إلى أهمية هذا الجانب في حياة المؤسسات الكبرى، وبادر عام ١٩٨١ إلى إنشاء شركة متخصصة في البرامج والأنظمة والتطبيقات التقنية، وهي شركة «ITS» التي تعد الآن من كبريات الشركات في الشرق الأوسط والعالم.

وإلى جانب أعمال وخدمات «بيتك» نحرص على إدخال الجانب التقني في كافة الخدمات بقدر ما يتناسب ذلك مع طبيعة الخدمة أو المنتج وإمكانات واحتياجات عملائنا. وكان «بيتك» في طليعة البنوك الإسلامية التي أطلقت موقعها على الإنترنت، ويقدم الموقع أكثر من ١٤٠ خدمة ليكون على اتصال دائم مع عملائه، متخطياً حواجز الزمان والمكان. ويقدم موقعنا وعنوانه WWW.KFH.COM صورة معبرة عن طبيعة «بيتك» كمصرف شامل يتيح لعملائه مجموعة متكاملة من الخدمات التجارية والاستثمارية والتمويلية والعقارية والمصرفية.

ولقد كان لـ «بيتك» السبق في طرح خدمات تقنية للمرة الأولى على مستوى الكويت، كخدمة التمويل الجوال التي يتلقى فيها العميل الرسائل المتعلقة بالتطورات على حسابه وبطاقة «التمويل نت» التي تتيح لحاملها التسوق عبر الإنترنت بأمان من خلال سقف مالي معين، هذا بالإضافة إلى خدمة الفاكس «اون تايم» الأولى من نوعها، وكذلك خدمة المراجعة بالفاكس وغيرها من الخدمات التقنية المتطورة الأخرى. وقد نجحنا في



مبنى بيت التمويل الكويتي «بيتك»

أداء «بيتك» يرتقي به إلى مصاف المؤسسات العالمية الكبرى

الشركات المدرجة تعمل وفق الشريعة الإسلامية. ودعنا نكون أكثر وضوحاً، الظروف حالياً متوفرة لتطوير الصكوك كأداة، لعدة أسباب، منها أن الكويت فيها أكثر من ٣٠ شركة تعمل وفق الشريعة ونحو ٢٥ صندوقاً إسلامياً و٣ بنوك إسلامية، كما أن الاحتياجات التمويلية المتوقعة للمشاريع التنموية في الكويت خلال الفترة المقبلة تصل إلى ٢٠ مليار دينار، سيتم فيها اللجوء إلى مصادر تمويل داخلية وخارجية ويمكن للصكوك أن تلعب دورها المهم في هذا المجال إذا ما تم إصدار قانون الصكوك الإسلامية، حيث يوفر لها التشريع تلبية احتياجات الأطراف المتعددة في السوق لإدارة الأصول وتوفير التمويل ومراقبة السيولة.

وللعلم، فإن أكثر الشركات إصداراً للصكوك في المنطقة هي الشركات الكويتية، وأن أكبر المؤسسات المالية رعاية لهذه الإصدارات هي «بيتك»، ورغم ذلك فإننا نعتقد التشريع الملائم في الكويت، ما يدفع للجوء إلى الأسواق في الدول المجاورة.

بناء أجيال كفية لنهج استراتيجي لـ «بيتك»

■ كيف تدبرون مسألة العثور على موظفين أكفاء لمواكبة النمو الذي تشهدهونه؟

– العثور على الموظف الكفؤ، لا سيما للعمل في حقل الخدمات المالية الإسلامية، معضلة ذات شقين، فمقياس الكفاءة رغم أهميته القصوى لا يبدو كافياً بشكل كامل ما لم يقترن بالقدرة والفهم لخصوصية وطبيعة العمل المصرفي الإسلامي وتميزه، ومن هنا فإن بناء أجيال متتالية من ذوى الخبرات كان منهجاً استراتيجياً لـ «بيتك» منذ النشأة، وعليه، فإن ما يعرف عن «بيتك» الآن أنه أصبح هارفرد البنوك الإسلامية، ليس من حيث المكانة والريادة فحسب، وإنما أيضاً لقدرته الفائقة على تخريج أجيال من القياديين اللامعين في مجال الاقتصاد الإسلامي، وإن نظرة واحدة نحو كبار مسؤولي الشركات والمؤسسات المالية الإسلامية في الكويت والخليج تكفي لتؤكد أن معظمهم خرجوا من عباءة «بيتك» وتعلموا في مدرسته.

على أن مقتضيات التطور السريع في الأنشطة والخدمات تجعلنا أكثر حرصاً على تأهيل واستقطاب كوادر جديدة من السوق وذلك بدعم نظم المزايا الممنوحة للموظفين وإفصاح المجال للتقدم أمام المستويات الإدارية المختلفة، وكذلك إعلاء التقدير لروح الابتكار والإبداع والقدرة على تنمية المهارات

دولار لمزيد من الاستفادة من مزايا الصكوك ومن أبرزها الحصول على تمويل طويل الأجل نسبياً مع تجنب الالتزام بدفع أرباح سنوية والاستفادة من انخفاض أسعار الفائدة وتقادي احتمالات زيادتها، أمليين إصدار تشريع ملائم لتشجيع استخدام الصكوك وتسهيل إجراءات ومتطلبات الإصدار والطرح والإدراج وفي نفس الوقت حماية حقوق ومصالح حملة الصكوك.

سوق الكويت محوري وأساسي

■ وكيف ترون أهمية سوق الكويت للأوراق المالية

بين نظرائه في المنطقة؟

– يولي «بيتك» أهمية كبرى لسوق الكويت للأوراق المالية ومتابعة التطورات الجارية فيه والمساهمة بدور في تعزيز الخدمات الأساسية والمساندة التي يقدمها لرواده، وقد بادر «بيتك» إلى افتتاح مكتب مصرفي وتشغيل جهاز سحب آلي في البورصة لتسهيل حركة المعاملات وتوفير الوقت والجهد على المتعاملين في السوق، ونحن نريد أن نعزز الاتجاه الإيجابي لدى إدارة البورصة بتعزيز استخدام التقنية الحديثة وإتاحة المجال بأكثر من وسيلة متطورة نواكب روح العصر وتناسب مكانة سوق الكويت وتلبي تطلعات المتداولين والعملاء.

إن أهمية سوق الكويت للأوراق المالية ودوره كسوق مالي محوري وأساسي ليس في المنطقة وحسب، وإنما على صعيد الشرق الأوسط كله يجب ألا يكون محل خلاف أو اجتهاد، وهذه الأهمية يجب أن تكون حافزاً لمزيد من الحركة في الاتجاه الصحيح الذي يعزز البناء المتين من التشريعات والنظم والتعليمات المنظمة لعمليات الإدراج والتداول والتعامل داخل السوق، من ناحية، والمشجعة على استقطاب المزيد من الأموال والفرص الاستثمارية من الخارج لتحريك السوق المحلي وإفادة المواطن والمستثمر البسيط والكبير، بحيث يعمّ العائد الإيجابي الجميع دون اقتصار الفائدة على شريحة معينة، مع الالتزام التام بأمر الشفافية والإفصاح والاحتكام للمعايير الواحدة التي تفصل في حقوق الجميع وتحفظ الأموال والاستثمارات، باعتبار أن المناخ الإيجابي هذا سيكون الأساس لتعظيم النمو الاقتصادي المتوقع خلال الفترة المقبلة.

الصكوك الإسلامية هي الخيار المثالي

■ وهل لديك تصور معين لتحقيق ذلك؟

– إن تنوع الأدوات الاستثمارية وإتاحة أكثر من بديل أمام المستثمرين يضيف النجاح والتميز على أداء الأسواق المالية والبورصات ويعتبر من أبرز عوامل نموها وتماسكها، ولذلك فمن الضروري استعجال إصدار التشريعات والضوابط المنظمة لسوق الكويت للأوراق المالية، وخصوصاً تلك التشريعات التي من شأنها تطوير عمل السوق من خلال طرح أدوات جديدة ومنها الصكوك الإسلامية التي باتت الخيار المثالي للتمويل، سواء للشركات التقليدية أو الإسلامية.

فمثلاً، وهذا جزء من تصوري، الأمر يتعلق مرة أخرى بالصكوك التي أصبحت ضرورة ملحة وحاجة حتمية وتطوراً طبيعياً لمعطيات السوق وأداء الشركات الكويتية، خاصة وأن أكثر من نصف

خلال ندوة أوروبية في باريس

رياض سلامة ردّ على استفسارات العالم: من أين تأتي الأموال الى لبنان:

المهاجرون اللبنانيون يحولون لنا سنوياً ٥,٦ مليارات دولار

تمويل التنمية الوطنية بتدعيم قيمة العملة الوطنية وحجم احتياط النقد الأجنبي، ويضمن الوفاء بالالتزامات الوطنية بالنقد الأجنبي (خصوصاً دفع تكاليف الاستيراد). ومن شأن هذا الإطار ان يحسن أيضاً تصنيف لبنان السيادي، نتيجة ارتفاع نسبة الدين العام الى صادرات السلع والخدمات.

التحويلات تحسن تصنيفنا السيادي

وقال: أشار البنك الدولي في أحد تقاريره الأخيرة الى ان تصنيف لبنان قد تحسن، منتقلاً من «ايه ناقص» (A-) (باستثناء تحويلات المغتربين اللبنانيين) الى «ايه زائد» (A+) (باحتمساب هذه التحويلات). وبالتالي، نظراً لأهمية هذه التحويلات وضرورة تنشيطها، اعتمد لبنان إجراءات مختلفة منها:

- أ- المحافظة على حرية عمليات الصرف.
- ب- المحافظة على الاستقرار النقدي الذي نجح في مواجهة ضغوط قوية محلياً وإقليمياً ودولياً.
- ج- اشتغال القطاع المصرفي بما ينسجم مع الشروط الدولية من حيث الملاءة والسيولة والإدارة والرقابة والشفافية وتحمل المسؤوليات، علماً بأن هذا القطاع يستخدم، في عملياته مع الخارج، أحدث تكنولوجيات الدفع والتحويل والتسوية والمقاصة.

مطلوب تخفيض كلفة التحويلات

لكنه لفت الى ان تشجيع المهاجرين على القيام بتحويلات مالية الى بلدانهم الأصلية النامية يتطلب من البلدان المتقدمة ان تتخذ تدبيرين محددين لا يؤثران في الإجراءات التي تطبقها لحماية أنظمتها المالية من العمليات غير الشرعية. أولاً: الحد من كلفة التحويلات، وهو تدبير أوصت به محافل عديدة بينها «منتدى مونتييري» الذي عقد سنة ٢٠٠٢.

ثانياً: لفت انتباه المؤسسات التي تجري عمليات تحويل ودفع، لاسيما المصارف، الى ان سوق تحويلات المهاجرين هي سوق واعدة قابلة للتطور، وذلك بما يتفق مع اتجاهات العولمة المالية وتطوراتها.

مكافحة تبييض الأموال

ومن جهة أخرى، قال سلامة: يواصل لبنان، في إطار التوفيق بين ضرورة مكافحة تبييض الأموال وتسهيل التحويلات، بذل جهود حثيثة محلياً وإقليمياً ودولياً.

- على الصعيد المحلي: الجهود المحلية متعددة ومتنوعة، ونستعرض هنا بعضاً منها:

- أ- ان هيئة التحقيق الخاصة هي الهيئة المسؤولة عن مكافحة تبييض الأموال، وقد حققت في مئات من القضايا، ومنها ما يتعلق بتمويل الإرهاب.
- ب- نظراً لأهمية التوعية في هذا الميدان، تنظم هيئة التحقيق الخاصة وتشارك في ندوات وورش عمل ودورات تدريب محلية مخصصة لموظفي القطاع المالي والسلطات المعنية بمكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب.
- ٢- على الصعيد الإقليمي، تبذل هيئة التحقيق الخاصة، من المنطلق ذاته، جهوداً حثيثة ومثمرة على الصعيد الإقليمي:
- أ- تقوم بدور هام في تعزيز الوعي على الصعيد الإقليمي.
- ب- تشارك، في إطار نشاطات صندوق النقد الدولي والبنك الدولي، في مهمات وبعثات فنية ترمي الى تقديم المساعدة الفنية للبلدان التي تطلبها.



دعي حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ليحاضر في ندوة أقامتها مجموعة المصرف الأوروبي للإستثمار في باريس في أواخر الشهر الماضي وكان عنوانها «التحويلات المالية بين بلدان الإتحاد الأوروبي وبلدان حوض المتوسط: أداة من أدوات التنمية».

وبحضور رئيس الإتحاد المصرفي الأوروبي ميشال بيبيريو وحاكم مصرف فرنسا كريستيان نوييه ومحافظ المصرف المركزي الجزائري محمد لكسائي ونائب رئيس مجموعة المصرف الأوروبي للإستثمار فيليب دوفونتينيف ونائب حاكم مصرف لبنان مروان نصولي وشخصيات مصرفية ومالية أوروبية وعربية، ألقى رياض سلامة الكلمة التي كان يريد سماعها المشاركون في الندوة.. حول ما هي التحويلات التي تصل لبنان، مقدارها ومصادرها وأهدافها؟ وكيف تتم مكافحة تبييض الأموال في لبنان..؟

وهنا أبرز ما جاء في محاضرة حاكم مصرف لبنان رياض سلامة:

«نظراً الى المدة القصيرة المحددة من أجل التحدث عن كيفية التوفيق بين ضرورة مكافحة تبييض الأموال وتسهيل تحويلات المهاجرين، سأستعرض بإيجاز السياسة والتدابير الوثيقة الصلة التي يعتمدها مصرف لبنان في هذا المجال. هناك ٣ أسباب رئيسية تحت المهاجرين على تحويل أموالهم الى بلدنا الأصلي، وهي الميل الى مساعدة الغير والتعلق بالوطن وتنوع المحفظة المالية». وأهم هذه الأسباب، بحسب سلامة، الميل الى مساعدة الغير، اذ يخصص قسم كبير من الأموال التي يحولها المهاجرون لتمويل حاجات المستفيدين الأساسية كالغذاء والسكن واللباس وبنفقات التطبيب والتعليم.

وتابع يقول: إن لبنان في مقدم البلدان المعنية بتحويلات المهاجرين، لأن عدد اللبنانيين المهاجرين يساوي أربعة أضعاف اللبنانيين المقيمين. ولذلك هو في مرتبة متقدمة بين البلدان التي تسجل فيها تحركات مالية هامة، وهذا يتم على شكل أموال وافدة يحولها المهاجرون اللبنانيون أو أموال خارجة يحولها الأجانب العاملون في لبنان. واستناداً الى إحصاءات البنك الدولي (التوقعات الاقتصادية العالمية لسنة ٢٠٠٦) تبلغ نسبة تحويلات المهاجرين الى الناتج المحلي الإجمالي ٢٥,٨ في المئة في لبنان، وهي أعلى نسبة بين البلدان العربية.

٥,٦ مليارات دولار سنوياً

وتابع: «الواقع ان هذه التحويلات تشكل أهم مصدر للنقد الأجنبي في لبنان، وهي تقدر بمبلغ ٥,٦ مليارات دولار في السنة (٤٥ في المئة منها يحوله اللبنانيون المقيمون في بلدان الخليج و١٠ في المئة اللبنانيون المقيمون في بلدان الإتحاد الأوروبي). وفي إحصاءات البنك الدولي لسنة ٢٠٠٤ ان تحويلات الأجانب العاملين في لبنان شكلت ١٩,٥ في المئة من الناتج المحلي المجل، وهي تقدر بمبلغ ٤,٢ مليارات دولار في السنة».

ومن أجل تسهيل تحويلات المهاجرين المالية، يعتمد لبنان، وفق سلامة، سياسة ترتكز على عنصرين:

أولاً: انضم لبنان الى كل الاتفاقات الدولية والإقليمية والمحلية والمهنية التي ترمي الى منع استخدام النظام المالي لأغراض غير شرعية. وقد أنشأ لهذه الغاية إطاراً قانونياً ونظامياً يتيح تطبيق التوصيات الأربعين الصادرة عن مجموعة العمل المالي لمكافحة تبييض الأموال وتوصياتها التسع الخاصة بمكافحة تمويل الإرهاب، فضلاً عن تطبيق الاتفاقيات والقرارات الدولية الوثيقة الصلة.

ثانياً: أنشأ لبنان إطاراً يحث المهاجرين اللبنانيين على تحويل أموالهم عبر الأنظمة المالية الرسمية، ما يعزز الشفافية ويسهل مراقبة التحويلات، كما يحسن

حقيقة عرقله مهمة شركة التدقيق في أوضاع بنك المدينة والاعتماد

تؤكد مصادر لجنة الرقابة على المصارف ان علاقة اللجنة بما ذكر في بعض وسائل الإعلام من ان اللجنة اعترضت على قيام لجنة التدقيق المكلفة من قبل الهيئة المصرفية العليا بإعداد تقرير حول آخر أوضاع كل من «بنك المدينة» و«بنك الاعتماد المتحد»، وقالت انه لم يحصل أي إشكال بينها وبين شركة التدقيق حيث لا سلطة للجنة الرقابة على اتخاذ أي قرار بالنسبة لهذا الموضوع ولأن علاقتها تكون مباشرة مع المصرف المعين وليس مع شركة تدقيق تعينها الهيئة المصرفية العليا.



اندره بندلي

المدير المؤقت لبنك المدينة والاعتماد المتحد

ومن يتابع أخبارنا، يعرف جيداً ان لجنة المراقبة كانت أول من وضع التقارير عن مخالفات أركان المصرفين المذكورين، فكيف إذا، تعارض الاطلاع على مخالفتهما، وتأكيد تقاريرها العديدة حول الموضوع؟

وعلمت «البيان الاقتصادية» من مصادر مطلعة ان الشركة المكلفة بالتدقيق قد طلبت من الإدارة المؤقتة للمصرفين وضع بعض المستندات بتصرفها، فاستمهلتها هذه لاستئذان القضاء (النيابة العامة التمييزية) التي سبق لها وكلفت لجنة من الخبراء (ثلاثة خبراء) للتدقيق وإعلامها بكل المخالفات لاسيما عمليات تبييض الاموال.

وكانت المهلة المعطاة للجنة الخبراء، ثلاثة أشهر، جرى تمديدها ثلاثة أشهر أخرى ويبدو انها سوف تمتد مرة ثالثة ورابعة حيث وجد الخبراء أنهم بحاجة الى مهلة تتناسب مع حجم القضايا المطلوب في قرار تكليفهم التدقيق فيها.

وكانت اللجنة الثلاثية قد واجهت الإشكال عينه الذي واجهته شركة ب.د. او. BDO وفيديوسيار - الشرق الأوسط مع الإدارة المؤقتة، التي تخشى خرق السرية المصرفية، فتعود في كل مرة يطلب منها أمر ما، الى استشارة الجهة التي عينتها أي مصرف لبنان والجهة المختصة القضاء اللبناني، قبل تلبية أي طلب.

د. فرنسوا باسيل: المصارف لا تخسر ابداً وتوظيفاها لدى الدولة ٢٠ مليار دولار

رد رئيس جمعية المصارف د. فرنسوا باسيل على سؤال، فقال: ان المصارف تملك نسبة عالية من السيولة تصل الى ٥٠ في المئة من الودائع بالعملة الاجنبية، ٢٤ في المئة منها في الخارج والنسبة الباقية في مصرف لبنان. وأوضح ان للمصارف توظيفات مع الدولة بقيمة ٢٠ مليار دولار، وطمأن الى «ان استحقات الدولة مؤمنة لهذه السنة ولا خوف على ذلك».



د. فرنسوا باسيل

رئيس جمعية المصارف

واذ شدد على ان المصارف لا تخسر ابداً، قال ان «المصارف

الكبيرة لديها فروع في الخارج، وتاليا هي تريح في الخارج وليس في الداخل». وأكد باسيل «ان العالم اجمع يدعم لبنان وحكومته، كونه المحور الاساسي لتثبيت الديمقراطية والاقتصاد الحر. من هنا ان كل دول العالم تريد توفير عامل الاستقرار في لبنان»، لافتا الى ان «لا احد يريد الحرب، فالحرب غير مسموح بها على الاطلاق، وكذلك لا احد يريد «عرقة» لبنان ولا احد مستعد لذلك». وأشار الى ان لبنان كان حقق نموا بنسبة ٨ في المئة لولا حرب تموز. وفي الخطة الإصلاحية، أكد باسيل ان الحكومة تعمل على تطبيق الإصلاحات في الوزارات الخدماتية كالصحة والشؤون الاجتماعية والكهرباء. واما اذا كانت المصارف ستستمر في عملية تسليف الدولة، قال ان «القطاع حدد سقفا لاستدانة القطاع العام يصل الى نسبة ٣٠ في المئة لمجمل المصارف».

اسرار مصرفية

● يؤكد د. جوزف طربيه ود. فرنسوا باسيل ان ليس لهما اية طموحات «رئاسية» وان خوضهما لانتخابات الرابطة المارونية كان تلبية لرغبة في تغيير مسارات لا تصلح لعالم اليوم.

● القرارات القضائية التي تصدر بإبطال ملكية رنا قليلات وعائلتها لعدد من العقارات التي دفع ثمنها من اموال البنك، تعيد للبنك اموالا كثيرة.

● أكد مرجع كبير جدا في البنك الدولي لمرجع لبناني ان المساعدات التي منحت للبنان في مؤتمر باريس ٣ ستبقى متوقفة بانتظار الانفراج السياسي في لبنان.

● نقل عن شخصية مالية مسؤولة انه في حال وصولها الى رئاسة الجمهورية سوف تكون لجميع اللبنانيين وليس لفريق منهم.

● تبين من حكم استئنافي صدر حديثا انه لا يجوز للمصرف ان يتلف مستندات تتعلق بحساب ادخار مفتوح لديه، حتى لو لم يتم تحريكه مدة ٣٠ عاما!

● سجل مصرف له فروعه في الخارج، ان معظم التحويلات التي حصلت لديه، كان مقصدها باريس.

● يتساءل مصرفيون يديرون مصارف صغيرة لماذا تلزمهم هيئة مكافحة تبييض الاموال بإجراءات مماثلة للمصارف الكبيرة القادرة على تحمل كلفتها.

● «تفركشت» بشكل نهائي صفقة بيع احد المصارف، ولم يعرف ما اذا كان سيعترب على الغاء الصفقة اية تعويضات للبايع وللوسيط؟

● حلت مشكلة أخوين احدهما خسر مصرفا والثاني خسر شركة تأمين ويبدو انه قد توقفت الملاحقات بحقهما.

أمل حوري مساعدة رئيس مجلس الإدارة في «بنك بيروت» واليسار زروي رئيسة لقسم التسويق والعلاقات العامة



اليسار زروي

بنك بيروت



أمل حوري

بنك بيروت

من غير المستغرب ان تقوم إدارة بنك بيروت بترقية السيدة أمل حوري، نظراً لكفاءتها وجهودها وتفانيها في العمل، الى منصب مساعد رئيس مجلس الإدارة - مديرة العلاقات مع الزبائن.

وأولت المهام التي كانت تتولاها السيدة حوري الى السيدة اليسار حاج زروي رئيسة قسم التسويق والعلاقات العامة ومسؤولة الإعلام والإعلان في البنك، وستتولى وضع استراتيجية تسويقية جديدة للبنك في البلدان التي يتواجد فيها بشكل فاعل: لبنان، انكلترا، الإمارات، قبرص، نيجيريا، العراق، سلطنة عمان، قطر والسودان.

إشارة الى ان اليسار حاج زروي حائزة على شهادة MBA من الجامعة اللبنانية الأميركية LAU، وعلى درجة MA في الإدارة العامة من الجامعة الأميركية AUB وهي تتمتع بخبرة واسعة حصتها خلال 11 سنة عمل مع مجموعة بنك عوده - سرادار.

ندوات متواصلة في مصرف لبنان للتدريب والتطوير

تظم معهد الإعداد والتدريب في مصرف لبنان ندوة حول «دور مصرف لبنان في تطبيق وتطوير أنظمة الدفع المحلية والدولية» بمشاركة عدد من المسؤولين والموظفين في مصرف لبنان وإدارات الدولة والمصارف التجارية.

قال مدير المعهد محمد النفي «ان الهدف من الندوة هو تسليط الضوء على موضوع سبق لمعهد الإعداد والتدريب ان عقد دورات تدريبية حوله، وهو تحديث أنظمة الإيداع والسحب بين مصرف لبنان والمؤسسات المالية والمصارف والتي نعرف عنها بأنظمة الدفع».

ولفت الى «ان الإهتمام بأنظمة الدفع يعود الى عهد السبعينات، إذ بدأ التفكير بها في مصرفين مركزيين في الولايات المتحدة الأميركية وسويسرا. ولم يتطور هذا المفهوم حتى أواخر الثمانينات نتيجة لاهتمامات وحاجات المصارف والتعقيدات التي نتجت عن استعمال التقنيات منها الكمبيوتر، إضافة الى المشاكل الاقتصادية المتفاقمة».

وأردف: «عندما بدأ الحديث عن الوحدة الأوروبية، كان لا بد من إيجاد نظام دفع موحد. من هنا بدأ تقييم أنظمة الدفع الموجودة والعمل على توحيدها».

أما بالنسبة الى لبنان، فقد أوضح النفي أنه «لم يكن في ذلك الوقت مستعداً للاستفادة من هذه التجارب، ولم يستطع تطوير نفسه نتيجة الحرب الأهلية التي عصفت به الى حين تولي الحاكم رياض سلامة مسؤولياته في مصرف لبنان. إذ دأب على الإهتمام بأنظمة الدفع بما تمثّل في إدخال خدمة السويقت المعمول بها الآن لتنفيذ التحاويل المصرفية في القطاع المصرفي اللبناني، وتم إصدار شيكات موحدة ومرمّزة وفقاً للمعايير والمواصفات العالمية الموحدة».

* وحاضر رمزي حماده مدير العمليات الجارية فعدد إنجازات لبنان في مجال أنظمة الدفع ونظام مقاصة الشيكات والتحاويل والمقاصة الإلكترونية وبطاقات السحب وقال انه يوجد اقتراح مشاريع قوانين لم تصدر بعد من شأنها تطوير هذه العمليات كما يوجد اقتراح بنزع الصفقة المادية عن الصكوك المالية وإدخال مفهوم التصفية في المعاملات ونهاية التسوية الالكترونية واتفاقيات البيع وإعادة الشراء. وأشار الى إصدار «الكتاب الأحمر».

شادي كرم يروي لقناة CNBC كيف تم انقاذ الـ BLC وانتقاله من الخسارة الى الربحية

ادلى رئيس مجلس ادارة البنك اللبناني للتجارة BLC ومديره العام د. شادي كرم الى محطة CNBC التي تقدم الاخبار الاقتصادية باللغة العربية والتي تبث من دبي، بحديث عن كيفية انتقال المصرف من خسارة تعادل 100 مليون دولار سنويا الى ارباح تزيد على 20 مليون دولار سنويا، مشيراً الى انه كان هناك صفحة سوداء في تاريخ البنك انطوت الآن.



د. شادي كرم

رئيس BLC

وعزا كرم ذلك الى عوامل عدة، «أولها الخبرات التي اكتسبها المصرف في إدارة الإزمات، وثانيها انه ورغم الصعوبات

فان هذا القطاع تابع نموه، وان تكن ربحيته لا تقارن بربحية المصارف الكبرى وخصوصا في الخليج العربي، الا ان مجرد تحقيق هذا النمو كان كافياً، اما ثالث تلك العوامل فيتمثل في ان رسملة القطاع سليمة جداً». وأشار الى ان مصرف لبنان بقيادة الحاكم رياض سلامة كان له دور اساسي في السماح للقطاع بتجاوز الإزمات، منذ استلامه حاكمية المصرف عام 1993.

وفي معرض حديثه عن الخطوات التي حققها البنك اللبناني للتجارة منذ تموز 2002 حين تمت إعادة هيكلة. وقد تمحورت الورشة الاولى حول إعادة هيكلة ميزانية المصرف، وكان التركيز على استعادة الديون. اما الورشة الثانية فقد تركزت على العامل البشري: تدريبه، تحسين ثقافته، وإعادة توزيع القوى العاملة. اما الورشة الثالثة فتمحورت حول تخفيض تكلفة العمل المصرفي.

وأشار كرم الى ان تخفيض تكلفة الودائع بتخفيض الفائدة كان اولوية للإدارة، وذكر ان كتلة الودائع في المصرف ارتفعت من 800 مليون الى مليار ونصف مليار دولار.

أضاف: ان الورشة الاخيرة تمحورت حول كل ما يتعلق بالامور الاساسية في العمل المصرفي، مثل الرقابة الداخلية، والامتثال، والحكومة التي كانت غائبة تماماً عن العمل المصرفي.

كل هذه الخطوات جعلت البنك اللبناني للتجارة، وخلال فترة قصيرة، ينتقل من خسارة تعادل 100 مليون دولار سنويا الى ربحية تصل راهنا الى مستوى العشرين مليون دولار سنويا.

وذكر ايضا أن البنك اللبناني للتجارة كان اول مصرف عربي يعمل في فرنسا وذلك منذ اوائل الخمسينات.

ورد كرم اسباب شراء المجلس الاعلى للاستثمار الخارجي القطري للمصرف الى ان هذا الأخير «يمتلك كل مؤهلات النجاح، من الشفافية والموارد البشرية المؤهلة والاداء الجيد، الى البنية التكنولوجية المتطورة، ولم يكن ينقصه الا التمويل، وقد شكلت هذه العوامل مصدر جذب للمستثمرين القطريين».

تمديد العمل بالغاء عمولات التداول

بسندات الخزينة في بورصة بيروت

صدر عن ادارة بورصة بيروت تعميم ممدد العمل بموجبها بالغاء عمولات التداول على كافة اصدارات سندات الخزينة المدرجة في البورصة لمدة سنة ، اي لغاية آخر شباط 2008.

والمعروف ان معظم العمليات على سندات الخزينة تجري بصورة مباشرة مع المصارف، اما عمليات العملاء فالعمولات عليها تدفع بالاتفاق بين العميل ومصرفه او المؤسسة التي يتعامل معها.

سنة ٢٠٠٧ ستكون بطيئة بانتظار الحلول

سلامة استأنف استقباله لجمعية المؤسسات المالية

عقد في مصرف لبنان في مطلع آذار الماضي اللقاء الدوري بين حاكم المصرف رياض سلامة وجمعية المؤسسات المالية في لبنان.

وشارك في اللقاء رئيس جمعية المؤسسات المالية انطوان ديب ونائب الرئيس جان رياشي وممثل الجمعية لدى الدولة أباد بستاني، والأمين العام ميشال بردويل.

بداية، رد سلامة أسباب عدم الاجتماع قبل هذا التاريخ الى الظروف، ولا سيما اسفاره المتعددة، ثم تناول مع المجتمعين الوضع الحالي الدقيق، ومدى تأثيره في الاقتصاد اللبناني، موضحاً ان نسبة تأثيره في القطاع المصرفي جراء الحرب وما تبعها هي الاقل مقارنة مع ما تكبدته القطاعات الأخرى، وان وضع المصارف ما زال سليماً بفضل الاستراتيجية الحكيمة لمصرف لبنان وان نسبة الفائدة مستقرة.



انطوان ديب

رئيس جمعية المؤسسات المالية

ونوه الحاكم بجهوز المصارف والمؤسسات المالية لتطبيق تعليمات «بازل ٢» التي تقيدت بها كل المصارف اللبنانية، وبتأجيل «باريس ٣» الذي اعطى دعماً مالياً كبيراً للبنان، مشيراً الى ان «سنة ٢٠٠٧ ستكون دقيقة بسبب استحقاقات المحكمة الدولية وحكومة الوحدة الوطنية والانتخابات، لذلك ستكون هذه السنة بطيئة بانتظار الحلول، الا ان الوضع المالي مستقر».

٢٠٠٧ سنة دقيقة

هجرة الأدمغة

وتناول الوفد هجرة الأدمغة والكفاءات المتخصصة، وطلب من الحاكم ان يصار الى تعديل القانون ٣٠٨ تاريخ ٣/٤/٢٠٠١ ليشمل المؤسسات المالية اسوة بالمصارف من حيث منح الموظفين ذوي الكفاءة الذين يشغلون مناصب ادارية فيها والقائمين على ادارتها حقوق خيار مجانية، توليهم حق الاكتتاب بعدد من اسهمها للمحافظة عليهم، واجتذابهم والحيلولة دون هجرتهم، فكان الحاكم متفهماً ووعد بدراس الموضوع.

متى يعتبر المصرف الدين متعثراً

استناداً الى تعاميم مصرف لبنان وإلى القوانين النافذة، يعتبر الدين متعثراً (أي مشكوك في تحصيله) في الحالتين التاليتين:

- أن يعتبر المصرف ان المدين أصبح غير قادر على الوفاء بأي من التزاماته تجاه المصرف، حتى ولو لم يلجأ هذا الأخير للضغط على العميل باستعمال حقه القانوني في تملك أو تصفية أو تنفيذ الضمانات أو الكفالات أو التعهدات المقدمة من المدين عند منح الائتمان، و/أو:
- أن يتأخر المدين لفترة تزيد عن ٩٠ يوماً عن تسديد التزاماته المتوجبة تجاه المصرف. تعتبر الحسابات الجارية متعثرة بمجرد مرور ٩٠ يوماً على تجاوز المدين لسقف التسهيلات الممنوحة له والمحددة في عقد فتح الحساب المدين والمجددة والموثقة وفقاً للأصول. أما الحسابات الدائنة التي تتحول صدفة الى حسابات مدينة فإنها تعتبر متعثرة بمجرد مرور ٩٠ يوماً على تسديد العميل للمبالغ المستحقة.

مصرف لبنان يطرح آية لخفض كلفة الدين

ماذا دار في اللقاء الشهري بين الحاكم والمصارف

عقد اللقاء الشهري بين حاكمية مصرف لبنان وجمعية المصارف في ١٩ آذار (مارس) برئاسة الحاكم رياض سلامة وحضور نوابه ورئيس وأعضاء لجنة الرقابة على المصارف، ووفد جمعية المصارف برئاسة د. فرنسوا باسيل.

استعرض المجتمعون أولاً الأوضاع النقدية في البلاد فأكد لهم الحاكم ان الأوضاع هادئة ولا توجد طلبات تذكر على العملات الأجنبية، وكان تمنى الجميع أن تبقى الأوضاع هادئة في ظل التشنجات السياسية المتواصلة والخطاب



رياض سلامة

حاكم مصرف لبنان

بعثة صندوق النقد الدولي

وتحدث الحاكم عن بعثة صندوق النقد الدولي الموجودة حالياً في لبنان، والتي شارفت مهمتها على الانتهاء، وتمحورت حول درس الأوضاع الراهنة ووضع الأهداف المتعلقة بالعجز وسقف مديونية الدولة والموجودات الخارجية. وأضاف الحاكم ان الغاية من معالجة هذه العناوين تمكين لبنان من الإفادة من برنامج ما بعد الحرب الذي لا يضع على لبنان قيوداً بل يرسم أهدافاً، على ان يتواصل الصندوق مع الدول المانحة في باريس ٣، الأمر الذي يؤمن الانضباط والشفافية لكل الأفرقاء المعنيين. وفي هذا السياق أشار الحاكم الى ان هذه العملية ستدوم سنة كاملة بدءاً من تاريخ التوقيع.

خفض العجز هو المهم

ركز الحاكم في كل حديثه الى ضرورة الالتزام بخفض العجز (هذا في مجمله من شأن الحكومة وورقتها الإصلاحية). وقال الحاكم ان المركزي قدم كل ما لديه من اقتراحات حول الموضوع الى الحكومة. أما ما يختص في القطاع المصرفي فتمنى الحاكم على جمعية المصارف المساهمة من جهتها في خفض خدمة الدين عبر اقتطاع نسبة واحد في المئة من مجمل الودائع في حال تحقق الهدف الرسوم آخر السنة الأولى، أما إذا لم يتحقق فيمكن اقتطاع ٢ في المئة في السنة التالية، وذلك بشكل تدريجي ولمدة خمس سنوات.

الهدف من الاقتطاع

وأوضحت مصادر المجتمعين أن قوام هذه الفكرة توفير نحو ٣٦ مليون دولار على الدولة، من خلال اقتطاع نحو ٦٠٠ مليون دولار من الودائع (على فرض ان قيمة الودائع ٦٠ ملياراً)، والاكتتاب بالمبلغ في سندات يوروبوند تستحق على الدولة، بفائدة ١ في المئة وصولاً الى ٥ في المئة بعد ٥ سنوات، بدلاً من متوسط الفائدة الآن والبالغ ٨ في المئة، بمعنى توفير ٦ نقاط مئوية على خزينة الدولة في السنة الأولى.

مؤسسة ضمان الودائع

أما الفكرة الثانية في المجال عينه، فهي كما قال الحاكم، تتعلق بمؤسسة ضمان الودائع بحيث تتنفي مساهمة الدولة فيها وتصبح قائمة لدى المصارف، وتتفصل مؤسسة كفالات عن مؤسسة ضمان الودائع، ويخصص لها رأسمال وترفع تعويضاتها.

التساهل مقبول

ثم انتقل الحاكم الى موضوع العملاء وحساباتهم لدى المصارف، بحيث تمنى على المصارف التريث والتفهم نظراً للتباطؤ الحاصل في جسم الاقتصاد ككل، وقال إن التساهل في هذه المرحلة دقيق ومهم جداً، معتبراً ان على المصارف أن تكون مؤونات على محافظتها.

PRIME ABCP CONDUIT- BSEC -

مبتكرو أول صندوق للأوراق التجارية المدعومة بالموجودات يتحدثون عن أهدافه وفوائده للمستثمرين والمصارف المحلية

صناديق المصارف المحلية اهتماماً كبيراً في المشاركة في الإصدار الأول، إذ حرصنا على تصميم هيكلية متينة حيث ان المدفوعات كافة للمستثمرين ممولة عبر إصدارات جديدة للورقة التجارية القابلة للتمديد وتتم تغطية النقص في السيولة بدعم للسيولة بنسبة مئة في المئة».

سليم الشامي

أما سليم الشامي، المحلل المسؤول في BSEC والمحلل الرئيس في هذه العملية فشرح: «ان حاجة المصارف المحلية الى سندات تداول قصيرة الأجل كانت وراء هذا الابتكار. لقد حرصنا على تضمين مستويات ملائمة من تحسينات الائتمان في مستوى السندات التي يشتريها Prime ABCP Conduit SIF، والسندات المذكورة هي سندات مالية رئيسة تدعمها الاحتياطات المطلوبة بما فيه احتياطي للعائدات واحتياطي للخسائر واحتياطي لانخفاض القيمة، حوافز للأداء وفائدة قانونية مثالية ومعايير الأهلية والشروط السابقة للشراء، هذه كلها مشمولة في الهيكلية لضمان الحصول على منتج صلب».

د. نصري دياب

الدكتور نصري أنطون دياب، المستشار القانوني لـ BSEC قال: «هذا البرنامج هو الإصدار الأول الذي يعلن عنه في ظل أحكام القانون ٧٠٥ الجديد الصادر بتاريخ ٩ كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٥ الذي ينظم تسنيد الموجودات في لبنان. بالإضافة الى ذلك، فإنها أول عملية تسنيد بمستويين، وهي تتضمن واحدة لكل منشئ منفصل وصندوقاً أساسياً واحداً لمجموع الـ SPV المذكورة. وكذلك سيقوم Prime ABCP Conduit SIF بدور رئيسي في تمويل الشركات اللبنانية بكلفة متدنية».



د. نصري دياب

المستشار القانوني BSEC



سليم الشامي

المحلل المسؤول BSEC



إياد بستاني

مدير عام BSEC

صناديق المصارف والتي ستستخدم حصيلتها لتمويل الحصول على سندات تصدرها صناديق استثمار للتسديد أخرى والتي تكون موجوداتها الذمم المدينة المستحصلة من مبيع حقيقي من المنشئين اللبنانيين الذين يسعون الى التمويل. تم إصدار الورقة التجارية القابلة للتمديد بقيمتها الاسمية مع توقع أجل استحقاق بعد ٩٠ يوماً اعتباراً من تاريخ الإصدار. وفي حال أنه في يوم حلول أجل الاستحقاق المتوقع، لا يمكن إصدار أوراق تجارية بكمية كافية لتسديد الورقة التجارية المتداولة، يكون أمام المدير أحد الخيارين التاليين:

- السحب على تسهيلات السيولة
- تمديد أجل الاستحقاق لثلاثين يوماً إضافياً كحد أقصى.

إياد بستاني

وتعليقاً على هذا الإصدار، قال إياد جورج بستاني المدير العام لـ BSEC: «نحن جد فخورون بهذا الابتكار في الأسواق اللبنانية ونأمل بتوسيع حجم هذا الصندوق. لقد أظهر المستثمرون وخاصة أمناء

أعلنت BSEC S.A عن إطلاق أول صندوق للأوراق التجارية المدعومة بالموجودات (Asset Backed Commercial Paper) في الأسواق الناشئة. هذا الصندوق هو ابتكار آخر لـ Prime ABCP Conduit-BSEC.

انه صندوق استثمار للتسديد تم إنشاؤه تحت القانون اللبناني رقم ٧٠٥. الورقة الصادرة هي ورقة محصنة بدمم مدينة تجارية مشتراة من المنشئين اللبنانيين وهي ورقة تجارية قابلة للتمديد وتدفع ٠,٦٥ في المئة فوق 3m libor لاستحقاق بعد ثلاثة اشهر. هذا البرنامج هو صندوق متعدد المنشئين ومعرّز جزئياً ويستفيد من برنامج تحسين الرصيد الواسع بنسبة ٥ في المئة ومن تسهيلات سيولة بنسبة مئة في المئة.

تقوم BSEC بدورها كمدير صندوق والمدير المسؤول عن التسويق.

أهداف الصندوق

الهدف من صندوق Prime ABCP Conduit SIF هو إصدار أوراق تجارية قابلة للتمديد يشتريها أمناء

رسم الاستعلام في مصرف لبنان ٢٥ ألف ل.ل.

أصدر حاكم مصرف لبنان رياض سلامة بياناً أعلن فيه عن «استيفاء نفقات وعمولات على طلبات استعلام من المصلحة المركزية للعملاء المتخلفين عن الإيفاء ومن المصلحة المركزية للمخاطر المصرفية. وجاء في البيان: أولاً: يحيط مصرف لبنان الجمهور علماً بأنه سيقوم، اعتباراً من تاريخ ١/٤/٢٠٠٧، باستيفاء مبلغ قدره ٢٥٠٠٠ ل.ل. (خمسة وعشرون ألف ليرة لبنانية) عن كل طلب استعلام يقدم مباشرة من قبل أصحاب العلاقة الى المصلحة المركزية للعملاء المتخلفين عن الإيفاء أو الى المصلحة المركزية للمخاطر المصرفية. ثانياً: تسدد المبالغ المشار إليها أعلاه مباشرة على صناديق مصرف لبنان.

مشروع لتحويل مؤسسة ضمان الودائع للقطاع الخاص

في ردّ لرئيس جمعية المصارف على سؤال حول مؤسسة ضمان الودائع، قال: ثمة مشروع قيد التداول يمكن في حال موافقة المصارف والدولة عليه ان يساهم في خفض حجم الدين بما يقارب ٥٠٠ الى ٧٠٠ مليون دولار حيث تتحول مؤسسة ضمان الودائع بكاملها الى القطاع الخاص.

اما مؤسسة كفالات التي تدار من قبل رئيس مؤسسة ضمان الودائع د. خاطر أبو حبيب، فتنفصل عن مؤسسة ضمان الودائع (إدارياً) وتصبح مؤسسة مستقلة.

ندوة «مكافحة تبييض الاموال» في مصرف لبنان

بعاصيري: لبنان أضفى مرجعاً استشارياً لهيئات عديدة

تنظم معهد الاعداد والتدريب في مصرف لبنان مع هيئة التحقيق الخاصة ندوة عن «مكافحة تبييض الاموال» بحضور عدد من موظفي المصرف والمصارف الخاصة ووزارة المال.

استهل الندوة مدير المعهد السيد **محمد النفى** بكلمة تحدث فيها عما اتخذته مصرف لبنان من اجراءات وما اصدره من تشريعات واقراره لآليات تنفيذية لمكافحة التبييض مما ادى الى اخراج اسم لبنان من «لائحة غافي السوداء».



محمد بعاصيري

هيئة التحقيق الخاصة

مرة جديدة عرض امين سر هيئة التحقيق الخاصة السيد **محمد بعاصيري** ما قام به لبنان في مجال مكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب ومساهمته في انشاء منظمة «غافي» - الشرق الاوسط وشمال افريقيا (MENA FATF) وتروسه لها في السنة الاولى، «ما اتاح لنا اسماع صوتنا الى العالم، بعدما دخلنا كعضو مراقب في مجموعة غافي العالمية». وأضاف: اننا على قاب قوسين من دخولنا عضواً أصيلاً في هذه المجموعة.

وأشار بعاصيري الى ان هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان اصبحت مرجعاً استشارياً للعديد من الهيئات المماثلة للإستفادة من خبرة العاملين فيها، إضافة الى نشر ثقافة مكافحة تبييض الاموال ومكافحة الارهاب عبر اقامة ندوات ودورات تدريبية في لبنان والخارج.

تمديد المهل لقروض المؤسسات المتضررة

من المتوقع ان يعقد حاكم مصرف لبنان رياض سلامة لقاء مع جمعية المصارف لوضع اللمسات الاخيرة على اتفاق ينيح للمؤسسات التي تضررت تمديد مفعول حصولها على القروض الى فترة زمنية اطول، إضافة الى منحها بعض التسهيلات من اجل متابعة الحصول على قروض من مؤسسة «كفالات». وكانت «كفالات» قد منحت المؤسسات الصغيرة والمتوسطة عام ٢٠٠٦ نحو ٥٤١ كفالة قيمتها ٧٦ ملياراً ومليون ليرة لبنانية مقابل ٨٠ ملياراً في العام ٢٠٠٥.

٨٦٨ مليون دولار مجموع ما وفره لوكالاته في لبنان

خط ائتمان من برنامج تمويل التجارة العربية الى «بيبلوس»

وقّع برنامج تمويل التجارة العربية، ممثلاً بالرئيس التنفيذي رئيس مجلس الإدارة جاسم المناعي، وبنك بيبيلوس، ممثلاً برئيس مجلس الإدارة المدير العام فرنسوا باسيل، اتفاقية خط ائتمان بقيمة ٢٥ مليون دولار لاستخدامه في تمويل التجارة الخارجية للبنان.

وأشاد المناعي بالدور الذي يلعبه بنك بيبيلوس في توفير خدمات البرنامج في لبنان، والتعاون القائم بين المؤسسات.

بدوره، اشار باسيل الى اهمية الدور الذي يقوم به برنامج تمويل التجارة العربية، من خلال التسهيلات والخدمات التي يوفرها، لما في ذلك من اثر ايجابي يسهم في تعزيز وتنمية حجم التبادل التجاري بين الدول العربية، وفي رفع القدرات التنافسية للمنتجين والمصدرين العرب، ونوه بالتعاون الذي يلقاه بنك بيبيلوس من ادارة البرنامج.

وبلغت خطوط الائتمان التي وفرها البرنامج لوكالاته الوطنية في لبنان ٩٠ خط ائتمان بقيمة اجمالية تبلغ ٨٦٨ مليون دولار.

بدعم وضيافة من بنك بيبيلوس

أول ورشة عمل حول حوكمة الشركات



د. ناصر السعيد يحاضر والى يمينه ندى عبد الساتر والى يساره جيران نروفغيان

استضافت مجموعة بنك بيبيلوس في مقرها الرئيسي في بيبيلوس تاور - الأشرافية، ورشة عمل حول اعتماد مبادئ حوكمة الشركات في الشركات اللبنانية، وقد تم تنظيم الورشة بالتعاون مع الجمعية اللبنانية لتعزيز الشفافية LTA ومجموعة العمل لحوكمة الشركات في لبنان. وكانت الورشة الأولى التي يراها ويشارك في تنظيمها مصرف لبنان حيث جمعت نخبة من الاختصاصيين في حوكمة الشركات وفي مسائل الشفافية إضافة الى رجال أعمال ومعنيين.

بعد ترحيب البنك بضيوفه أوضح ناصر السعيد رئيس «حوكمة» معهد حوكمة الشركات كيف يمكن لاعتماد مبادئ حوكمة الشركات والإدارة الرشيدة الموصى بها في هذا النظام ان يساعد في ارتفاع نسبة الشفافية في الشركات عبر: - تحسين نسبة استقطاب رؤوس الاموال والدخول الى الأسواق المالية. - مساعدة الشركات على التأقلم في جو من المنافسة المتزايدة عبر عمليات دمج وتملك، وتقليص المخاطر عبر تنوع أصول الشركات.

- المساعدة في ايجاد مناخ ملائم لانتقال الملكية والإدارة في الشركات العائلية وتقليص احتمالات وقوع تضارب مصالح.

- وكذلك اعتماد مبادئ حوكمة الشركات من شأنه أن يساهم في نظام مراقبة داخلية أفضل وبالتالي مساهمة أكبر وهوامش ربح أكبر.

- يمكن لاعتماد مبادئ حوكمة الشركات والإدارة الرشيدة ان يفتح الطريق أمام نمو الشركة وتحسين القدرة على جذب المستثمرين - من لبنان والخارج - وتخفيض كلفة الإقتراض للشركات اللبنانية.

- الشركات اللبنانية التي تبحث عن رؤوس أموال جديدة غالباً ما تجد نفسها مجبرة على القيام بإصلاحات جديدة على صعيد حوكمة الشركات وبكلفة مرتفعة وبناء على طلب من أفرقاء عدة، وغالباً ما يكون ذلك في الأوقات الصعبة. عندما توضع أسس الحوكمة ستساعد في زيادة ثقة المستثمرين والشركاء المحتملين بالقيام باستثمار في هذه الشركة أو توسيع أعمالها.

ندى عبد الساتر

الحمامية ندى عبد الساتر أبو سمرا واضحة النظام موضوع ورشة العمل، قامت بتقديم الكتيب لأعضاء مجلس الإدارة الحاضرين والمدراء وأصحاب الشركات وأعضاء في عدد من الجمعيات. وقد تم تسليط الضوء على ما يلي: - الفوائد الاقتصادية للشركة الناتجة عن اعتماد قواعد الشفافية والمساءلة وحسن الإدارة.

- الإرشاد في ما يتعلق بتطبيق نظام الحوكمة.

- حقوق الأقلية من المساهمين والمستثمرين.

مسؤوليات مجلس الإدارة.

معايير المحاسبة والتدقيق.

ميشال أبشي

وقدم السيد ميشال أبشي، رئيس مجموعة شركات ADMIC دراسة حالة عن تجربة حوكمة الشركات في مجموعة الشركات التي يديرها.

وكانت كلمات للسيد بدري المعوشي، مدير تنفيذي في الجمعية اللبنانية لتعزيز الشفافية.

وسائل دفع متطورة عالمياً وذات قيمة لحاملها

مجموعة عودة - سرادار أطلقت البطاقات المدفوعة مسبقاً من «ماستركارد» بألوانها الخمسة



الحضور



من اليمين: DENZEL LAWSON ورندة بدير



من اليمين: ليا قرقماز، كارلا عيراني ومهي نخلة



من اليمين: كارول عازار، غاده وكريستيان واكيم



من اليسار: داني باز، DENZEL LAWSON وغريس ديب

الرواتب الشهرية التي يتم دفعها للعمال الأجانب في لبنان، والتي يصرفها المراهقون كمصرف جيب شهري، وغيرهم من المستهلكين لتأمين حاجات السفر أو شراء الهدايا على مدار السنة.

وأشارت الى ان هذه البطاقات قادرة على مساعدة اللبنانيين العاملين في الخارج (المملكة العربية السعودية أو مصر، مثلاً) على تحويل المال الى اقربائهم في لبنان عن طريق استعمال شبكة المصارف المعتمدة من قبل شركة «ماستركارد» للعمل على نظام الدفع المسبق.

لوسن

من جهته، أكد لوسن التزام «ماستركارد» بطرح وسائل دفع جديدة ومتطورة تقدم قيمة حقيقية لحاملي البطاقات والتجار والمستهلكين في المنطقة، إذ بإمكان حاملي بطاقة «ماستركارد» للدفع المسبق استخدام بطاقتهم في أكثر من ٢٥ مليون مركز معتمدة في العالم، بما في ذلك أكثر من ١,٢ مليون صراف آلي في العالم.

وأضاف لوسن: «تعد «ماستركارد» عنصراً محركاً للنشاط المالي التجاري، فتعزز العمليات المالية العالمية، وتفتح آفاقاً جديدة من خلال عملية الدفع لجعل التجارة أكثر سرعة وأماناً وإفادة لكافة الجهات المعنية».

وفي الإطار نفسه، وتحت شعار «تمتع بالألوان» (ENJOY THE COLORS)، أطلق بنك عودة خمسة أنواع من بطاقات «ماستركارد» للدفع المسبق، حيث تتمتع كل بطاقة باسم ولون خاصين بها. والبطاقات هي: - بطاقة تحويل المال الخضراء من «ماستركارد» (Lime-Money Transfer MasterCard Card).

- بطاقة السفر الزرقاء من «ماستركارد» (Azure-Travel MasterCard Card).

- بطاقة المراهقين الصفراء من ماستركارد (Yellow-Teen MasterCard Card)

- بطاقة الهدايا الأرجوانية أو الونيلية من ماستركارد (Purple & Vanilla MasterCard Gift Card).

- بطاقة الانترنت البرتقالية من ماستركارد (E-Orange- Internet MasterCard Card).
يذكر ان هذه البطاقات تستهدف شريحة المستهلكين الذين ليس لديهم حساب مصرفي، والمستهلكين غير المؤهلين لحيازة بطاقات الائتمان، والمراهقين بين ١٣ و ١٨ سنة، الذين بلغت قوتهم الشرائية مستويات مدهشة عالمياً، إضافة الى الشركات والمؤسسات الرسمية لدفع رواتب الموظفين، وصولاً الى زبائن المصرف الحاليين.



حصل بنك عودة - مجموعة عودة سرادار من شركة «ماستركارد» العالمية على ترخيص لتشغيل وإدارة البطاقات المدفوعة مسبقاً وفق أحدث نظام للدفع المسبق والذي طوّره شركة «ماستركارد».

وتشمل هذه المصادقة أيضاً إمكان تزويد البطاقات بالنقد على شبكة نظام «ماستركارد» الموزعة في بلدان عربية عدة وفي المنطقة عموماً.

وفي هذا الإطار، يلتزم بنك عودة بوضع تكنولوجيا البطاقات المدفوعة مسبقاً عبر شبكة «ماستركارد» في متناول السوق المحلية وتأمين تيسير الدفع المسبق بحلول مبتكرة تتوافق مع كل الحاجات.

لهذه الغاية، تم الإعلان عن هذا الحدث الذي جمع مجموعة عودة - سرادار و«ماستركارد» خلال مؤتمر صحفي عقد في المركز الرئيسي للبنك في «باب إدريس» - الوسط التجاري، بحضور مديرة الصيرفة الإلكترونية وتطوير الأعمال في المصرف رنده بدير والمدير العام لمنطقة الشرق الأوسط في الشركة دنزل لوسن. إضافة الى حشد من المسؤولين في المصرف وإعلاميين.

بدير

وقالت السيدة بدير ان «مجموعة البطاقات المدفوعة مسبقاً من «ماستركارد» صممت لتلبية كل حاجات السوق ولاستهداف شرائح جديدة من المستهلكين الذين ليس لديهم حساب مصرفي، كالعامل والمراهقين»، لافتة الى «أن سوق بطاقات الدفع المسبق في لبنان والمنطقة ما زال غير نام وأن قدرته لا تزال كبيرة في هذا المجال، لا سيما ان المستهلكين الذين ليس لديهم حساب مصرفي ما زالوا يتعاملون بالأموال النقدية التي يمكن تحويل جزء منها لاستعمالها بطريقة إلكترونية حديثة». وشددت بدير على أهمية دور المصارف في هذا المجال لجهة تأمين وسيلة دفع جديدة قادرة على توسيع قاعدة عملاء المصرف وجذب الأموال النقدية المؤلفة من

تعكس التزامها بتطوير بيئة استثمارية سليمة وتعميق ثقة المستثمرين بها هيئة قطر للأسواق المالية تكشف عن هويتها المؤسسية



الوزير يوسف كمال (الثاني من اليمين) والى يساره الشيخ فهد آل ثاني والى يمينه الوزيرة الشبيخة لبنى القاسمي وجاين ديبلوك (IOSCO) وناصر الشبيخي

هيئة حيادية تسهم في تطوير نظام مالي سليم يركز على استراتيجيات مدروسة وفاعلة.

الشبيخي

وقال نائب الرئيس التنفيذي للهيئة السيد ناصر الشبيخي: «في ظل هذا الاهتمام وما نتج عنه من نشاط متزايد في السوق، برزت الحاجة الى وضع أطر تنظيمية تضمن الحماية للمستثمرين. ونحن على ثقة بأن الهيكلية التنظيمية التي وضعتها الهيئة والخبرات التي ستتولى إدارتها ستسهم في تعزيز الوعي لدى المستثمرين وتزودهم بمستويات أكبر من الحماية».

وأضاف: «نتطلع الى ان تسهم الهيئة في تعميق ثقة المستثمرين بالفرص التي توفرها السوق القطرية، ما سينعكس إيجاباً على الأداء العام للسوق».

وقد وقع الاختيار على «سعة النخيل» لتكون عنصراً أساسياً في الهوية المؤسسية الجديدة، نظراً للأهمية التي اتسمت بها على مدى قرون مديدة كملجأ طبيعي يوفر الحماية من الظروف البيئية، فضلاً عن القيم الثقافية والروحية التي تجسدها السعة في المنطقة، حيث ترتبط بشكل وثيق بالبيئة العربية، وتمثل مصدراً رئيسياً للحياة والرفاهية.

ويجسد اللون الذهبي لـ «السعة» الأهداف التي تسعى الهيئة الى تحقيقها على المدى البعيد وهي تدعيم استثمار المدخرات وحمايتها في مناخ استثماري آمن، في حين يعكس اللون الأزرق الداكن معاني الخبرة والثقة والديمومة، بالتزامن مع المظهر الجذاب والمريح للنظر.

استشارية خارجية في مجال تطوير العلامات التجارية، حيث عملاً على ان يتماشى مفهوم الهوية الجديدة مع رؤية الهيئة المتمثلة في تأسيس بيئة استثمارية صحية تحت مظلة رقابية تتسم بأعلى مستويات التنظيم.

الوزيرة لبنى القاسمي

كما تحدثت خلال المؤتمر وزيرة الاقتصاد والتخطيط في دولة الإمارات العربية المتحدة الشبيخة لبنى القاسمي، ومما قالت: «تشهد أسواق المال في منطقة الخليج العربي نمواً مستمراً، ولهذا نحن بحاجة الى تطوير نوعية الرقابة لضمان حماية المستثمر ومنع التحكم بالسوق. ويكمن هدفنا في تحويل أسواقنا الصاعدة الى إقليم مالي يتسم بأعلى المعايير الرقابية والتنظيمية».

وقد تم تصميم الهيئة بحيث تلبى احتياجات جميع المستثمرين الأفراد والمؤسسات ممن يبحثون عن بيئة استثمارية احترافية تضمن الحماية لاستثماراتهم.

د. حصة الجابر

من جهتها قالت الأمين العام للمجلس الأعلى للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وعضو مجلس إدارة الهيئة الدكتورة حصة الجابر: حرصت الهيئة على بناء هيكلية تنظيمية مدروسة للسوق المالية في قطر. ولا شك في ان ذلك سيكون له بالغ الأثر في تعزيز الثقة بالبيئة الاستثمارية التي توفرها الأسواق المالية في الدولة.

وتعمل هيئة قطر للأسواق المالية على تطبيق أرقى المعايير الدولية في ما يخص حوكمة الشركات والشفافية، سعياً الى تأسيس

كشفت «هيئة قطر للأسواق المالية» عن هويتها المؤسسية وذلك خلال الدورة الأولى من مؤتمر الهيئات التنظيمية لأسواق المال في دول مجلس التعاون الخليجي الذي انعقد مؤخراً في الدوحة.

الوزير كمال

وافتح المؤتمر وزير المال القائم بأعمال وزير الاقتصاد والتجارة، ورئيس مجلس إدارة هيئة قطر للأسواق المالية يوسف حسين كمال، بالقول: «لقد تضاعف اقتصاد دولة قطر في السنوات القليلة الماضية وسيشهد نمواً مستمراً بمستويات مرتفعة خلال السنوات القادمة. أما من ناحية الخدمات المالية فإننا لا نحتاج الى تنوع اقتصادنا فحسب، بل إننا بحاجة متزايدة أيضاً للخدمات المالية. ولهذه الغاية قامت الحكومة بتشريع إنشاء هيئة تنظيمية متكاملة لتتولى مسؤولية الإشراف على أعمال سوق الدوحة للأوراق المالية، وهي هيئة قطر للأسواق المالية، وستكون مكلفة بتطوير الرقابة على أعمال السوق».

الشيخ فهد آل ثاني

وقال نائب رئيس مجلس إدارة هيئة قطر للأسواق المالية ونائب محافظ مصرف قطر المركزي، الشيخ فهد بن فيصل آل ثاني: «بادرت وزارة الاقتصاد والتجارة الى إطلاق برنامج للتنمية الاقتصادية والمالية، وقد اشتمل هذا البرنامج على تأسيس هيئة تنظيمية للأسواق المالية. وترتكز هيئة قطر للأسواق المالية حالياً على خبرات واسعة في قطاع الأعمال مع معرفتها العميقة بالسوق المحلية، مما سيسهم في تعزيز مكانة قطر بوصفها المركز المالي الأسرع نمواً في الشرق الأوسط».

أضاف آل ثاني: تحاكي الهوية المؤسسية الجديدة القيم الجوهرية التي تلتزم بها الهيئة، وتسعى الى احتلال مكانة متميزة كهيئة تنظيمية مالية موثوقة تساعد المستثمرين في إتمام تعاملاتهم وفق أرقى معايير الشفافية والثقة. وستقوم الهيئة أيضاً بدور المرجع والدليل الذي يساهم في خفض المخاطر النظامية التي يواجهونها.

وجرى تطوير الهوية المؤسسية الجديدة من قبل فريق من الهيئة، بالتعاون مع جهة

بعدما لفتت الأرقام أنظار أركان القطاع

الخدمات المصرفية الإسلامية تنتقل الى المغرب

قال بنك المغرب في بيان له «ان طرح منتجات الإجارة والمشاركة والمراوحة يسمح بتوسيع نطاق الخدمات المصرفية ويساهم في تعزيز دور الأنشطة المصرفية في الاقتصاد».

وقاومت الحكومة حتى هذا العام تيار التمويل الإسلامي الذي اكتسح معظم أنحاء العالم الإسلامي، لكن مسؤولين قالوا آنذاك أنهم لا يعارضون المبدأ طالما يعمل في إطار النظام المصرفي القائم.

ويقوم التمويل الإسلامي على حظر الفوائد وكذلك الإستثمار في شركات

تعمل في الكحوليات والمقامرة ولحوم الخنزير. وازدهر القطاع في السنوات القليلة الماضية وتقدر قيمته الآن بحوالي ٧٠٠ مليار دولار.

ويروج القطاع بصفة خاصة بين المسلمين في دول الخليج العربية التي تنصدر الإستثمار الأجنبي المباشر في المغرب.



عبد اللطيف الجواهري

والي بنك المغرب

بنك المغرب يحرر سوق النقد الأجنبي

من جهة ثانية، قال بنك المغرب المركزي انه يعتزم تحرير سوق النقد الأجنبي والشيكات السياحية اعتبارا من نيسان تنشيط المنافسة وتحسين الخدمات المصرفية.

وبموجب النظام القائم يحدد البنك المركزي اسعار البيع والشراء للعملة الأجنبية والشيكات السياحية التي يجب ان تلتزم بها البنوك ومكاتب الصرافة.

وقال محللون ان أكثر من ثلاثة ملايين مغرب مغربي سيستفيدون من قرار تحرير السوق. وتحويلات العاملين في الخارج هي المصدر الرئيسي للعملة الصعبة في المغرب.

يذكر ان والي بنك المغرب هو السيد عبد اللطيف الجواهري.

البنك العربي - سورية يوقع مع شركة CSC عقد اصدار

بطاقات الماستر كارد لعملائه

وقعت شركة CSC لبنان مع البنك العربي - سورية، ممثلا بالسيد خليل مرقة، مدير مشروع البنك العربي سوريا، عقد اصدار بطاقات الماستر كارد لعملائه في سورية.

وأفاد السيد خليل مرقة ان للبنك العربي - سورية خطة توسعية في نطاق بطاقات الدفع على أنواعها.

ان البنك العربي - سورية ينضم الى مجموعة المصارف

السورية المتعاملة مع شركة CSC والتي اصبح عددها خمسة مصارف في الجمهورية العربية السورية.

يذكر ان رئيس شركة CSC لبنان هو السيد مروان قدوره.



مروان قدوره

CSC

د. احمد الدوسري: ننشئ مصرفاً إسلامياً في سوريا

الدكتور احمد الدوسري رئيس مجلس ادارة البنك الدولي المتحد ورئيس مجلس ادارة شركة «غلوبال هاوس» البحرينية قال ان بين المشاريع العديدة التي ستنفذها مجموعته في سوريا وهي سوق واعدة للغاية ومقبلة على انفتاح كبير، مشروع تأسيس بنك اسلامي برأسمال نصف مليار دولار يدفع عند التأسيس ٢٥٠ مليون دولار.

وقال ان شركة غلوبال درست السوق السورية جيدا وقررت الإستثمار فيها وفي مدينتها الرئيسية، وقال ان غلوبال ستكون شريكا للبنك وتتقاضى الوساطة المالية.

واكد الدوسري ان مقابلاته مع المسؤولين السوريين تحمله على القول ان البنك سوف ينطلق خلال أشهر.



بعائد متوقع من ١٠ الى ١٥ في المئة

صندوق اسلامي لـ «الامان للاستثمار» يصل الى ٥٠ مليون دينار

طرح شركة الامان للاستثمار صندوق الامان الاسلامي برأسمال متغير من ٥ الى ٥٠ مليون دينار لمدة ٥ سنوات قابلة للتמיד لفترات مماثلة.

ويهدف الصندوق الى تحقيق مستويات مناسبة من الارباح الدورية ونمو في الاموال المستثمرة من خلال استثمار امواله المتاحة في اسهم الشركات ووحدات صناديق الاستثمار المدرجة وغير المدرجة في السوق الكويتي وفي الاسواق الخليجية الأخرى.

وللمناسبة قال رئيس مجلس الادارة عبد العزيز دخيل في مؤتمر صحافي «ان شركة الامان للاستثمار هي الذراع الاستثمارية لشركة بيت الاوراق المالية وقد تم استحداثها من خلال الاستحواذ على اسهم شركة الشال للاستشارات والاستثمار من قبل شركة بيت الاوراق المالية وتغيير كيانها المالي والاداري».

من جهته قال الرئيس التنفيذي للشركة محمد القحطاني ان الشركة بخبرتها الواسعة تؤكد قدرة اداؤها لهذه الاعمال الاستثمارية المتعددة بعزم وايمان واصرار، وهي اذ تتقدم بعرضها المستحدث، تتبح الفرصة لتحريك رؤوس الاموال الصغيرة وافادة صغار المستثمرين وفق معايير وأسس مناسبة لخلق صندوق استثماري اسلامي تنافسي، والمعتمد على استثمار رأس المال وتعظيم الفوائد للمساهمين بشكل يحقق الشفافية والعدالة ويفسح في المجال امام الجميع مواطنين ووافدين للاطلاع الكامل على ماهية هذا الاستثمار بكل وضوح.

والحد الأقصى للمشاركة هو ٥٠٪ من رأسمال الصندوق، بعائد متوقع لاداء من ١٠٪ الى ١٥٪ وذلك وفقا لمجريات السوقين الكويتي والخليجي وقد فتح باب الاكتتاب خلال شهر آذار (مارس) الماضي بحد ادنى ١٠٠٠ وحدة.

مشاورات لتأسيس بنك عقاري خليجي

في المنامة برأسمال ١٠٠ مليون دينار

كشف رئيس لجنة القطاع العقاري في غرفة تجارة وصناعة البحرين حسن ابراهيم كمال عن وجود اتصالات مع مجموعة من المستثمرين الخليجيين العاملين في القطاع العقاري لاقامة بنك عقاري خليجي تكون البحرين مقرا له برأسمال يقدر بحوالي ١٠٠ مليون دينار بحريني.

وأكد كمال ان «هذا البنك لا يمكن له ان ينجح الا بوجود فروع له في جميع دول مجلس التعاون، موضحا ان هذا الامر يمثل واحدا من اهم التحديات التي تواجه انشاء هذا البنك بجانب تحديات اخرى منها تحديد حصص الدول الخليجية من التمويل العقاري، فضلا عن عملية اقناع السلطات النقدية والمصرفية في هذه الدول».

يرفع عدد وكالاته الوطنية المعتمدة في البحرين الى ١١

مذكرة تفاهم بين برنامج تمويل التجارة العربية والبركة المصرفية



عدنان يوسف

الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية



د. جاسم المناعي

رئيس برنامج تمويل التجارة العربية

وقع برنامج تمويل التجارة العربية، ومقره أبوظبي، مع مجموعة البركة المصرفية، ومقرها المنامة في البحرين، مذكرة تفاهم استكمالاً للخطوات الإجرائية اللازمة نحو تعيينها وكالة وطنية لدى البرنامج وليصل بذلك عدد تلك الوكالات الى ١١ وكالة وطنية معتمدة في مملكة البحرين.

ووقع المذكرة نيابة عن برنامج تمويل التجارة العربية الرئيس التنفيذي رئيس مجلس إدارة البرنامج الدكتور جاسم المناعي، وعن مجموعة البركة المصرفية الرئيس التنفيذي السيد عدنان أحمد يوسف.

وأشار الدكتور المناعي الى ان مذكرة التفاهم هي الفصل الأخير من تعيين الوكالة الوطنية، وهي عبارة عن تمهيد للاتفاق والتفاهم على المبادئ العامة للعلاقة بين المؤسستين على ان تستتبع بخط ائتمان يوفره البرنامج للوكالة الوطنية.

من جهته ثمن السيد عدنان يوسف الدور الهام الذي يقوم به برنامج تمويل التجارة العربية من خلال التسهيلات والخدمات التي يوفرها، معرباً عن أمله بأن تستكمل جميع الإجراءات في أقرب وقت ممكن لتستتبع بخط ائتمان يوفره البرنامج لمجموعة البركة المصرفية بهدف تعميم الاستفادة لما في ذلك من أثر إيجابي يسهم في تعظيم القدرات التنافسية للمنتجين والمصدرين العرب.

قرارات مهمة جدا للمصرف المركزي الاماراتي

توزيع الأرباح على المؤسسات والترخيص للمصارف

بتمويل مشاريع عقارية

أقر المصرف المركزي في دولة الامارات برئاسة محمد عيد المريخي رئيس مجلس الإدارة، وبحضور سلطان بن ناصر السويدي محافظ المصرف المركزي، في اجتماعه في ١٩ آذار (مارس) الماضي، نظاماً يسمح للبنوك بتأسيس شركات لممارسة عمليات تمويل المشاريع العقارية وادارتها، كما يسمح لشركات تمويل العقارات ذات الملكية المشتركة مع البنوك، بممارسة عمليات شراء وبيع العقارات وتمويل ادارتها بشرط ان تكون مملوكة نسبة ٦٠ في المئة من رأسمال الشركة من قبل المساهمين.

الميزانية العمومية والأرباح

وعند بحث المجتمعين في نتائج الميزانية العمومية للمصرف المركزي لعام ٢٠٠٦ تبين ان صافي الأرباح قدرت في نهاية العام الى نحو مليارين و٦٥٥ مليون درهم. وارتفعت الميزانية العمومية الى نحو ١٠٣,٢ مليارات درهم مقابل ٨٠,٣ مليارات في العام ٢٠٠٥.

وقرر المجلس تمويل ٥٠ في المئة من الأرباح الى وزارة المالية والصناعة، كما قرر تمويل ٢٠ في المئة الى برنامج الشيخ زايد للاسكان، وموّل المجلس نسبة ٣٠ في المئة او ما يعادل ٧٩٦,٥ مليون درهم الى حساب الوديعة الدائمة للحكومة الاتحادية لدى المصرف المركزي.

ارباحه القياسية ٢,٥ مليار ريال تسمح له بالتوسع

روبيرت عيد: نبحث عن استحواذات حيث الفرص الجذابة

يحقق البنك العربي الوطني سادس اكبر البنوك السعودية من حيث القيمة السوقية نموا متزايدا سنة بعد اخرى بفضل اداء ادارته ذات الخبرة المصرفية الاصيلية.

وقبل الدخول في الأرقام المحققة عام ٢٠٠٦، نشير الى ان الرئيس التنفيذي للبنك روبرت عيد يواصل البحث عن مصارف للاستحواذ عليها ودمجها بالعربي الوطني الذي ضاقت به المساحة التي يعمل فيها. وفي



تصريح له اثر النتائج التي حققها في العام ٢٠٠٦ قال: «لم يكن لنا نصيب في شراء بنك الإسكندرية المصري في العام الماضي حيث دفع البنك المنافس ١,٦ مليار دولار لشراء ٨٠ في المئة من اسهم البنك». وقال «نحن نبحث ونفاوض ونريد ان نشترى ولكننا لا نحوض سابقا محوما (اي ان كل شيء يبقى تحت سيطرة العقلانية والواقعية)». ثم اضاف: «لازلنا نراقب ولا نستهدف مصرف فقط بل نستهدف الفرص الجذابة في اي مكان».

النتائج بالأرقام

وهنا النتائج كما وافقت عليها الجمعية العمومية غير العادية السابعة عشرة للبنك العربي الوطني التي عقدت برئاسة عبد اللطيف بن حمد الجبر رئيس مجلس الإدارة:

- تمت الموافقة على زيادة رأسمال البنك من ٣,٢٥ مليار ريال الى ٤,٥٥ مليارات ريال.
- تمت الموافقة على تحويل ٦٥٠ مليون ريال من بند الأرباح الى الاحتياطي النظامي و١,٢٧ مليار ريال الى الاحتياطي العام.
- الاكتفاء بما تم توزيعه من ارباح نقدية خلال النصف الاول من العام ٢٠٠٦ والبالغة ريالاً واحداً لكل سهم.
- بلغت الأرباح الصافية خلال ٢٠٠٦ نحو ٢,٥ مليار ريال بزيادة نسبتها ٣٧ في المئة عن العام ٢٠٠٥.

صناديق استثمارية متطابقة وأحكام الشريعة من «سي تي بنك»

أعلن «سي تي بنك» أنه اتفق مؤخراً مع مؤسسة دي دبليو أس انفيستمننتس، الذراع الاستثمارية لمصرف دويتشه، على عرض وتوزيع الباقية الواسعة من منتجات دي دبليو أس الاستثمارية على عملائه، ومنها صناديق النور الإسلامية. وقد جرى تطوير مجموعة صناديق النور لمقابلة المتطلبات الاستثمارية لكل من العملاء الأفراد والمؤسسات على السواء. وتتضمن صناديق النور كلاً من صندوق المعادن الثمينة، صندوق الأسهم العالمية المنتقاة، صندوق الأسهم الصينية، صندوق الأسهم اليابانية وصندوق أسهم حوض آسيا الباسيفيكي. وتوفر صناديق النور للمستثمر إمكانية الاستثمار في مختلف القطاعات والأقاليم، والدخول في عمليات الاكتتابات الأولية لشركات مدرجة حديثاً. ويبلغ الحد الأدنى للاكتتابات في الصناديق ٥ آلاف دولار أميركي.

بنك سويسري يحاول مشاركة البنك التجاري الكويتي

يفاض احد المصارف السويسرية لشراء حصة في البنك التجاري - الكويت - لاقتناع البنك السويسري ان مشاركته للبنك التجاري ستيح له الوصول الى كبار الممولين ورجال الاعمال في الكويت، وكذلك ستيح له الوصول الى امثالهم في قطر حيث يذاع بشكل قوي ان البنك التجاري يفاوض لشراء حصة في البنك القطري الوطني الذي تملك الحكومة القطرية نصفه. والمعروف ان البنك الوطني القطري له فروع عديدة خارج قطر.

الاهلية بحرين تشارك افضل مصرف «دويتشه بنك»

لتسويق ثلاثة صناديق استثمارية مضمونة رأس المال



عبد الله العوضي

الاهلية للاستثمار - الكويت

تختار الاهلية بحرين، الذراع الاستثماري للشركة الاهلية للاستثمار، اهم الدول لتقييم معها افضل العلاقات وتجري اهم العمليات الاستثمارية، وهي اختارت مؤخرا دويتشه بنك في لندن لتسويق ثلاثة صناديق استثمارية بضمائنته.

اسامة معين، الرئيس التنفيذي للشركة الاهلية بحرين، قال ان هذه الصناديق المضمونة رأس المال سوف تستثمر ما تراه الافضل في الاسواق العالمية وذلك وفقا للدراسة الذي اعدتها دويتشه بنك حول الاسواق والقطاعات التي ستستثمر في هذه الصناديق لضمان تحقيق افضل العوائد.

وأضاف ان بين هذه الصناديق الثلاثة صندوق يعمل وفقا لاحكام الشريعة الاسلامية. وتستهدف الاهلية بحرين من تسويق هذه الصناديق جمع ما لا يقل عن ٥٠ مليون دولار، وقد يتحقق ذلك قبل العشرين من نيسان (ابريل) الجاري.

تأسست الاهلية بحرين في مطلع سنة ٢٠٠٢ بترخيص من البنك المركزي البحريني، كمستشار للاستثمار (ادفيزر)، واستعانت بخبرات الاستثمار المصرفي للشركة الأم في الكويت. يذكر ان رئيس مجلس ادارة الاهلية للاستثمار الكويتية السيد عبدالله العوضي معروف بطموحه في التعامل مع المؤسسات العالمية الرائدة في مجال اختصاصها.

اتفاق بين وزارة الشؤون الاجتماعية ومصرف الراجحي لإصدار بطاقة «رعاية» للصراف الآلي



خلال توقيع العقد

وقعت وزارة الشؤون الاجتماعية السعودية، ممثلة بالوزير الدكتور عبد المحسن العكاس، مع مصرف الراجحي، ممثلاً برئيسه التنفيذي عبدالله بن سليمان الراجحي، اتفاق إصدار بطاقة «رعاية» للصراف الآلي.

وللمناسبة قال الوزير العكاس «ان هذا المشروع هو ثمرة تعاون بين الوزارة ومصرف الراجحي وهو المشروع الثاني التقني للوزارة مع المصرف الذي ابدى تجاوبا وتعاوناً كبيرين في جميع مراحل الدراسة».

وأوضح ان البطاقة الجديدة ستساعد المستفيدين منها على صرف اعانات وكالة الرعاية والتنمية والاجتماعية في وزارة الشؤون الاجتماعية والتي تخدم شريحتين من المجتمع هما المعوقين والاسر الحاضنة، وهي الاسر التي تقوم بتبني الاطفال الايتام بحيث تساعدهم على الحصول على اعاناتهم بانتظام في اي وقت ومن كل مكان، كما ستسهم في تنظيم مصروفاتهم الشهرية، اضافة الى حمايتهم للمستفيدين من سلبات استخدام طرق الصرف التقليدية.

من جهته قال الراجحي ان مصرف الراجحي من السياقين في خدمة المجتمع بمختلف فئاته وقد سعى لتوفير كل امكاناته التقنية لخدمة مشاريع الوزارة النبيلة ومساعدة مستفيديها.

البنك العقاري انتخب مجلس ادارته برئاسة الوزان



لقطة تذكارية لمجلس الإدارة الفائز

اعاد البنك العقاري في الكويت انتخاب اعضاء مجلس ادارته من السادة: عبد الوهاب الوزان (نال اكبر عدد من الاصوات)، انور بوخمسين، حميد الرشيد، الشيخ محمد الصباح، توفيق البحر، جعفر القلاف، د. حيدر الجمعه، يوسف المتروك وجاسم زينل.

- وانتخب عضو رديف كل من باسم العتيبي وعصام ابل.
- عضو رديف يعني عضو احتياطي.

هل تخلوا عن شركة وربة للتأمين؟

في معرض حديثه عن شركة وربة للتأمين، قال رئيس مجلس الادارة عبد الوهاب الوزان، ان البنك سيتخلى عن شركة وربة للتأمين نظرا لكون النظام المعمول به فيها لا يتطابق مع احكام الشريعة الاسلامية. وتبلغ مساهمة البنك فيها ١٠ في المئة فقط.

مصدر في وربة للتأمين اعرب عن اسفه للقرار الذي اذاعه رئيس البنك قبل اتخاذ قرار رسمي بالامر، وقال: لدينا عروض من غير مصرف للدخول معنا ودعونا، ونحن بانتظار ما سينتقر، لناخذ القرار الذي يصب في مصلحة شركة وربة ومساهميها.

مشروع اندماج مصرفي عالمي عملاق:

باركليز الانكليزي وأي بي ان أمرو الهولندي

نقلت رويترز الخبر التالي: عرض بنك باركليز BARCLAYS على بنك اي.بي.ان أمرو ABN AMRO الهولندي خطة اندماج من شأنها ان تتمخض عن بنك عالمي بقيمة ٨٠ مليار جنيه استرليني (١٥٥ مليار دولار).

وقالت الصنادي تايمز ان باركليز فاتح اي.بي.ان أمرو أكبر بنك هولندي في مسألة الاندماج بعدما دعا صندوق التحوط تي.سي.أي البريطاني في الأونة الأخيرة الى دمج ايه.بي.ان.امرو أو تقسيمه.

وأضافت الصحيفة ان الاتصالات بين البنكين في مراحلها المبكرة وقد لا تسفر عن اتفاق قائلة إن باركليز «حريص على لعب دور الفارس الأبيض الساعي لإنقاذ اي.بي.ان. من مشاكله الراهنة».

ورفض متحدتان باسم البنكين التعليق وقال المتحدث باسم باركليز «لا نعلق على شائعات السوق». ويقول محللون مصرفيون ان اندماج اي.بي.ان وباركليز ذو جدوى استراتيجية جيدة لكن يصعب تنفيذه. وربما يكون باركليز منجذبا بصفة خاصة الى أنشطة اي.بي.ان الموجهة للأفراد في هولندا وإيطاليا والولايات المتحدة وأعماله الآسيوية.

بنك جديد في مسقط: «عمان مرتشانت بنك»

رخص البنك المركزي العماني لشركة غلف مرتشانت غروب (جي ام جي)، وهي شركة للاستثمارات المصرفية وادارة الاصول، بإنشاء بنك تجاري جديد برأسمال لا يقل عن ٥٠ مليون ريال عماني تحت اسم: «عمان مرتشانت بنك» (او ام بي).

وعلم ان المؤسسين سيطرحون جزءا من الاسهم للاكتتاب العام في سوق مسقط المالي.

بقيمة ١٥٠ مليون دولار وبعائد سنوي مضمون ٩٪

«بيت ادارة المال» تطلق اكبر صندوق استثمار اسلامي



سعد الشملان
بيت ادارة المال



خالد البسام
بيت ادارة المال

اطلقت «بيت ادارة المال»، في بادئة تعتبر الاولى من نوعها، صندوقاً استثمارياً تتراوح مدته بين ٥ و ٧ سنوات، بقيمة ١٥٠ مليون دولار اميركي وبعائد سنوي مضمون بنسبة ٩٪ ومتوقع ٢١٪. تهدف من خلاله الدخول في استثمارات في قطاع الصناعات الصغيرة والمتوسطة في البحرين ودول الخليج.

وأوضح رئيس مجلس الادارة، رئيس لجنة الاستثمار، خالد عبدالله البسام انه سينم طرح الصندوق على المستثمرين في الاسواق المستهدفة، على مرحلتين، بواقع ٧٥ مليوناً في كل مرحلة، وسيكون أدنى حد للاكتتاب فيه مليون دولار للأفراد و٢٠ مليوناً للمؤسسات والشركات، وان الصندوق الذي يستهدف استقطاب الاستثمارات الاجنبية الى اسواق المنطقة التي تشهد نمواً كبيراً مع الطفرة النفطية سيركز استثماراته المتنوعة بين التصنيع وتقنية المعلومات والطاقة والخدمات الصحية في الاسواق الخليجية هذه المرة.

وقال البسام: ان تركيبة المؤسسة (بيت ادارة المال) التي تتكون من مؤسسات خليجية كبيرة: مصارف اماراتية وسعودية، لها حصص مؤثرة، بالإضافة الى الشركة الدولية للاستثمارات العمانية، ومساهمين استراتيجيين من البحرين، تعطي الشركة بعداً قوياً لنقطة العملاء المرتقبين، مشيراً الى ان الشركة تتطلع الى ان يكون المستثمرون السعوديون، بحكم كبر سوق المملكة وقربها الشديد من البحرين، مساهمين رئيسيين في الصندوق.

من جهته قال الرئيس التنفيذي للشركة السيد سعد الشملان: نعتزم اغلاق المرحلة الاولى من الصندوق بنهاية شهر ايار (مايو) المقبل، فيما سيتم اغلاق المرحلة الثانية منه مع نهاية العام الجاري، وان حصة الشركة في الصندوق سوف تتراوح بين ٥ و ١٠٪ فقط، وذلك للافساح في المجال امام اكبر قدر ممكن من المستثمرين الخليجيين والمقيمين وغير المقيمين.

الاكتتاب في اسهم بنك سوريا الاسلامي يحقق تغطية بـ ٣٣٦٪



الرئيس بشار الاسد والشيخ خالد بن ثاني آل ثاني

اعلن بنك سوريا الدولي الاسلامي ان المبالغ المكتتب بها على اجمالي الاسهم بعد اقبال عمليات الاكتتاب وصلت قيمتها لنحو ٨,٥٧٥ مليارات ليرة سورية. وبلغ عدد الاسهم الاجمالية التي تم الاكتتاب فيها نحو ١٧,١٤٩ مليون سهم، علماً ان عدد الاسهم الاساسية المطروحة بلغ ٥,١ ملايين سهم بقيمة اجمالية بلغت ٢,٥ مليار ليرة.

وقال الشيخ خالد بن ثاني آل ثاني، رئيس لجنة المؤسسين في البنك «ان عمليات الاكتتاب في اسهم بنك سوريا الدولي الاسلامي حققت نسبة تغطية بلغت ٣٣٦٪ من الاسهم المطروحة للاكتتاب. وبلغ عدد المكتتبين نحو ١٥٣٨٣ مكتتباً سورياً.

مؤسسة اتحادية لمعلومات الائتمان المصرفي في الإمارات

كشف محافظ المركزي في الإمارات سلطان بن ناصر السويدي أنه يجري حالياً إنشاء مؤسسة اتحادية لمعلومات الائتمان المصرفي في الدولة يقوم نشاطها الأساسي على تزويد البنوك بمعلومات دقيقة عن حجم الائتمان الممنوح لكل عميل.

وقال السويدي ان مجلس الوزراء الموقر قرر إنشاء المؤسسة التي ستتخذ شكلاً اتحادياً متوقفاً للإعلان عن تأسيس الهيئة ومباشرة العمل بها قبل نهاية العام الحالي. وأوضح ان البنوك ستكون مزودة بنسبة ٨٠٪ للمعلومات المطلوبة للمؤسسة كما أنها ستكون المستفيدة من خدماتها.

على صعيد آخر قال السويدي: «ان اندماجاً مزعماً بين بنك دبي الوطني وبنك الإمارات الدولي، من شأنه ان يعزز قدرتهما التنافسية في الخارج. وينشأ عن الاندماج أكبر بنك في الخليج من حيث الموجودات، متقدماً على البنك الأهلي التجاري في السعودية».

وكان بنك الإمارات قال في السابع من آذار (مارس) ان البنكين سيدمجان بناء على قرار من حاكم دبي، لإقامة بنك عملاق قادر على الوفاء بمتطلبات اقتصاد أخذ في النمو. وقال السويدي عن الاندماج المزمع انه «ثمة اتفاق على أعلى مستوى».

بيت التمويل الكويتي - البحرين يطرح قريباً أول بطاقة تمويل متوافقة مع الشريعة الإسلامية

اعلن بيت التمويل الكويتي (KFH) - البحرين، المؤسسة الرائدة في قطاع الخدمات المصرفية الإسلامية، انه سوف يطرح قريباً اول بطاقة ائتمان ذكية معتمدة من (فيزا) ومتوافقة مع الشريعة الإسلامية في المنطقة، وذلك بالتعاون مع شركة AFS الشركة الرائدة في مجال حلول الاسناد والمعالجة الالكترونية للبطاقات في المنطقة.

تأتي هذه الخطوة في اطار مبادرات دائرة الخدمات المصرفية للأفراد في بيت التمويل الكويتي - البحرين الرامية الى توفير مجموعة واسعة من الخدمات المبتكرة التي تركز في المقام الاول على الاهتمام بالعميل، الى جانب تشكيلة من المنتجات والخدمات التمويلية المتطورة، لتلبية احتياجات العملاء على المدى الطويل والوفاء بمتطلبات السوق المتنامية.

وقال مدير خدمات التمويل للأفراد في بيت التمويل الكويتي - البحرين خالد رفيع: «بالرغم من ان العديد من المؤسسات المالية والمصارف في المنطقة قد بدأ في تبني البطاقات الجديدة المتوافقة مع معايير (اي ام في)، الا ان بيت التمويل الكويتي سيكون اول مؤسسة مالية في المنطقة تدرج بطاقة ائتمانية معززة بالشريعة الالكترونية ومتوافقة في الوقت نفسه مع ضوابط الشريعة الإسلامية، وهو ما يمثل خطوة مهمة على طريق الارتقاء بالخدمات المقدمة لعملائنا عبر هذه البطاقة التي توفر درجات غير مسبوقه من الامان والالتزام بأحكام الشريعة على مستوى المنطقة».

ومن جانبه، قال الرئيس التنفيذي لشركة AFS رسول حجير: «ان علاقة العمل الوثيقة التي جمعت بين فريق عملنا في شركة AFS وبيت التمويل الكويتي - البحرين هي مدعاة للاعتزاز، ويسعدنا ان نرى جهودنا الدؤوبة المشتركة قد اثمرت عن قرب تدشين اول بطاقة ذكية متوافقة مع الشريعة الإسلامية في المنطقة».

الاهلي المتحد (البحرين) يقرر دخول

٥ اسواق جديدة

من اجل توسعه في خمس دول جديدة وتنمية عملياته المصرفية، يحاول البنك الاهلي المتحد (البحرين) جمع ٤٥٠ مليون دولار (٣٠٠ مليون دولار عبر طرح اسهم في اصدار خاص للمساهمين و ١٥٠ مليون دولار من خلال قرض مصرفي).

للبنك فروع في بريطانيا والكويت وقطر والعراق ومصر، ويستهدف حالياً اسواق السعودية وسلطنة عمان والإمارات العربية المتحدة وايران وسويسرا.

يعتبر البنك الاهلي المتحد من اكبر البنوك في البحرين من حيث القيمة السوقية.

سامي البدر يعدد انجازات المجموعة الدولية للاستثمار احد مشاريعها عام ٢٠٠٧ شركة تأمين اسلامية

حققت المجموعة الدولية للاستثمار (الكويت) ثالث اعلى ارباح في العام ٢٠٠٦ على مستوى شركات الاستثمار اذ ارتفع عائد حقوق المساهمين الى ٣٦ في المئة، وارتفع عائد متوسط الموجودات ١٢,٣٩ في المئة.

رئيس مجلس الادارة العضو المنتدب للشركة سامي البدر اعتبر ذلك «قفزة قياسية وغير مسبوقة».

واشار البدر الى «ان نجاح المجموعة اعتمد على فلسفة استثمارية خاصة

ركزنا فيها على الاستثمارات المباشرة اضافة الى انتقاء فرص في قطاعات واعدة تتميز بالاداء التشغيلي، كذلك

التنوع والتوسع الجغرافي في اسواق مختلفة والتوسعات الاستراتيجية في أنشطة الشركات التابعة والزميلة وحصولها على عقود في اسواق جديدة».

وعن ابرز الانجازات التي حققتها المجموعة العام الماضي اوضح البدر انتماء عملية اعادة هيكلية اجال القابضة وتأهيلها للدراج في سوق الكويت للاوراق المالية والمتوقع العام الحالي، اضافة الى تأسيس شركة اجل للتمويل والاستثمار برأس مال ١٥ مليون دينار لتكون الذراع التمويلي في منطقة الخليج بشكل عام ومظلة لكيانات اخرى سيتم تأسيسها لتقدم خدمات التمويل اللازمة لمختلف القطاعات.



سامي البدر

المجموعة الدولية للاستثمار - الكويت

شركة تأمين اسلامية

وتابع سامي البدر تعداد انجازات المجموعة ومشاريعها فقال: ان المجموعة رتبت عملية تمويل بشروط وكلفة ميسرة ومرنة بقيمة ٦٠ مليون دولار لصالح شركة بتروغلف.

واوضح ان المجموعة الدولية تعترم الدخول الى الاستثمار في مجال التخزين والخدمات اللوجستية قريبا.

وكشف البدر عن ان الشركة لديها خطة استراتيجية تسعى من خلالها الى التركيز على قطاعين من اهم وابرز القطاعات الواعدة التي لا تزال في المهد ولم تنم بالشكل الأمثل حيث لا يزال مستوى خدماتها منخفضا.

واشار الى ان القطاع الاول يمثل في التوسع في عمليات التأمين الاسلامي حيث سيتم تأسيس شركة قابضة لهذا الغرض تنبثق منها كيانات اخرى لتغطية اسواق كثيرة في المنطقة.

التجاري الدولي - مصر وبنوك خليجية

تمنح مجموعة بن لادن قرضاً بـ ٧٧٣ مليون دولار

منح البنك التجاري الدولي (مصر) بالإشتراك مع مجموعة بنوك خليجية برئاسة البنك السعودي الأميركي قرضاً مشتركاً بقيمة ٧٧٣ مليون دولار أميركي (حوالي ٨,٢ مليارات درهم) لمجموعة بن لادن السعودية وذلك لتمويل مشروع توسعة حرم المسجد النبوي الشريف في المدينة المنورة في المملكة العربية السعودية.

وأكد حسام راجح المدير العام للبنك في منطقة الخليج ان سياسة البنك المستقبلية تهدف الى التوسع في منطقة الخليج من خلال تمويل المشروعات العملاقة في المنطقة للمساهمة في مسيرة التنمية الاقتصادية العربية. مع التنويه بأهمية التعاون ما بين البنوك والمؤسسات المالية العربية لتحقيق المصلحة المشتركة في هذا المجال.

الجدير بالذكر ان البنك التجاري الدولي - مصر وظف ٤٠٠ مليون دولار أميركي في منطقة الخليج العام الماضي وذلك من خلال مكتبه التمثيلي في إمارة دبي.

البنك المركزي في سلطنة عمان حدد سقفاً لفائدة القروض الاستهلاكية

اعلن الرئيس التنفيذي للبنك المركزي العماني حمود بن سنجور الزدجالي ان البنك المركزي وافق مبدئياً على اثناء بنك تجاري جديد في السلطنة برأس مال قدره ٥٠ مليون ريال عماني اي ما يعادل ١٣٠ مليون دولار أميركي. ونقلت صحيفة (الوطن) عن الزدجالي قوله انه سيتم طرح ٤٠ في المئة من رأس مال البنك للاكتتاب العام و ٦٠ في المئة للمؤسسين.



حمود بن سنجور الزدجالي

رئيس البنك المركزي العماني

المساهم المؤسس هو مجموعة الخليج التجارية وهي شركة متخصصة بإدارة الاصول والاستثمارات، ومن المنتظر ان يباشر البنك التجاري الجديد اعماله اواخر هذا العام.

وقال ايضا ان الحكومة تنتهج سياسة التنوع الاقتصادي واعطاء القطاع الخاص المساهمة الفاعلة في التنمية الشاملة في السلطنة. وذكر الزدجالي ان القطاع المصرفي في سلطنة عمان حقق نتائج جيدة العام الماضي من حيث النمو الكبير في الميزانيات العمومية في البنوك وحجم القروض التنموية والودائع التي تشهد ارتفاعاً مستمرا.

وأوضح ان ربحية البنوك ارتفعت بنسبة ٣٠ في المئة العام الماضي مشيراً الى ان الارقام الاولية للربع الاول من العام الحالي للقطاع المصرفي في تصاعد مستمر في السلطنة وهي تبشر بالخير. وهذا جاء بفضل التوسع الاقتصادي وقيام الحكومة بتنفيذ عدد من المشاريع التنموية بموجب الخطة الخمسية والموازنة العامة للدولة للعام الحالي ٢٠٠٧.

من جهة اخرى اعلن الزدجالي، ان البنك المركزي قام بتحديد سقف الفائدة للقروض الاستهلاكية ونسبته ٩ بالمئة من قيمة القرض.

برنامج استثماري للمركز المالي بعائد ١٥%

اعلن المركز المالي الكويتي عن اطلاقه برنامج الاستثمار في محافظ الاصدارات الاولية وما قبل الاولية على مستوى العالم برأس مال يبلغ ١٠٠ مليون دولار أميركي، ويهدف البرنامج الى زيادة رأس المال على المدى المتوسط والبعيد وذلك بالمشاركة في الاصدارات الاولية وما قبل الاولية بتركيز على الاسواق الناشئة وعلى الاخص آسيا والخليج ومنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، ومن المتوقع ان يحقق البرنامج عائداً داخلياً يتجاوز ١٥ في المئة على مدى عمر البرنامج مع التحكم بنسبة المخاطر.



براك العيصيمي

المركز المالي الكويتي

مساعد نائب الرئيس **براك العيصيمي** قال: «تشهد الأسواق الناشئة تحسناً ملحوظاً في ما يتعلق بالحكومة، كما تعيش حالة من السيولة العالية الناتجة عن تدفق رؤوس الاموال (اقتصاديات الدول الآسيوية) والنفط (دول الخليج). وتضم منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا جميع عوامل واسباب النمو على المدى البعيد، حيث شهدت الاسس الاقتصادية واسواق المال في المنطقة نقلة نوعية مميزة. وقد ساهم ارتفاع اسعار النفط في وجود فوائض مالية عالية تعمل حكومات المنطقة على استغلالها بشكل ايجابي للحصول على اثر مضاعف فعال يشمل القطاعات غير النفطية في الخليج ومنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا. وتتخذ حكومات المنطقة خطوات شجاعة بهدف التنازل عن جزء من حصصها في قطاعات مختلفة لمصلحة القطاع الخاص.

واوضح العيصيمي ان البرنامج يتميز بمجموعة من المواصفات التي تعزز من جاذبيته الاستثمارية، من ضمنها عدم وجود رسوم اشتراك، بالإضافة الى عدم التزام المستثمر بدفع اكثر من ٢٥ في المئة من قيمة مساهمته عند الاشتراك، بينما يتم تغطية المتبقي من مبلغ المساهمة على دفعات عند الطلب.

بنك عوده مصر فتح ابوابه امام زبائنه

غابي قسيس: وجود بنك عوده في مصر برهن على متانة العلاقات الاقتصادية بين البلدين



من اليسار: ريمون عوده، مي أغدن سميث، حاتم صادق، أمال قسيس وغابي قسيس



من اليسار: سمير حنا، المدير العام التنفيذي لبنك عوده - مجموعة عوده سرادار، ريمون عوده، رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك عوده - مجموعة عوده سرادار، حاتم صادق، رئيس مجلس ادارة - العضو المنتدب لبنك عوده - مصر، د. فاروق العقدة، محافظ البنك المركزي المصري وعقبته، وغابي قسيس، نائب رئيس مجلس ادارة والعضو المنتدب لبنك عوده - مصر



غابي قسيس يستقبل الوزير الاردني السابق نايف القاضي



من اليسار: حاتم صادق، عبدالله السنوي، رئيس تحرير جريدة العربي، فاروق حسني، وزير الثقافة المصري وعادل حمودي رئيس تحرير جريدة الفجر



من اليسار: المطربة حنين، المطرب وديع الصافي، والمغني الاسباني خوسي فيرنانديز



فرقة «رمح» تؤدي ليايلها ١٠٠١



مشهد للحضور خلال حفل العشاء

بمناسبة بدء نشاط بنك عوده - مصر في السوق المصري، عقد رئيس مجلس ادارة البنك في مصر **حاتم صادق** مؤتمرا صحفيا اعلن فيه عن انطلاق البنك اللبناني برأسمال ٢٠٠ مليون دولار ومجموع اصول بلغ مليار دولار.

وقال حاتم ان بنك عوده بني قرار التواجد في السوق المصري على موقعه الجغرافي الاستراتيجي الذي يسهل التعامل مع كل دول آسيا وافريقيا واوروبا. والذي عزز هذه المبادرة بشكل خاص، هو ايمان البنك بالامكانات الاستثمارية الواعدة في اطار سوق ضخم وفي ظل اصلاحات مستمرة للبنية الأساسية الهادفة الى زيادة معدلات النمو الاقتصادي.

واوضح ان بنك عوده يهدف الى تعزيز مكانته في السوق المحلي من خلال تلبية احتياجات العملاء المتزايدة وتطوير المنتجات عالية الجودة وتقديم الخدمات المصرفية رفيعة المستوى. وقال رئيس بنك عوده مصر ان البنك يسعى الى زيادة شبكة فروع من ثلاثة فروع الى اربعين فرعا في نهاية العام الجاري، وستكون متخصصة في تقديم الخدمات المصرفية المتكاملة وعلى رأسها خدمة التجزئة المصرفية، بالإضافة الى ابراز القيمة المضافة للبنك عبر تلبية احتياجات العملاء خارج بلدهم الأم في الاسواق التي يتواجد فيها البنك، وابتكار الحلول الخلاقة للاستجابة لمتطلباتهم الحالية والمستقبلية.

العضو المنتدب للبنك **غابي قسيس** اوضح الابعاد الاقليمية للبنك وتطلعاته المستقبلية، مشيرا الى ان بنك عوده لاعب اساسي في القطاع المصرفي اللبناني اذ يمثل مجموع موجوداته حاليا اكثر من ٦٠ في المئة من الناتج المحلي الاجمالي اللبناني. وقال غابي قسيس ان تواجدهم في مصر برهان على متانة وعراقة العلاقات الاقتصادية التي تربط مصر ولبنان، ما يبنى بنجاح بنك عوده في تنمية الاسواق.

ولوحظ اقبال من عملاء كثيرين على بنك عوده مصر لا سيما من اللبنانيين المقيمين في القاهرة.

وقد جرى بالمناسبة في ٢٦ اذار (مارس) الماضي حفل عشاء ضخم عند سفح الاهرام وابو الهول حضره حوالي ٢٥٠٠ ضيفاً يمثلون القطاعات السياسية والمالية والاقتصادية والاعلامية.

الحسين وميالة ينوّهان بالتقييم الدولي الايجابي لسوريا في مكافحة غسل الأموال

أكد وزير المالية السوري الدكتور محمد الحسين ان التقييم الايجابي الذي حصلت عليه سوريا في التقرير الصادر عن منظمة العمل المالي لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا «المينا فاتف» في مجال مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب يعد دليلاً أكيداً وثباتاً عملياً على جدية الحكومة في تطبيق المعايير الدولية في مجال مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب.

وقال الدكتور الحسين لمناسبة نشر التقرير على مواقع الانترنت لكل من وزارة المالية ومصرف سوريا المركزي ومنظمة «المينا فاتف» ان مضمون التقرير يعزز الثقة

بالاقتصاد السوري وخصوصاً القطاع المالي منه، مضيفاً ان مضمون هذا التقرير انما يعني ايضاً زيف وبطلان الادعاءات بأن المصرف التجاري السوري يقوم بعمليات غسل الأموال. وأوضح ان التقرير يتطرق ايضاً الى بعض الاجراءات التي يتعين على الحكومة اتخاذها في هذا المجال تمهيداً لصدور التقرير المقبل للمنظمة بعد سنتين.

بدوره أكد الدكتور اديب ميالة حاكم مصرف سوريا المركزي ورئيس هيئة مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب ان التقرير يظهر بكل وضوح رغبة السلطات السورية في خلق جهاز وقائي لمكافحة عملية غسل الأموال وتمويل الارهاب وتأمين الحماية المطلوبة ضد المخاطر الاقتصادية والسياسية والاجتماعية المرتبطة بالجريمة المالية، مؤكداً ان هذه الخطوة الاحترازية غاية في الاهمية بالنظر الى مستقبل النظام المالي في سوريا وتناميه يوماً بعد يوم الذي قد يكون ممراً لغاسلي الأموال ان لم يكن محمياً باطار رقابي فعال.

وقال انه «ومن هذا المنطلق فقد جرمّ المشرع السوري فعل غسل الأموال وتمويل الارهاب وعاقب عليه بموجب المرسوم ٣٣ لعام ٢٠٠٥. كما تم تعديل قانون السرية المصرفية بما يحول دون جعل هذه السرية عائقاً في وجه مكافحة غسل الأموال وتمويل الارهاب».



د. محمد الحسين
وزير المالية السوري

حكومة ابو ظبي أسست مصرف الهلال برأسمال اربعة مليارات درهم

ابو ظبي - البيان الاقتصادية - شكلت حكومة ابو ظبي لجنة تأسيسية لاعداد الترتيبات اللازمة لتأسيس «مصرف الهلال» (شركة مساهمة عامة) برأسمال اربعة مليارات درهم اماراتي. اللجنة التأسيسية، وبعد حصولها على موافقة حكومة ابو ظبي على طلب التأسيس، أعلنت ان مصرف الهلال يعكس الرؤية الثاقبة والحكيمة لصاحب السمو الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس الدولة، والفريق



الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان
رئيس الامارات العربية المتحدة

اول الشيخ محمد بن زايد آل نهيان ولي عهد ابو ظبي نائب القائد الاعلى للقوات المسلحة رئيس المجلس التنفيذي، في دعم وتعزيز القطاع المصرفي، وبالتالي المساهمة في دعم النهضة العمرانية والاقتصادية في دولة الامارات وفي اماره ابو ظبي بخاصة.

وأوضحت اللجنة ان رأسمال المصرف حدد بأربعة مليارات درهم، وهو سيعمل وفق أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية.

وتتكون اللجنة التأسيسية التي عينها ولي العهد من السادة: خليل محمد شريف فولاذي رئيساً، وخليفة سلطان احمد السويدي، وعلي عبيد المهيري، ومحمد ثاني مرشد الرميثي، اعضاء، ومنصور محمد الملا عضواً مقررًا.

وقد حظي بيان الهيئة باهتمام جميع الاوساط ولاسيما المصرفية. وأبلغنا احد المصادر المصرفية ان مصرف الهلال سيكون له دور بارز في القطاع المصرفي الاماراتي وستعم شهرته ارجاء الدولة في وقت قصير.

«الخليج» يعين ماييرز رئيساً للمديرين العامين ورئيساً تنفيذياً



أعلن بنك الخليج عن تعيين لويس ماييرز رئيساً للمديرين العامين ورئيساً تنفيذياً للبنك.

وقال البنك ان ماييرز يتميز بسجل مهني حافل بالنجاحات على مدى ٣٣ سنة من العمل المصرفي في منطقة الشرق الاوسط والولايات المتحدة.

وأوضح رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في بنك الخليج بسام الغانم ان «مايرز تولى لدى أكبر بنك في السعودية قيادة استراتيجية النمو

التي تركز على الخدمات المصرفية الاستهلاكية والتي أفضت الى زيادات كبيرة في الإيرادات والربحية. ولاشك ان خبرته العميقة في مجال الخدمات المصرفية الفردية في المنطقة تؤهله ليكون اختياراً ممتازاً كرئيس للمديرين العامين ورئيس تنفيذي لبنك الخليج.

ويلتحق ماييرز بالعمل لدى بنك الخليج بعد خدمة طويلة لدى البنك الأهلي التجاري في السعودية، حيث كان، بصفته رئيساً لقطاع الخدمات المصرفية للأفراد، مسؤولاً عن حوالي ٣٥٠٠ موظف وعن تحقيق إيرادات تزيد على ١,١ مليار دولار.

دمج الإمارات الدولي ودبي الوطني

قال حاكم المصرف المركزي في الإمارات تعليقاً على قرار اندماج مصرفي الإمارات الدولي وبنك دبي الوطني، ان اندماج كيانين مصرفيين كبيرين من شأنه خلق كيان مصرفي قوي يماشى أفضل التطورات في الصناعة المصرفية العالمية ويدعم الاقتصاد الوطني في الدولة.

هل يتحقق هذا الاندماج الذي يشغل حالياً جميع الهيئات المالية والمصرفية في دولة الإمارات وفي منطقة الخليج؟

بنك الرياض يكشف عن تأسيس ٣ مراكز

اعمال للمشروعات الصغيرة والناشئة

كشفت بنك الرياض عن توجهه لانشاء ٣ مراكز اعمال للمشروعات الصغيرة والناشئة في الرياض وجدة والدمام تقع بالقرب من المراكز التجارية ومناطق المحال والمتاجر والمشاريع الصغيرة والناشئة، في خطوة هي الاولى من نوعها على صعيد تقديم الخدمات المالية والاستشارية في السوق المصرفية المحلية، حيث يتوقع ان تساعد تلك المراكز على زيادة رأس المال الاضافي وتساند الشركة في فترة قصيرة المدى، وتمويل لفترة طويلة المدى لمساعدة المنشأة على تقوية عملها او مساعدتها في الحصول على رأس المال الدائم. وأوضحت ندوة نظمتها البنك تحت عنوان «الاعمال الناشئة» أن المراكز ستقوم بتحليل كيفية ادارة اعمال المنشأة، وكيفية اكتساب المزيد من السيطرة على نواحي العمل، كما تقوم بدراسة النمو الشامل بتحليل المبيعات والمصرفيات وديون المنشأة لدى الآخرين، وادارة السيولة النقدية المتاحة.

وكشف محمد المطيري، مدير وحدة الاعمال الناشئة في بنك الرياض، عن وجود متخصصين وعدد من المهندسين لدراسة المنشأة الصغيرة والناشئة ووضع استراتيجيات تساعد على نمو اعمال المنشأة والتعرف عن قرب بتحديات وفرص المنشأة ونقاط القوة والضعف الداخلية وظروف السوق.

ارباح وموجودات المصارف السعودية الـ ١١ في ٢٠٠٦ الأرباح بلغت ٣٥,٢ مليار ريال والموجودات زادت على ٧٨٧ ملياراً

ما هي ارباح كل مصرف وحقوق مساهميه وموجوداته والعائد على الموجودات وعلى حقوق المساهمين؟



روبرت عيد

البنك العربي الوطني

وعلى حقوق المساهمين.

مصرف البلاد

رغم ان مصرف البلاد افتتح ابوابه متأخراً، ولم يكن يتوقع ان يحقق ارباحاً، فقد حقق حوالي ٢٠٠ مليون ريال. وحقق موجودات لحقوق المساهمين بلغت ٣ مليارات ريال، كما حقق موجودات بلغت ١١,٣ ملياراً. ونشر هنا الجدول الذي سبق وأعدناه لترتيب المصارف العاملة في السعودية وفقاً لنتائجها:

يلاحظ ان موجودات المصارف الـ ١١ قد بلغت، باستثناء مصرفي الرياض والسعودي الهولندي، ٦٨٧,٦ مليار ريال، وإذا ما أضيفت المئة مليار المفترض وجودها لدى مصرفي الرياض والسعودي الهولندي، يكون مجموع الموجودات قد فاق الـ ٧٨٧ مليار ريال.

علماً أن ارباح المصارف السعودية بلغت ٣٥,٢ مليار ريال سعودي (٩,٥ مليارات دولار اميركي)



جون كفرديل

ساب

ويحتل المرتبة السابعة على اللائحة.

المصرف السعودي للاستثمار

وبلغت ارباح المصرف السعودي للاستثمار ٢,١ مليار ريال، ووصلت حقوق المساهمين الى ٦ مليارات. أما الموجودات فقد تجاوزت الـ ٤٠,٩ مليارات ريال. ولم يذكر شيء في خانتي العائد على الموجودات ولا على حقوق المساهمين.

بنك الجزيرة

بلغ مجموع ارباح بنك الجزيرة مليار ريال، وبلغت حقوق المساهمين ٤,٢ مليارات. أما اجمالي الموجودات فقد سجل ١٥,٧ مليار ريال، وبلغ العائد على حقوق الموجودات ١٣,٢ في المئة، وعلى حقوق المساهمين ٥٧,٥ في المئة.

المصرف السعودي الهولندي

بلغ اجمالي أرباحه في نهاية العام ٢٠٠٦ نحو ٩٠٠ مليون ريال. ولم يذكر اي رقم امام خانات حقوق المساهمين والموجودات والعائد على الموجودات

المصرف العربي الوطني

وبالنسبة للمصرف العربي الوطني فقد حقق في نهاية ٢٠٠٦ أرباحاً بنحو ٢,٥ مليار ريال، وبلغت حقوق المساهمين ٨ مليارات، وبلغت الموجودات ٧٨ ملياراً، والعائد على حقوق المساهمين ٣٥ في المئة. ويحاول هذا البنك جاهداً التقدم أكثر فأكثر بمضاعفة جهوده وتحسين أدائه، وقد استطاع ان



عيسى العيسى

مجموعة سامبا المالية

إستناداً الى ميزانيات المصارف السعودية الـ ١١ سجل محرر الشؤون المصرفية في «البيان الإقتصادية» الأرقام التالية:

مصرف الراجحي

حقق مصرف الراجحي في نهاية العام ٢٠٠٦ أرباحاً بلغت نحو ٧,٣ مليارات ريال، وبلغت حقوق المساهمين ٢٠,٢ مليار ريال، وبلغت موجوداته ١٠٥,٢ مليار ريال، أما العائد على الموجودات فقد بلغ ٧,٣ في المئة، والعائد على حقوق المساهمين ٤٣,٤ في المئة. وقد خولت هذه النتائج مصرف الراجحي ان يحتل المرتبة الاولى.

مصرف الأهلي التجاري

بلغت ارباح المصرف الأهلي التجاري في نهاية ٢٠٠٦ نحو ٦,٣ مليارات ريال وحقوق المساهمين ٢٤ ملياراً، وبلغ اجمالي الموجودات ١٥٥,٧ ملياراً. أما العائد على الموجودات فبلغ نسبة ٤,٣ في المئة، والعائد على حقوق المساهمين ٢٧,٥ في المئة. وهذه الأرقام خولت المصرف الأهلي التجاري ان يحتل المرتبة الثانية على لائحة المصارف الـ ١١.

مجموعة سامبا المالية

وبلغت ارباح مجموعة سامبا المالية في نهاية (٢٠٠٦) ٥,٢ مليارات ريال، ولم يذكر شيء امام خانة حقوق المساهمين. وبلغ اجمالي الموجودات ١٢٤ مليار ريال. أما العائد على الموجودات فبلغت نسبته ٤,٥ في المئة، والعائد على حقوق المساهمين ٣٧ في المئة.

البنك السعودي الفرنسي

في حين بلغت ارباح البنك السعودي

المصرف	الارباح (مليار ريال)	حقوق المساهمين (مليار ريال)	الموجودات (مليار ريال)	العائد على الموجودات (%)	العائد على حقوق المساهمين (%)
الراجحي	٧,٣	٢٠,٢	١٠٥,٢	٧,٣	٤٣,٤
الاهلي التجاري	٦,٣	٢٤,٠	١٥٥,٧	٤,٢	٢٧,٥
مجموعة سامبا المالية	٥,٢	-	١٢٤,٠	٤,٥	٣٧,٠
السعودي الفرنسي	٣,١	-	٧٩,٦	-	-
ساب	٣,٠	-	٧٧,٢	-	-
الرياض	٢,٩	-	-	-	-
العربي الوطني	٢,٥	٨,٠	٧٨,٠	-	٣٥,٠
السعودي للاستثمار	٢,١	٦,٠	٤٠,٩	-	-
الجزيرة	٢,٠	٤,٢	١٥,٧	١٣,٢	٥٧,٥
السعودي الهولندي	٠,٩	-	-	-	-
البلاد	٠,٢	٣,٠	١١,٣	-	-

٨٠٢ مليون دينار أرباح البنوك الكويتية في ٢٠٠٦

عبد المجيد الشطي: التحديات تتطلب تضافر الجهود وتعاون السلطات التشريعية



محمد السايير



عبد المجيد الشطي



هدية من المحافظ المركزي الى محمد الجراح

الشيخ سالم الصباح
متوسطاً يعقوب
المزيني وعبد المجيد
الشطي ويوسف
الجاسم

عصام الصقر
وسناء
الجمعة

وأوضح الشطي «ان الرغبة السامية لسمو أمير البلاد هي تحويل الكويت الى مركز مالي وخدمي مرموق وهذا ما نسعى اليه. ان تحقيق هذه الرغبة السامية يحتاج الى الاستثمار في البنية التحتية وشبكة الاتصالات والتعليم والتدريب والصحة، كما ان التحديات التي تواجه القطاع المصرفي الكويتي تتطلب تضافر كل الجهود وتعاون السلطات التشريعية والتنفيذية لتسهيل وتيسير عمل القطاع الخاص بصفة عامة والمصرفي بصفة خاصة، وما يتطلبه ذلك من سن التشريعات اللازمة التي تتجاوب مع طموحات القطاع المصرفي الحالية والمستقبلية، ووضع القوانين الجاذبة للاستثمار والغاء تلك المقيدة له، والابتعاد عن فكر الاقتصاد الريعي، مع ضرورة المحافظة على استقلالية السياسة النقدية في البلاد».

الوضع كثيراً بالنسبة للبنوك المحلية الأخرى التي تحظى بتقييمات مرتفعة في المنطقة. لافتاً الى ان بيت التمويل الكويتي الذي تأسس في عام ١٩٧٧ يتبوأ مكانة متميزة بين المصارف الإسلامية، ما يدل على ريادة الكويت في أعمال الصيرفة الإسلامية. وأضاف الشطي «ان هذا الاداء المتميز للمصارف الكويتية هو ثمرة جهود موظفي المصارف وقيادتها، بالإضافة الى التعاون الوثيق بين المصارف الكويتية وبنك الكويت المركزي، وعلى رأسه محافظ البنك، والدور الرقابي المتميز للمركزي وإدارته الحكيمة للسياسة النقدية والمصرفية في البلاد». كما أشار الى «الدور الفعال الذي يضطلع به القطاع المصرفي في خدمة المجتمع الكويتي وتقديمه الدعم المالي والمعنوي لكل الفعاليات المجتمعية، بالإضافة الى توفير فرص العمل للعمالة الوطنية بهدف توطين الوظائف».

قال رئيس مجلس إدارة اتحاد المصارف الكويتية عبد المجيد الشطي ان القطاع المصرفي حقق العديد من الإنجازات التي باتت علامة بارزة في تاريخه، ظهرت من خلال التصنيفات والتقييمات الائتمانية المرتفعة التي حصلت عليها المصارف الكويتية. وذكر الشطي في حفل تكريم الرئيس السابق للاتحاد ناصر مساعد السايير ونائبه الشيخ محمد الجراح الصباح، بحضور محافظ بنك الكويت المركزي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح، ان المصارف الكويتية حققت أرباحاً صافية فاقت ٨٠٢ مليون دينار في عام ٢٠٠٦ وبنسبة نمو ٢٦٪ عن العام الذي سبقه، مبيناً ان «هذه المعدلات من النمو استمرت للعام السادس على التوالي بمعدل يتجاوز ٢٠٪ وهو مؤشر متميز بجميع المقاييس العالمية». وأشار الى ان بنك الكويت الوطني حصل على أعلى التصنيفات الائتمانية في الشرق الأوسط، ولا يختلف

بنك برقان انتخب أعضاء مجلس إدارته الجديد

حقق بنك برقان في العام ٢٠٠٦ أرباحاً صافية قاربت الـ ٥٥,٧ مليون دولار، بزيادة ٣١ في المئة عن سنة ٢٠٠٥. وبعد اقرار مصير الزيادة تقرر انتخاب أعضاء مجلس إدارة البنك لثلاث سنوات مقبلة من السادة: الشيخ حمد صباح الاحمد، طارق محمد عبد السلام، عبد السلام محمد البحر، سعدون عبدالله العلي، عبدالكريم الكباريتي، انتوني ستروفر وماجد عيسى العجيل. اما عضوا الاحتياط فهما: احمد سعدون السمييط وانتصار عبد الرحيم السويدي.

خدمة التقاص الآلي من بنك الشرق الأوسط الكويتي

تعليقاً على تقديم بنك الشرق الأوسط الكويتي BKME خدمة جديدة لعملائه المتداولين في سوق القطع للأوراق المالية، وهي خدمة التقاص الآلي، قالت ايمان علي، رئيسة الخدمات المصرفية الالكترونية «ان البنك حريص على تقديم الخدمات المساندة التي تساهم في تسهيل عمليات التداول في سوق الكويت للأوراق المالية للعملاء، وتجعل معاملاتهم أسرع وفق أحدث النظم والتقنيات الآمنة»، وأضافت ان هذه الخدمة تأتي في إطار سعي وحرص البنك الدائم لجعل عملائه أكثر تميزاً من خلال حصولهم على خدمات ومنتجات مميزة». وذكر البنك انه يتيح الفرصة لعملائه المتداولين عبر الإنترنت للتداول الإلكتروني الفوري في سوق الكويت للأوراق المالية، وكذلك في سوق دبي وأبوظبي للأوراق المالية، علاوة على السوق الأميركي الذي يقدم البنك فيه عمولة وساطة هي الأقل على مستوى دول الخليج العربي.

شكري بشاره رئيساً تنفيذياً لبنك الإسكان

أعلن الدكتور ميشيل مارتو، رئيس مجلس إدارة بنك الإسكان للتجارة والتمويل الأردني، ان مجلس الإدارة عين السيد شكري بشاره رئيساً تنفيذياً للبنك. وتمنى الدكتور مارتو للسيد بشاره التوفيق في منصبه الجديد.

من هو شكري بشاره؟

وفقاً لشهادة التعريف بالسيد بشاره الـ ٢٧ يتبين ان بشاره بدأ حياته العملية في الولايات المتحدة الأمريكية، حيث عمل مع «FIDELITY BANK» خلال الفترة من العام ١٩٧٤ الى العام ١٩٧٩، وكان آخر منصب شغله في حينه «مسؤولاً عن قطاع الشرق الأوسط وشمال أفريقيا».

وبعد ذلك انضم شكري بشاره الى البنك العربي عام ١٩٧٩ حيث اسس فروع البنك في فرنسا، وعمل مع البنك في أوروبا حتى عام ١٩٩٥، حيث تم انتدابه لإعادة تشغيل فروع البنك العربي في فلسطين، واستمر بالعمل هناك حتى عام ٢٠٠٢. وفي العام التالي كلف بمهام مسؤول التسهيلات في البنك العربي / الإدارة العامة (CHIEF CREDIT OFFICER). وكان آخر منصب شغله في البنك المذكور خلال الفترة الممتدة من عام ٢٠٠٣ حتى عام ٢٠٠٦ رئيساً لمجموعة الاعمال المصرفية «CHIEF BANKING OFFICER».



المزيد من التكاثر والتوسع للصناديق الاستثمارية في البحرين

محمد ايمن التاجر: الثروات الإقليمية وراء التزايد

يتزايد عدد التراخيص بتأسيس صناديق استثمارية في البحرين، وقد تم في شهر شباط (فبراير) منح ستة تراخيص. لماذا هذا التهاافت على إنشاء الصناديق في البحرين؟

محمد أيمن التاجر

مدير إدارة مراقبة المؤسسات المالية في بنك البحرين المركزي السيد محمد أيمن التاجر شرح لوسيلة إعلانية سبب التهاافت وقال: «ان قطاع الصناديق الاستثمارية المشتركة لقطاع الخدمات المالية يشهد نمواً متسارعاً في مملكة البحرين، وتقوم المؤسسات المالية الكبرى في دول مجلس التعاون الخليجي ومنطقة الشرق الأوسط بالإضافة الى المؤسسات الدولية الرائدة برعاية غالبية الصناديق الاستثمارية التي تتخذ من البحرين مقراً لها»، وأضاف السيد التاجر: «فيما تبحث الثروات الإقليمية المتزايدة عن فرص استثمارية جديدة، فإننا نتوقع ان يشهد قطاع الصناديق الاستثمارية المشتركة المزيد من التوسع المستمر بوجه عام، وقطاع الصناديق الاستثمارية المؤسسة في البحرين المزيد من النمو بوجه خاص. وتماشياً مع معدل النمو الجديد والطبيعة النشطة لقطاع الخدمات المالية، يقوم مصرف البحرين المركزي بإعداد إطار عمل تنظيمي جديد لقطاع الصناديق الإستثمارية. وسوف تشمل أنظمة الصناديق الإستثمارية قواعد جديدة تستهدف المستثمرين الإكفاء والمختصين للمرة الأولى، ومن المتوقع إصدار إطار هذا العمل التنظيمي في القريب العاجل.



المنار للتمويل والاجارة اطلقت تسديد الاقساط عبر اجهزة

الدفع الآلي

طرحت شركة المنار للتمويل والاجارة الكويتية خدمة جديدة ضمن خدماتها المالية التي تقدمها للعملاء، وستتيح هذه الخدمة للعملاء دفع الاقساط المستحقة عليهم من طريق اجهزة الدفع الآلي المتوفرة في الجمعيات والاسواق والمجمعات التجارية في عدد من المناطق على ان يكون الدفع بواسطة بطاقات الكي نت. وأشار مدير التسويق في الشركة احسان ابو نفيسة الى ان هذه الخدمة تأتي في اطار سعي شركة المنار للتمويل والاجارة نحو التسهيل على عملائها وتجنبيهم مشقة الذهاب الى مقر الشركة والتوجه عوضاً عن ذلك الى اقرب مكان يوجد فيه جهاز للدفع الآلي ومن ثم دفع الاقساط المستحقة للشركة عليهم.



احسان ابو نفيسة
المنار للتمويل والاجارة

«الإثمار» يعين المسقطي مديراً تنفيذياً للأسهم الخاصة

اعلن بنك «الإثمار»، الذي يتخذ من البحرين مقراً رئيسياً لعملياته، عن انضمام ميسان فيصل المسقطي الى البنك، مديراً تنفيذياً لمجموعة الاسهم الخاصة. وسوف يتولى المسقطي، بدعم من المجموعة المصرفية الخاصة بالبنك، مسؤوليات اقتناص الفرص القيمة للإستثمار في الاسهم الخاصة المتنوعة قطاعياً وجغرافياً وتقييمها وهيكلتها وانجازها. وقد بدأ المسقطي، الذي يحمل بكالوريوس في الانظمة الصناعية من جامعة ولاية كنساس الاميركية، حياته العملية في مجال الاستثمارات المصرفية في عام ١٩٩٨، وعمل في مؤسسة "EMERGING MARKETS PARTNERSHIP" المتخصصة في مجال الاستثمارات الخاصة، ويتبعها في البحرين «صندوق البنى التحتية للبنك الاسلامي للتنمية» بصفته شريكاً عاماً ومديراً المبلغ ٩٣٠,٥ مليون دولار اميركي.

تسابق المصارف العالمية على موطئ قدم استثمارية في السعودية

مع تزايد نشاط الشركات السعودية عالمياً وتعزيز الرياض لاستثماراتها داخل البلاد اندفعت البنوك العالمية لتأمين حضور محلي لها. وفي هذا الاطار يسجل تحالف كل من غولدمان ساكس ومورغان ستانلي مع شركاء سعوديين، وسيلعب غولدمان ساكس دوراً صغيراً في شركة مصرفية استثمارية مع البنك الوطني التجاري، كبرى المؤسسات المالية في الشرق الأوسط. اما مورغان ستانلي فستتحوذ على حصة اغلدية في مشروع مشترك مع كابيتال غروب، غير ان بنك وول ستريت لم يكن اول الوافدين، اذ سبقه دويتشه بنك وجي بي مورغان، وبي ان بي باريبا، التي حصلت على رخص مصرفية عام ٢٠٠٤. وفي الوقت الراهن، فإن اتش اس بي سي، الذي ادار اصدار شركة اعمار في ٢٠٠٥، اصبح اول مصرف عربي يمنح رخصة من قبل سلطة الاسواق المالية في السعودية. وبالنسبة الى مصرف كريديت سويس فان لديه حضوراً في السعودية من خلال استثماره في مشروع محلي وهو «السعودية السويسرية للأوراق المالية»، اما «يو بي اس» فإنه يدرس السوق، في حين يبحث سيتي غروب، الذي ترك السعودية عام ٢٠٠٤ بعدما باع حصة تعادل ٢٠٪ في «سامبا»، العودة الى البلاد.

بول جيل مديراً تنفيذياً لمصرف السلام

أعلن مصرف السلام البحرين انضمام بول جيل الى فريق الإدارة العليا مديراً تنفيذياً برأس مجموعة الاستثمارات العقارية بالمصرف، وبول مهندس معتمد واختصاصي تنمية عقارية، وهو خريج جامعة مانشستر في المملكة المتحدة مع مرتبة الشرف من الدرجة الأولى. ويتمتع بخبرة تزيد على ٢٦ سنة في مختلف القطاعات العقارية في قارات عدة ودول مختلفة منها أستراليا وآسيا والشرق الأوسط وأوروبا. وشغل بول قبل التحاقه بمصرف السلام مناصب إدارية تنفيذية عليا في آسيا - المحيط الهادئ، ومجموعة ماجد الفطيم للإستثمار في دبي، وقال الرئيس التنفيذي لمصرف السلام يوسف تقي: «ان انضمام بول الى فريق العمل لدى المصرف يعد مكسباً مهماً له ويعزز من الطاقم الإداري لما يتمتع به من خبرة عالمية وعالية في مجال الاستثمارات العقارية وهو ما يحرص عليه المصرف دائماً».

«الاستثمار الدولي» ينجز تعاوناً مع «سيدكو»

صفقة تخارج بـ ٤٠٩ ملايين دولار

اعلن بنك الاستثمار الدولي، وهو بنك استثماري عالمي مقره البحرين، والشركة السعودية للتطوير الاقتصادي (سيدكو) إحدى الشركات الخاصة الكبرى في قطاع الاستثمارات الإسلامية في السعودية، عن بيع احد مباني المكاتب الكائن في «٣٣» غروفنور بليس» في حي بلغريفيا الراقي في لندن بقيمة ٤٠٩ ملايين دولار، ويوفر هذا التخارج من العقار الذي تم شراؤه من قبل الشركاء في شهر حزيران (يونيو) ٢٠٠٥ بمبلغ قدره ٢٨٠ مليون دولار، صفقة تخارج للمستثمرين في العقار بعائد على الاستثمار بنسبة ١٠٠٪.



عابد الزيره

بنك الاستثمار الدولي

الرئيس التنفيذي للبنك عابد الزيره اكد ان «التخارج من العقار في لندن نجاح لاستراتيجيتنا وجهودنا حتى الآن، وسنواصل العمل مع سيدكو والشركاء الآخرين لتقديم فرص استثمارية عالية الجودة، بما فيها الفرص في الاصول العقارية في المنطقة بالإضافة الى الاسواق الاوروبية والآسيوية الرئيسية التي نزاول انشطتنا فيها».

من جهته قال رئيس العمليات المصرفية في البنك صلاح نور الدين «ان الإيرادات المرتفعة التي نجحنا في تحقيقها من هذا الاستثمار في هذه الفترة الزمنية القصيرة تؤكد قيمة الاسلوب الاستراتيجي للبنك تجاه الاستثمار. ونحن نبحث عن الاصول الجذابة والمتنوعة، بحسب الدولة والقطاع والعملية، وبالتالي نوفر لمستثمرين محفظة متوازنة تحقق عائداً مجزية ايضاً».

مصر خفضت احتياطياتها بالدولار الى ٥٧٪

قال محافظ البنك المركزي المصري فاروق العقدة ان القاهرة نوعت احتياطياتها من العملات الأجنبية على مدار عام ونصف العام لتقليص نسبة الاحتياطيات بالدولار الى حوالي ٥٧ بالمئة من الاجمالي. وأوضح في مؤتمر صحافي: «كان اكثر من ٩٠ في المئة من الاحتياطي بالدولار، اما الآن فيبلغ حوالي ٥٧ في المئة».



فاروق العقدة

محافظ البنك المركزي المصري

وصرح ان البنك يهدف لتوزيع الاحتياطي على عملات اخرى بجانب الدولار الاميركي، أخذاً في الاعتبار عدة عوامل استراتيجية مثل توزيع عملات دين مصر الخارجي وتوزيع عملات التبادل التجاري وعوامل اخرى. وتابع المحافظ ان نحو ٤٣ في المئة من الدين الاجنبي لمصر مقوم بعملات اخرى غير الدولار.

وذكر البنك ان صافي الاحتياطي الاجنبي في مصر ارتفع الى ٢٦,٢٠ مليار دولار في نهاية شباط (فبراير) من ٢٦,٨ ملياراً في نهاية كانون الثاني (يناير). وكان حجم الاحتياطيات في نهاية شباط (فبراير) من العام الماضي ٢٢,٣٧ مليار دولار.

واشترى البنك المركزي عملات اجنبية من السوق للحيلولة دون ارتفاع سريع للجنة مقابل الدولار وعملات اخرى.

وكانت دولة الامارات العربية قد اتخذت قراراً بتبديل حوالي عشر احتياطياتها من الدولار باليورو في محاولة لتشكيل سلة عملات لاحتياطياتها وعدم حصرها بالدولار.

٩٨ ألف بطاقة ائتمان مصدرة

«التجاري» يسمح بفتح حساب الفيزا العالمية نقداً

عمم المصرف التجاري السوري على جميع فروعه قراراً يقضي بموافقة لجنة إدارة مكتب القطع لدى المصرف المركزي على طلب المصرف التجاري بالسماح للمتعامل الراغب باقتناء بطاقة فيزا العالمية التي يصدرها بتغذية حساب البطاقة بمبلغ ٢٠٠ دولار أميركي نقداً ولمرة واحدة وذلك عند فتح الحساب.

وأشار مدير مركز الخدمات الإلكترونية في المصرف، باسم السعيد، الى أهمية هذا الإجراء لتسهيل عملية إصدار البطاقة العالمية عند طلب المتعامل لها من دون الحاجة الى حساب مغذى بحالات أو شيكات من الخارج كما كان معمولاً به في السابق، ومن ناحية أخرى لتأمين انتشار أسرع للبطاقات في سوريا ونشر ثقافة التعامل الإلكتروني بدلاً من التعامل الورقي.

وأكد السعيد على الإقبال الكبير لاقتناء الفيزا التي يصدرها المصرف بنوعها المحلي والعالمي حيث وصل عدد البطاقات المصدرة الى حوالي ٩٨ ألف بطاقة، بالإضافة الى البطاقات المسبقة الدفع التي يصدرها المصرف بمختلف أنواعها.

وأضاف: يمكن استخدام بطاقة الفيزا العالمية داخل القطر وخارجه على الصرافات ونقاط البيع التي تقبل التعامل ببطاقات فيزا الكترون، إضافة الى صرافات المصرف التجاري السوري. ولا بد من الإشارة الى انه تم نشر صرافات آلية لتبديل سبعة أنواع من العملات العربية والعالمية في كل من دمشق ودرعا والزبداني وبلودان.

الضمان الاجتماعي الأردني يرفع نسبة مساهمته في البنك العربي الى ١٤,٨ في المئة

اشترت مؤسسة الضمان الاجتماعي في الشهر الماضي مليوني «سهم خزينة» من البنك العربي في صفقة خاصة خارج قاعة التداول قيمتها ٥٣ مليون دينار وبسعر ٢٦,٥ ديناراً للسهم الواحد بزيادة ١,٢ دينار عن سعر اغلاق البنك البالغ ٢٥,٣ ديناراً.

وبهذه الصفقة ترتفع مساهمة الضمان الاجتماعي الى ٥٢٨٥٤٨٠ سهماً وبنسبة ١٤,٨٤٧ في المائة لتضعه في مقدمة المالكين في السهم الاستراتيجي. ويبلغ رأسمال البنك العربي ٣٥٦ مليون سهم - دينار بعد ان رفع رأسماله في العام ٢٠٠٥. ويأتي بيع اسهم الخزينة والبالغ عددها مليوني سهم من باقي الاسهم التي يمتلكها البنك العربي نتيجة تغطية الاكتتاب في زيادة رأس المال في العام الماضي.

وكان البعض وفي مقدمهم وكالة اخبار اجنبية قد فسروا هذا الشراء بأنه تسابق على الغالبية بين الاردنيين وآل الحريري.

ويقول مصدر مطلع ان آل الحريري يملكون عدداً من المصارف في لبنان والخارج وهم ليسوا بحاجة للتسابق على شراء غالبية اسهم البنك العربي وهم حريصون على أمتن العلاقات مع آل شومان الذين تمنوا عليهم في السابق المساهمة في البنك.

البنوك الأردنية دائنة للقطاع العام والخاص بمبلغ ١٦,٧ مليار دولار وبزيادة ٢٥ في المئة

ارتفعت نسبة تسليفات المصارف التجارية العاملة في الاردن للقطاع العام والخاص نحو ٢٥ في المئة عن نهاية سنة ٢٠٠٥، إذ بلغت ما يعادل ١٦,٧ مليار دولار.

وأظهرت البيانات الختامية بالموافاة الموحدة للبنوك المرخصة في الاردن، وفق النشرة الاحصائية للبنك المركزي الاردني، ان المطالبات المترتبة لمصلحة البنوك على القطاع الخاص المقيم استأثرت بنسبة تزيد على ٧٩ في المئة من مجمل هذه الديون، فيما توزعت الديون الاخرى على القطاع العام. وحسب الاحصائيات ارتفعت المطالبات المترتبة على القطاع الخاص المقيم بنهاية العام الماضي والبالغة نحو ٩,٥ مليارات دينار او ما يعادل ١٣,٣ مليار دولار، مقابل نحو ٧,٦ مليارات دينار او ما يعادل ١٠,٧ مليارات دولار للعام الذي سبقه وبنسبة ارتفاع بلغت ٢٥ في المئة.

اما الديون المترتبة على القطاع العام الحكومي فقد سجلت ارتفاعاً بنسبة تقارب الـ ٢١ في المئة لتبلغ نحو ٢,٣ مليارات دينار او ما يعادل ٣,٢ مليارات دولار اميركي، مقابل نحو ١,٩ مليار دينار او ما يعادل ٢,٦ مليارات دولار.

٦٠٤ مليون ريال أرباحه في ٢٠٠٦

مساهمو بنك مسقط يقرن توزيعات بنسبة ٣٥٪

وافقت الجمعية العامة العادية لبنك مسقط، على توزيع ارباح نقدية على المساهمين بنسبة ٣٥٪، وأسهم مجانية بنسبة ١٠٪ من رأس المال المصدر للبنك عن السنة المالية ٢٠٠٦. وقد تم خلال الاجتماع الذي عقد في فندق كراون بلازا الموافقة على تقرير مجلس إدارة البنك، وتقرير تنظيم وحسن إدارة البنك، وتقرير مراقبي الحسابات والنتائج المالية عن السنة المالية المنتهية في ٣١ كانون الاول (ديسمبر) الماضي. كما



الشيخ عبد الملك الخليفي

رئيس بنك مسقط

انتخب المساهمون خلال اجتماع الجمعية العامة العادية السنوية مجلس إدارة جديداً للبنك لمدة ثلاث سنوات، حيث تم تزكية مجلس الإدارة السابق بالاستمرار.

كما تمت الموافقة على مقترح لاستقطاب ودائع طويلة الأجل من طريق إصدار وإدراج سندات في حدود مبلغ قدره ٢٥٠ مليون ريال.

وكان بنك مسقط قد أعلن نتائجها المالية المدققة في كانون الثاني (يناير) الماضي، قبل الحصول على موافقة مساهمة البنك، حيث حقق ربحاً صافياً قدره ٦٠٤ مليون ريال خلال السنة الماضية، مقارنة بـ ٤٥٠ مليون ريال عام ٢٠٠٥، مسجلاً بذلك نمواً في الأرباح بنسبة ٣٣٪.

وقال رئيس مجلس الإدارة الشيخ عبد الملك الخليفي ان البنك يتبع في عملية توزيع الأرباح سياسة التدرج، كما أنه قام بتعويض ذلك من خلال تخصيصه أسهماً مجانية بنسبة ١٠٪.

١,٥ مليار دولار الاستثمارات الكويتية فيها بنهاية ٢٠٠٦

النوري: سعي لدور ترويجي واستشاري

البنك العربي الأفريقي الدولي في مصر

قال رئيس مجلس إدارة البنك العربي الأفريقي الدولي محمود عبد الخالق النوري، في حفل استضافة الكويت احتفالية تكريم البنك، انه «في ضوء التحسن اللافت لمناخ الاستثمار في مصر نسعى لان يكون للبنك دور ترويجي واستشاري للفرص الاستثمارية المتاحة في السوق المصري للمؤسسات المالية وغيرها في الكويت».

أضاف النوري: «ان الوقت الآن مناسب تماما لاستعادة البنك العربي الأفريقي دوره الداعم للعلاقات المشتركة بين البلدين، اذ ان البنك على الرغم من انه من منذ نشأته بفترة ازدهار، فقد من أيضاً بانتكاسات عرقلت نموه، لكنه تمكن من النجاح بجدارة في تحقيق إعادة هيكلة جادة والصعود بشكل مطرد في ادائه منذ عام ٢٠٠٢ الى الآن. ليحصل على لقب «افضل بنك في مصر لعام ٢٠٠٦ من THE BANKER» التابعة لمؤسسة فايننشال تايمز العالمية، وهي جائزة مميزة في عالم البنوك، والتي كانت عادة في الماضي تمنح للبنوك الاجنبية العاملة في مصر فقط».

وذكر «ان الاستثمارات الكويتية في حالة نمو مطرد، حيث اظهرت المؤشرات ان ارقام الاستثمارات الكويتية المباشرة في السوق المصرية شهدت نمواً مطرداً في حجم الاعمال، حيث بلغت الاستثمارات الكويتية ١,٥ مليار دولار اميركي حتى نهاية ٢٠٠٦».

والبنك العربي الأفريقي الدولي هو بنك مصري - كويتي مشترك مملوك من الدولتين.

١,٧٥٠ مليون دينار ارباح الصفاة للاستثمار في ٢٠٠٦

وليد الشهران: سنكون احد اللاعبين الاساسيين في الاستحوادات

أكد رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة الصفاة للاستثمار الكويتية وليد الشهران «ان الشركة ستكون احد اللاعبين الأساسيين في الاستحوادات في السوق خلال العام الحالي».



وعن بيانات شركة الصفاة قال الشهران ان السوق ضعيف في ٢٠٠٦، ورغم ذلك فإن الجمعية ستوزع ٢٠ في المئة نقداً أو ٢٠ في المئة أسهم منحة. وزاد الشهران «

ان الصفاة للاستثمار قامت بإعادة هيكلة الشركة العالمية ورائنا من المفيد ان تتوسع الشركة من خلال زيادة رأسمالها من ٣,٧٥٠ ملايين دينار الى ٤٠ مليون دينار».

وقال ان مجلس الإدارة أقر البيانات المالية لسنة ٢٠٠٦ حيث حققت الشركة أرباحاً بلغت ١,٧٥٠ مليون دينار.

الإمارات الدولية للاستثمار تحاول الاستحواذ على ابو ظبي الاسلامي

قدمت شركة الإمارات الدولية للاستثمار، المملوكة من الاسرة الحاكمة كما تقول «روبرتز»، عرضاً لشراء حصة غالبية في بنك ابو ظبي الاسلامي عن طريق شراء سندات قابلة للتحويل الى اسهم.

وقال محمد بن حمودة بن علي، رئيس البنك، بعد اجتماع حملة الاسهم: ان الإمارات الدولية التي تسيطر على حصة نحو ٣٧ في المئة تريد سعر تحويل للسندات يبلغ ٤٠ درهماً للسهم.

وتابع: ان حملة اسهم آخرين يريدون ٤٥ درهماً للسهم وطلبوا من المجلس التفاوض على شروط افضل.

وقالت الإمارات الدولية الشهر الماضي انها لا تعتزم تلقي اي عائد من السندات التي سيبلغ عائدها مئة مليون درهم سنوياً. واضافت انها ستحتفظ بالاسهم لمدة خمس سنوات على الاقل.

بهدف تحقيق رؤيته التنموية

مصرف دبي يرفع رأسماله الى مليار ونصف المليار درهم

أعلن مصرف دبي رفع رأسماله من نصف مليار درهم الى مليار ونصف المليار درهم بغرض دعم استراتيجياته التوسعية وزيادة حصته في السوق المصرفي، حيث تأتي هذه الزيادة في وقت شهد فيه المصرف مع بداية العام الجاري عملية التحول لمصرف متوافق مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية، كما ستوفر الزيادة القاعدة اللازمة لتبني مزيد من الخطط التطويرية.

وقد ضخ المساهمون - والذين تشكل منهم دبي القابضة ما نسبته ٧٠٪ وإعمار العقارية ٣٠٪ - مليار درهم في المصرف بحسب ما تم الاتفاق عليه في الربع الأخير من العام الماضي، ليتم الاستفادة منها في مختلف جوانب التوسع في المصرف.

وفي تعليق له على هذا الإعلان، قال السيد محمد الشيباني، رئيس مجلس إدارة مصرف دبي: «تظهر زيادة رأس المال ثقة والتزام المساهمين بالمصرف، والتي تعتبر أساسية لدعم النمو الذي يشهده، خصوصاً ان المصرف يشهد العديد من النقلات النوعية والتطورات الهائلة وذلك بغرض تحقيق رؤى المصرف التنموية. وسوف تشمل خدمات ومنتجات مصرفية فريدة من نوعها ومتوافقة مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية تتميز بأنها تلبي جميع احتياجات عملائنا المصرفية، سواء أكانوا أفراداً أم شركات أم مستثمرين».

وقع اتفاقية تخوله تقديم حلول مصرفية حديثة

١٣,١ مليون دينار ارباح «البحرين الإسلامي»

اعلن بنك البحرين الإسلامي، اول بنك اسلامي في مملكة البحرين عن تحقيق صافي ارباح بقيمة ١٣,١ مليون دينار تمثل زيادة نسبتها ٧٦,٦ في المئة مقارنة بمبلغ ٧,٤ ملايين دينار للعام ٢٠٠٥.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك يوسف صالح خلف «شهد بنك البحرين الاسلامي خلال العام الماضي نشاطاً غير مسبوق وعلى جميع الأصعدة، فعلى الصعيدين المصرفي وخدمات الزبائن مثلاً، دشّن البنك العديد من الخدمات والمنتجات الجديدة



يوسف صالح خلف
بنك البحرين الاسلامي

والمتماشية جميعها حسب تعاليم الشريعة الاسلامية، مثل خدمة تمويل طلبات المكتتبين في البنوك الاسلامية، ومنتج «نسهيل» للتمويل النقدي الشخصي». وازداد «من ناحية اخرى، وتعبيراً عن رغبته المتمثلة في المضي قدماً نحو التجديد وحرصه الدائم على الالتزام بمعايير الشفافية، قام بنك البحرين الاسلامي ايضا بتوقيع اتفاقية تصنيف مع الوكالة الاسلامية الدولية للتصنيف، علماً بأنه اول بنك اسلامي يوقع الاتفاقية في مملكة البحرين».

جدير بالذكر، ان بنك البحرين الاسلامي، وفي اصرار على توفير افضل المنتجات الالكترونية لخدمة الزبائن الكرام، وقع البنك اتفاقية مع احدى الشركات المتخصصة لتقديم مجموعة من الخدمات والحلول التقنية المصرفية الحديثة لبنك البحرين الإسلامي، الامر الذي سيمكنه قريباً جداً من مواجهة تحديات المنافسة المتزايدة في السوق المالية الإقليمية، اضافة الى اسناده جميع عمليات الصراف الآلي وبطاقات الخصم التابعة للبنك الى احدى اكبر الشركات العالمية المتخصصة في هذا المجال، ناهيك عن تشيئه لموقعه الالكتروني».

٧ جوائز جديدة لمجموعة سامبا في السعودية

صنفت مجلة يوروموني، مجموعة سامبا المالية في المرتبة الاولى في ٧ من خدمات مصرفية يقدمها البنك لاسيما في ادارة الخدمات المصرفية الخاصة المتضمنة كبار العملاء (بين ١٠ و ٣٠ مليون دولار).

وتعتبر سامبا من اكثر البنوك السعودية الحائزة على الجوائز التقديرية.

تم تقديم الجوائز في حفل اقيم في لندن في ٨ آذار (مارس) بحضور عيسى العيسى العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمجموعة.



عيسى العيسى
مجموعة سامبا المالية

«نور الإسلامي» يطلق عملياته المصرفية رسمياً

في كانون الثاني (يناير) المقبل

كشف مصرف نور الإسلامي في الإمارات انه سيباشر أعماله رسمياً وتقديم الخدمات المصرفية المختلفة للعملاء خلال كانون الثاني (يناير) المقبل من خلال افتتاح عشرة فروع تنتشر في عدد من إمارات الدولة يعمل فيها نحو ٤٠٠ موظف. ولفت المصرف الى ان انطلاقته المحلية ستكون من خلال مقره الموقت في منطقة برج دبي وذلك قبل انتقاله الى المقر الدائم الذي سيقع في منطقة مركز دبي التجاري العالمي، بعدما حصل على قطعة أرض من حكومة دبي لاستخدامها في عملية التوسع.

ويخطط بنك نور الإسلامي، الذي تم الإعلان عن تأسيسه منذ أربعة أشهر برأس مال أربعة مليارات درهم، ليصبح أكبر بنك إسلامي في العالم من خلال تقديمه الشامل للخدمات المصرفية المتنوعة والمتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية.

المرر: ٢٣٪ نموا سنويا لقطاع الصيرفة الإسلامية

أكد العضو المنتدب لمصرف ابو ظبي الإسلامي احمد المرر «ان قطاع الصيرفة الإسلامية يحقق معدل نمو سنوي قدره ٢٣٪ على الصعيد العالمي متجاوزاً معدل النمو في قطاع البنوك التقليدية الذي لا يتجاوز ١٠٪ سنوياً»، مشيراً الى ان الحلول المصرفية الإسلامية ستجذب نصف رؤوس الاموال الإسلامية عالمياً في غضون عقد واحد.

وقال في تصريح له بعد توقيع «مصرف ابو ظبي الإسلامي» اتفاقية مع «اكسفورد بيزنس غروب»، شركة الأبحاث والاستشارات التي تتخذ من المملكة المتحدة مقراً لها لاجراء تحليل مستفيض عن قطاع الخدمات المصرفية الإسلامية في الإمارات، «ان الودائع الإسلامية في صناديق الاستثمار في منطقة الخليج تضاعفت خلال الاعوام الخمسة الماضية نتيجة ارتفاع اسعار النفط مما ادى الى زيادة السيولة النقدية ودعم سوق الصكوك وخلق فرص عمل جديدة في القطاع المصرفي».

واشار الى «ان توقيع هذه الاتفاقية يأتي في ضوء التطور المتواصل الذي يشهده قطاع الخدمات المصرفية الإسلامية»، مؤكداً «ان نمو قطاع الصيرفة الإسلامية ساهم في اتاحة فرص جديدة في القطاع المالي في المنطقة حيث يسعى المصرف بالتعاون مع «اكسفورد بيزنس غروب» الى تسليط الضوء على مميزات المصارف الإسلامية».

من جهته اوضح باتريك ريجلي مدير تحرير «اكسفورد بيزنس غروب» ان هناك حالياً اكثر من ٣٠٠ مؤسسة حول العالم يتخطى مجموع اصولها ٣٠٠ مليار دولار، مشيراً الى ان نمو سوق الصيرفة الإسلامية في ابو ظبي دفع البنوك التجارية الاخرى الى السعي لدخول هذا القطاع، الامر الذي يقدم للعملاء خيارات عديدة بصورة مستمرة.

المرر: ٢٣٪ نموا سنويا لقطاع الصيرفة الإسلامية

منحت «مؤسسة النقد السورية» مصرف سوريا المركزي مطلع الشهر الماضي آذار (مارس) بنك التضامن الإسلامي الدولي التابع لمجموعة هائل سعيد انعم اليمنية، رخصة مبدئية لانشاء بنك استثمار خاص في سوريا.

وقال حاكم مصرف سوريا المركزي الدكتور اديب ميالة «ان ٣ بنوك عربية بينها بنك التضامن الإسلامي الدولي باليمن تقدمت قبيل المؤتمر الثاني للمصارف والمؤسسات الإسلامية الذي استضافته العاصمة السورية دمشق مؤخراً بطلب رخص خاصة لانشاء بنوك استثمارية في سوريا وانه تم منحهم رخصاً مبدئية لانشاء تلك البنوك سعياً منا في سوريا لاستكمال منظومة العمل المصرفي». وازداد «ان هذه الخطوة تنبع من كون المصارف الإسلامية مصارف تشاركية وبمناخ شركات استثمارية وشريك مع مودعيها وليست مؤسسات اقراض واقتراض وانما تعمل بمبدأ الغنم بالغرم والمشاركة في تحمل المخاطر ربها كانت ام خسارة».

صناديق استثمارية متطابقة وأحكام الشريعة من «سيتي بنك»

أعلن «سيتي بنك» أنه اتفق مؤخراً مع مؤسسة دي دبليو أس انفيستمننتس، الذراع الاستثمارية لمصرف دويتشه، على عرض وتوزيع الباقة الواسعة من منتجات دي دبليو أس الاستثمارية على عملائه، ومنها صناديق النور الإسلامية.

وقد جرى تطوير مجموعة صناديق النور لمقابلة المتطلبات الاستثمارية لكل من العملاء الأفراد والمؤسسات على السواء. وتتضمن صناديق النور كلاً من صندوق المعادن الثمينة، صندوق الأسهم العالمية المنتقاة، صندوق الأسهم الصينية، صندوق الأسهم اليابانية وصندوق أسهم حوض آسيا الباسيفيكي.

وتوفر صناديق النور للمستثمر إمكانية الاستثمار في مختلف القطاعات والأقاليم، والدخول في عمليات الاكتتابات الأولية لشركات مدرجة حديثاً. ويبلغ الحد الأدنى للاكتتابات في الصناديق ٥ آلاف دولار أميركي.

بنك الخليج المتحد يحقق مكاسب بقيمة ٩٦ مليون دولار لبيع أصول في قطاع الاتصالات



مسعود حيات

بنك الخليج المتحد



وليم خوري

بنك الخليج المتحد

أبرم بنك الخليج المتحد، بصفته احد الاطراف ضمن تجمع شركات تملك حصة مهيمنة قدرها ٥١٪ في الشركة الوطنية للاتصالات المتنقلة، اتفاقية مع كيوتل للاستثمارات الدولية لبيع ما يبلغ قدره ١٥٧ مليون دولار اميركي من حصته المملوكة في الشركة وكذلك حصة البنك وقدرها ٩٪ في عمليات الشركة الوطنية للاتصالات المتنقلة في كل من العراق والجزائر. وسوف تحقق عملية البيع هذه، عند استكمالها بنجاح بما في ذلك الحصول على الموافقات التنظيمية والموافقات الاخرى ذات العلاقة والتحرير عن الحساب البيئي، مكسبا لبنك الخليج المتحد بمبلغ قدره حوالي ٩٦ مليون دولار من المرجح ان يتم احتساب معظمه ضمن الدخل للربع الاول من عام ٢٠٠٧.

وتعليقا على عملية البيع صرح العضو المنتدب لبنك الخليج المتحد ورئيس مجلس ادارة شركة مشاريع الكويت لادارة الاصول (كامكو) مسعود حيات «ان هذا هو الوقت المناسب تماما للتخارج من هذه الاستثمارات نظير سعر مغر، وبالإضافة الى تلبية المتطلبات الرأسمالية لعملية النمو الذاتي لشبكتنا المصرفية العالمية فإننا ندرس العديد من الفرص الاستثمارية الجديدة التي سوف تستخدم فيها جزئيا عائدات عملية البيع هذه».

من جهة اخرى، قال الرئيس التنفيذي للبنك وليم خوري: «مع هذه الاضافة الممتازة للربح الصافي لعام ٢٠٠٧ فإننا سوف نشهد عاما خامسا من تحقيق عائدات تاريخية. ومع تمتع البنك بمحفظلة ذات جودة عالية واستثمارات متنوعة فإن امكانية تحقيق الارتفاع في ايراداته قائمة ونأمل ان نحقق منها مكاسب طيبة في الاعوام المقبلة».

تجدر الاشارة الى ان بنك الخليج المتحد، وهو شركة مصرفية استثمارية تابعة لشركة مشاريع الكويت (القبضة) (كيبكو)، يقوم بإدارة شبكة اقليمية من شركات الاستثمار وادارة الاصول والبنوك التجارية.

اتفاقية قروض سكنية بين مؤسسة الإسكان العامة وبنك الأردن



شاكور فاخوري

بنك الأردن

وقعت المؤسسة العامة للإسكان وبنك الأردن اتفاقية لمنح القروض للمستفيدين من مشاريع المؤسسة، وتقضي الاتفاقية بتمكين المواطنين، وخصوصاً ذوي الدخل المحدود من شراء وحدات سكنية والبناء عليها ضمن هذه المشاريع. المدير العام للمؤسسة المهندس شحادة أبو هديب عرض لحاجة المواطن المتنامية للسكن المتصلة بالنمو السكاني مشيراً الى ان المطلوب حالياً ما يقدر بنحو ٢٠ ألف مسكن سنوياً لموظفين من القطاع العام ولدى المؤسسة ٦٠ ألف طلب إسكان حالياً، منوهاً باستئناف برنامج دعم التمويل الإسكاني للعام ٢٠٠٧ وفتح باب الاستفادة، متوقفاً تأهيل حوالي ٩ آلاف مستفيد جديد.

وقال مدير عام بنك الأردن شاكور فاخوري «ان البنك من خلال الاتفاقية الموقعة سيتمكن المواطنين خصوصاً ذوي الدخل المحدود ممن تنطبق عليهم معايير المؤسسة من الحصول على التمويل اللازم مع بنك الأردن وذلك من خلال توفير مزايا وشروط تمويل ميسرة للمستفيدين حيث تصل فترة سداد هذه القروض لغاية ٢٠ سنة، وبسقف تمويل يصل الى ٩٠٪ من قيمة العقار إضافة الى التأمين على الحياة والعقار مجاناً فيما تبلغ نسبة الفائدة على هذه القروض من ٧ الى ٧,٥٪».

مصرف الريان الإسلامي يطلق خدمة «الودائع اليومية»

أعلن مصرف الريان القطري عن إطلاق خدمة مصرفية جديدة تحمل اسم «الودائع اليومية»، وهي الخدمة الأولى من نوعها في قطر كمنتج يصدره مصرف إسلامي.

وتتيح خدمة «الودائع اليومية» للعملاء الاستفادة من المبالغ المودعة في أرصدهم لدى المصرف لفترات مختلفة ابتداء من يوم واحد وحتى أقصى مدة يرغب بها العميل، وبذلك يتقاضى هذا الأخير أرباحاً على الودائع عن كل عملية متفق عليها في يوم الاستحقاق، سواء كانت يومية أو عن الفترات التي يحددها العميل، وبما يتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية.

وأعرب المدير العام للمصرف ناصر العبدالله عن تفاؤله بأن تمتع هذه الخدمة فرصة لجميع الشركات الكبرى والأفراد الميسورين ليستفيدوا من تحقيق أرباح شرعية عن أموالهم النقدية الفائضة في حساباتهم لدى مصرف الريان.

وتأتي خدمة «الودائع اليومية» هذه لتتضمن الى قائمة الخدمات المتطورة التي حرص الريان على إطلاقها بين الحين والآخر منذ بدء أعماله قبل أقل من عام، كما تأتي في سياق رؤية المصرف الطموحة نحو تقديم المنتجات المصرفية الإسلامية المبتكرة.

بنوك اقليمية تسعى الى الاستحواذ على الوطني المصري

أعلن البنك الوطني المصري انه تلقى خطابات من بنوك اقليمية تبدي رغبتها في الاستحواذ على حصة مسيطرة في البنك، دون ان يفصح عن هوية هذه البنوك.

وقال البنك في بيان له «ان هذه البنوك تقدمت بطلبات للقيام بعرض مالي». مضيفاً انه تم تعيين المجموعة المالية هيرميس ومجموعة الغنيم للاستثمارات المالية كمستشارين ماليين، ومكتب الشلفاني للاستشارات القانونية كمستشار قانوني، وذلك لتمثيل المساهمين في التفاوض مع البنوك المتقدمة.

يذكر ان رأسمال البنك الوطني المصري يبلغ ٧٥٠ مليون جنيه موزعة على ٧٥ مليون سهم، بقيمة اسمية قدرها ١٠ جنيهات للسهم الواحد.

«شعاع كابيتال» تسعى للحصول على ترخيص للإستثمار المصرفي في السعودية



أياد دوجي

شعاع كابيتال

قالت «شعاع كابيتال» أكبر بنك استثماري في الشرق الأوسط من حيث القيمة السوقية للأسهم أنها تعتزم التوسع في السعودية هذا العام وتنوي مضاعفة عدد العاملين فيها في غضون عامين مع تعزيز وجودها في الخارج. وقال الرئيس التنفيذي للبنك إياد دوجي في مؤتمر رويترز للإستثمار في الشرق الأوسط ان شعاع تأمل في الحصول على ترخيص للإستثمار المصرفي في السعودية في وقت لاحق هذا العام. مضيفاً ان شعاع اتفقت مع ٤ شركات سعودية لبدء مشروع مشترك تمتلك فيه الشركة ومقرها دبي نسبة ٦٠ في المئة.

وذكر ان شعاع التي تضررت من جراء انهيار بورصات الأسهم في الخليج تنوي مضاعفة عدد موظفيها الى ٤٠٠ في غضون عامين فيما تتوسع في الشرق الأوسط في محاولة لمساعدة مستثمرين في المنطقة يريدون الإستثمار في الخليج.

«الخليج الاول» يطلق بطاقة

مكة الائتمانية» الإسلامية

اطلق بنك الخليج الاول بطاقة «مكة الائتمانية» الإسلامية التي تشكل باكورة الحلول المصرفية الإسلامية التي يطرحها قسم المنتجات الإسلامية في البنك.

وقال اندريه الصايغ الرئيس التنفيذي للبنك ان القطاع المصرفي الإسلامي يعتبر القطاع المصرفي الاسرع نمواً في العالم، مشيراً الى ان اطلاق البنك للبطاقة الجديدة جاء تلبية للطلب المتزايد من عملاء البنك للحصول على حلول ومنتجات مصرفية متوافقة مع احكام الشريعة الإسلامية، وانه سيتبع اطلاق بطاقة «مكة الائتمانية» طرح المزيد من الخدمات والمنتجات التي تتبع احكام ومبادئ الشريعة.

عبد الباسط الشيبني رئيساً تنفيذياً للبنك الدولي الإسلامي محسن مصطفى نائبا له وجمال الجمال مديراً عاماً للخدمات المصرفية



جمال الجمال

مدير عام الخدمات المصرفية



محسن مصطفى

نائب الرئيس التنفيذي



عبد الباسط الشيبني

الرئيس التنفيذي للدولي الإسلامي

أقر مجلس إدارة بنك قطر الدولي الإسلامي هيكلية جديدة للوظائف القيادية للبنك حيث أصبح مسمى المنصب الوظيفي للسيد عبد الباسط أحمد الشيبني الرئيس التنفيذي للبنك بدلاً من المدير العام. كما تم اعتماد مسمى منصب السيد محسن مصطفى نائب الرئيس التنفيذي بدلاً من نائب المدير. وأقر مجلس الإدارة استحداث مسمى المدير العام للخدمات المصرفية حيث تم ترفيع السيد جمال الجمال مساعد المدير العام لشغل المنصب الجديد كمدير عام للخدمات المصرفية الذي يضم قطاعي الخدمات المصرفية للأفراد والشركات. وأبقى الهيكل الجديد للدولي الإسلامي على بقية الأقسام بمسمياتها الوظيفية السابقة.

وقال السيد عبد الباسط الشيبني الرئيس التنفيذي تعليقاً على هذه الخطوة: «ان التعديل الجديد في الهياكل القيادية للبنك يتماشى مع التطورات الكبيرة التي شهدتها الدولي الإسلامي من توسيع للأنشطة والأعمال في الداخل والخارج».

«مورغان ستانلي» يوقع اتفاقاً مع «كابيتال غروب» لإنشاء مصرف جديد في السعودية

وقع بنك «مورغان ستانلي» الإستثماري الأمريكي الذي يسعى لتوسيع عملياته في الشرق الأوسط اتفاقاً لإقامة مشروع مشترك مع شركة المجموعة المالية «كابيتال غروب» السعودية للخدمات الإستثمارية. وقال مسؤولون حضروا توقيع الاتفاق ان البنك الأمريكي سيمتلك حصة تبلغ حوالي ٥٠ في المئة في البنك الذي سيمارس أنشطته تحت اسم «مورغان ستانلي السعودية». ولم يذكر قيمة الصفقة انتظراً لموافقة السلطات المعنية.

والمجموعة المالية التي مقرها الرياض والتي أسسها فهد المبارك في عام ٢٠٠١ لديها رخص في السعودية لتقديم الخدمات الإستشارية والمصرفية وإدارة الأصول والوساطة المالية. وقال المبارك: «ما زلنا نعكف على تحديد حجم رأس المال لكنه سيكون كبيراً جداً، وسيكون لمورغان ستانلي حصة مهيمنة».

وأضاف ان «أنشطة البنك الجديد ستشمل الوساطة المالية والتمويل وإدارة الصناديق الإستثمارية. وسيفتح البنك فروعاً في مدن الرياض والخبر وجدة في المملكة».

وقال جون ماك، الرئيس التنفيذي لمورغان ستانلي، «ان ما يحدث في السعودية والخليج مهم جداً لشركتنا. نريد ان نكتشف المواهب في هذه الأسواق، والأشخاص الذين يمكنهم ان يساعدوا في الأنشطة المصرفية الدولية، وان نكون جزءاً مكملاً للسوق المحلي».

وافتح مورغان أول مكتب له في المنطقة في دبي العام الماضي، وحصل أيضاً على رخصة مصرفية في قطر.

لمن يهمه الانتشار في تركيا

طرح ٢٥ في المئة من «هالك بنك» للاكتتاب

اعلن وزير الاقتصاد التركي علي بابا كان ان السلطات التركية قررت تخصيص احد المصارف المملوكة من الدولة «هالك بنك» عن طريق طرح ٢٥ في المئة من اسهمه للاكتتاب العالم في مرحلة اولية. وحدد الوزير بداية شهر حزيران المقبل لتلقي طلبات الراغبين في الصفقة. وقال الوزير ان ربح البنك في العام ٢٠٠٦ قد بلغ ٦١٠ ملايين دولار.

١٨,٣ مليون دينار أرباحها في ٢٠٠٦

حامد السيف: لدينا خططنا التوسعية على مستوى الخليج والدول العربية

أكد رئيس مجلس إدارة شركة الكويت والشرق الأوسط للاستثمار المالي «كميفك» حامد السيف ان الشركة لديها خطط توسع استراتيجية بما يضمن تواجدها في المستقبل وتقديم أكبر ما يمكن من الخدمة على مستوى الكويت والخليج وعلى مستوى الدول العربية. وأشار سيف الى ان الشركة حققت أرباحاً إجمالية بلغت ١٨,٣ مليون دينار مسجلة ارتفاعاً بلغ ٧ في المئة مقارنة مع إيرادات عام ٢٠٠٥ التي بلغت ١٧,١ مليون دينار، ومن العوامل الأساسية في تحقيق هذه الأرباح، عوائد العمولة التي بلغت ٦,١٤ مليون دينار (مرتفعة بنسبة ٣ في المئة مقارنة مع عوائد عام ٢٠٠٥ والتي بلغت ٥,٩٦ مليون دينار) والتي شكلت مجملها ٣٤ في المئة من عوائد الشركة.



حامد السيف

الكويت والشرق الأوسط للاستثمار المالي

من جانب آخر لفت السيف الى ان المحافظ المدارة من قبل الشركة حققت انخفاضاً بنسبة ٤,٨٦ في المئة خلال عام ٢٠٠٦ مقارنة بانخفاض ٥,٤٣ في المئة للمؤشر الوزني لبورصة الكويت خلال الفترة نفسها.

وقال السيف انه تمت الموافقة على زيادة رأسمال الشركة من ١٧,٩٥٠ مليون دينار كويتي الى ٢١,٧٦٠ مليون دينار عبر توزيع أسهم منحة بنسبة ٢٠ في المئة من رأسمال الشركة للمساهمين.

بنك مصر يستحوذ على كامل أسهم

بنك القاهرة ويزيد رأسماله الى ١٥ مليار جنيه

وافقت الجمعية العمومية لبنك مصر على استحوازه كامل اسهم بنك القاهرة المصدرة والمدفوعة والبالغة قيمتها ١,٦ مليار جنيه مصري.

ووافقت الجمعية ايضا على زيادة رأس المال المرخص له لبنك مصر من ٥٠٠٠ مليون جنيه مصري الى ١٥٠٠٠ مليون جنيه، واجراء ما يتطلبه ذلك قانونا من تعديل نص المادة السادسة للنظام الاساسي للبنك ليصبح على النحو التالي:

حدد رأسمال البنك المرخص له بمبلغ ١٥٠٠٠ مليون جنيه مصري، كما حدد رأس المال المصدر بمبلغ ٣٤٠٠ مليون جنيه مدفوعا بالكامل وموزعا على ٦٨٠ مليون سهم مملوكة بالكامل للدولة بقيمة اسمية للسهم ٥ جنيهات مصرية.

رفع رأسمال ابو ظبي الاسلامي الى ١,٩٧ مليار درهم

ابرم مجلس ادارة مصرف ابو ظبي الاسلامي اتفاقا مع الشريك الاستراتيجي شركة «الامارات الدولية للاستثمار» يقضي بإصدار صكوك بقيمة ملياري درهم، وحددت علاوة الإصدار بواقع ٣٢,٥ درهماً للسهم تضاف الى القيمة الاسمية البالغة ١٠ دراهم ليصبح سعر التمويل ٤٢,٥ درهماً للسهم الواحد، وبذلك تعادل الصكوك المشار اليها عند التمويل نحو ٤٧ مليون سهم، قيمتها الاسمية ٤٧٠ مليون درهم، لترفع قيمة رأس المال المدفوع للمصرف من ١,٥ مليار درهم حالياً الى ١,٩٧ مليار درهم، بنسبة زيادة تبلغ ٣١,١ في المئة. وبذلك ترتفع حصة شركة الامارات الدولية للاستثمار ومجموعتها في رأسمال المصرف الى اكثر من ٥١ في المئة.

إصدار خاص لـ «البحرين الإسلامي»

قال بنك البحرين الإسلامي انه سيجمع ٧٥,٠١ مليون دينار (٢٢٥,٥ مليون دولار) من خلال إصدار خاص للمساهمين لتمويل عمليات توسع وانه يدرس تسجيل أسهمه في بورصات خليجية أخرى من بينها بورصة الكويت.

وقال البنك في بيان بعد اجتماعه السنوي انه سيوزع على المساهمين أرباحاً نقدية بنسبة ٢٠ في المئة.

انطلاق «نور الإسلامي» بـ ١٠ فروع في ٢٠٠٨



حسين القمزي

بنك نور الإسلامي

يطلق بنك «نور الإسلامي» الإماراتي أنشطته الفعلية في كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٨ بعدما انجز الترتيبات اللازمة حيث سيبدأ أنشطته بـ ١٠ فروع في مختلف أنحاء الدولة.

وأكد رئيس مجلس إدارة بنك «نور الإسلامي» الشيخ أحمد بن سعيد آل مكتوم ان البنك يسعى لتبوء مركز القيادة في مجاله.

من جهته، أكد الرئيس التنفيذي حسين القمزي ان «نور الإسلامي» هو نبراس للإبداع

والتقدم والتكنولوجيا حيث ان العاملين المحترفين في البنك يتمتعون بالخبرات والتجربة العميقة والتميز. ويهدف بنك «نور الإسلامي» أن يكون أكبر بنوك الصيرفة الإسلامية خلال السنوات الخمس المقبلة من حيث كونه أكبر مؤسسة مالية عالمية في مجاله من خلال استهدافه شرائح مختلفة وتلبية مطالب شركائه. يذكر ان رأسمال البنك يبلغ ٤ مليارات درهم.

المركزي الكويتي فاجأ مصارف الكويت

مسحوبات البطاقات تحسب ضمن سقف الاقراض للأفراد

طلب بنك الكويت المركزي من المصارف احتساب اموال البطاقات الائتمانية ضمن هامش الـ ٥٠ في المئة المعمول بها وفق شروط الاقراض. وهذا يعني ان تحتسب ضمن الـ ٥٠ في المئة مسحوبات بطاقات الماستركارد والفيزا. ومنح المركزي المصارف مهلة ثلاثة اشهر لتتوافق اوضاعها ومراجعة ديون بطاقات الائتمان.

هذا التعميم كان مفاجأة للمصارف وشركات الاستثمار حيث سيشكل احتساب سحوبات بطاقات الائتمان عبئاً على المصارف رغم ضآلة ومحدودية الكميات التي تسحب عبر بطاقات الائتمان.

مصادر البنك المركزي تؤكد عزمها على تطبيق التعميم بشدة لانها وجدت انه الحل الانسب لتقليص خطوط الاقراض الافراد.

وكان المركزي قد لاحظ ان السحب عبر البطاقات تجاوز الحدود المقبولة!

المركزي العماني يرفع الحد الأدنى لرأسمال

البنوك التجارية الى ١٠٠ مليون ريال

أعلن بنك سلطنة عمان المركزي في بيان انه سيرفع الحد الأدنى لرأسمال البنوك التجارية الى ١٠٠ مليون ريال (٧,٢٥٩ مليون دولار) من ٥٠ مليوناً، وانه سيزيد الحد الأدنى لرأسمال الفروع الجديدة للبنوك الأجنبية الى ٢٠ مليون ريال من عشرة ملايين. كما يرفع البنك رأسماله الخاص الى ٤٠٠ مليون ريال من ٣٠٠ مليون.

وكان البنك قد رفع في كانون الأول (ديسمبر) الحد الأدنى لرأسمال البنوك العمانية الى ٥٠ مليون ريال من ٢٠ مليوناً وضاعفه في حالة فروع البنوك الأجنبية الى عشرة ملايين ريال.

وفي حزيران (يونيو) رفع البنك الحد الأدنى لرأسمال شركات التمويل والتأجير الى عشرة ملايين ريال من خمسة ملايين ريال. وقال انذاك ان الإجراء يرمي الى تعزيز القطاع والحد من إقامة شركات جديدة.



الشيخ صالح عبدالله كامل
مجموعة البركة المصرفية



يوسف شملان العيسى
بنك ادكس



مايكل تومالين
بنك أبو ظبي الوطني

موجوداتها وصلت الى ٧,٦٣ مليارات دولار

مجموعة البركة المصرفية "ABG" تعلن نتائجها القياسية

أظهرت النتائج المالية لمجموعة البركة المصرفية (ABG) ومقرها البحرين استمرار تحقيق معدلات نمو قوية في الموجودات والأرباح التشغيلية والموارد الرأسمالية. وأوضحت هذه النتائج نمو الدخل التشغيلي ليصل الى ٣٣٩,٥٧ مليون دولار أمريكي لعام ٢٠٠٦ مقارنة مع ٢٩٧,٧٥ مليوناً عام ٢٠٠٥.

كما سجلت بنود الميزانية العمومية، ولاسيما البنود المتعلقة بالأنشطة التمويلية والاستثمارية الأساسية نمواً ملحوظاً خلال العام ٢٠٠٦. وقد أدى ذلك الى ارتفاع مجموع الموجودات ليصل الى ٧,٦٣ مليارات دولار في نهاية عام ٢٠٠٦ مقارنة مع ٦,٣١ مليارات دولار عام ٢٠٠٥، محققة بذلك زيادة نسبتها ٢٠,٩١٪. كما سجلت حسابات ودائع العملاء والحسابات الأخرى وحسابات الاستثمار المطلقة زيادة ملحوظة بلغت ٦,٤٥ مليون دولار أمريكي أي ما نسبته ١٥,٣٢٪ لتواكب النمو في حجم الموجودات وتصل الى ٦,١٥ مليارات دولار نهاية ٢٠٠٦ عند مقارنتها بما كانت عليه عام ٢٠٠٥. مما يشير الى تنامي ثقة والتزام العملاء بالمجموعة، وكذلك الحال بالنسبة لحقوق المساهمين التي سجلت نمواً قوياً بعد نجاح الاكتتاب العام للمجموعة، حيث ارتفعت حقوق الملكية بقيمة ٤١٢,٢٦ مليون دولار أي ما نسبته ٧٢,٨٠٪ لتصل الى ٩٧٨,٦٠ مليون دولار بنهاية العام ٢٠٠٦.

وصرح الشيخ صالح عبدالله كامل رئيس مجلس إدارة مجموعة البركة المصرفية «ان العام ٢٠٠٦ كان علامة فارقة في مسيرة هذه المجموعة العريقة الممتدة لأكثر من ربع قرن، وأنه كان زاخراً بالإنجازات التي يحق لنا ان نفخر بها وأن نشترك مساهمي ومستثمري مجموعتنا وعملاءها هذا الاعتزاز، وفي مقدمة هذه الإنجازات نجاح الاكتتاب العام في أسهم المجموعة في تموز (يوليو) ٢٠٠٦، والذي رفع رأس المال المدفوع للمجموعة الى ٦٣٠ مليون دولار، وحقوق المساهمين الى حوالي المليار دولار».

من جهته أوضح عضو مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي للمجموعة عدنان احمد يوسف «ان النتائج المالية التي حققتها المجموعة عام ٢٠٠٦ جاءت ثمرة لتوحيد وتركيز الجهود على استراتيجيات العمل الموحدة للمجموعة، كما أنها تتماشى مع مجموعة الخطوات التي اتخذناها لتعزيز الموارد المالية للمجموعة، وتحسين البيئة التشغيلية بشرياً وتقنياً ورقابياً، علاوة على نجاحنا في تحفيز الوحدات التابعة للمجموعة، للعمل بهدي تلك الإستراتيجيات».

وكشف يوسف ان المجموعة قد أتمت تعاقداتها وإجراءاتها للحصول على أول تصنيف ائتماني من وكالة تصنيف عالمية معروفة، معرباً عن ثقته بأن هذه الخطوة سوف تعزز ثقة المستثمرين والعملاء في استراتيجيات عملها المستقبلية، باعتبار ان هذا التصنيف يعد واحداً من أهم المتطلبات التي يجب توافرها في المصارف العالمية.

إجمالي أصوله تجاوز ١٠٠ مليار درهم

٢,١ مليار درهم أرباح «ابو ظبي الوطني»

وافقت الجمعية العمومية لبنك أبو ظبي الوطني على اقتراح مجلس الإدارة توزيع أرباح نقدية بنسبة ٤٠ في المئة.

كما وافقت على إصدار سندات متوسطة الأجل بقيمة ملياري دولار استرالي. وأشارت البيانات المالية الى بلوغ صافي ارباح البنك بعد احتساب مخصص الضرائب نحو ٢,١ مليار درهم.

وبلغ إجمالي الإيرادات ثلاثة مليارات درهم حيث تمثل إيرادات العمولات ٣٢٪ من إجمالي الإيرادات. وبلغ إجمالي المصروفات ٧٠٠ مليون درهم بزيادة ١٢٪ على نظيرها للعام السابق.

وتعود هذه الزيادة في المصروفات الى التوسع في شبكة الفروع الداخلية والخارجية وكذلك التطور في الأنظمة والخدمات إضافة الى الزيادة في المنتجات المصرفية.

وتجاوز إجمالي الأصول ١٠٠ مليار درهم في نهاية العام ٢٠٠٦ بزيادة ١٩٪ على العام ٢٠٠٥ الذي بلغ آنذاك نحو ٨٥ مليار درهم.

وارتفع حجم الودائع بنسبة ١٩٪ ليصل ٧١ مليار درهم مقابل ٥٩,٦ مليار درهم في نهاية العام ٢٠٠٥.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد مايكل تومالين.

بعد وصول أرباحه عام ٢٠٠٦ الى ١١,٨ مليون دولار

توزيع أنصبة أرباح مجزية من بنك ادكس للإستثمار

حصل بنك ادكس ADDAX للإستثمار على موافقة بنك البحرين المركزي ليعوزع على مساهميه من أرباحه القيادية عام ٢٠٠٦ والتي بلغت ١١,٨ مليون دولار أمريكي وبزيادة ٢٦٥ في المئة عن العام ٢٠٠٥، أسهم منحة بنسبة ٣٢,٦٤ في المئة.

الرئيس التنفيذي لبنك ادكس للإستثمار يوسف شملان العيسى علق على النتائج فقال: «لقد تجاوزت نتائجنا كل التوقعات ونحن نفخر بهذه النتائج والمعدلات العالية للإيرادات». وأضاف: «لقد حقق بنك ادكس نتائج قياسية في عام ٢٠٠٦ ونجح في تعزيز مركزه في القطاع المالي بسبب النمو الثابت منذ تأسيسه. على الرغم من ظروف السوق التي تشهد المزيد من التحديات، فقد واصل البنك النمو بمعدل متسارع. وتعزى قوة نتائجنا المالية الى استراتيجية تحديد وتنفيذ الفرص الاستثمارية الجذابة والفريدة من نوعها لعملائنا من المستثمرين». وأردف قائلاً: «ولم تكن هذه النتائج المالية القياسية لتتحقق لولا الدعم المستمر الذي حظينا به من عملائنا ومساهميننا والعمل الجاد والمخلص لفريقنا من الأخصائيين الأكفاء».

بلغ العائد على متوسط رأس المال معدلاً قدره ٨,٦٪ خلال عام ٢٠٠٦ ويعد من أعلى المعدلات في القطاع المصرفي.



خالد محمد الفايز

بنك الخليج الدولي



عبد القادر عسقلان

بنك عمان العربي



بسام الغانم

بنك الخليج



محمد عبد الرحمن حسين

بنك الشامل



الشيخ جاسم بن جبر آل ثاني

مصرف قطر الاسلامي

يعتزم فتح أربعة فروع أخرى في البحرين هذا العام

بنك الشامل يوزع أرباحاً نقدية على المساهمين بنسبة ١٧٪

يعتزم بنك الشامل، البحريني، افتتاح أربعة فروع أخرى، الى الفروع التابعة له في البحرين، خلال العام الجاري، بكلفة إجمالية تتراوح بين ١٦٠ ألفاً و ٢٠٠ ألف دينار، كما يخطط للدخول في مشاريع إسكانية تقدم للشرائح المجتمعية التي تقع ضمن تصنيف متوسطي ومرتفعي الدخل، حيث يحدد البنك في وقت لاحق من هذا العام تفاصيل هذا المشروع الذي يتوقع اطلاقه على طريقة التمويل الاستصناعي أو التأجير المنتهي بالتملك أو البيع بأقساط آجلة.

وأعلن رئيس مجلس إدارة البنك السيد محمد عبدالله العنقري، خلال عمومية البنك، ان البنك رفع صافي أرباحه للسنة المالية المنتهية في الحادي والثلاثين من كانون الأول (ديسمبر) الماضي، بنسبة ٥٧٪ عن عام ٢٠٠٥، الى ٦١,٦ مليون دولار. الأمر الذي أدى الى ارتفاع العائد على حقوق المساهمين الى ١٧,٨٪ من رأس المال. كما أعلن قرار البنك توزيع أرباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٧٪ من رأس المال المدفوع، أي بواقع ٣٨,٨ مليون دولار.

وعزا الرئيس التنفيذي للبنك محمد عبد الرحمن حسين هذا التوجه الى سببين، الأول توسيع قاعدة المساهمين في البنك والثاني إبقاء أسهم البنك عند المستويات السعرية السائدة لأسهم معظم المؤسسات المالية العاملة في البحرين.

وقد وافقت الجمعية العمومية على تحويل ٦,١ ملايين دولار الى الاحتياطي القانوني، وتحويل ٦,١ ملايين دولار أخرى الى احتياطي المخاطر الاستثمارية، وكذلك تحويل ١,٠١ ملايين دولار الى الاحتياطي العام.

٢,٢ مليار دولار حقوق المساهمين

الخليج الدولي يرفع رأسماله الى ١,٥ مليار دولار

زاد بنك الخليج الدولي رأسماله المدفوع بمقدار ٥٠٠ مليون دولار ليصل الى ١,٥ مليار دولار، اي ما يعادل ٥٠ في المئة من رأس المال المصرح به والبالغ ثلاثة مليارات دولار، الامر الذي يرفع حقوق المساهمين، بعد توزيع ٥٠ في المئة من الأرباح، الى حوالي ٢,٢ مليار دولار.

واكد رئيس مجلس الإدارة الشيخ ابراهيم بن خليفة آل خليفة «ان زيادة رأس المال تؤكد التزام المساهمين بمساندة ودعم البنك وتعكس ثقتهم في دول استراتيجيته التي تركز على تطوير اعماله المصرفية الاستثمارية في دول مجلس التعاون الخليجي.

من جهته اوضح الرئيس التنفيذي للبنك الدكتور خالد محمد الفايز، «ان زيادة رأس المال سوف تمكن البنك من مواصلة التوسع في اعماله وفي الخدمات المصرفية والمالية التي يقدمها، مما سيعزز مكانته الرائدة في دول مجلس التعاون، وهي سوقه الرئيسية. اضافة الى ذلك، فإن هذه الزيادة ستمكن البنك من الحفاظ على مستوى تصنيفه الائتماني وتعزيزه حيث سترتفع نسبة الفئة الاولى لرأس المال التي تعتبرها وكالات التصنيف الدولية مؤشراً رئيسياً على الملاءة المالية، ونتيجة لذلك فإن البنك يستطيع مواصلة التوسع في أنشطته مع الحفاظ على قاعدة تمويل قوية».

٧٠٪ أرباحاً نقدية لمساهمي «قطر الاسلامي»

صادقت الجمعية العمومية العادية لمصرف قطر الاسلامي برئاسة الشيخ جاسم بن جبر آل ثاني رئيس مجلس الإدارة على اقتراح هذا الاخير بتوزيع ارباح نقدية بنسبة ٧٠٪ على المساهمين، كما صادقت على الميزانية العمومية وحساب الأرباح والخسائر للسنة المنتهية في ٣١ كانون الاول (ديسمبر) ٢٠٠٦.

واكد الشيخ جاسم ان موجودات المصرف ارتفعت الى ١٤,٩ مليار ريال بنسبة نمو قدرها ٥٦٪ عن عام ٢٠٠٥، محققاً ربحاً صافياً بلغ ١,٠١٢ مليون ريال وبنسبة نمو قاربت ٩٨٪ مقارنة بعام ٢٠٠٥.

وأوضح ان خطط المصرف المستقبلية تركز للسنوات الخمس المقبلة على تعزيز مكانة المصرف على صعيد صناعة الخدمات المالية الاسلامية كمصرف يحقق الريادة والتميز، وتزويد السوق المصرفي الاسلامي بمنتجات مبتكرة تلبي تطلعات العملاء وطرح محافظ عقارية مميزة في كل من مشروع اللؤلؤة ولوسيل، وتعزيز الاهتمام بالموظفين، والحفاظ على الكفاءات المتميزة، والتركيز على الانتشار الجغرافي على مستوى الدولة. والتخطيط لمبادرات جديدة في مجال التحالفات الاستراتيجية.

«بنك الخليج (الكويت) يسعى ليكون الأول»

بسام الغانم: حققنا أرباحاً قياسية السنة الماضية

قرر مجلس ادارة بنك الخليج، وفي ضوء ما حققته ميزانيته في العام ٢٠٠٦ من ارباح قياسية، رفع رأسماله.

رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب في البنك بسام يوسف الغانم قال: ان البنك حقق ارباحاً قياسية للسنة السابعة على التوالي، كما حقق قفزة بمعدل ٢٤ في المئة ليكسر حاجز مئة مليون دينار ويبلغ ١٠٥,٩ ملايين دينار. وحقق السهم ربحية زيادة بلغت نحو ٢٤ في المئة لتصل الى ١١٤,٥ فلساً.

واضاف الغانم: ان عام ٢٠٠٦ كان عاماً استثنائياً لبنك الخليج وذلك بفضل استراتيجيته الصائبة وتركيزه المنتظم على العملاء من السوق المحلي الذي يشكل حجر الزاوية، فيما يحقق البنك من معدلات نمو وربحية قياسية على الدوام، موضحاً ان جميع مجموعات الاعمال المصرفية في البنك حققت نمواً ممتازاً في الإيرادات، في حين جاء نمو الاصول قويا الى درجة استثنائية حيث حلقت الاصول مرتفعة بنسبة ٥٦ في المئة ليتجاوز بذلك حاجز الـ ٤ بلايين دينار للمرة الاولى في تاريخ البنك. وقال الغانم: اننا نسعى لتكون البنك الاول في الكويت.

٣٩,٢٦ مليون دولار ارباح بنك عمان العربي

حقق بنك عمان العربي ربحاً صافياً بلغ ١٥,١١ مليون ريال (٣٩,٢٦ مليون دولار) للعام ٢٠٠٦ بزيادة نسبتها ١٠,٤ في المئة عن صافي الربح في السنة السابقة وذلك بفضل زيادة في حافظة القروض.

وقال البنك في بيان ان صافي الدخل من الفائدة زاد ٥,٤٪ ليصل الى ١٩,١٣ مليون ريال، وان صافي القروض والتسليفات قفز بنسبة ٢٢,٩٪ الى ٣٣١,٦٧ مليون ريال، في حين زادت الودائع ١٦,٦ في المئة الى ٣٩٣,٩٨ مليون ريال. وبنك عمان العربي مملوك من البنك العربي ومقره الاردن والشركة العمانية العالمية للتنمية والاستثمار. يذكر ان رئيس البنك هو السيد عبد القادر عسقلان.

اخبار مصرفية سريعة

لأصول بنسبة ٢٢ في المئة الى ٥٦,٧ مليار درهم مقارنة مع ٤٦,٥ مليار درهم في عام ٢٠٠٥. كما ارتفعت قيمة القروض بمعدل ٢٨٪ وشهدت قيمة الودائع النقدية ارتفاعاً بنسبة ١٣٪ كما ارتفع صافي ايراد الفوائد بنسبة ١٥٪ متجاوزاً بذلك حاجز المليار درهم ليصل الى مليار و١١٨ مليون درهم».

● منعت الحكومة الاميركية مؤسساتها المالية من التعامل مع البنك الآسيوي «بانكو آسيا دلتا» المتهم باجراء عمليات غسل اموال لحساب حكومة كوريا الشمالية.

وكانت الحكومة الاميركية قد جمدت حسابات كوريا الشمالية في البنك المذكور في العام ٢٠٠٥ بقيمة ٢٥ مليون دولار.

ويقول مساعد وزير الخزانة الاميركية ستيفن ليني ان التحقيقات الاميركية توصلت الى ان البنك يضم حسابات كورية شمالية متعلقة بتزييف العملة الاميركية وتجارة المخدرات واخرى تابعة لكيانات كورية شمالية تشارك في نشر اسلحة الدمار الشامل، وتعهدت الولايات المتحدة خلال الاتفاق الذي تم التوصل اليه في ١٣ شباط (فبراير) الماضي بحل النزاع خلال ٣٠ يوماً. وقال ليني ان الولايات المتحدة ستطلع السلطات في ماكاو على نتائج تحقيقاتها وستتولى ماكاو مسؤولية اصدار القرار بشأن حجم المبالغ التي سترد الى بيونغ يانغ.

● وقع **سيتي بنك** اتفاقية تعاون مع مركز صرافة الإمارات لتتيح تسديد مستحقات بطاقات سيتي بنك الائتمانية نقداً عبر ماكينات الابداع الآلي او الدفع عبر الصرافين في فروع الشركة المنتشرة في ٤١ موقعا في انحاء الدولة. وبموجب الاتفاقية يمكن لحاملي بطاقات سيتي بنك سداد دفعات تصل الى ٤٠,٠٠٠ درهم في اليوم ويتم ادخال المبالغ المدفوعة في حساب البطاقة خلال فترة تصل الى يومي عمل.



عبد العزيز الغريز

بنك المشرق

● افتتح الشيخ عبدالله بن محمد آل ثاني، رئيس دائرة الطيران المدني في الشارقة - الامارات العربية، المقر الجديد لفرع مصرف الشارقة الإسلامي في المنطقة الحرة في مطار الشارقة بحضور الرئيس التنفيذي للمصرف محمد عبدالله وعضو مجلس الادارة صلاح عبد الرحمن البسام.

● اطلق مصرف دبي منتجاً مالياً للتحويل العقاري المتوافق مع الشريعة الإسلامية.



محمد عبدالله

مصرف الشارقة الاسلامي

وأوضح **عدنان شيلوان**، رئيس دائرة التسويق وتطوير المنتجات في المصرف، ان التحويلات المصرفية المتوافقة مع احكام ومبادئ الشريعة الإسلامية أصبحت من الضروريات. وقال ان البرنامج صمم ليتماشى مع خصوصية العميل ووضعه المالي من خلال منحه الخيار في وضع الخطة التمويلية المناسبة له.

● عقد اتفاق بين الشركة المتحدة للبيع بالنقسيط «السعودية» وبنك الخليج الدولي (البحرين) لتسديد اصول للسيارات بقيمة ٥٠٠ مليون ريال سعودي (١٣٤ مليون دولار اميريكي).

وقع الاتفاق النائب الاول لرئيس الشركة سعد العامدي والمدير التنفيذي «سيديتش كول»، ومن بنك الخليج الدولي وقع نائب الرئيس ومدير فرع جده «هارون علي رضا» ونائب رئيس وحدة الاعمال المصرفية للشركات «سراج مومنة».

● اقرت الجمعية العمومية العادية ل**بنك المشرق** برئاسة **عبد الله الغريز**، رئيس مجلس الادارة، على توصية مجلس الادارة بشأن توزيع ٣٠٪ من الارباح على شكل اسهم منحة. وقال **عبد العزيز الغريز**، الرئيس التنفيذي لبنك المشرق «ان ٢٠٠٦ كان عاماً ممتازاً لبنك المشرق حيث ارتفعت القيمة الاجمالية

تصنيفان مميزان لمجموعة البركة المصرفية من «ستاندرد أند بورز»

منحت مؤسسة التصنيف الدولية «ستاندرد أند بورز» مجموعة البركة المصرفية التصنيفين - BBB و 3 - A على جدارتها الائتمانية طويلة وقصيرة الأجل لتعاملاتها مع الأطراف الخارجية. أما بالنسبة الى النظرة المستقبلية فمنحت المجموعة وضماً مستقراً. وأعرب رئيس مجلس إدارة المجموعة الشيخ صالح عبدالله كامل عن سعادته بحصول المجموعة على هذه التصنيفات من هذه المؤسسة العالمية ذات الصيت، موضحاً «أنها المرة الاولى التي تحصل فيها المجموعة على مثل هذا التصنيف مما يعتبر نجاحاً كبيراً لها». وأشار الى «ان هذا التصنيف يأتي عقب طرح العام الناجح الذي حققته المجموعة في العام الماضي، الأمر الذي رفع حقوق الملكية الى نحو مليار دولار، سوف يحقق تواجداً قوياً لها في السوق العالمية من ناحية التوسع والنمو». وأوضح الرئيس التنفيذي للمجموعة عدنان أحمد يوسف: «ان حرصنا على المسارعة للحصول على تصنيفات ائتمانية يعكس رغبتنا الصادقة في الوفاء بما وعدنا به العملاء بالعمل على تحويل المجموعة سريعاً من مجموعة اقليمية الى مجموعة عالمية تدار من خلال المعايير المهنية الدولية». وتتمتع المجموعة بشبكة جغرافية واسعة من البنوك التابعة والموجودة في عشر دول منها البنك الإسلامي الأردني - الأردن.

ستان سجناً لرئيس البنك الوطني للتجارة في اليمن

يذكر القراء فضيحة افلاس البنك الوطني للتجارة في صنعاء - اليمن في العام ٢٠٠٥ واحالة اركانه الى القضاء بتهمة تبديد اموال المودعين والتي وصلت الى حوالي ١٠٠ مليون دولار. وبعد محاكمة استمرت ستة وبضعة اسابيع اصدرت محكمة أمن الدولة في صنعاء احكامها ضد ابطال الفضيحة فقضت بسجن رئيس مجلس ادارة البنك احمد علي الهمداني مدة عامين وحملته مسؤولية تبديد الاموال (١٠٩ ملايين دولار) والزامه بدفعها، كما حكمت على ثلاثة من اعضاء مجلس ادارة البنك بالسجن مدة عام بالتهمة عينها، وقضت ايضا بسجن اربعة مدراء مسؤولين لمدة ثمانية اشهر لكل منهم.

منتج للاستثمار في الصناديق العقارية العالمية

من بنك دبي الاسلامي

اطلق بنك دبي الاسلامي منتجاً استثمارياً يستهدف الاستثمار في صناديق عقارية عالمية ذات دخل مضمون بما يتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية واحكامها. وقال نائب رئيس اول ومدير ادارة الثروات في البنك، سعيد القطامي «ان المنتج الجديد لن يستثمر بشكل مباشر في مشاريع عقارية محددة، بل سيتيح للمستثمرين فرصة دخول الاسواق العقارية في الولايات المتحدة الاميركية وأوروبا واليابان، وذلك مع الحفاظ على قيمة رأس المال». بدوره قال مدير الاستثمار في ادارة الثروات في البنك تغيد احمد «يوصل بنك دبي الاسلامي تقديم خدمات جديدة ومنتجات متنوعة. ان هذا المنتج الجديد سوف يتيح للمستثمرين الذين لا يملكون الوقت او الخبرة او النفقات التمويلية لدخول هذا القطاع، الافادة من آفاق استثمارية كبيرة في السوق العقاري العالمي من خلال صناديق ذات دخل مضمون».

وأضاف: «سوف يسهم هذا المنتج الجديد في كسر الحاجز النفسي عند المستثمرين من خلال خفض قيمة الحد الأدنى للاستثمار الى ١٠ آلاف دولار، وهو مستوى سيجده الكثير من المستثمرين من الافراد بحدود امكاناتهم».

المؤتمر الثاني للمصارف والمؤسسات المالية الإسلامية في دمشق

المشاركون تناولوا محاور الدور الإستثماري والتنموي للخدمات المصرفية الإسلامية وضوابط تمويلها ودعوا الى تفعيل أسواق المال الخاصة بها



من اليمين: د. صابر محمد حسن (محافظة بنك السودان)، الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني (محافظة قطر المركزي)، د. اديب ميالة (حاكم مصرف سوريا المركزي)، رياض سلامة (حاكم مصرف لبنان)، سماحة الشيخ د. احمد الدين حسون المفتي العام للجمهورية العربية السورية و ماهر عبد الحق مدير عام السلام للمؤتمرات (الجهة المنظمة)

أديب ميالة (حاكم مصرف سوريا المركزي) : السماح بتأسيس المصارف الإسلامية في سورية يلبى رغبة شريحة واسعة من المجتمع

دمشق: كارلا موريس نجيم

انعقد المؤتمر الثاني للمصارف والمؤسسات المالية الإسلامية يومي ١٢ و ١٣ آذار (مارس) في فندق فورسيزن في دمشق تحت شعار «الصيرفة الإسلامية.. صيرفة استثمارية»، برعاية حاكم مصرف سوريا المركزي د. اديب ميالة وبتنظيم من شركة السلام للمؤتمرات. وكان لافتاً عدد المشاركين الذي فاق ٧٠٠ مشارك من رؤساء مجالس إدارة المصارف ومديريها والمؤسسات المالية الإسلامية والبنوك التجارية والإستثمارية، إضافة الى الهيئات الشرعية والحكومية والأكاديمية، ومستثمرين وصناعيين وتجار ومتخصصين في قطاع المال والاقتصاد، الى هيئات سياسية ودبلوماسية وممثلي غرف التجارة والصناعة والسياحة. وشارك من الدول، إضافة الى سوريا: لبنان، الأردن، الكويت، البحرين، الإمارات، اليمن، السعودية، قطر، بريطانيا، سويسرا، ألمانيا، السودان، باكستان، ماليزيا والهند.

وقد رافق المؤتمر معرض شاركت فيه مصارف إسلامية ومؤسسات استثمارية وغيرها، إضافة الى «البيان الاقتصادية» التي كان لها تغطية شاملة لفاعليات المؤتمر حيث ضمنت صفحاتها أبرز الكلمات التي أقيمت والتوصيات التي خرج بها المؤتمر، وأبرزها محور حول تفعيل الأسواق المالية الإسلامية، ودور المصارف المركزية في الرقابة والإشراف على الهيئات والمؤسسات المالية الإسلامية، وتأهيل وتدريب الطاقات البشرية فيها.

الأجنبي، للمساهمة في الاكتتاب أو التعامل عن طريق هذه المصارف، ومؤخراً حيث تمت تغطية الاكتتاب في الأسهم المطروحة من بنك الشام الإسلامي والتي تمثل ٢٥٪ من رأسماله البالغ ١٠٠ مليون دولار أميركي بنسبة ٥٢٪، كما تمت تغطية الاكتتاب في الأسهم المطروحة من مصرف سوريا الدولي الإسلامي والتي تمثل ٥١٪ من رأسماله البالغ ١٠٠ مليون دولار أميركي بنسبة ٣٣٦٪. وبعدها مساهمين يفوق ١٥٣٠٠ مساهم».

رياض سلامة - حاكم مصرف لبنان -

تعديل القوانين اللبنانية لتتماشى وخصوصيات العمليات الإسلامية

وتحدث حاكم مصرف لبنان الدكتور رياض سلامة

ثمار الإصلاح وأهدافه من جهة أخرى، ولعل في دخول المصارف الإسلامية الى السوق السورية خير برهان على ذلك، إذ ان السماح بتأسيس المصارف الإسلامية في سوريا إنما ينبع بالدرجة الأولى من السعي الى تلبية رغبة شريحة واسعة من المجتمع تفضل التعامل مع مصارف تعمل وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية، انطلاقاً من معتقدات دينية، ولتلبية متطلبات العملية الاقتصادية من جهة أخرى والمتمثلة بوجود أموال كبيرة مكتنزة بين ايدي الأفراد ولا بد من العمل على إعادتها للمساهمة في الدورة الاقتصادية».

وأضاف: «ان دخول المصارف الإسلامية الى السوق السورية برؤوس أموال كبيرة» ١٠٠ مليون دولار للمصرف» وطرح جزء من رأسمالها على الاكتتاب العام يشجع شريحة لا بأس بها اكتنزت أموالها بالقبح

د. اديب ميالة - حاكم مصرف سوريا المركزي -

إصلاح النظام المالي يكمن في تلبية متطلبات وحاجات المجتمع الاقتصادية

ألقى الحاكم ميالة كلمة تحدث فيها عن نهج الإصلاح الشامل الذي بدأ في سوريا منذ سنوات عدة في القطاع النقدي على صعد إصلاح مصرف سوريا المركزي والقوانين والتشريعات الناظمة لعمل المؤسسات المالية والتي هدفت للوصول الى منظومة عمل مصرفي متينة ومتنوعة وقال: «إن الهدف من إصلاح النظام المالي إنما يكمن في تلبية متطلبات وحاجات المجتمع الاقتصادية والاجتماعية من جهة، وفي تأمين تربة مناسبة وخصبة قادرة على إنتاج



من اليسار: محمد عبداللطيف المانع، صلاح الجيدة، العلامة د. وهبه الزحيلي، الشيخ حامد محمد خاجة، عبد الحميد دشتي، الشيخ د. علاء الدين زعتري ود. فيصل الخطيب



من اليمين: الشيخ د. محمد عبد اللطيف صالح الفرفور، الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني، عبد الباسط الشيبيني وعبد الجبار هائل سعيد



يظهر من اليسار: مازن رحم



من اليمين: جورج صايغ، وباسل حموي



من اليمين: الشيخ خالد بن سعود آل ثاني، عبدالله البنعلي، احمد علي خلف

رياض سلامه (حاكم مصرف لبنان): المصارف المركزية مدعوة لخلق دينامية لتسهيل عمل المصارف الاسلامية

الشيخ عبدالله آل ثاني - محافظ مصرف قطر المركزي -

سوريا تخطت الصعوبات التي رافقت عمليات الإصلاح النقدي والمالي بأقل قدر ممكن من التأثيرات السلبية

من جهته قال محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود آل ثاني: «لأخفيكم سعادتي الغامرة بالمشاركة في هذه المناسبة التي تعبر عن مرحلة مهمة من التطور الذي شهده العمل المصرفي في سوريا التي اتخذت سلسلة من الإصلاحات الهيكلية على الصعيد الاقتصادي عموماً والمالي والنقدي منه على وجه الخصوص، وهو الأمر الذي من شأنه ان يشكل رافعة للنمو والاستثمار، ويدفع أصحاب رؤوس الأموال الى أخذ السوق السوري بالاعتبار، إذ أنه بيئة جاذبة وملائمة لاستثماراتهم وأنشطتهم الاقتصادية المختلفة.

وفي هذا الصدد لا يمكنني تفويت فرصة انعقاد المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية في دمشق دون الإشارة الى أكبر عملية اكتتاب في تاريخ سوريا التي انتهت قبل أيام قليلة بطرح ٥١ في المئة من أسهم بنك سوريا الدولي الإسلامي وبما يعادل ٥١ مليون دولار للاكتتاب العام للمواطنين السوريين. والجدير ذكره ان القطريين يساهمون في رأسمال هذا البنك بنسبة ٤٩ في المئة، تتوزع بين بنك قطر الدولي الإسلامي بنسبة ٣٠ في المئة ومستثمرين قطريين آخرين بنسبة ١٩ في المئة.

ولاحظنا بشكل حثيث مرجعية الهيئات الشرعية المستقلة التابعة لكل مؤسسة مالية إسلامية بتصنيف شرعية كل عملية وأداة تمويلية متداولة أو قيد التداول».

ودعا الى «تشجيع الكوادر في إطار شرعي وتمويلي لمواكبة التطور السريع والمعلوم لهذا القطاع، حيث تشير الدراسات الى ان معظم الاختصاصيين العاملين في قطاع التمويل الإسلامي قادمون من قطاعات مصرفية غير إسلامية. وإن هذا ما دفع ببعض الجامعات في لبنان الى استحداث دورات تدريبية في هذا المجال، وان المدرسة العليا للأعمال في بيروت (ESA) تصدر شهادات التأهيل التموييني الإسلامي بالتعاون مع مؤسسة الأوراق المالية والاستثمار البريطانية».

وأوضح: «إننا في لبنان بصدد تقويم شامل لإجراء تعديلات لازمة على بعض القوانين لمراعاة خصوصيات العمليات التمويلية الإسلامية، وندعو المصارف المركزية الى التعامل مع إبداعات المؤسسات المالية الإسلامية لديها بأدوات تمويلية شرعية، مثل المرابحة القصيرة الأمد والصكوك الإسلامية ذات التعريض الشرعي وليس الربوي».

ودعا سلامه المصارف المركزية الى «خلق دينامية لتسهيل عمل المصارف الإسلامية وقدراتها التنافسية وتعديل أساليب الإشراف والرقابة بحسب متطلبات هذا القطاع المصرفي الحديث في بلادنا».



من اليسار: فرسان فاروقة

عن انتشار المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية في المنطقة وفي العالم، داعياً الى «تضافر الجهود من الاختصاصيين والمسؤولين في مختلف مجالات هذه الصناعة لتطويرها، وخصوصاً قطاع التمويل الإسلامي».

وأضاف: «ان المعاملات وأحكامها الشرعية تنظم أسس العقود والتحليل التجاري والمالي في قطاع التمويل الإسلامي، وان نظم المعاملات والفتاوى الشرعية المنبثقة من الهيئات الشرعية هي المرجع الأول والأخير لتصنيف شرعية أي أداة تمويلية إسلامية، وذلك باستقلالية كاملة».

وقال: «نحن في مصرف لبنان نظمنا الإطار القانوني لعمل المصارف والمؤسسات المالية الإسلامية في قانون اساسي وتعليمه الملحقة،



من اليسار: فؤاد مطرجي، فؤاد شاكر، نصري الخوري، د. محمد حمندوش و د. محمد العمادي



من اليمين: راتب الشلاح، يوسف تقي، الشيخ د. حسام الدين فرفور وحسين الميزه

الشيخ عبد الله بن سعود آل ثاني (محافظ مصرف قطر المركزي):

السوق السوري يشكل بيئة جاذبة وملائمة للاستثمارات والأنشطة الاقتصادية المختلفة

ونائج أعمالهما في العقدين الماضيين أثره المباشر في انتشار أنواع الخدمات المالية الإسلامية كافة، سواء على شكل أنشطة مصرفية أو أنشطة استثمارية وتمويلية وكذلك الأنشطة التأمينية ليس داخل قطر فقط ولكن في الدول الأخرى المجاورة أيضاً. فقد تأسست في قطر مؤسسات مالية إسلامية أخرى في مجال الاستثمار الإسلامي مثل شركة بيت الاستثمار، وفي مجال التمويل

المؤسسات المالية الإسلامية.

قطر رائدة في مجال الصناعة المالية الإسلامية

وأضاف الشيخ عبدالله: لقد كانت دولة قطر من الدول الرائدة في مجال الصناعة المالية الإسلامية حيث تأسس مصرف قطر الإسلامي في عام ١٩٨٢ ثم تأسس بعد ذلك بنك قطر الدولي الإسلامي في عام ١٩٩١، وقد كان لنجاح هذين المصرفين والتطور المهم في حجم

كما ونسجل للحكومة السورية قيامها بسلسلة من الإصلاحات في مجال السرية المصرفية وذلك بالتوازي مع إنشاء هيئة لمكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب بما يتماشى مع المعايير العالمية في الإفصاح والمراقبة. كما نعبر عن اهتمامنا بقرع انطلاق «سوق دمشق للأوراق المالية» الذي يعتبر حدثاً مهماً بحد ذاته في التطور المالي في هذا البلد فضلاً عن قرارات أخرى مهمة مثل السماح بممارسة مهنة الصرافة وفك ارتباط الليرة السورية بالدولار وربطها بسلة عملات، وحقوق السحب الخاصة وتوحيد أسعار الصرف ضمن نشرة أسعار صرف واحدة.

أمل في ان ترضي الخدمات المصرفية الإسلامية الشعب السوري جمال المطوع: لبنك الشام الإسلامي فرصة كبيرة للنمو في سوريا

رأى رئيس المديرين العامين في البنك التجاري وعضو مجلس إدارة بنك الشام الإسلامي جمال المطوع على هامش مشاركته في المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية الذي عقد في دمشق انه سيكون لبنك الشام الذي سيفتتح خلال الأشهر القليلة المقبلة فرصة كبيرة للنمو. وأوضح ان الخطة ستكون في توزيع مصادر الدخل من حيث طرح المنتجات المختلفة الإسلامية والإنتشار في مختلف المناطق السورية معرباً عن الأمل في ان ترضي الخدمات المصرفية الإسلامية التي سيقدّمها بنك الشام الشعب السوري الذي يتطلع الى وجود مثل هذه الخدمة. وقال ان نسبة المؤسسين والمساهمين في بنك الشام بعد طرح الأسهم في الاكتتاب العام كبيرة وتمثل ٥١ في المئة من المساهمين السوريين والتجار مشيراً الى ان الكويت تمتلك الحصة الرئيسية الثانية بعد سوريا يليهما مستثمرون من السعودية وقطر. وأكد المطوع الذي يشارك بصفته عضواً في مجلس إدارة بنك الشام الإسلامي (احد الرعاة الرئيسيين لهذا المؤتمر) ان التنوع الموجود في بنك الشام من حيث المساهمين يعتبر جانباً إيجابياً يصب في خدمة البنك من ناحية الخبرة واختلاف القطاعات.



إن نهج الحكومة السورية المتنامي في دعم القطاع الخاص وتوفير كل البنى التشريعية اللازمة من أجل نهضته وقيامه بدوره الصحيح والتي كان آخرها تعديل قوانين الاستثمار لتصبح أكثر مواكبة للعصر الحالي، إنما يعبر عن سياسة ناضجة نأمل جميعاً أن تنعكس بالخير على الاقتصاد السوري».

وأضاف: «لستم في حاجة الى تذكير بالعلاقات الأخوية الوثيقة التي تربط بين سوريا وقطر، والعلاقات الأخوية التي تربط بين حضرة صاحب السمو الشيخ حمد بن خليفة آل ثاني أمير البلاد وأخيه فخامة الرئيس بشار الأسد وهو الأمر الذي يلقي علينا مسؤولية توظيف هذه العلاقات المميزة في المجالين النقدي والمالي. وسيكون من دواعي سروري أن أحدثكم اليوم عن تجربة قطر في مجال الصناعة المالية الإسلامية وبوجه خاص عن دور مصرف قطر المركزي في الرقابة والإشراف على



من اليسار: احمد صباغ، د. احمد ملحم ورضا دحبور



من اليمين: عبد القادر دويك، مهند السمان وهيثم الحريري



محمد عبداللطيف المانع مصرف قطر الاسلامي
يلقي كلمة في الجلسة الافتتاحية



حسين الميزه مصرف السلام - البحرين
يلقي كلمة في الجلسة الافتتاحية



من اليمين: محافظ مصرف قطر المركزي الشيخ عبدالله بن سعود
آل ثاني مدير عام بنك قطر الدولي الاسلامي عبد الباسط الشيبني



من اليمين: صلاح سلطان، عبد الجبار هائل سعيد،
الشيخ احمد بدلة، الشيخ حسن وحود

لتحقيق الانضباط واستقرار المعاملات المصرفية وذلك وفقاً لأحدث المعايير والإرشادات الدولية وتلك التي تصدرها المنظمات المتخصصة في الصناعة المالية الإسلامية السابق الإشارة إليها». وختم بالقول: «إننا، وانطلاقاً مما سبق ومن خبرتنا الواسعة في مجال الصيرفة الإسلامية على أتم الاستعداد لتبادل الخبرات في هذا المجال مع مصرف سوريا المركزي بما يعود علينا جميعاً بالفائدة المرجوة».

محمد المانع - مصرف قطر الإسلامي -

تحديات كبيرة

بدوره تحدث نائب رئيس مجلس إدارة مصرف قطر الإسلامي رئيس مجلس إدارة بيت التمويل العربي محمد بن عبد اللطيف المانع فقال: «إن المصارف الإسلامية تواجه تحديات كبيرة تفرض عليها الاهتمام بجملة من أمور من أجل استمرارية نموها، ويتجلى أبرزها بابتكار منتجات مصرفية جديدة تلبي الطلب المتزايد من قطاعات الأفراد والشركات».

كما أضاف: اننا في مصرف قطر المركزي أولينا كل الاهتمام والرعاية لهذا التطور وعمل المصرف على توفير مستلزمات كفاءة الأداء في القطاع المصرفي والمالي وتحديث التشريعات بما يستجيب للنمو المتسارع في الصناعة المصرفية الإسلامية بوجه خاص وللتطورات المتلاحقة التي تشهدها الصناعة المصرفية بشكل عام. كما اهتم المصرف بتنظيم الرقابة على المصارف الإسلامية لتحقيق التوافق المناسب بين شتى الممارسات الحالية وأساليب الرقابة عليها والعمل على توفير البيئة القانونية التي تنظم أنشطتها وتحدد علاقاتها بالمصرف المركزي. وقال: لقد ارتأت دولة قطر ان تفتح أمام البنوك الإسلامية فرص المشاركة في تمويل برامج التنمية الاقتصادية والاجتماعية فكان أن طرحت صكوك إجارة إسلامية على دفعتين بما مجموعه مليار دولار. كما ويحرص مصرف قطر المركزي على دعم الابتكار وتطوير المنتجات الإسلامية وتوفير مناخ المنافسة السليمة والعناية بوضع أنظمة تقييم وإدارة المخاطر وتوفير المستوى المناسب من الإفصاح والشفافية باعتبارها أحد المقومات المهمة

الإسلامي مثل شركة الأولى للتمويل، وأيضاً في مجال التأمين الإسلامي مثل شركة قطر الإسلامية للتأمين. وفي عام ٢٠٠٥ أدمت أربع من البنوك التقليدية في قطر على فتح فروع مستقلة تعمل وفق منهج البنوك الإسلامية وهو ما يعرف بالبنوك الإسلامية، وتأسس مؤخراً مصرف الريان وبدأ نشاطه في الربع الأخير من العام ٢٠٠٦ برأسمال مدفوع بلغ مليار دولار أميركي. ونحن في مصرف قطر المركزي نعمل على تشجيع انتشار الخدمات المالية الإسلامية على مختلف أشكالها نظراً لحجم الطلب المتنامي عليها وما حققته من توسع إقليمي ودولي هائل، ولكونها تزيد من المنافسة الشريفة بين البنوك في تلبية الرغبات المتنوعة لكافة فئات المتعاملين بما يصب في النهاية في مصلحة الجمهور وذلك بما تقدمه من أدوات استثمارية تنافسية حديثة، ولقد كان من دواعي سرورنا أن نرى ثمرة العمل المالي الإسلامي في قطر قد كبرت وترعرعت وأصبح لديها من الخبرة والمعرفة ما يمكنها من المشاركة في تأسيس مؤسسات مالية إسلامية في عدد من الدول العربية والإسلامية ومن بينها سوريا».

عبد الجبار هائل سعيد (بنك التضامن الإسلامي): موافقة مبدئية لافتتاح فرع في سوريا

كشف عبد الجبار هائل سعيد، رئيس مجلس إدارة بنك التضامن الإسلامي في اليمن لمجلة «البيان الاقتصادية»، عن حصوله على الموافقة المبدئية من المصرف المركزي السوري لافتتاح فرع له في سوريا، مشيراً إلى «أن المؤسسين هم مجموعة من رجال الأعمال السعوديين والخليجيين والسوريين»، ومبدياً تفاؤله الكبير بالسوق المصرفي السوري الواعد. من جهة أخرى، نوّه سعيد بأهمية المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية من حيث التنظيم ونوعية المشاركين.



من اليمين: د. موسى القضاة وعدنان المهر



من اليمين: منى عجمي، جويل بخغازي وشفيقة سلام



يظهر في الصف الامامي منال مشاقفة وريما الترك وفي الصف الثاني من اليسار لطفي السلامات، ناظم يغمور وسفيان العسة



من اليمين: خالد العشار، د. نضال الشعار، محمد المهاسي، محمد بشار كبارة، د. ملهم ديبو، نذير سنان، مولاي عبد الهادي القاسمي، ابراهيم رزقي، عبد السلام الشواف والسفير وحيد سيار



من اليمين: صديق الزين

حسين الميزة - مصرف السلام البحرين -

بيئة استثمارية جاذبة

وأشار نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في مصرف السلام البحرين حسين الميزة الى «أن المتمتعن في الاقتصاد السوري والمتابع للإصلاحات والتسهيلات الرسمية على ثقة بأن سوريا أصبحت بيئة استثمارية جاذبة وذات جدوى اقتصادية، وتتميز بالعديد من النقاط الجاذبة لجلب الاستثمارات. والاقتصاد السوري مقبل على نمو كبير خاصة في ظل التشريعات والقوانين التي عكّلت الحكومة السورية في إصدارها وتطبيق مرسومي الاستثمار ٨ و ٩، لذلك فإن دخول الاستثمارات تسهم في توفير متطلبات نمو القطاعات الاقتصادية المختلفة في سوريا».

د. صابر حسن - محافظ بنك السودان -

٢٠٠ مليار دولار موارد المؤسسات المالية الإسلامية

من جهته تحدث الدكتور صابر حسن محافظ بنك السودان قائلاً: «إن تجربة الصيرفة الإسلامية فرضت نفسها على الواقع المالي والدولي وذلك بانتشار المؤسسات المالية الإسلامية في أكثر من سبعين دولة وبحجم موارد تفوق ٣٠٠ مليار دولار وبتعاظم معدلات نموها الذي يزيد على ١٥٪ في العام وقد حجزت هذه التجربة وبجدارة مقعدها ضمن نماذج الصيرفة العالمية الناجحة».

الشيخ أحمد حسون - مفتي سوريا -

الاقتصاد السوري يفعل الإسلامي فكرياً ومثلاً

المفتي العام للجمهورية العربية السورية الشيخ أحمد بدر الدين حسون رحب بشكل خاص بحاكم مصرف لبنان المركزي رياض سلامة وهناك على حصوله على وسام لأفضل حاكم مصرف مركزي لحفاظه على استقرار الليرة اللبنانية أيام الصدمات الإسرائيلية على لبنان.

وقال: «إن الاقتصاد السوري بدأ يفعل الاقتصاد الإسلامي فكرياً ومثلاً بعد ان أثبتت هذه الإقتصادات وجودها وفعاليتها استثماراً وعطاء وأن سوريا تنتظر تجاريكم الرائدة في هذه الأرض».

وأشار المفتي الى ضرورة أن يكون البنك الإسلامي شفافاً في تعاملاته ومعاملاته وتقديم الدعم للاقتصاد،

الدكتور صابر حسن (محافظ بنك السودان) الصيرفة الإسلامية فرضت نفسها على الواقع المالي والدولي

لأن الدولة الاقتصادية القوية تمنع الدول الأخرى من الاعتماد عليها داعياً الى استرداد الأموال الخارجية واستثمارها محلياً «فالبك الدولي ليس خيراً منا أبداً».

ماهر عبد الحق - السلام للمؤتمرات والمعارض -

نحو إقامة سوق مالي إسلامي

وكان تحدث في بداية الجلسة الافتتاحية الأستاذ ماهر عبد الحق مدير عام السلام للمؤتمرات والمعارض الدولية «الجهة المنظمة» للمؤتمر مؤكداً «أن مؤتمر هذا العام يكتسب أهمية جديدة في انطلاقة العمل المصرفي الإسلامي في سوريا وتزايد حركة



الاستثمارات المصرفية الخارجية باتجاه السوق السورية الجديدة والواعدة. ونحن نأمل أن يسهم في عرض الصورة الحقيقية عن جو الانفتاح الذي تشهده سوريا ما يساهم في التعرف على الاستثمارات المتوافرة في السوق السوري ومجالات التمويل فيه». و اضاف: «إن التأسيس الناجح للعمل المصرفي الإسلامي في سوريا سيدفع في مرحلة لاحقة الى استكمال الطريق نحو إقامة سوق مالي إسلامي، حيث يستعرض المؤتمر الوسائل والسبل الكفيلة بإنشاء سوق مالي إسلامي وذلك من خلال التركيز على تجارب عدد من الدول مثل السودان وقطر والباكستان».

احمد الصباغ (التأمين الإسلامية - الأردن)

تحدث مدير عام شركة التأمين الإسلامية - الأردن احمد محمد صباغ متناولاً الطرح الشرعي والتطبيق العملي للتأمين الإسلامي، وفق العناوين الآتية:

حقيقة التأمين التعاوني، الفرق بين التعاون والتكافل وترجيح مصطلح التأمين التعاوني، مشروعية التأمين التعاوني (خمسة أدلة)، مبادئ التأمين التعاوني الستة وتطوره وصوره المتعددة في شركات التأمين الإسلامية. ثم تطرق الى اهمية الفائض التأميني في الشركات الإسلامية، محددًا معايير توزيعه والعناصر المؤثرة فيه ومكوناته، وقاعدة توزيعه والأسس والألية التي تعتمد عليها شركة التأمين الإسلامية في هذا التوزيع.



ثم تناول صباغ موضوع إعادة التأمين، فحدد ضوابطها لدى شركات إعادة التقليدية، كما حدد الضوابط الشرعية لشركات إعادة الإسلامية.

من جهة أخرى، تحدث صباغ عن كيفية استثمار اموال التأمين في شركات التأمين الإسلامية، وعن احكام الزكاة في اموال هذه الشركات والاموال التي لا تدخل في فريضة الزكاة.

ثم تناول صباغ دور هيئات الرقابة الشرعية في شركات التأمين الإسلامية، محددًا معايير وأسس تعيين اعضائها، موضحة حقيقة الرقابة الشرعية الداخلية واهدافها.



من اليمين: ملك غانم، بكر الريحان، د. صابر محمد حسن، خالد عمر الخرجي وعزة الرباط



من اليسار: د. بيان طحان، صلاح جيدة، الشيخ حامد خاجه وعبد الباسط الشيبني

جلسات العمل



من اليسار: عرفان صديقي، د. فيصل الخطيب وبكر الريحان

الدفع الالكترونية: حلول ابتكارية في عالم البطاقات البلاستيكية»، وناظم يغمور مدير تطوير الاعمال في PATH SOLUTIONS - الكويت، حول «خصائص حلول تكنولوجيا المعلومات لدعم ازدهار النظام المصرفي الاسلامي».

● الجلسة السادسة، وعنوانها «الطرح الشرعي والتطبيق العملي.. التامين الاسلامي للتأمين التكافلي»، ترأسها الدكتور عبد اللطيف عبود مدير عام هيئة الاشراف على التامين في سورية، وتحدث فيها احمد الصباغ المدير العام لشركة التامين الاسلامية - الاردن، حول «الطرح الشرعي والتطبيق العملي للتامين الاسلامي»، ود. موسى القضاة، العضو التنفيذي المقيم لهيئة الرقابة الشرعية وعضو مجلس ادارة شركة البركة للتكافل (الاردن)، عن «التامين التكافلي بين النظرية والتطبيق»، ود. عبد الستار ابو غده.

● الجلسة الثالثة كانت تحت عنوان «الاتجاهات الحديثة في ادارة المصارف الاسلامية»، وقد ترأسها الدكتور فيصل الخطيب، نائب رئيس مجلس الادارة في بنك الشام (سورية)، وتحدث فيها بكر ربحان مساعد مدير عام البنك الاسلامي الاردني حول «الجودة الشاملة في العمل المصرفي الاسلامي»، و عرفان صديقي رئيس بنك ميزان الاسلامي، حول تجربة الصيرفة الاسلامية الباكستانية»

● «دور المصارف المركزية في الرقابة والاشرفاء على الهيئات والمؤسسات المالية الاسلامية»، كان عنوان الجلسة الرابعة التي تحدث فيها د. صابر محمد حسن محافظ بنك السودان المركزي، عن «تجربة المركزي السوداني»، وخالد عمر الخرجي رئيس دائرة الرقابة والتفتيش في مصرف الامارات المركزي، والآنسة ملك غانم المدير التنفيذي لدائرة الرقابة على الجهاز المصرفي في البنك المركزي الاردني، والآنسة عزة الرباط معاون مدير مديرية مفضوية الحكومة في مصرف سورية المركزي، وبكر الريحان.

● الجلسة الخامسة وعنوانها «مسلزمات عمل المصارف الاسلامية (تطوير وتأهيل الموارد البشرية - الانظمة والتجهيزات المصرفية)، ترأسها د. ملهم ديبو مدير عام المصرف العقاري - سورية، وتحدث فيها اسماعيل علي من شركة انظمة الكمبيوتر المتكاملة العالمية (ITS) - الكويت، والسيدة انتصار السويدية نائب رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب للشركة العالمية لخدمات الدفع الالكتروني (UPS) - (الكويت) عن «العالمية لخدمات

بعد كلمة رئيسة للدكتور نضال الشعار، الامين العام لهيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الاسلامية، بدأت الجلسة الاولى وعنوانها «الخدمات المصرفية الاسلامية ودورها في التنمية والاستثمار»، برئاسة الشيخ حامد محمد خاجة رئيس شركة العقيلة (الكويت) وتحدث فيها السادة صلاح الجيدة الرئيس التنفيذي لمصرف قطر الاسلامي حول «دواعي انشاء سوق اوراق مالية اسلامية ودورها في التنمية». وألقى بيان طحان كلمة السيد حسن العماري المدير التنفيذي لشركة التوفيق للصناديق الاستثمارية السعودية حول «السوق المالي الاسلامي». كما تحدث عبد الباسط الشيبني المدير العام للبنك الدولي الاسلامي - قطر حول «الدور التنموي المأمول للمصارف الاسلامية»، وعبد القوي ردمان عثمان مدير الاستثمار في بنك التضامن الاسلامي الدولي - اليمن، حول «دور الصكوك الاسلامية في تمويل مشروعات البنية التحتية للدول الاسلامية».

● الجلسة الثانية وعنوانها «الضوابط الشرعية للتمويل ولاستثمار الاموال»، ترأسها د. وهبة الزحيلي رئيس الهيئة الشرعية لبنك الشام - سورية. وتحدث خلالها كل من د. حسام الدين فرفور رئيس القسم الجامعي في معهد جمعية الفتح الاسلامي، ود. عبد الستار ابو غدة الامين العام لهيئة الشرعية الموحدة في مجموعة دلة البركة، والخبير الشرعي في مصرف سورية المركزي حول «الضوابط الشرعية للتمويل ولاستثمار الاموال»، ود. علاء الدين زعتري امين الفتوى في وزارة الاوقاف.



د. فؤاد شاكر يلقي كلمته ويظهر الى يساره: د. عبد الستار ابو غدة، د. حسام الدين فرفور، د. وهبه الزحيلي ود. علاء الدين زعتري

بكر ربحان (البنك الاسلامي الاردني):

مشاركتنا دعم للعمل المصرفي الاسلامي

مساعد مدير عام البنك الاسلامي الاردني بكر ربحان قال لـ «البيان الاقتصادية»: «مشاركتنا في هذا المؤتمر انما هي لتأكيد دعمنا للعمل المصرفي الاسلامي، علما ان ليس لدينا حاليا فرع في سوريا، ولكن هذا المؤتمر يعتبر ظاهرة متميزة لجهة كثافة الحضور ونوعيته ونوعية اوراق العمل المقدمة من المحاضرين والباحثين».



من اليمين: الشيخ د. عبد الستار ابو غده، د. عبداللطيف عبود، احمد الصباغ ود. موسى القضاة



من اليمين: انتصار السويدي، اسماعيل علي، د. ملهم ديبو وناظم يغمور



في الصف الامامي من اليسار: الشيخ بلال الملا ومعتصم محمصاني



من اليسار: يوسف تقي وخالد العشار

التوصيات

قد شارك في المؤتمر على مدى يومين نخبة من علماء الشريعة والفقهاء والاختصاصيين في قطاع المال والصرافة الإسلامية من مختلف دول العالم العربي والإسلامي، وقدمت في المؤتمر ٢٣ ورقة غطت مختلف المحاور الآتية: الدور الإستثماري والتنموي للخدمات المصرفية وسوق المال الإسلامي، الضوابط الشرعية للتمويل ولإستثمار الأموال، الإتجاهات الحديثة في إدارة المصارف الإسلامية، دور المصارف المركزية في الرقابة والإشراف على الهيئات والمؤسسات المالية الإسلامية، مستلزمات عمل المصارف الإسلامية، تطوير وتأهيل الموارد البشرية – الأنظمة ومستلزمات الطرح الشرعي والتطبيق العملي للتأمين الإسلامي «التأمين التكافلي».

وأجمع المشاركون على أهمية هذا المؤتمر وأهمية القضايا المطروحة للنقاش والحوار ونتيجة المداولات وأوصى المشاركون بما يأتي:

أولاً: دعوة الدول العربية والإسلامية لتفعيل عمل الأسواق المالية الإسلامية التي تتيح للمصارف الإسلامية تداول أسهمها ومنتجاتها من الصكوك الإستثمارية المتفقة مع أحكام ومبادئ الشريعة.

ثانياً: دعوة وزارة الأوقاف ومنسوبيها من أئمة الشعائر الدينية لتوعية الجماهير على خصائص العمل المصرفي الذي قامت عليه المصارف الإسلامية، وتنمية أموالها وتأدية الوجائب الدينية من زكاة وصدقات، وإسهامها في التكافل الاجتماعي والتعاون، وللاقدام على خدمات التأمين التكافلي باعتباره مؤسساً على المبادئ المتفقة مع الشريعة.

ثالثاً: دعوة المصارف الإسلامية حديثة العهد في الجمهورية العربية السورية وتكثيف جهودها الى نشر الوعي بأعمال المصرف الإسلامية، وصيغ الإستثمار، والتمويل، بين افراد المجتمع من خلال نشراتها وعقد لقاءات مفتوحة مع العملاء واستخدام الأجهزة الإعلامية المرئية والمسموعة والمقروءة.

رابعاً: توفير الفرص والقنوات الدراسية والتأهيلية لتدريب الطاقات البشرية التي تحتاج إليها المصارف الإسلامية، وذلك بتبني الجامعات والمعاهد برامج مخصصة للاقتصاد الإسلامي والعمل المصرفي الإسلامي.

خامساً: دعوة المصارف الإسلامية الى اختيار أعضاء هيئاتها الشرعية من الفقهاء

سابعاً: إصدار المصارف المركزية صكوكاً استثمارية تستند الى أصول عينية أو منافع، وذلك في إطار تمويل الميزانية بالعجز، وهو ما يحقق للمصارف الإسلامية إمكانية الإستثمار فيها لتوظيف السيولة الفائضة، أو تداولها لسد العجز عند الحاجة، مع الاستفادة من تجارب وخبرات المصارف المركزية الأخرى.

ثامناً: تفعيل آليات رقابة فعالة ومتوازنة للمصارف المركزية على المصارف الإسلامية، بحيث تؤدي الى حماية الأموال المستثمرة فيها وضمان تمتين الثقة بتلك المصارف، وذلك عبر إيجاد صيغ ونظم لا تتعارض مع التزام تلك المصارف بأحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية.

تاسعاً: دعوة المصارف المركزية الى تطبيق مبدأ الملاذ الأخير على المصارف الإسلامية، بما يتوافق مع خصوصيتها، وذلك من طريق ضخ السيولة اللازمة لتلك المصارف بصورة ودائع استثمارية.

عاشراً: التأكيد على الالتزام بالمعايير الشرعية والمعايير المحاسبية الصادرة عن هيئة المحاسبة والمراجعة للمؤسسات المالية الإسلامية، والمعايير الرقابية الصادرة عن مجلس الخدمات المالية الإسلامية وكذلك الاستفادة من الوكالة الإسلامية الدولية للتصنيف، والمركز الدولي للمصالحة والتحكيم الإسلامي وبقية المؤسسات الداعمة للعمل المصرفي الإسلامي.

حادي عشر: التوجه بالشكر لمصرف سوريا المركزي للدعم الكبير للمصارف الإسلامية حديثة العهد في سوريا ودعوة المصرف المركزي لمواصلة الجهود المقدره في توفير الأسس الرقابية الملائمة للمصارف الإسلامية مع الاستفادة من تجارب وأدبيات تلك الرقابة لدى المصارف المركزية الأخرى في البلاد التي نشأت فيها مصارف إسلامية بصورة مبكرة.

دعوة المصارف الإسلامية الى اختيار أعضاء هيئاتها الشرعية من الفقهاء



*For your insurance needs,
you are welcome to visit our Offices*



Saudi Arabia :
GULF UNION INSURANCE & RISK MANAGEMENT CO. (E.C)

Dammam, (Head Office)
Saudi Arabia Al-Moajil Centre Building,
Dhahran Street Corner Prince Moh'd Street
Dammam, Saudi Arabia
P.O.Box 5719, Dammam 31432
Tel: 8333802 / 8333646 / 8333544 / 8334556
Fax: 8333517 • Telex: 802458 GUINCD SJ

Riyadh
Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh
P.O.Box 8539, Riyadh 11492
Tel: 4656784 / 4624485 • Fax: 4656801

Jeddah
Zagzoug Commercial Center, 3rd. Floor; Al-Maadi Street
P.O.Box 17282, Jeddah 21484
Tel: 6523286 (5 lines) • Fax: 6523283

Al-Khobar
ABACORP Car Care 2000 Building, Khobar-Dammam Hwy, Al-Khobar
P.O.Box 30445, Al-Khobar 31952
Tel: 8827793 • Fax: 8826617

Bahrain :
GULF UNION INSURANCE & REINSURANCE CO. BSC (C)
Mamama, (Head Office)
Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salman Highway,
Manama 356, State of Bahrain
P.O. Box 10949
Tel. : 17 238880 (10 lines), 17 255292 (8 lines) • Fax : 17 255090
E-mail : gfunion@gulfunion.com.bh

Sitra
Gulf Union Automotive Repair Centre
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703007 • Fax: 17 703365

Claims Service Office
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703716, 17 703718 • Fax: 17 701241

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

التحديات التي تواجه صناعة التكافل

شهد قطاع التكافل نمو متسارعا خلال الاعوام القليلة الماضية، حتى اصبح يستحوذ على نسبة ممتازة من اجمالي الاقساط المكتتبة قياسا الى عمره الفتي الذي لا يتجاوز الثلاثين عاما، الا ان هذا القطاع لا زال يواجه جملة من التحديات التي تقف حائلا دون التطبيق الكامل لكافة المعايير الشرعية للتكافل. ويمكن اجمال تلك التحديات بما يلي:

اولا - التحديات التشريعية .
ثانيا - التحدي الذي يتعلق بالمشركين .
ثالثا - التحديات التي تتعلق باعادة التامين (الخارجية والداخلية) .

رابعا - تحدي العلاقة البيئية لشركات التكافل .
خامسا - التحديات التي تتعلق بثقافة التكافل .
سادسا - التحديات تواجه صناديق التكافل .
سابعا - التحديات التي تواجه هيئات الرقابة الشرعية .
التحديات التشريعية تتلخص بامرين الاول : ان شركات التكافل لا تزال تمارس عملا في معظم الدول دون وجود قانون خاص للاشراف والرقابة عليها كشرركات تكافل، مما يجعل هذه الشركات بعيدة عن الضبط بمعايير ثابتة ومحددة ومعلنة من قبل الدولة. الثاني ان بعض شركات التكافل لا تزال غير مهتمة بايجاد نظام للرقابة الشرعية يحدد بوضوح المعايير التي ينبغي على مختلف الدوائر اتباعها وعدم تجاوزها او الاهتداء بها احيانا، وقد نجحت شركتنا في اعداد نظام للرقابة الشرعية .

التحدي الذي يواجهه المشاركون يتلخص في غياب تمثيلهم في الشركة ، فالهيئات العامة للمشاركين مغيبة تماما عن رسم السياسات فضلا عن مناقشتها . التحديات التي تتعلق بالاعادة ان اعادة التكافل الخارجية لم تعد تشكل عبء كبيرة امام صناعة التكافل بسبب قيام شركات اعادة تكافل ضخمة، ثم ان ارتفاع عدد شركات التكافل وظهور شركات اعادة التكافل دفع كبريات شركات الاعادة العالمية (سويس ري، هونفر، كنفيروم ...) لانشاء نوافذ اعادة تكافل لتجذب حصتها من سوق التكافل . الا ان الاعادة الداخلية لا تزال تشكل تحديا صعبا لعدة اسباب من أبرزها : انخفاض عدد شركات التكافل على المستوى المحلي . تحدي العلاقة البيئية لشركات التكافل فهي علاقات لا تزال الى الان ضعيفة وغير فعالة. تحدي ثقافة التكافل فهي لا تزال ثقافة ضعيفة وينبغي ان توجه الى شريحتين مهمتين، هما : العاملين في قطاع التكافل و المجتمع المحلي .

ومن الضروري ان تعقد شركات التكافل دورات متخصصة في هذا المجال لموظفيها . وبما ان شركات التكافل توجه منتجاتها الى كافة شرائح المجتمع من افراد وجماعات فكلما تغلغت ثقافة التكافل وانتشرت في المجتمع كلما كان النجاح حليفاً لصناعة التكافل.

التحديات التي تواجه صناديق التكافل فهي اما ان تحقق فائضا او يلحق بها عجزا، وفي تلك الحالتين توجد بعض التحديات . ففي حال الفائض تقوم شركات التكافل باتباع عدة طرق لتوزيعه هي : شمول التوزيع للمشاركين الذين لم يحصلوا على تعويض . او التوزيع على المشاركين الذين لم يحصلوا على تعويض والذين حصلوا على تعويض اقل من اقساطهم، او توزيع نسبة محددة منه مع الاحتفاظ بالباقي . الا ان هذه الطرق لا تنسجم مع مبدأ التكافل . اما في حال العجز فان معظم شركات التكافل تنص في عقودها التأسيسية على ان المساهمين ملزمون بتقديم قرضا حسنا يغطي ذلك العجز، على ان يسدد القرض من فوائض السنوات القادمة . الا ان هذا لا يتفق مع مبادئ التكافل . واقتراح دراسة الاليات المناسبة لسد العجز في صندوق التكافل من خلال الرجوع على المشاركين، وكذلك اضافة مخصص فني جديد يسمى مخصص عجز صندوق التكافل . التحديات التي تواجه الهيئات الشرعية لهذه الهيئات دور هام في انجاح المسيرة التطبيقية للاقتصاد الإسلامي . وعدم التواجد المستمر لهيئات في دوائر، غياب الاطلاع على قرارات مجلس الإدارة الابدود ما يعلمها به المجلس، ولا شك بان هذا الامر يؤثر سلبا على فاعلية تلك الهيئات .

* العضو التنفيذي لهيئة الرقابة الشرعية
وعضو مجلس الإدارة .
البركة للتكافل / الاردن



*** بقلم : د. موسى مصطفى القضاة**

معرض مرافق للمؤتمر



من اليسار: رياض سلامة، د. اديب مياله، المفتي العام للجمهورية السورية الشيخ د. احمد بدر الدين حسون، وماهر عبد الحق اثناء قطع شريط الافتتاح ويظهر في الصورة سامي صفيير

افتتح محافظ مصرف سورية المركزي د. اديب مياله، وحاكم مصرف لبنان رياض سلامة، معرضاً مرافقاً للمؤتمر، عرضت فيه المصارف الإسلامية وشركات التمويل والاستثمار وشركات تقنية المعلومات ووسائل الاعلام خدماتها ومشاريعها المستقبلية.



من اليمين: د. اديب مياله، حسين الميزه، يوسف تقي، خالد العشار، ربيع ربيعة وماهر عبد الحق (جناح مصرف السلام – البحرين)



جناح CSC ويظهر من اليسار: منى عجمي، محافظ مصرف السودان د. صابر حسن، مازن رحم وشفيقة سلام



د. اديب مياله يتسلم درعاً تقديرياً من اركان مصرف قطر الاسلامي ويظهر الى يمينه محمد المانع، صلاح جبيده، فؤاد مطرجي مدير عام بيت التمويل العربي وصديق الزين



د. اديب مياله داخل جناح ITS



من اليمين: د. اديب مياله، ناظم يغمور وروز كميد (جناح PATH)



صديق الزين يستقبل حاكم البنك المركزي السوري في جناح مصرف قطر الاسلامي



جناح AREF وتظهر عنود العقاب وطارق فهد العون



د. اديب مياله داخل جناح CSC وتحواره
جويل بخعازي



احمد عبد الكريم يستقبل حاكم البنك المركزي السوري
د. اديب مياله (جناح البنك الاسلامي الاردني)



حوار بين انتصار السويدي ود. اديب مياله ويظهر
في الوسط جمال المطاوع (جناح UPS)



د. اديب مياله داخل جناح «البيان الاقتصادية - لبنان» محاطا من اليمين: بالآنسة كارلا
نجيم ، سمر القطاب وسيمون شحاده



د. اديب مياله داخل جناح بنك الشام الاسلامي ويظهر من اليسار:
عبد الكريم البتانوني

شركة الصقر الوطنية للتأمين Al Sagr National Insurance

ثقه، ضمان وخدمات مميزة

لجميع احتياجاتكم التأمينية الرجاء الاتصال على احد العناوين التالية:

HEAD OFFICE - DUBAI

Al Hilal Building,
3rd Floor, Flat 301/302
Al Garhoud Road,
P O Box 14614 & 10276
Tel.: 2827880
Fax: 2821873
E-mail : asnic@emirates.net.ae

BRANCHES

SHARJAH BRANCH
Corniche Plaza II, 5th Floor, Flat
No. 501/2, Corniche Road,
P.O. Box 4412
Tel.: 5724686
Fax: 5721671
E-mail : asnicshj@emirates.net.ae

BUR DUBAI
National Bank of UAQ Bldg.
Suite 312, Bank Street
P. O. Box 33979
Tel.: 3977233
Fax : 3977244
E-mail : asnicbw@emirates.net.ae

ABU DHABI
Mohd Bin Sultan Al Dahiri Bldg.
Mezzanine Floor, Flat 02
Airport Road, P O Box 4907
Tel.: 6211777
Fax: 6215656
E-mail : asnicauh@emirates.net.ae

AJMAN
Jawahra Building, Ajman - Ras
Al Khaimah Road, Opposite Ajman
Traffic Police, P.O. Box 3927
Tel. : 7463414
Fax : 7463424
E-mail : asnicajm@emirates.net.ae

صلاح الجيدة (مصرف قطر الإسلامي QIB)؛

صيغ التمويل الإسلامي تستقطب اهتمام الأسواق المالية إقليمياً وعالمياً



رأى الرئيس التنفيذي في مصرف قطر الإسلامي QIB صلاح الجيدة ان القطاع المصرفي الإسلامي حقق نموا كبيرا استقطب مؤسسات تقليدية عديدة لخوض التجربة ومحاولة اكتساب حصة من السوق، واصفا إياه بالواعد والمربح.

وأيد الجيدة في حديثه الى «البيان الإقتصادية» فكرة إنشاء سوق مالية إسلامية برغم ما يتطلب ذلك من تدخلات مصارف مركزية وهيئات رسمية وحكومات، مشيراً الى «ان صيغ التمويل الإسلامي ومنها الصكوك تستقطب اهتمام الأسواق المالية إقليمياً وعالمياً، باعتبارها البديل الأمثل لأدوات التمويل المتوسط والطويل الأجل التقليدية».

تطوير الصكوك

■ ما هو دور الهيئات الرقابية في قطاع الصيرفة الإسلامية؟

- في رأيي، التحديات تواجه العاملين في القطاع المصرفي الإسلامي أكثر من هيئات الرقابة التي ينحصر دورها في توحيد توجهاتها لدى التعامل مع الفتاوى، فالهيئة الرقابية تتأثر بفتوى صادرة عن المؤسسة التي تعمل فيها، وقد يحصل أحياناً تضارب في الفتاوى حول الخدمات المقدمة، لذا نتمنى حصول نوع من التعاون بين اللجان الشرعية ومحاولة للإشتراك بالبحث والتعرف على مدى إمكانية تطوير الخدمات وتفعيل دور مجالس الفتوى خدمة للقطاع.

يضيف الجيدة: «أصحت صيغ التمويل الإسلامي تستقطب اهتمام الأسواق المالية إقليمياً وعالمياً خصوصاً الصكوك باعتبارها البديل الأمثل لأدوات التمويل المتوسط والطويل الأجل التقليدية، مما يحتم على المؤسسات المالية الإسلامية ضرورة تطوير اجتهاداتها الشرعية ومقدارها الفنية لتطوير هذه الأدوات، لتعزز من قدرتها على لعب دور مقدر في عولمة أسواق المال».

المصارف الإسلامية في مرتبة متقدمة

■ كيف تقومون مؤتمراً الصيرفة الإسلامية في سوريا؟

- انعقاد المؤتمر جاء في مرحلة بالغة الأهمية ارتقت فيها المصارف الإسلامية الى مرتبة متقدمة، بفضل ما حققته من نمو وتطوير رغم أن تجربتها لم تتجاوز الثلاثين عاماً، والمصارف الإسلامية تدير أصولاً يقدرها البعض بأكثر من ٣٥٠ مليار دولار عبر حوالي ٣٠٠ مؤسسة مالية إسلامية.

المؤتمر جيد ونتمنى النجاح لسوريا التي دخلت قطاع الصيرفة الإسلامية وهي أمام تحد كبير يتطلب من السلطة العليا ومن المستفيدين دعم هذا القطاع وابعاءه الاهتمام اللازم، وتوجيهه نحو الطريق الصحيح، مع وجود أيد أمينة ترعاه وتنميه لمواكبة الإنجازات القائمة في الأسواق العربية والخليجية والأسبوية.

- مؤسسات مالية عديدة تعمل في القطاع الإسلامي لا يتضمن مسماها ما يدل على أنها إسلامية أو غير إسلامية. نؤيد الابتعاد عن التسمية الإسلامية لأن التحدي الذي يواجه المصارف والمؤسسات المالية هو استقطاب العملاء من غير المسلمين. ولارتفاع مستوى هذه الصيرفة، يجب ان نواكب التحديات الدولية في ما يتعلق منها بمستوى الخدمات والالتزام بالأنظمة والتصنيفات الدولية، والابتعاد عن التسمية الإسلامية يعني تطوير المؤسسة كي لا تعتمد على هذا الإسم لتحقيق النجاح.

ونحن نطمح الى ان تقوم المؤسسات التي دخلت مؤخراً في مجال الصيرفة الإسلامية ببناء قاعدة عملاء متنوعة، وتغيير أسلوب تعاملها للبحث عن العميل الذي يتعامل مع المصرف على أساس الخدمة المميزة والتسهيلات وليس على أساس التسمية الإسلامية.

فالنجاح يكون بدخول السوق ومنافسة المصارف الأخرى بالإعتماد على خبراتنا وخدماتنا ومعطيات السوق في ما يخص السعر ومدة التمويل واستقطاب العميل الأوروبي والأجنبي بالمنافسة وليس فقط بحكم التعامل الشرعي.

مع إنشاء سوق مالية إسلامية

■ ما رأيكم بفكرة إنشاء أسواق مالية إسلامية؟

- نؤيد هذه الفكرة إذ نرى ان قوام الاقتصاد مبني على المصارف والعكس صحيح.

وإن لم يكن هناك اقتصاد إسلامي متكامل فستستمر المصارف الإسلامية بمواجهة المصاعب لاسيما في مجال إدارة السيولة.

فالملاحظ أن البنوك الإسلامية مع نموها وتوسعها وكثرة عددها تواجه تحدياً يتمثل في كيفية التعامل مع السيولة خصوصاً على المدين المتوسط وقصير المدى، بمعنى ان وجود أسواق مالية إسلامية سيساهم في إنعاش الحركة المصرفية الإسلامية في شكل فعال وإيجابي، ومن هنا نؤيد إنشاء سوق مالية إسلامية برغم ما يتطلب ذلك من تدخلات بنوك مركزية وهيئات رسمية وحكومات ومجالس وزراء للمساهمة في تحويل القطاعات المصرفية الإسلامية الى اقتصاديات أسواق مالية إسلامية.

نمو كبير للقطاع المصرفي الإسلامي

■ نلاحظ انتشاراً كثيفاً للصيرفة الإسلامية في العالمين العربي والغربي أيضاً إذ تتجه بعض المصارف الأجنبية الى فتح نوافذ إسلامية، ماهو السبب الكامن وراء هذا النجاح؟

- نمو المصارف مرتبط بالعرض والطلب، وخلال السنوات الأخيرة حقق القطاع المصرفي الإسلامي نمواً كبيراً استقطب مؤسسات تقليدية عديدة لخوض التجربة ومحاولة اكتساب حصة من السوق.

من وجهة نظرنا، كمؤسسة مالية عريقة في القطاع المصرفي الإسلامي، نرى ان دخول المصارف الأجنبية الى قطاع الصيرفة الإسلامية هو قيمة مضافة لهذه الخدمة باعتبار أنها الممثل الأساسي للأسواق الأوروبية في استقطاب الفرص التمويلية والاستثمارية عموماً وأسواق المال والمصارف خصوصاً.

فوجود هذه المصارف الأجنبية يعطي ثقة للأسواق الأوروبية بأهمية القطاع المصرفي الإسلامي الواعد والمربح.

اطمئنان المؤسسات الأجنبية

■ بداية أظهرت المصارف التقليدية الأجنبية تحوقاً من الصيرفة الإسلامية، لماذا في رأيكم عادت وانخرطت في هذا المجال؟

- في اعتقادي ان المؤسسات المالية الإسلامية خضعت في المرحلة الأخيرة لضوابط عدة، وذلك عبر المصارف المركزية التي تشرف عليها وتراقبها، وهي تعمل جاهدة على الإلتزام بالمعايير الدولية ومنها بازل. إضافة الى ذلك، فإن المصارف الإسلامية تخضع لتثبيت الفروقات بين الخدمات الإسلامية من المنظور الشرعي ومثباتها التقليدية. ومؤخراً تم الاتفاق بين رجال الدين واللجان الشرعية في مؤسسات مختلفة على عدد معين من الخدمات. كل هذه الإجراءات طمأنت المؤسسات المالية الأجنبية الى استقرار ونمو هذا القطاع مما شجعها على فتح فروع إسلامية.

النجاح باستقطاب العميل الغربي

■ يعتقد البعض ان تغيير تسمية «الصيرفة الإسلامية» يؤدي الى ازدياد الإقبال عليها، ما هو تعليقكم على هذا الموضوع؟

حسين الميزة (مصرف السلام - البحرين) :

الصيرفة الإسلامية أمام تحدي إيجاد الموارد البشرية المؤهلة



نائب رئيس مجلس الإدارة، العضو المنتدب لمصرف السلام - البحرين السيد حسين الميزة اعتبر انتشار المصارف الإسلامية حول العالم دليلاً على نجاحها الفعلي، واصفاً إياها بـ «الواقع الملموس والمثال الذي اتخذته البنوك العالمية الكبيرة لفتح فروع لها ذات طابع إسلامي، مشيراً إلى تحد يواجه صناعة الصيرفة الإسلامية يتمثل بإيجاد الموارد البشرية والكوادر المؤهلة.

الانتشار دليل نجاح

■ الملاحظ ان الصيرفة الإسلامية تشهد إقبالاً شديداً من كل الفئات الاجتماعية ومن غير المسلمين أيضاً، إضافة إلى انتشارها في المجتمعات الغربية، إلاّ متعزون هذا النجاح؟
- الانتشار دليل قاطع على النجاح. وفي اعتقادي ان المصارف الإسلامية بفضل أدائها وربحياتها الناتجة من الاستثمارات الحقيقية وليس من عمليات الاقراض تثبت حضورها الفعلي في مختلف الأسواق.
وقد لمس العالم الغربي أهمية ضوابط الصيرفة الإسلامية وانعكاسها على اقتصادات الدول التي تتبعها.

نقص في الموارد البشرية الكفية

■ هل من تحديات تواجهها الصيرفة الإسلامية؟
- من أهم التحديات إيجاد العناصر البشرية القادرة على استيعاب مفاهيم الصيرفة الإسلامية التي تعتبر رسالة وليس عمليات مالية فحسب.

منتجات نوعية

■ ما هي أبرز المنتجات الجديدة التي تقدّمونها؟
- مصرف السلام يبحث عن الجديد والريادة دائماً. وقد عقدنا العزم على التميّز بفضل منتجاتنا النوعية. ونأمل في أن نحقق انتشاراً في الأسواق الآسيوية ومن ثم الأوروبية.

■ كيف تتوافق الصيرفة الإسلامية مع المعايير الدولية مثل «بازل ٢»؟
- المعايير الدولية، ومنها «بازل ٢»، تخدم المصارف كلها في مجال التركيزات الإئتمانية وضوابط المخاطر وغيرها. وجميعها عناصر تعطي مصداقية للبنوك.

هيئة الرقابة تعمل لتطوير الصناعة المصرفية الإسلامية

■ كيف تقدّمون دور هيئة الرقابة على المصارف الإسلامية؟
- هيئة الرقابة هي العمود الفقري، وتعمل جاهدة لمواكبة وتطوير الصناعة المصرفية الإسلامية.

يوسف تقي (مصرف السلام - البحرين) :

المصارف التقليدية ستتبع الإسلامية متى استوعبت قيمها ومبادئها



مصرف السلام البحريني من المصارف الإسلامية التي تقدمت بطلب نيل ترخيص من السلطات النقدية السورية لإنشاء فروع لها هناك، وقد أفصح عن ذلك مديره التنفيذي السيد يوسف تقي الذي وصف القطاع المصرفي السوري بـ «الواعد بعد صدور قوانين وتعاميم راعية»، ورأى ان المصارف التقليدية ستتبع الصيرفة الإسلامية متى استوعبت قيم ومبادئ العمل في هذا القطاع، مطالباً بالعمل على بث الوعي عبر وسائل الإعلام تبياناً لأهداف الصيرفة الإسلامية».

الصينية ولا يمتنون بصلة الى المسيحية أو الإسلام، وبالتالي فإن النشاط المصرفي الإسلامي لا يتعلق بالمفهوم الديني الضيق.

ضرورة بث أهداف الصيرفة الإسلامية السامية

■ ما هي التسمية التي تقترحونها مكان الصيرفة الإسلامية؟

- المصارف الإسلامية مبنية على المشاركة وعلى ربح العميل وصاحب المال، وبودنا لو تتغير تسمية «إسلامية»، لكن للأسف القائلون على الإسلام لم يؤدوا واجب تعليم الناس مفاهيم ومبادئ الإسلام، إذ ان عدداً كبيراً من مواطني الدول الغربية يعتقد ان المصارف الإسلامية تمول جهات إرهابية، لكن كل المزاعم دحضت فيما بعد بفعل الممارسة الصحيحة لهذه المصارف، وهنا تطرح مسألة بث الوعي عبر وسائل الإعلام تبياناً لأهداف الصيرفة الإسلامية السامية.

إزالة القيود من أمام تدفق الاستثمارات

■ كيف تقوّمون الكوادر البشرية العاملة في قطاع الصيرفة الإسلامية؟

- لقد اهتمت البحرين بتدريب الموارد البشرية وأنفقت مبالغ ضخمة على هذه المسألة، لكن على مستوى المنطقة والعالم الحديث يبقى هناك نقص كبير وثغرات تستوجب تكثيف دورات التدريب والتأهيل والتثقيف المصرفي.

■ كلمة أخيرة؟

- نتمنى ان تفتح المصارف الخليجية والعربية فروعاً لها في سوريا وأن يعمل المستثمرون بحسب كلام فضيلة المفتي فيتوجهون باستثماراتهم الى الدول العربية بدلاً من الأوروبية. ونتمنى أيضاً ان تفتح الحكومات العربية أسواقها وتزيل القيود من أمام تدفق الاستثمارات كي تستقطب المستثمرين الى دولها، حيث تتوافر كل مقومات النجاح.

■ كيف تنظرون الى القطاع المصرفي في سوريا؟

- القطاع المصرفي في سوريا أقل ما يقال فيه أنه واعد، خصوصاً إذا ما استمرت أسواقها على ما هي عليه اليوم، وفي ظل القوانين والتعاميم التي كان وراء إصدارها الرئيس بشار الأسد، والتي ترعى أحكامها القطاع وتحدد الجهات الرقابية ودورها. الى ذلك، فسوريا من البلدان الغنية بمواردها وذات آفاق ومجالات واسعة.

■ هل تقدّمتم بطلب لفتح فرع لـ «مصرف السلام» في سوريا؟

- طبعاً، تقدّمنا للحصول على رخصة لإنشاء فرع للبنك هناك ومنتظر موافقة الجهات الرسمية.

تحديات لا تذكر!

■ تحدّث فضيلة الشيخ مفتي الجمهورية السورية عن تهجم على المصارف الإسلامية، كيف تنظرون الى هذا التهجم وما هي التحديات التي تواجهونها اليوم كمصرف إسلامي؟

- التحديات موجودة لكنها لا تذكر. والوقت كفيل بآثبات وجود المصارف الإسلامية من منطلق سلامة نظامها وشفافيتها وصدقيتها، وفي اعتقادي ان المصارف التقليدية ستتبع الصيرفة الإسلامية متى استوعبت قيم ومبادئ العمل في هذا القطاع.

نشاط بعيد عن المفهوم الديني

■ هل ترون ان اعتماد تسمية «الصيرفة الإسلامية» يؤثر سلباً على نجاحها من خلال نظرة غير المسلمين إليها؟

- ثمة وجهة نظر، فمثلاً مصرف السلام يتبع الشريعة الإسلامية ولكن تسميته غير إسلامية، علماً ان كل الديانات، سواء المسيحية أو اليهودية وغيرها، تحت الناس على عمل الخير. ومن هنا فالمصارف الإسلامية ليست مخصصة للمسلمين فحسب، ودليلنا على ذلك أن ٧٠٪ من عملاء بيت التمويل الكويتي في ماليزيا هم من الجنسية

عبد الباسط الشيبني (بنك قطر الإسلامي الدولي QIIB) :

المصارف الإسلامية برهنت ضرورة الاستمرار في نشاطاتها باستقلالية تامة مع فتح الأسواق أرى حاجة ملحة لاندماج المصارف



الرئيس التنفيذي في بنك قطر الإسلامي الدولي السيد عبد الباسط الشيبني، اعتبر ان المصارف الإسلامية برهنت، بما لا يقبل الشك، ضرورة الاستمرار في ممارسة نشاطاتها باستقلالية تامة. وأشار الى أن الأدوات المرنة التي تقدمها شجعت شرائح واسعة من المجتمعات الإسلامية على التعامل معها، مسلطاً الضوء على تحديات الصيرفة الإسلامية خارج منطقة الخليج، غير محبذ لفكرة إنشاء سوق مالية إسلامية في الوقت الراهن.

أوراق مالية إسلامية في كل دولة. فعدد المؤسسات المالية الإسلامية المتوافر حالياً لا يستدعي إنشاء سوق مالية متخصصة في الوقت الحاضر. لكن قد تظهر الحاجة الى أسواق متخصصة في المستقبل.

نحن على موعد مع خدمات جديدة

■ كيف تقومون مؤتمراً المصارف الإسلامية؟ وما هي أهميته بالنسبة للقطاع المصرفي الإسلامي؟

- هذا المؤتمر يعرض خبرات وتجارب المصارف الإسلامية في دول كثيرة وهي تفيد الآخرين في السوق السورية والأسواق الأخرى.

■ ما مدى مواكبكم للتطور التكنولوجي خصوصاً من ناحية الـ E-BANKING؟

- حدثنا نظام الـ E-BANKING، الذي بدأ العمل به أواخر شهر آذار (مارس) الماضي.

■ ما هي الخدمات الجديدة التي أطلقتوها؟

- نتعاقل كل الخدمات المصرفية التي تقدم إن في البنوك التقليدية أو الإسلامية. ونحن على موعد مع طرح بعض المنتجات وهي عبارة عن صناديق استثمارية في بعض الدول الأوروبية، وفي هذا الإطار ننتظر موافقة مصرف قطر المركزي على إطلاق هذه الصناديق.

إضافة الى ذلك، نساهم في إنشاء بعض الشركات خارج حدود دولة قطر منها شركات تكافل في باكستان. كما تفكر في التوسع في السوقين المغربي والفرنسي.

٤٠٢ مليون ريال أرباحاً في ٢٠٠٦

■ ما هي النتائج التي حققها المصرف عام ٢٠٠٦؟ وماذا عن الـ ٢٠٠٧؟

- حققنا عام ٢٠٠٥ طفرة كبيرة إذ وصلت نسبة الأرباح الى ٤٠٠٪ مقارنة مع ٢٠٠٤. وذلك نتيجة لتسييل معظم محفظتنا الاستثمارية من الأسهم عندما كانت أسعار البورصة في القمة. كما وحققنا عام ٢٠٠٦ أرباحاً تشغيلية زادت بنسبة ٣٩٪ عن عام ٢٠٠٥. وقد وصل صافي أرباح المصرف الى ٤٠٢ مليون ريال قطري.

نحن منافسون بالنسبة لعام ٢٠٠٧، ونأمل ان نحقق نتائج جيدة.

في الأسواق العربية وغير العربية.

واشير هنا الى ان القطاع المصرفي الإسلامي ليس قائماً لخدمة فئة دينية معينة بل يتوجه الى كل شرائح المجتمع، وهذا ما لمسه في الدول المتعددة الطوائف.

لا أهمية للتسمية!

■ هل تؤيدون الابتعاد عن تسمية «الصيرفة الإسلامية» وعدم اقتران هذا النوع من العمل باسم ديني؟

- الاسم الإسلامي لا يعني الكثير، المهم هو الجوهر والخدمات المتوافقة مع الشريعة الإسلامية. ونحن لا نمانع ان يحمل المصرف اسماً إسلامياً أو لا. لكن الاسم الإسلامي يحمل مغزى إرشاد الفرد غير المتعمق في العمل المصرفي الى ان المصرف يقدم خدمات مصرفية تتوافق والشريعة الإسلامية.

الإسم ليس ضرورياً حيث حققت مؤسسات مالية ومصرفية إسلامية في العالم العربي نجاحات عديدة وهي لا تحمل تسمية إسلامية.

تحديات أمام الصيرفة الإسلامية

■ ما هي التحديات التي تواجهها الصيرفة الإسلامية؟ - المصارف الإسلامية ليست تجربة بل واقعاً ملموساً، ولها دور كبير في الساحة المالية وبدأت تنافس المصارف التقليدية في المنطقة العربية التي اتجهت بدورها الى فتح فروع إسلامية.

والتحديات موجودة دائماً إن في الأسواق التي تعمل فيها المصارف الإسلامية حالياً أو في الأسواق الجديدة التي تستقطب مصارف إسلامية مثل السوق السورية، وهي تطل العنصر البشري ونشر الثقافة المصرفية الإسلامية والبيئة المحيطة بالعمل المصرفي الإسلامي، إضافة الى التحديات المرتبطة بالهيئات الإشرافية والرقابية. ومع ذلك فقد تم التغلب على معظم هذه التحديات في الأسواق الخبيرة بالعمل المصرفي الإسلامي مثل دول الخليج العربي.

■ هل توافقون على قيام سوق أوراق مالية إسلامية متخصصة؟ - لا أعتقد أن هناك حاجة في الوقت الحالي لقيام سوق

كيانات مصرفية إسلامية ضخمة

■ في حين ينادي بعض المصرفيين بضرورة الاندماج، نلاحظ نشوء مصارف جديدة تحقق أرباحاً جيدة، ما هو السبب برأيكم، وما هي نظرتكم الى عملية الاندماج؟

- الاندماج عملية مطلوبة في المصارف، لاسيما مع العولمة الحاصلة وتخطي المصارف المحلية الكبيرة حدود البلدان التي تعمل فيها والتوجه نحو أسواق جديدة. ومع فتح هذه الأسواق، أرى أن هناك حاجة ملحة للاندماج، وتحديداً للمؤسسات المالية التي تطمح للعمل خارج حدودها.

أما بالنسبة الى المصارف الإسلامية ونظراً لنموها المطرد في أصولها وموجوداتها ومواردها البشرية، فإنها برهنت بما لا يقبل الشك ضرورة استمرار هذه المؤسسات باستقلاليتها الحالية. والأسواق العربية شهدت دخول مصارف إسلامية جديدة برؤوس أموال ضخمة ومنها على سبيل المثال مصرف «الريان» القطري الذي بلغ رأسماله المصرح به حوالي ٧ مليارات ريال قطري أو ما يعادل مليار دولار أميركي، ما يعني ان هناك حاجة ملحة لكيانات مصرفية ضخمة إسلامية كانت أم تقليدية.

منتجات إسلامية واعدة

■ ما هي برأيكم الأسباب الكامنة وراء انتشار ونجاح الصيرفة الإسلامية في العالمين العربي والغربي؟

- انتشار البنوك الإسلامية في العالم العربي نابع من عقيدة الناس وإيمانهم بالعمل الإسلامي. كما أن الأدوات المرنة التي تقدمها المصارف الإسلامية شجعت شرائح واسعة من المجتمعات الإسلامية على التعامل معها. وقد لاحظنا في الآونة الأخيرة اتجاه البنوك التقليدية لفتح نوافذ وفروع إسلامية كما حصل في قطر منذ ستة تقريباً.

أما بالنسبة الى اتجاه المصارف الأجنبية لتقديم خدمات إسلامية فذلك يعود الى نجاح المنتج الإسلامي باعتباره منتجاً واعداً. وقد حقق المنتج الإسلامي رواجاً كبيراً من الناحية الاستثمارية البحتة

عامر الأزهرى (بنك سوريا والمهجر BSOM):

بنك سوريا والمهجر ينمو ويتطور بشكل سريع

«بنك سوريا والمهجر» BSOM، المصرف الشقيق لبنك لبنان والمهجر (BLOM)، هو أحد البنوك الستة الخاصة التي تمارس نشاطها المصرفي في السوق السورية، ووصلت ميزانيته إلى مليار دولار وفروعه إلى عشرة. نائب رئيس مجلس الإدارة السيد عامر الأزهرى كشف عن اقبال المساهمين السوريين على الاكتتاب في مصارف إسلامية وفي مقدمها «بنك سوريا الدولي الإسلامي»، مقدراً فاعليات المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية من حيث المشاركة والحضور وأوراق العمل المقدمة.

موجودات مضاعفة

■ كيف تقيّمون وضع بنك سوريا والمهجر في السوق المصرفية السورية؟

– بنك سوريا والمهجر من بين البنوك الستة الخاصة التي تعمل حالياً في السوق السورية، علماً أن مصارف عديدة أخرى ستبدأ العمل قريباً بعد نيلها التراخيص اللازمة. والبنك ينمو ويتطور بشكل سريع، وقد وصلت ميزانيته إلى حدود المليار دولار، كما أن عدد فروع وصل إلى عشرة، ونسبة النمو لديه تضاعفت وزاد حجم موجوداته ١٠٠٪.

■ كيف تنظرون إلى قطاع الصيرفة الإسلامية في سوريا؟ – ستبدأ المصارف الإسلامية العمل في السوق السورية قريباً، وقد أنهى مصرفان إسلاميان عملية الاكتتاب ومن المتوقع أن يباشرا نشاطهما خلال هذه السنة، وحالياً تشهد السوق السورية إقبالاً على المساهمة في مؤسسات الصيرفة الإسلامية، وفي هذا

الإطار أعلن «بنك سوريا الدولي الإسلامي» عن استقطاب ١٥ ألف مساهم للاكتتاب في أسهمه. ولا شك في أن سوريا تعتبر سوقاً واعدة للصيرفة الإسلامية.

المصارف الإسلامية تنافس التقليدية

■ برأيكم ما هي الأسباب التي أدت إلى انتشار الصيرفة الإسلامية ونجاحها في العالمين العربي والغربي؟

– للصيرفة الإسلامية نظامها الفريد وأسلوبها في توفير الخدمات المصرفية لعملائها والذين يقبلون عن إيمان وعقيدة على التعامل مع المصارف الإسلامية التي أضحت بفعل نموها وتوسعها تنافس التقليدية بخدماتها وتسهيلات وانفتاحها على كل الطوائف والمذاهب.

■ ما هي العوامل التي تدفع الفرد للتعامل مع المصارف الإسلامية بدل التقليدية؟

– من المسلم به أن الفرد يسعى عند إيداع أمواله في المصرف إلى تحقيق إيرادات معينة، وإذا



استطاعت المصارف الإسلامية أن تقدم إيرادات أفضل من التقليدية فقد يكون ذلك سبباً للانتقال إلى التعامل معها حتى من دون التأثير بالمعتقدات الدينية. زد على ذلك أن المصارف الإسلامية أسوة بالتقليدية تخضع لرقابة المصارف المركزية التي تتأكد من شفافية عملها.

نجاح المؤتمر فاعلية ومضمونا

■ ما هي الانطباعات التي تركها المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية الذي شاركتكم به وبفاعلية؟

– لاشك في أن المؤتمر استقطب حضوراً فاعلاً من مصارف إسلامية وتقليدية من كل الدول، وقد كان لافتاً نظراً لأهمية الأوراق التي طرحت ومدخلات النخبة من رجال المصارف الإسلامية في البلدان الخليجية والعربية، كما تميز بحضور رؤساء ومديري مصارف تقليدية جاؤوا للتعرف على منتجات وخدمات ومفهوم الصيرفة الإسلامية.



Arabian Seas Insurance Co. (p)sc

ASIC

RISK
MANAGERS

P.O.Box 1912 AMMAN 11118 JORDAN
TEL: +962-6-4640101 / 4638898
FAX: +962-6-4649433
EMAIL: ARABIANSEASJO@INDEX.COM.JO



A Member of

Global Investment House

فؤاد مطرجي (بيت التمويل العربي ARAB FINANCE HOUSE) :

المصارف الإسلامية أظهرت للعالم العربي صدقيتها ونجاحها



كشف مدير عام «بيت التمويل العربي» ARAB FINANCE HOUSE

السيد فؤاد مطرجي لـ «البيان الاقتصادية»، على هامش «المؤتمر

الثاني للمصارف والمؤسسات الإسلامية»، عن نية المصرف

تأسيس فرع له في سوريا. ورأى ان المصارف الإسلامية

أظهرت للعالم الغربي صدقيتها ونجاحها، ما دفع المصارف

الأجنبية الى افتتاح مؤسسات أو نوافذ إسلامية مثل "HSBC"

و "CITIBANK"، مشيراً الى افتتاح فرعين جديدين في صيدا

وطرابلس خلال الأشهر المقبلة.

فتح مؤسسات إسلامية أو نوافذ إسلامية مثل HSBC و CITIBANK.

■ هل تتوافق الصيرفة الإسلامية مع المعايير الدولية، مثل «بازل ٢»؟

– لقد قطعنا أشواطاً كبيرة بالنسبة الى «Corporate Governance» ولكن هناك مشكلة كفاية رأس المال لأننا شركاء بالعمل ولسنا مقترضين، وتحاول ISLAMIC FINANCIAL SERVICES BOARD (IFSB) حل هذه الإشكالية عبر تطبيق معايير «بازل ٢».

بطاقة «تسهيل»، وفرعان جديداً قريباً

■ ما هي الخدمات الجديدة التي ستقدمونها؟
– سنبدأ العمل في فرع صيدا بعد ثلاثة أشهر تقريباً، ومن ثم في طرابلس في فرعنا هناك بعد حوالي ستة أشهر.

بالنسبة للمنتجات الإسلامية، أصدرنا بطاقة الإئتمان «تسهيل» وهي تتعلق بالتقسيم المرن وبنسبة ١٠٪ من قيمة الفاتورة من دون أي فائدة، وهي بطاقة ماستركارد (MASTERCARD) ومقبولة في كل أنحاء العالم، وقد حققت نجاحاً وإقبالاً شديدين، إذ تسهل شؤون الناس، خصوصاً أصحاب الدخل المتوسط والدخل المتدني. كما لدينا خطط استثمارية كبيرة ومهمة.

نسعى الى تأسيس فرع لمصرفنا في سوريا لتوافر سوق خصبة

المصارف الإسلامية تتعاطى بشفافية وصدقية أكثر من المصارف التجارية. الصيرفة الإسلامية تتمتع بجهازين رقابيين إضافيين عما هو موجود في المصارف التقليدية وهما هيئة الرقابة الداخلية الشرعية وهيئة الرقابة الشرعية المنبثقة عن مجلس الإدارة، وهذا دليل على فاعلية الرقابة. إضافة الى ان المصرف الإسلامي يضم شركاء مساهمين معروفين من إدارته.

هذه النقاط الإيجابية أظهرت للعالم الغربي مصداقية المصارف الإسلامية في التعاطي مع العملاء والمستثمرين، إضافة الى ما حققته من ربحية وصل معدلها الى ٢٠ في المئة.

وفي هذا الإطار، وخوفاً من هجرة رؤوس الأموال العربية الهائلة من الدول الأوروبية باتجاه البلدان الإسلامية، عمدت المصارف الأجنبية الى

السوق السورية واعدة

■ كيف تقوّمون أعمال المؤتمر الثاني للمصارف والمؤسسات المالية الإسلامية؟

– هذا المؤتمر مخصص بالدرجة الأولى للسوق السورية التي تبين أنها سوق واعدة وتشهد إقبالاً شديداً للاستثمار وتحديداً لرؤوس الأموال الخليجية. ولعل هذا الإقبال على الاستثمار في سوريا يعود الى كبر السوق السورية وقدرتها الاستيعابية، إضافة الى الاستقرار الأمني والسياسي، حيث يفكر مصرف «قطر الإسلامي» المساهمة ببعض البنوك المنشأة حديثاً في سوريا مثل «البنك الإسلامي الدولي» و«البنك الإسلامي السوري». كما ان هناك سعياً من «بيت التمويل العربي» الى تأسيس فرع له في سوريا لتوافر سوق خصبة تتلاءم مع عمل المصارف الإسلامية، لا سيما في قطاعي الصناعة والزراعة اللذين يقوم عليهما الاقتصاد السوري. وهناك حاجة أيضاً للتطوير العقاري بسبب نقص المشاريع العقارية الضخمة خصوصاً ان مصرف «قطر الإسلامي» يقوم بعمل مميز لجهة تمويل الأبراج في الدوحة وله تجربته الناجحة في هذا المجال.

مصداقية المصارف الإسلامية

■ أظهر العالم الغربي تخوفاً في البداية من الصيرفة الإسلامية التي عادت وانتشرت بشكل لافت في العالمين العربي والغربي أيضاً، برأيكم ما هي الأسباب الكامنة وراء هذا النجاح الهائل؟

– التخووف من الصيرفة الإسلامية لا يعود الى ارتباطها بالشريعة الإسلامية، بل لتصور امكانية دعمها الأعمال الإرهابية التي تحصل باسم الإسلام، لكن مع الوقت تبين عدم واقعية هذه النظرة وأن

فرع ثالث لبيت التمويل العربي في صيدا

بعد اطلاقه فرعيه في الاشرافية والمزرعة، قرر «بيت التمويل العربي» اطلاق فرعه الثالث في صيدا. المدير العام لبيت التمويل العربي فؤاد مطرجي قام برفقة وفد من البنك بزيارة تفقدية للمقر في صيدا وتأكد من أنه اصبح جاهزاً لمباشرة اعمال الديكور والتجهيز، وقد لا يطول الامر ليعلن عن افتتاح ابوابه.

محمد المالكي يعدد انجازات مجلس رجال الأعمال السوري اللبناني

على هامش فعاليات المؤتمر الثاني للمصارف الإسلامية الذي عقد في فندق «فور سيزن» في مدينة دمشق خلال يومي الإثنين والثلاثاء في ١٢ و١٣ آذار ٢٠٠٧، التقت مجلة «البيان الاقتصادية» السيد محمد المالكي، المدير العام لمجلس رجال الأعمال السوري اللبناني، وحاورته حول الغاية من إنشاء هذا المجلس وأهدافه وهي بانتم معروفة نظراً لتردادها منذ العام ١٩٩٢.



ورداً على سؤال حول أهم الإنجازات التي استطاع المجلس ان يحققها لمجتمع رجال الأعمال في سوريا ولبنان ولمصلحة الاقتصاد في البلدين، أجاب: قد يكون من الصعب تعداد كل ما حققه المجلس من انجازات اقتصادية أو ساهم في انجازها لمصلحة مجتمع رجال الأعمال بشكل مباشر وغير مباشر، وبالتالي فهو خدمة للاقتصاد في البلدين الشقيقين وذلك بسبب كثرتها وشموليتها. ولكن سأذكر باختصار شديد أهم هذه الإنجازات بالنقاط التالية:

١- إلغاء الرسوم الجمركية مع تبادل المنتجات ذات المنشأ الوطني السوري واللبناني وبذلك أصبح لدى الصناعيين سوق واسع لتسويق منتجاتهم دون أن تواجههم أية عقبات مالية على امتداد سوريا ولبنان، ما أدى الى تنشيط التجارة والصناعة في كلا البلدين، وأصبح صافراً بالمئة في ٢٠٠٢/١/١.

٢- ساهم المجلس، بطريقة مباشرة وغير مباشرة، في إدخال المصارف اللبنانية الخاصة الى سوريا وذلك من خلال المؤتمرات والندوات الرسمية وغير الرسمية التي قام بها مجلس رجال الأعمال وبالتعاون مع الجهات المسؤولة في كلا البلدين. وبمنظرة سريعة نجد ان معظم المصارف الخاصة التي تعمل الآن في سورية منشأها لبناني. والى جانب الترخيص للمصارف اللبنانية للعمل في سوريا هناك الترخيص للعديد من شركات التأمين اللبنانية للعمل في سورية أيضاً، وما يقال عن المصارف يقال عن شركات التأمين في هذا المجال.

٣- في المجال السياحي، ساهم المجلس بإنجاز اجراءات سياحية مشتركة بين البلدين ومقدمة جداً، نذكر منها اتقان التعاون بين شركتي الطيران الوطنيتين الى سورية ولبنان، والحجوزات الفندقية والأدلاء السياحيين.

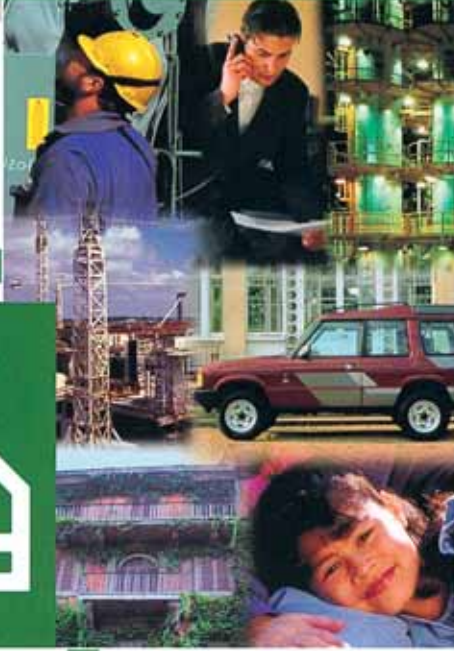
٣- في مجال النقل والتراخيص: لقد ساهم المجلس في الحصول على إعطاء السيارات اللبنانية الميزات نفسها المعطاة للسيارات السورية العاملة.

٥- استعرضت لجنة تشجيع الاستثمار في المجلس مشاريع استثمارية عدة وأعدت الجدوى الاقتصادية لها، ولا سيما على الساحل السوري، بدءاً من الحدود اللبنانية السورية ووصولاً إلى الحدود السورية التركية، وقامت بإجراء مسح ميداني على الأرض لتحديد مواقع إقامة مشاريع استثمارية مشتركة.

٦- إن القائمين على الأنشطة الزراعية في البلدين أعدوا كثيراً من الدراسات الزراعية التي من شأنها تشجيع زراعة بعض المنتجات الاقتصادية واستبدال بعضها غير الاقتصادي بزراعات أخرى وتقديم كافة الخبرات المتبادلة بينهم وتحديد فترات التبادل في المنتجات الزراعية بما يتفق مع المواسم الزراعية.

٧- لقد تم الاتفاق بين المجلس والجهات الرسمية على إقامة منطقة تجارة حرة على الحدود السورية اللبنانية ووضع النظام الداخلي لها، وهو نظام متقدم جداً أدخلت فيه جميع التسهيلات المعمول بها في الدول المتقدمة في هذا المجال.

الأمان للتأمين التكافلي



شبكة التأمينات المتكاملة

فردان - شارع رشيد كرامي - مقابل سينما كونكورد

بناية صعب - الطابق الثالث

تلفاكس : ٧٤٩٤٤٤ / ٠١ (٤ خطوط)

ص.ب : ١١٤ - ٥٠١٠ / بيروت - لبنان

بريد الكتروني : info@ati.com.lb

موقع الانترنت : www.ati.com.lb

كما يمكنكم الاتصال بمكاتبنا الموجودة

داخل جميع فروع بنك البركة لبنان



الأمان للتأمين التكافلي

حصة التأمين عبر البنك ترتفع الى 3 في المئة من مجموع المحفظة التأمينية في لبنان

الخازن ونسنان وخير الله يتحدثون عن التحالف بين «بي أي تي» وأكسا الشرق الاوسط

(تشمل التغطية كل انحاء العالم وجميع انواع الاضرار: وفاة، جروح او عجز دائم)، وبرنامج تأمين خلال السفر «بتسفر» (التغطية خلال السفر، الى مساعدة قانونية للحوادث، وفي حال فقدان الحقائق والوفاة واعادة الرفات)، وبرنامج تأمين الخادمت «بتساعدك» (تغطية طبية للخادمة وترحيل واعادة الرفاة)، على ان يليها قريبا برنامج تأمين على الحياة وبرنامج تأمين المنزل وبرنامج تأمين الشيخوخة وبرنامج تأمين التعليم.

وكان قد تحدث خلال المؤتمر كل من مدير التسويق في اكسا نقولا سيوفي ومديرة التسويق في بنك الصناعة والعمل غاده شحروري حيث شرحا اهم مميزات وشروط المنتجات المطروحة.

وتظهر الإحصاءات التي جمعتها «البيان الاقتصادية» ان حصة التأمين عبر البنك BANCASSURANCE من مجموع المحفظة التأمينية في لبنان باتت تناهز 30 في المئة، وهذه النسبة تعتبر إنجازاً مهماً للقطاع المصرفي وقطاع التأمين في لبنان. علماً بأن ظاهرة التأمين عبر البنك لم تجد طريقها الى لبنان إلا منذ عشر سنوات تقريباً.

ومع انطلاق الخدمة الجديدة في فروع بنك الصناعة والعمل سألت «البيان» اركان بنك بي اي تي (BIT) واكسا الشرق الاوسط (AXA MIDDLE EAST) حول انطباعاتهم الأولية، فقال الشيخ فؤاد الخازن «ان هذه خدمة جديدة يضعها مصرف الصناعة والعمل في متناول الزبائن. وهي تمكنهم من الحصول على التأمينات التي يحتاجونها عبر فروعنا بشروط تنافسية وتضمن لهم الطمأنينة». وقال روجيه نسنان: نحن جزء من شركة اكسا AXA العالمية، ويعرف عن هذه المجموعة احترامها لالتزاماتها، والزيائن الذين يتعاطون مع بنك بي اي تي (BIT) سوف يحصلون على عقود واضحة البنود».

اما المدير العام لبنك بي اي تي (BIT) نبيل خيرالله فقال: «لم ننخرط من قبل في التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE لاننا اردنا ان ندرس خطواتنا على نحو دقيق قبل ان نقدم عليها. وكان علينا ان ندرب الموظفين المعنيين بتسويق المنتجات الجديدة بحيث يمكنهم على الاسئلة التي تلقى عليهم من الزبائن وان ينقلوا الى اكسا الشرق الاوسط المعلومات التي تطلبها بشأن الاخطار المضمونة بوضوح بحيث لا يكون هناك اي مجال لسوء الفهم او التفسير».



من اليسار: غاده شحروري، نبيل خيرالله، الشيخ فؤاد الخازن، روجيه نسنان، ايلي نسنان ونقولا سيوفي

التأمين عبر البنك (BANCASSURANCE) يستمر في توسيع رقعة انتشاره بوتيرة متسارعة، وهو يستقطب اكثرية المصارف العاملة في لبنان، حيث دخلت هذه في اتفاقات مع شركات تأمين تابعة لها، او حليفة، او صديقة، وعبر شركات وساطة التأمين (BROKERS) احيانا، لتروج منتجات شركة التأمين وتبيعهها من زبائنهم. آخر التحالفات التي سجلت في هذا المضمار هو ذلك الذي عقد بين بنك الصناعة والعمل B.I.T. من جهة وشركة اكسا الشرق الاوسط (AXA MIDDLE EAST) من جهة أخرى وذلك بالتعاون مع «المتحدة للوساطة».

وقد تولى الإعلان عنه، كل من الشيخ فؤاد الخازن رئيس مجلس ادارة بنك الصناعة والعمل (BIT) وروجيه نسنان رئيس مجلس ادارة شركة اكسا الشرق الاوسط (AXA MIDDLE EAST) في احتفال أقيم لهذه المناسبة في فندق البستان. وشارك في الاحتفال نبيل خيرالله المدير العام لبنك (BIT) وايلي نسنان مدير عام (AXA MIDDLE EAST).

وقد باشر البنك تسويق أربعة منتجات هي: برنامج تأمين السيارة «بتوصلك» (تأمين على السيارة وضمان سلامة الركاب والغير اضافة الى التأمين الإلزامي على الاضرار الجسدية ضد الغير)، وبرنامج تأمين الحوادث الشخصية «بتأمك»

تسويق عقود التأمين عبر المصارف (BANCASSURANCE) هل هو قانوني؟

سؤال من اللجنة الوطنية للتأمين في السعودية الى مؤسسة النقد «ساما»

التأمين في معظم دول الخليج العربي، علما بأن السلطات الرقابية المختصة في معظم الدول الاوروبية والآسيوية المتقدمة استصدرت أنظمة ترعى التأمين عبر المصارف (BANCASSURANCE) بحيث حصرت حق المصرف بتعاطي تسويق منتجات التأمين في المجالات الشخصية (PERSONAL LINES) فقط، حيث تقسوم بتسويق البوالص ذات الشروط المتعارف عليها STANDARD CONDITIONS ولا تحتاج الى مناقشة بين الشركة الضامنة والمؤمن له.

اما في المملكة العربية السعودية وبعض الدول الخليجية الأخرى فتذهب بعض المصارف بعيدا في مجال التسويق لتعرض على الزبائن بوالص تأمين تتعلق بتأمين المصانع والمؤسسات التجارية (COMMERCIAL LINES) وهذا النوع من عقود التأمين يحتاج الى آراء استشاريين في التأمين، والى نقاش وشروحات ليست متوافرة لدى البنك، وليست من اختصاصاته، ولذا، فان المصارف المركزية في الدول الصناعية في العالم تمنع على المصارف التجارية التورط بها.

وقد يكون السؤال الذي وجهته اللجنة الوطنية للتأمين في السعودية الى مؤسسة النقد SAMA هو الذي سيأتي بالخبر اليقين حول قانونية تسويق بوالص التأمين عبر تلك المصارف، وقد يحمل «ساما» على اعداد نظام خاص بهذا النوع من الأنشطة المصرفية بحيث يحل للمصارف تدخلها في بعض مجالات البيع ويحرمها في مجالات أخرى، او يحظر عليها تعاطي التأمين بالمطلق جملة وتفصيلاً.

هل ان توزيع منتجات التأمين عبر شبابيك المصارف BANCASSURANCE يشكل مخالفة لأحكام قانون التأمين التعاوني في المملكة العربية السعودية؟ سؤال طرحته اللجنة الوطنية في المملكة والعاملة في اطار غرفة التجارة والصناعة على مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA. اوضح ذلك عبد العزيز ابو السعود نائب رئيس اللجنة الوطنية للتأمين في الرياض.



عبد العزيز ابو السعود

مؤسسة النقد العربي السعودي

والسبب الذي يحمل اللجنة الوطنية على طرح هذا السؤال هو ان قانون التأمين السعودي يمنع شركات التأمين توزيع منتجاتها على الجمهور عبر وسطاء غير مرخص لهم بالعمل في حقل التأمين في المملكة، والبنك ليس وسيط تأمين مؤهلاً قانونياً لتعاطي عمليات التأمين.

نذكر ان الخموض القانوني الذي يحوط بعمليات التأمين عبر البنك (BANCASSURANCE) في المملكة العربية السعودية تشكو منه شركات

الأرض المعطاء

بقلم جوزف زخور *

MARGIN OF SOLVENCY . وتعتبر مليئة (SOLVENT) الشركة التي تملك أموالاً خاصة تزيد على قيمة الأقساط المحتفظ بها لحسابها الخاص OWN ACCOUNT (أي بعد تنزيل حصص معيدي التأمين) بنسبة لا تقل عن أربعة أضعاف الأقساط المحتفظ بها لحساب الشركة.

ونحن في لبنان، كنا أولى الدول العربية التي ربطت رأس المال بالأخطار المنقولة، وكان ذلك عند إصدار قانون هيئات الضمان معدلاً سنة ١٩٩٩ (المادة ٢٧ منه).

وهذا أمر يتعين على هيئات الإشراف على قطاع التأمين في منطقتنا العربية أن تلحظه هي أيضاً بحيث تقيس الكفاية المالية لشركة التأمين برسملتها (CAPITALIZATION) وليس برأسمالها المدفوع (PAID UP CAPITAL) لوحده.

ولو اجرت شركة الوساطة البريطانية مفاضلة بين شركات التأمين في الهند من جهة، وشركات التأمين العربية من جهة أخرى، لَمَالَ ميزان المفاضلة لمصلحة الاسواق العربية من حيث انها تأتي على الوسطاء والمعידين الأجنب بموارد أكثر غزارة من تلك التي تردها من شبه القارة السمراء.

ذلك ان لشركاتنا العربية ثقافتها ايضاً، وأمرها اليومي هو ان تقفل ميزانياتها السنوية بالرقم الاعلى من الارباح. ولا تجد غضاضة في ان تخفض نسبة احتفاظها من الاقساط الى الصفر ZERO RETENTION وتجبر الجزء الأكبر من محفظتها الى معيدي التأمين في الخارج إن كان من شأن ذلك ان يحررها من الاخطار المحتملة، ويضمن حصولها في المقابل على عمولات اسناد مجزية (REINSURANCE COMMISSION)، ولذا، جعلت من توزيع قسائم الارباح على المساهمين، وصولاً الى الفوز باطراءاتهم، اولوية تقدمها على أولوياتها الأخرى.

والمدراء التنفيذيون في شركات التأمين العربية يبيزون نظرائهم الهنود في تكثيف الاسنادات الى معيدي التأمين.

وهذا الواقع هو الذي يفسر الاقبال الكثيف لوسطاء التأمين والاعادة على منطقتنا، كما يفسر تكاثر شركات الاعادة التي يجري تأسيسها بالجملة في منطقة الخليج العربي. ويلاحظ ان الشركات الأجنبية منها لم تعد تكتفي بما تحصده من اقساط التأمين التقليدي، فعمدت الى تأسيس شركات اعادة تكافلية، وبذلك تفوز باسنادات الاعادة على انواعها.

ولقد جاءت الطفرة النفطية الجديدة وما استتبعته من ورش اعمارية ومشاريع تنمية وتحديث في سائر انحاء الدول النفطية والدول المجاورة لها، لتؤجج شهية الوسطاء والضامين والمعيدون الاجانب وتحملهم على التسابق لانشاء شركات تابعة او الانخراط في عمليات مشتركة (JOINT VENTURE).

والمنطقة العربية القاحلة عموماً غدت تربة خصبة، وأرضاً معطاء، تصدر اقساط الاعادة الى الخارج بسخاء ومن دون حساب!

❖ **مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية**

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات أخرى للكاتب

على الموقع www.zakhourco.com

لفتني تقرير اعدهته شركة الوساطة البريطانية (هايبريون HYPERION) وقارنت فيه بين الفرص المتاحة امام الوسطاء والضامين والمعيدون الاجانب في كل من الصين والهند.

فلقد استخلصت الشركة في تقريرها ان ايجابيات العمل في الهند اكبر منها في الصين، ذلك أن التقاليد السائدة في هذه الأخيرة تقضي بأن تحتفظ شركات التأمين الصينية لحسابها بالمقدار الأكبر من الاخطار (RETENTION) بحيث لا تسند الى الاسواق الخارجية إلا ما تجاوز فعلاً قدراتها المالية.

اما في الهند، فتؤثر الشركة المحلية ان تجير الى الاسواق الخارجية المقدار الأكبر من الاخطار والأحتفظ لحسابها الا ما يفرضه عليها معيدو التأمين (هذا إن فرضوا)، على ان تفوز في المقابل بالنسبة العليا من عمولة الاسناد (REINSURANCE COMMISSION).

وبناء عليه، ترى شركة الوساطة البريطانية التي اعدت التقرير، ان مستقبل شركات الوساطة والاعادة العالمية هو اكثر اشراقاً وازدهاراً في الهند منه في الصين.

ان النتيجة التي انتهى اليها التقرير تنسجم مع واقع الحال، وهو ان لكل سوق تأمين عاداتها وتقاليدها وثقافتها.

فالثقافة الصينية تقول بوجود السعي الى بلوغ حالة الاكتفاء الذاتي (SELF SUFFICIENCY) والوسيلة التي يمكن ان توصلها الى ذلك الهدف هي بناء القدرة الذاتية على امتداد السنين، والاقساط المحتفظ بها RETAINED PREMIUM تجسد تلك القدرة، ولذا فقد جعلت من بناء القدرة الذاتية أولوية (PRIORITY) لا يتقدم عليها اي اعتبار آخر.

وهذه النظرة الى القدرة الذاتية نجدها ايضاً لدى شركات التأمين والاعادة في الدول الصناعية المتقدمة، لاسيما المانيا. ويكفي ان نراقب سلم تطور الاموال الخاصة لشركات التأمين والاعادة الأوروبية لنرى كيف ان تلك الشركات تجهد لتبني رساميلها الخاصة وترفعها الى المستويات التي تقلص حاجاتها الى اعادة اسناد الأخطار الى الخارج، الى حدودها الدنيا.

من هنا كان الفارق بين شركة تأمين تحمل الخطر على عاتقها (RISK CARRIER) وشركة تأمين أخرى تتولى دور الوسيط (INTERMEDIARY) فتركز أنشطتها على نقل الأخطار (RISK TRANSFER) الى معيدي التأمين مقابل عمولة.

فكلما تعاضم حجم الأخطار المحمولة من شركة التأمين أو الإعادة اقتضى عليها ان ترفع رسملتها (CAPITALIZATION) الى مستوى يتوافق وحجم الالتزامات التي يمكن ان تترتب عليها جراء حملها تلك الأخطار. والرسمة هنا تشمل رأس المال المدفوع، مضافة اليه الاحتياطات الحرة (FREE RESERVES)، أي ما درج على التعريف عنه بحقوق المساهمين (EQUITY).

وانطلاقاً من هذه الحقيقة أخذت وكالات التصنيف العالمية تبني التصنيف على الرسمة التي تنعم بها الشركة مقارنة بالأخطار التي تحملها لحسابها (RISK ADJUSTED CAPITALIZATION)، حيث تعتبر الشركة في وضع مالي سليم في حال كان لديها من الرسمة ما يكفي لتواجه التزاماتها جراء الأخطار المكتتبه، وهذا ما يعبر عنه بهامش الملاءة

النظام الإلكتروني لماذا؟ ولأي غرض؟

ويحاول المهندس البدر من خلال هذه البحوث ان يرشد شركات التأمين الى الخيارات الفضلى التي يمكن ان تلجأ اليها عند اختيار النظام الالكتروني الذي يلبي حاجاتها.

هذا البحث هو الثالث في سلسلة من البحوث التي اعدتها لـ «البيان الاقتصادية» المهندس احمد البدر مدير الربط الالكتروني في شركة وصيل WASEEL السعودية.

(Performance & Efficiency) أو خسارة في الجودة وفي التعامل مع العملاء بسبب ضعف القدرة التقديرية (Quality Reporting) مما يؤدي بطبيعة الحال إلى خسارة غير محققة في الفرص (Opportunity loss) وبالتالي خسارة في عودة العملاء أو مدى ارتباط وإخلاص العملاء (Loyalty)، في نهاية هذه الحلقة أنت الخاسر...

■ ماذا يمكنني أن أضيفه إلى ربحي حالياً؟

– يتجلى واضحاً هنا السؤال الأصح منه «ماذا أخسر حالياً»؟

نعلم جميعاً أن الربح غير المحقق يعتبر خسارة كما تعتبر الموازنة BUDGET غير المصروفة «توفيراً»، أو ربها بمعنى أصح وهذا كلام أساسي في الإدارة المالية كما يقال كل درهم يوفرو هو درهم يربح (Penny saved is penny gained).

من الواضح أن عملية الإختيار الآن أصبحت أكثر تعقيداً لكثرة متطلبات السوق ومتغيراته وتقريباً عدم إمكانية أي شخص أن يلم بجميع حاجيات شركة كاملة، لذلك يجب أن نبتعد عن الخطأ التالي ألا وهو إختيار شخص واحد أو إثنان لكي يمثلان كل المنظمة لاختيار مواصفات النظام وليس النظام بذاته، لذلك ليس الموضوع عمل مدير الأنظمة أو (IT Manager) وحده ولكن يجب أن يكون عملاً منظماً للفريق بأكمله ومع جميع المستخدمين، مرة أخرى تبدأ المناقشة هنا تتلامس أساسيات إدارة المشاريع. نختم هذا المقال بإحصائية من أكبر شركات الإستشارات الإدارية (Deloitte Consulting)، هذه الإحصائية تتكلم عن مدى تأثير تحسين أنظمة المعلومات وجودة المعلومات بذاتها في تحسين صنع القرارات الإدارية حيث أجرت شركة ديلويت للإستشارات إحصائية شملت ٣٨٥ شخصية من كبار صانعي القرارات في سوق التأمين والإدارة المالية من كندا، الصين، أوروبا وبالطبع الولايات المتحدة الأمريكية.

■ السؤال كان : إلى أي مدى توافق على الجمل التالية



أشكر لكل من ساهم بالردود. اتمنى من كل من يبحث عن إجابة سؤال متعلق بالمعلومات المنشورة أو غيرها في التكنولوجيا مخاطبتي على :

Ahmed.Bader@Waseel.com

■ مدير إدارة خدمات الربط الإلكتروني وخدمة العملاء في شركة وصيل WASEEL (المملكة العربية السعودية)
Ahmed.Bader@Waseel.com



■ بقلم المهندس احمد البدر

إنطلاقاً من نقطة توقفتنا في العدد السابق، وهي كيفية شراء أنظمة برمجية للشركات بشكل عام، يبدو لي أن معظم عمليات الشراء الحالية في عالم برامج الشركات تتأثر إلى حد كبير بما يعرضه الموزع أو البائع لهذه الأنظمة، وهنا يكمن الخطر الذي يتشكل في جعل المتطلبات متمحورة على نظام موجود أساساً وليس ما تحتاجه الشركة أو المستخدمون أصلاً.

استشارة الموزع شيء والتنفيذ هو شيء آخر. وسبق لي ان قلت أننا يجب أن نعمل بخبرات حيادية أو خبرات سوقية وليس بخبرات تسويقية.

■ السؤال الأول، لماذا نريد نظاماً جديداً؟

– من الرائع أن ينطلق المرء في رحلة لإستكشاف الأساسيات. والإمر الذي يحدث غالباً أننا نتجاهلها ونأخذها كسلمات، ومن ثم نضيع أبعد منها في التفاصيل ومن ثم نكتشف لاحقاً أن هذه الأساسيات لم تكن صحيحة في المقام

الأول لذلك أود التركيز على وجوب وضع موضوعية واضحة وأهداف للنظام (Objective Reasons & Goals)

لأي قرار كبير أو حتى صغير، لأن الموضوعية شيء مهم لتركيز التفكير على المشكلة الأصلية.

والإسئلة التي يجب ان تطرح هي:

■ لماذا نحتاج النظام؟

– قد تنتج عن هذا السؤال عدة إجابات وعلينا أن نتأكد أن معظمها موضوعي، ولا يتأثر بخصائص أو مواصفات لمنتج معين.

ما أريد أن أركز عليه هنا هو ان الشائع بين الناس هو ان كل من يريد تأسيس نظام لشركة معينة ينظر مباشرة في الأنظمة المتواجدة، وبذلك يكون قد أغلق مباشرة الطريق على ما كان يتمناه أو يتخيله وفتح الباب على مصراعيه لما يريده صانعو هذه البرامج.

في معظم الأحيان يكون الإحتكاك بالمصنعين شيئاً جيداً حيث بالإمكان الإستفادة من خبراتهم، ولكن لا يجب أن يطغى ذلك على حاجات المستخدمين وتوقعاتهم في المقام الأول.

لذلك أود أن أوجه النظر لأهمية معرفة ماذا تريد في المقام الأول، إجابة هذا السؤال لا يمكن أن تكون وجيزة، هنا أذكر أحد مدرائي السابقين عندما طلبت شراء برنامج خاص لمتابعة أداء الخوادم بمبلغ يقارب الخمسين ألف دولار حيث أجابني قائلاً، أريد خمسين ألف سبب وجيه أيضاً!!!

كان محقاً حيث لا يجب أن نضع لما يقدمه السوق والإسكنون قريباً نتساءل لماذا لا يوجد شيء في السوق يرضي رغباتنا.

والجواب هو أننا لم نعط السوق طرفناً من الإلتزام وهو الإفادة بتوجيه الصناعة في اتجاه السوق، لأن السوق البرمجية لن تفهم حاجة السوق أحسن من صناعة السوق أنفسهم.

لذلك هنا فرصة للحديث لاحقاً عن دور محلي الأنظمة ودور إدارة الشراء التي يجب ان تتحول إلى أكثر من مجرد شخص يطلب ثلاث تسعيرات مختلفة!! ويبدأ الحديث جديداً عن تقييم موضوعي عن الشراء وأيضاً عن (RFQ, REP, ... ETC) ما الذي أخسره حالياً؟

– قد لا تكون الخسارة بسبب عدم (وجود / أو إختيار) نظام جيد خسارة واقعية معكوسة في القوائم المالية، ولكن هناك خسارة غير محققة واضحة في نواح كثيرة، مثلاً قد تكون هناك خسارة كبيرة في طريقة أداء وعمل الشركة

اقساط التأمين على الحياة في لبنان لسنة ٢٠٠٦

القدرة الادخارية للبنانيين لا تزال في مستوى مقبول رغم المآسي والحروب

٣٤ شركة سجلت نمواً بنسبة ٣,٦ بالمئة وجمعت اقساطاً ومدخرات بقيمة ٢٠٩ ملايين دولار اميركي



سلام حنا

LIBANO ARABE



فاتح بكداش

AROPE



انطوان واكيم

SNA



عادل القصار

BANCASSURANCE



برنار كماريه

ALICO



محمد الخطيب

MEDGULF



ايلي نونساس

AXA M.E.



ايلي طربية

CLA



رنيه خلائط

ADIR



فؤاد لصحناوي

SOGECAP LIBAN

عن نسب النمو المسجلة خلال السنوات السابقة التي كانت كالآتي:

سنة ٢٠٠٥ نسبة النمو ١٣,٥ بالمئة، سنة ٢٠٠٤ نسبة النمو ٢٧,٤ بالمئة، سنة ٢٠٠٣ نسبة النمو ١١,٦ بالمئة.

الا ان الجميع يتفق على القول ان النمو المحقق سنة ٢٠٠٦ يستحق

الثناء ويؤشر الى ان القدرة الادخارية في لبنان لا تزال في مستوى

مقبول وواعد قياسا بالاحوال السياسية السيئة التي يعيشها لبنان،

والتي جسدها القلق الذي يساور اللبنانيين عامة، والارتفاع الملحوظ في

عدد العاطلين عن العمل، أضف الى ذلك عمليات التدمير المنهجي الذي

قامت به اسرائيل ضد لبنان خلال حرب تموز / آب والحصار الذي تلاه.

والنمو المسجل في مجالي التأمين على الحياة (LIFE) والتأمينات

العامة (NON LIFE) يعكس الحيوية التي تتمتع بها شركات التأمين

العامة في لبنان والتي مكنتها من التغلب على الاحداث والمآسي

والحروب التي عاشها لبنان منذ سنة ١٩٧٥ وحتى اليوم، وان تمضي

قدما في تقديم خدماتها، محتفظة بثقة المجتمع بها، خصوصا في مجال

استقطاب الودائع الادخارية وتشغيلها في توظيفات استثمارية مجدية.

وفي ما يأتي اقساط التأمين التي صرحت بها الشركات المعنية

لسنة ٢٠٠٦:

كتب اميل زخور:

«التأمين على الحياة» هو اداة لادخار الاموال SAVING واستثمارها

INVESTING وليس عقد حماية اجتماعية فحسب. ولذا، يلجأ الناس الى

شركة التأمين على الحياة، لا ليحصلوا على عقد يوفر لهم (او لذويهم من

بعدهم في حالة الوفاة) ضمانا مالية تقيهم غدرات الزمان فحسب، بل

ولتوظيف مدخراتهم الشهرية في بوالص مبروطة بوحدات استثمارية

(INVESTMENT / UNIT LINKED POLICIES)، ما يعني ان الاموال التي

يدفعها حامل بوليصة التأمين على الحياة تشمل، الى جانب قسط التأمين

ضد اخطار الحياة (RISK PREMIUM)، المدخرات التي يودعها حملة

البوالص لدى الشركة الضامنة ليستثمرها لحسابه وتكون «قجة» يجمع

فيها الفائض من دخله خلال سنوات الانتاج ليعود اليها، ويستعين بها

في الايام الصعبة وبعد بلوغه سن التقاعد.

ويعتبر الخبراء الاقتصاديون المدخرات المودعة لدى شركات التأمين

على الحياة مرآة للواقع الاقتصادي الذي يعيشه المواطنون. فالمدخرات

ترتفع بتنامي الدخل الفردي، وتتقلص بتراجع مستوياته.

وتبين الاحصاءات التي جمعتها «البيان الاقتصادية» ان شركات

التأمين على الحياة العاملة في لبنان، وعددها ٣٤ شركة، حققت سنة

٢٠٠٦ نمواً بنسبة ٣,٦ بالمئة عنها في سنة ٢٠٠٥. وهذه النسبة تقل

المحفظة التأمينية في لبنان ارتفعت الى ٦٥٦ مليون دولار اميركي ومساهمة التأمين في الناتج الداخلي ٣,٢٨ بالمئة

الشركات المستقلة عن البنوك

وبين الضامنين العشرة الأوائل وغير المملوكين من مصارف، تحتفظ اميركان لايف (ALICO) بمرتبتها الاولى بين الشركات المتخصصة بالتأمين على الحياة، ولو انها لم تسجل نموا سنة ٢٠٠٦. اما الوطنية للضمان «سنا» SNA فقد سجلت نموا نسبته ١١,٥ بالمئة محتفظة بموقعها الثالث بين الشركات.

وسجلت كل من الشركات المستقلة الآتية نسب نمو مرتفعة:

أكسا الشرق الأوسط AXA ME	٦٠,٩ في المئة
بنكرز BANKERS	٢٧,١ في المئة
فيدلتي FIDELITY	١٠٣,١ في المئة
كومباس COMPASS	٦٦,٧ في المئة
عرب لايف ARAB LIFE	٢٩,٤ في المئة
الاتحاد الوطني UNION NATIONAL	٨٢,٢ في المئة
سيكوري تي SECURITE	٤٧,٩ في المئة

قفزات لافتة للتأمين عبر المصارف

يلاحظ ان الشركات التابعة لمجموعات مصرفية لاسيما في الاقساط المكتتبه في فروع التأمين على الحياة والادخار نذكر من بينها: شركة بنكاسورنس BANCASSURANCE (مجموعة فرنسبنك FRANSABANK والبنك اللبناني الفرنسي (BLF) وشركة أروب AROPE (مجموعة بنك لبنان والمهجر (BLOM) وأدير (ADIR) (مجموعة بنك بيبيلوس (BYBLOS BANK) وميدغلف MEDGULF (مجموعة البحر المتوسط (BANK MED) واللبنانية العربية LIBANO ARABE (مجموعة بنك عوده - سرادار (AUDI SARADAR BANK) شركة كابيتال CAPITAL (بنك بيروت والبلاد العربية) سجلت قفزات مهمة تتراوح بين ٢١,٥ و ٤٠ بالمئة ما يؤكد ان التأمين عبر البنك هو احدى الأدوات الاكثر فاعلية في تسويق وتوزيع المنتجات الادخارية والبوالص الاستثمارية في مجال التأمين على الحياة.

الضامنون العشرة الأوائل (TOP TEN)

يتبين ان الضامنين العشرة الأوائل جمعوا اقساطا بقيمة ١٨٨,٣٤ مليون دولار اي ما يعادل ٩٠ بالمئة من مجموع المحفظة الادخارية في لبنان، وتقاسمت الشركات لـ ٢٤ الأخرى النسبة المتبقية وهي ١٠ بالمئة.

اقساط التأمين من الناتج

المطلي في لبنان ٣,٢٨ بالمئة

بارتفاع اقساط التأمين على الحياة (LIFE) الى ٢٠٩,١ ملايين دولار واقساط التأمينات العامة (NON LIFE) الى ٤٤٦,٨ مليون دولار، وفقا للأنحنتين المنشورتين في عددنا لشهر آذار الماضي وفي هذا العدد يكون مجموع المحفظة اللبنانية من الاقساط قد ارتفع الى ٦٥٥,٩ مليون دولار اميركي. وقياسا بالناتج الداخلي المقدر بنحو ٢٠ مليار دولار تكون حصة التأمين من هذا الناتج خلال العام ٢٠٠٦ قد بلغت ٣,٢٨ بالمئة، وهذا الرقم هو الاعلى في الدول العربية بما فيه الدول النفطية.

يحظر نقل هذه الارقام

بدون اذن خطي من مجلة

«البيان الاقتصادية»

اسم الشركة	اقساط الحياة ٢٠٠٦ (دولار اميركي)	اقساط الحياة ٢٠٠٥ (دولار اميركي)	نسبة النمو (%)
١- اميركان لايف ALICO	٧١,٣٦٠,٠٠٠	٧٢,٧٥٠,٠٠٠	-١,٩
٢- بنكاسورنس BANCASSURANCE	٢٣,٣٩٠,٠٠٠	٢٠,٨٧٠,٠٠٠	١٢,١
٣- الوطنية للضمان SNA	٢٣,٢٣٥,٠٠٠	٢٠,٨٤٥,٠٠٠	١١,٥
٤- أروب AROPE	٢١,٧٣٥,٠٠٠	١٧,٣٣٠,٠٠٠	٢٥,٤
٥- اللبنانية العربية LIBANO ARABE	١٧,٢٨٥,٠٠٠	١٥,٠٨٠,٠٠٠	١٤,٦
٦- سوجيكاب لبنان SOGECAP LIBAN	١١,٠٧٥,٠٠٠	١٩,١٤٠,٠٠٠	-٤٢,٠
٧- أدير ADIR	٨,٦٩٥,٠٠٠	٦,٦٣٠,٠٠٠	٣١,١
٨- الاعتماد اللبناني CLA	٤,٥٣٥,٠٠٠	٦,٩٦٠,٠٠٠	-٣٤,٨
٩- أكسا الشرق الأوسط AXA M.E.	٣,٦٣٥,٠٠٠	٢,٢٦٠,٠٠٠	٦٠,٩
١٠- ميدغلف MEDGULF	٣,٣٩٥,٠٠٠	٢,٥٣٥,٠٠٠	٤٠,٠
١١- بنكرز BANKERS	٣,٣٣٥,٠٠٠	٢,٦٢٥,٠٠٠	٢٧,١
١٢- اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE	٢,٥٥٥,٠٠٠	٢,٨٥٥,٠٠٠	-١٠,٥
١٣- العربية ARABIA	١,٩٥٠,٠٠٠	١,٥٥٠,٠٠٠	٢٥,٨
١٤- سيكوري تي SECURITE	١,٧٤٥,٠٠٠	١,١٨٠,٠٠٠	٤٧,٩
١٥- فيدلتي FIDELITY	١,٣٣٠,٠٠٠	٦٥٥,٠٠٠	١٠٣,١
١٦- كومباس COMPASS	١,٢٥٠,٠٠٠	٧٥٠,٠٠٠	٦٦,٧
١٧- كابيتال CAPITAL	٩٥٠,٠٠٠	٧٦٠,٠٠٠	٢٥,٠
١٨- اسوريكس ASSUREX	٩٢٠,٠٠٠	٩٥٠,٠٠٠	١,٧
١٩- كونفيدنس C.I.G.	٨٥٥,٠٠٠	٨٥٠,٠٠٠	٠,٦
٢٠- التجارية المتحدة UCA	٨١٥,٠٠٠	٩٨٥,٠٠٠	-١٧,٧
٢٠- عرب لايف ARAB LIFE	٨١٥,٠٠٠	٦٣٠,٠٠٠	٢٩,٤
٢٢- الاتحاد الوطني UNION NATIONAL	٧٦٥,٠٠٠	٤٢٠,٠٠٠	٨٢,٢
٢٣- المشرق ALMASHREK	٦٥٥,٠٠٠	٦٧٠,٠٠٠	-٢,٢
٢٤- أونيون فرانكو اراب UFA	٥٥٥,٠٠٠	٥٥٥,٠٠٠	-
٢٥- نورث NORTH	٥٢٠,٠٠٠	٥٢٠,٠٠٠	-
٢٦- اليغ لايف ALIG LIFE	٣١٠,٠٠٠	٢٧٠,٠٠٠	١٤,٨
٢٧- فجر الخليج FAJR AL GULF	٢٥٠,٠٠٠	٢٥٥,٠٠٠	-١,٩
٢٨- امانة AMANA	٢٤٥,٠٠٠	٢٦٥,٠٠٠	-٧,٥
٢٩- الضمان اللبنانية LIBANAISE	٢٤٠,٠٠٠	١٩٠,٠٠٠	٢٦,٣
٣٠- فيكتوار VICTOIRE	٢٣٥,٠٠٠	٢١٠,٠٠٠	١١,٩
٣١- كورمزال COMMERCIAL	١٤٥,٠٠٠	١٦٠,٠٠٠	-٩,٣
٣١- الفينيقية PHENICIENNE	١٤٥,٠٠٠	١٨٠,٠٠٠	-١٩,٤
٣٣- ترست لايف TRUST LIFE	١٢٠,٠٠٠	١٣٠,٠٠٠	-٧,٦
٣٤- الامان تكافل ATI	١٠٥,٠٠٠	-	-
المجموع	٢٠٩,١٥٠,٠٠٠	٢٠١,٩٧٠,٠٠٠	٣,٦

مشروع الوزير سامي حداد للقانون الجديد للتأمين في لبنان

المسودة الكندية مطعمة بأفكار فرنسية

ثلاث سنوات لشركات التأمين الوطنية والأجنبية لرفع أموالها الخاصة
الى الحد الأدنى ٧ ملايين دولار لرفع الحياة وه ملايين للتأمينات العامة

الوزير سامي حداد مجتمعا برئيس و أعضاء مجلس جمعية شركات الضمان و ظهر الى يمينه: ايلي نسناس و اسعد ميرزا و الى يساره: وليد جنادري و جبران اليازجي و روجيه تابت

المادة ١١ من مشروعه الجديد، وهي تجيز اجراء عقود التأمين لدى شركات غير مرخصة، اذا سمح رئيس لجنة الاشراف بذلك خطيا لكل حالة على حدة، وبعد ان يكون قد تأكد من عدم امكانية الاكتتاب بهذا النوع من الضمان بشكل مرض و اسعار مقبولة بالشروط المطلوبة من ضامن مرخص له.

ملاحظة من البيان: اي ان الامر يخضع لاستثنائية يمارسها رئيس لجنة الاشراف، وهذا الامر ليس متاحا في ظل القانون الحالي.

الحد الأدنى للراسميل

يستبدل مشروع الوزير حداد الحد الأدنى لرأس المال بالحد الأدنى للأموال الخاصة EQUITY/ FONDS PROPRES، أي رأس المال المدفوع زائد الاحتياطات الحرة (FREE RESERVES)، ويشترط على شركة التأمين التي تتقدم بطلب الترخيص لمزاولة التأمين في لبنان، بعد اقرار القانون، حدا ادنى من الاموال الخاصة لا تقل عن ١٥ مليار ليرة لبنانية (١٠ ملايين دولار اميركي) لرفع التأمين على الحياة LIFE وه ١٥ مليار ليرة لبنانية (١٠ ملايين دولار) للتأمينات العامة (NON LIFE). ويمكن لرئيس لجنة الاشراف ان يطلب رقما اعلى من ذلك من الشركة التي تزاول ضمان اخطار تستوجب ذلك.

وتتمتع الشركات الوطنية والاجنبية المرخص لها قبل صدور القانون الجديد فترة ثلاث سنوات لرفع اموالها الخاصة الى الحدود الآتية:

- فرع للتأمينات العامة (NON LIFE): ٥ ملايين دولار اميركي.
- فرع التأمين على الحياة (LIFE): ٧ ملايين دولار اميركي.
- فرع التأمينات العامة والحياة (NON LIFE + LIFE): ١٠ ملايين دولار اميركي

السماح لشركات OFF SHORE (الأوف شور) بمزاولة التأمين في لبنان

وخلافا لاحكام القانون النافذ حاليا والذي يشترط على الشركة ان تكون مؤهلة لمزاولة اعمال الضمان في بلادها، يجيز مشروع حداد في المادة ١٣ للشركة الاجنبية المؤهلة لمزاولة التأمين في بلادها (او في مكان آخر) ان تطلب الترخيص للعمل في لبنان، وهذه هرطقة قانونية لم يسبق للبنان او اي دولة ذات سيادة ان تقبل بها لانها تشرع الابواب امام شركات الاوف شور (OFF SHORE) اي الشركات التي تعمل انطلاقا من الملاذات الضريبية (TAX HAVENS) والتي لا تخضع لاي نوع من انواع الرقابة في بلادها الاصلية.

في بيان صحفي اذيع بعد اجتماعه مع ممثلي جمعية شركات الضمان في لبنان بحضور رئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان وليد جنادري ومستشار الوزير جبران اليازجي، اعلن وزير الاقتصاد والتجارة سامي حداد، انه قرران يرفع الى مجلس الوزراء مشروع القانون الجديد للتأمين في لبنان بصيغته النهائية. وأوضح الوزير حداد انه استعان بخبراء فرنسيين لتعديل بعض المواد. وهكذا يكون قد تبنى المشروع الكندي مطعما بأفكار فرنسية ومضافة اليه مادة تتعلق بالرقابة على صناديق التعاضد التي تزاول التأمين الصحي. ماذا يتضمن مشروع الوزير حداد في صيغته النهائية؟ «البيان الاقتصادية» تنشر أدناه موجزا بأهم المحاور والتغييرات التي يتضمنها مشروع الوزير حداد:

الغاء المجلس الوطني للضمان

- يلغي مشروع الوزير حداد قانون التأمين النافذ حاليا بكامله، كما يلغي المجلس الوطني لهيئات الضمان، وهو الهيئة الاستشارية التي تضم ممثلين عن الوزارات وشركات التأمين والاعادة.

لجنة اشراف ومجلس ادارة لها

- ينشئ لجنة الاشراف على قطاع التأمين لتحل مكان اللجنة الحالية لمراقبة شركات التأمين، ويعين رئيسها مجلس الوزراء، وتمارس الرقابة على الشركات والوسطاء وتتأكد من استيفائهم الشروط القانونية.
- ينشئ مجلس ادارة للجنة الاشراف يضم خمسة اعضاء يعينهم مجلس الوزراء (احدهم رئيس لجنة الاشراف على قطاع التأمين).
- يعدّ مجلس الادارة سلم الرواتب لمختلف العاملين في لجنة الاشراف ويرفع تقريراً سنوياً حول اوضاع صناعة الضمان في لبنان الى مجلس الوزراء.
- يضع مجلس الادارة التعليمات التي يراها مناسبة حول اصول الترخيص لشركات التأمين والوساطة والاعادة.
- يحق لمجلس الادارة ان يتنازل عن صلاحياته لرئيس لجنة الاشراف على قطاع التأمين، بما فيها صلاحية الترخيص لشركات الضمان والوساطة.
- ينظر مجلس الادارة بالطعون التي تقدم اليه بشأن القرارات والاوامر التي تصدرها لجنة الاشراف على التأمين، وتكون قراراته مبرمة.
- يمارس رئيس لجنة الاشراف على التأمين مسؤولياته بكونه مديراً تنفيذياً، وله ان يفتح الحسابات المصرفية باسم اللجنة ويديرها ويستأجر المكاتب الخ...

تمويل نفقات اللجنة

يجري تمويل لجنة الاشراف على التأمين ومجلس ادارتها، باستيفاء رسم سنوي على الاقساط المكتتبة، على ألا تتجاوز نسبتها ٥،٣ بالألف. لا يمنح الترخيص لشركات التأمين والاعادة دون توصية من رئيس اللجنة وموافقة مجلس الادارة.

رئيس لجنة الاشراف على التأمين ان يسمح بتأمين الاخطار الكائنة في لبنان خارجا

يستبدل مشروع الوزير حداد المادة ٩ من القانون حاليا والتي تحظر اجراء عقود تأمين على اخطار كائنة في لبنان لدى شركات تأمين غير مرخصة، بالفقرات (د) من

جمعية شركات الضمان أيدت استصدار قانون جديد**للتأمين في لبنان**

أعلنت جمعية شركات الضمان في لبنان تأييدها لاستصدار قانون جديد للتأمين في لبنان. وجاء في تقرير وزعته على الشركات الأعضاء ان مجلس إدارة الجمعية أجرى العديد من اللقاءات مع وزير الاقتصاد والتجارة سامي حداد ورئيس لجنة مراقبة هيئات الضمان وليد جنادري، مؤكداً قناعته بضرورة وجود قانون جديد يساهم في تطوير القطاع إنما مع ضرورة الأخذ بعين الاعتبار جديد المسلمات والمبادئ الأساسية الآتية:

- (١) الحفاظ على الحقوق المكتسبة للشركات القائمة.
- (٢) ضرورة الفصل بين أعمال لجنة تقوم برسم السياسة العامة للقطاع واتخاذ القرارات الجوهرية ولجنة الرقابة المكلفة بأمور الرقابة الميدانية.
- (٣) الحفاظ على الجمعية وإعطائها صلاحيات إضافية وإشراكها في أي قرار وشأن من شؤون الضمان.
- (٤) عدم السماح لأي سبب من الأسباب بالتأمين خارج لبنان بهدف دعم الشركات الوطنية.
- (٥) تنظيم عمل صناديق التعاضد.
- (٦) تنظيم التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE. وذكرت الجمعية انها كلفت مستشار الجمعية المحامي أدوار كرم متابعة موضوع ممارسة المصارف لأعمال التأمين مع المستشار القانوني لجمعية مصارف لبنان.

اعادة هيكله فروع التأمين

ويعيد مشروع الوزير حداد هيكله فروع التأمين في لبنان، ويمنع على الشركات التي تزاول التأمين على الحياة (LIFE) حالياً ان تتعاطى اصدار برامج مرتبطة بالاستثمار UNIT LINKED LIFE POLICIES

تجميد الضمانة النقدية

يحدد مشروع حداد الضمانة النقدية بـ ٧٥٠ مليون ليرة لبنانية (٥٠٠ الف دولار اميركي)، ويتوجب على شركة التأمين ان تجمدها لدى مصرف معترف به. ويحق لرئيس لجنة الاشراف ان يفرض على اي شركة تأمين ان تودع ضمانة اضافية تعادل ١٠٠ بالمئة من احتياطها الفني.

الدمج / مجالس التحكيم / مكتب تلقي الشكاوى

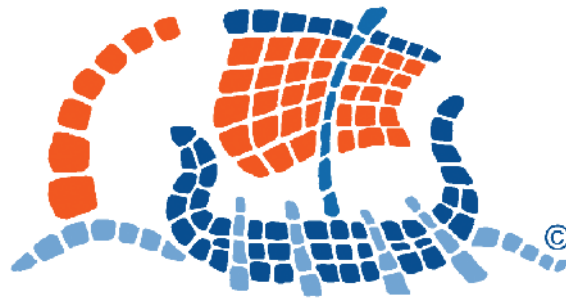
- يعفي مشروع حداد شركات التأمين التي تختار الدمج فيما بينها من ضريبة الدخل لثلاث سنوات اذا حصل الدمج خلال السنوات الخمس التي تلي صدور القانون، ولستين فقط اذا حصل الدمج بعد ذلك.

- يعطى المشروع وزير الاقتصاد والتجارة صلاحية انشاء مجالس تحكيمية.

- يحق للجمعيات التي تمثل شركات التأمين والوساطة ان تنشئ مكاتب لتلقي الشكاوى ضد اعضائها، بعد استئذان رئيس لجنة الاشراف على التأمين.

إخضاع صناديق التعاضد لنيل الترخيص من لجنة الاشراف على قطاع التأمين

- توجب المادة ١١٩ من المشروع الجديد على صناديق التعاضد التي تتعاطى التأمين الصحي ان تستحصل على قرار ترخيص من مجلس ادارة لجنة الاشراف، وأن تخضع لشروط تحدد بمرسوم يصدر عن مجلس الوزراء بعد استطلاع رأي مجلس ادارة لجنة الاشراف على التأمين.



ARAB P&I POOL

ZARIS HOUSE
7 Steliou Kyriakide Street
CY-3080 Limassol
Tel: + 357 25 825 985 - Fax: +357 25 825 984
E-mail: info@arabpool.com

صدور القانون الاتحادي الجديد للتأمين في الامارات العربية المتحدة



الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان

رئيس دولة الامارات العربية المتحدة

وقع الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان رئيس دولة الامارات العربية المتحدة القانون الاتحادي رقم ٥ لسنة ٢٠٠٧، وهو يقضى بإنشاء هيئة التأمين وهي السلطة المعنية بالاشراف على قطاع التأمين في الامارات العربية المتحدة. تتألف الهيئة من عشرة اعضاء ويرأسها وزير الاقتصاد والتجارة. وينص القانون على ان تسري احكامه على شركات التأمين الوطنية والاجنبية المرخص لها بالعمل في دولة الامارات بما في ذلك الشركات التي تزاوول عمليات التأمين التعاوني والتكافلي او عمليات اعادة التأمين والمهن المرتبطة بها.

ويدخل القانون الجديد حيز التنفيذ بعد ٦ اشهر من تاريخ نشره في الجريدة الرسمية.

انشاء
هيئة
تأمين
مستقلة



فريد لطفى

جمعية الامارات للتأمين



جمعة سيف

ALLIANCE



نادر القدومي

AL BUHAIRA



حسين الميزة

AMAN



اسامة القيسي

TAKAFUL



خالد بن زايد آل نهيان

SALAMA

جمعة سيف

وقال جمعة سيف نائب رئيس شركة اللانيس للتأمين ALLIANCE «ان القانون الجديد جاء كثمرة لجهود مكثفة من قبل وزارة الاقتصاد وعلى رأسها الشخة لبنى بنت خالد القاسمي وزيرة الاقتصاد التي حرصت على استطلاع آراء جميع الاطراف الفاعلة والمعنية بصناعة التأمين».

واضاف «ان القانون الجديد يوجب على اي شركة ترغب تعاطي اي خدمة من خدمات التأمين ان تحصل على ترخيص من الهيئة الجديدة وان هذه الاخيرة تمنح الترخيص وفقا لما هو ملائم لحاجة الاقتصاد الوطني وهو نص ينم عن حس وطني عال للمشرع حيث يشير الى التحرير الذكي للقطاع عن طريق الترخيص للشركات الاجنبية التي تضيف الى السوق المحلي خدمات تأمينية جديدة غير موجودة ولا تهدف فقط الى دخول السوق لمنافسة الشركات المحلية».

فريد لطفى

فريد لطفى، امين عام جمعية الامارات للتأمين قال: «من الضروري انشاء هيئة مستقلة تقوم بدور رقابي على شركات التأمين والوسطاء ومكاتب التمثيل الاجنبية الذين يديرون بدورهم عمليات الاستثمار في قطاع التأمين حيث أُلزم القانون هيئة التأمين بإجراء الرقابة على اعمال شركات التأمين واعادة التأمين للتأكد من سلامة المركز المالي».

وقال ان «اقساط التأمين المكتتبة في الامارات تناهز ٦ مليارات درهم اماراتي والاموال المستثمرة في صناعة التأمين تجاوزت ١٨ مليار درهم».

تلعبه في مجال توفير الاطمئنان النفسي والمادي لحملة عقود التأمين وحماية المدخرات الوطنية.

حسين الميزة

كما رحب حسين الميزة، المدير التنفيذي لشركة دبي الاسلامية للتأمين واعادة التأمين (AMAN) بإنشاء هيئة مستقلة للتأمين قائلاً «ان انشاء هيئة فاعلة ومستقلة، تمثل المرجعية القانونية والنظامية لجميع اطراف العملية التأمينية من شركات ووسطاء وعملاء يعطي ثقلاً ووزناً لقطاع التأمين كداعم قوي للاقتصاد الوطني».

وتوقع الميزة ان تعمل الهيئة على ضم خبراء صناعة التأمين لتنسيق الجهود والعمل على انشاء معهد متخصص للتدريب يسهم بشكل مباشر في زيادة نسب التوطين بقطاع التأمين.

نادر القدومي

ومن جهته رحب نادر توفيق القدومي مدير عام شركة البحيرة الوطنية للتأمين AL BUHAIRA ورئيس اللجنة الفنية في جمعية الامارات للتأمين، بالهيئة الجديدة قائلاً «ان القانون الذي اصدره رئيس الدولة يمثل قفزة هائلة في مسيرة تنظيم قطاع التأمين، ويمنح هيئة التأمين استقلالية اكثر وقوة وفعالية في اصدار قراراتها التي ترى انها ستسهم في دفع مسيرة قطاع التأمين في الدولة حتى يؤدي دوره ويرتقي للمستوى الذي يؤهله لمواكبة احتياجات باقي القطاعات الاقتصادية التي تشهد نمواً كبيراً في اعمالها. كما ستسهم الهيئة في تعزيز القدرات التنافسية لشركات التأمين العاملة في الدولة في ظل العولمة واقتصادات السوق الحر».

آراء المعنيين

وقد قوبل المرسوم بترحيب من اركان صناعة التأمين في الامارات العربية المتحدة ونقل هنا بعض التعليقات التي ادلى بها بعض المعنيين بالامر.

الشيخ خالد آل نهيان

الشيخ خالد بن زايد بن صقر آل نهيان رئيس مجلس ادارة الشركة الاسلامية العربية للتأمين (سلامة) SALAMA قال «ان التأمين هو طوق النجاة لاي اقتصاد في اي دولة في العالم وتزايد أهمية هذا القطاع في دولة الامارات نظراً لنمو اقتصادها المطرد وقابليتها للتطوير والتوسع. ونحن نعلق آمالاً كبيرة على الهيئة الجديدة».

وحول الصلاحيات الواسعة التي منحت للهيئة الجديدة قال: «ان شركات التأمين شأنها في ذلك شأن باقي الشركات المساهمة تمثل مالا عاماً وليست ملكاً خاصاً لمجلس الادارة».

الا انه حذر من اي تدخل حكومي من خلال هيئة التأمين في تحديد اسعار الخدمات التأمينية لتحديد الاسعار، ومع وجود اكثر من اربعين شركة لا مبرر اطلاقاً لاي تدخل حكومي.

اسامة القيسي

اسامة القيسي، مدير عام شركة ابو ظبي الوطنية للتكافل ABU DHABI NATIONAL TAKAFUL اعتبر انشاء هيئة مستقلة للتأمين وذات صلاحيات واسعة امراً يتوافق مع مقتضيات المرحلة الحالية في العالم. حيث اخذت الدول المتحضرة تولي صناعة التأمين اهتماماً خاصاً وذلك بالنظر لأهمية الدور الذي

الشركات السعودية الجديدة

بعد التعاونية وميدغلف والملاذ.. ولاء والسعودية الفرنسية وساب تكافل والدرع العربي واياك استكملت الطرح الاولى لأسهمها

وهكذا، يكون عدد شركات التأمين السعودية التي بدأت تزاوُل أعمالها وفقا لاحكام قانون التأمين التعاوني السعودي ثمانى شركات. وفي ما يأتي معلومات تتعلق بالشركات الخمس الجديدة:

بعد الشركة التعاونية (NCCI) وميدغلف MEDGULF والملاذ MALATH استكملت خمس شركات تأمين سعودية جديدة الطرح الأول (IPO) لأسهمها في البورصة، وحررت رساميلها بالكامل. ومن المنتظر ان تدرج اسماؤها بين الشركات التي يجري تداول اسهمها في بورصة الرياض خلال ايام قليلة.

الامير سلطان بن محمد الكبير: القانون التعاوني يجعل من المؤمن له شريكا في الشركات السعودية الجديدة



باسم عوده
الدرع العربي



الامير سلطان بن محمد الكبير
الدرع العربي



فيصل الكردي
اياك السعودية للتأمين التعاوني



د. عبد الرحمن الجعفري
ساب تكافل



فادي الاسطا
السعودية الفرنسية

السعودية بكونها شركة اف شور OFF SHORE مسجلة في البحرين، وهي تعد اولى الشركات التي جاءت الى المملكة بصيغة «التأمين الاسلامي» (ISLAMIC) منذ السبعينات من القرن الماضي. وكان التأمين في حينه ما زال موضع دراسة لدى الفقهاء في المملكة من حيث توافقه مع احكام الشريعة.

وقد انتهت المملكة قبل ثلاث سنوات الى اقرار شرعية التأمين بصيغته التعاونية (COOPERATIVE) والتي تتوافق في جوانب عدة مع التأمين التكافلي (TAKAFUL)، الا انها تفتقر عنها في مجال التعامل مع حقوق المساهمين في الشركة لجهة حصولهم على عائد مشروع.

وعملا بأحكام قانون التأمين التعاوني الجديد، عمدت «اياك» الاسلامية الى اعادة هيكلتها نفسها ورسملتها بحيث استوفت شروط التحول الى شركة سعودية تعاونية.

واعلن الدكتور صالح الملاثة، الرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة SALAMA، عن سروره بانجاز عملية اعادة الرسملة حيث تلقف المستثمرون في المملكة الاسهم المطروحة للاكتتاب من الجمهور ونسبتها ٤٠ بالمئة.

وقال الملاثة ان «سلامة» تساهم بنسبة ٣٠ بالمئة في رأسمال «اياك التعاونية» وان افرقاء سعوديين عديدين ومن كبار رجال الاعمال يشاركوننا بقيمة الاسهم».

يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد فيصل الكردي.

الدرع العربي ARABIAN SHIELD

استكملت «الدرع العربي» ARABIAN SHIELD عملية الطرح الاولى لأسهمها (IPO) في البورصة لـ ٤٠ في المئة من اسهمها وذلك عملا بأحكام قانون التأمين التعاوني.

وبهذه المناسبة قال باسم عوده، مساعد المدير العام في الشركة، انه لم يستغرب اقبال المواطنين على الاكتتاب في الاسهم المطروحة في البورصة، لان للشركة سيرة مشرفة، وهي عملت في السوق لمدة تسع سنوات بكونها شركة مسجلة في البحرين وذلك قبل ان تتحول الى شركة تأمين سعودية عملا بأحكام القانون الجديد.

وردا على الاجتهادات التي تصدر من هنا وهناك حول شرعية الاعمال التي تقوم بها شركات التأمين التعاوني، اوضح الامير سلطان بن محمد بن سعود الكبير رئيس مجلس ادارة شركة الدرع العربي للتأمين التعاوني ARABIAN SHIELD ان نظام التأمين التعاوني الذي اقرته المملكة العربية السعودية يجعل من المواطن شريكا اساسيا في ما يحققه هذا القطاع من انجاز سواء من حيث اشراك المواطن في ملكية الشركات عبر طرح جزء اساسي من ملكيتها لعامة المواطنين، او عبر نظام مشاركة حملة الوثائق في ارباح الشركة من خلال توزيع نسبة ١٠٪ من صافي الارباح عليهم، سواء عن طريق الدفع النقدي او من خلال خصم هذه المبالغ المستحقة من اقساط التجديد للسنوات اللاحقة.

ولاء للتأمين (WALA)

انتخب الجمعية العمومية لمساهمي الشركة السعودية المتحدة للتأمين التعاوني (ولاء) اول مجلس ادارة لها برئاسة سليمان عبدالله القاضي وعضوية كل من: عبدالله العثمان، سلمان الجشي، واصف الجبشة، خالد الراجحي، يوسف القصبي، وليد الشعبي، خليفة الملحم، الدكتور باسم آل ابراهيم، وعبد العزيز الربدي.

كما قررت الجمعية العمومية ان يكون المركز الرئيسي للشركة في مدينة الدمام. من جهة اخرى، حرر مؤسسو الشركة ٦٠ بالمئة من رأسمالها البالغ ٢٠٠ مليون ريال سعودي نقدا، وطرحت الـ ٤٠ بالمئة المتبقية للاكتتاب في البورصة، واستعانت لهذا الغرض بالبنك السعودي الفرنسي بكونه مديرا للاكتتاب، وبنك الجزيرة بكونه متعهدا للتغطية.

السعودية الفرنسية للتأمين التعاوني (SAUDI FRANSI)

استكملت شركة التأمين التعاوني السعودية الفرنسية معاملات تحرير رأسمالها بالكامل حيث سدد المؤسسون ٦٩ بالمئة من قيمة الاسهم نقدا، وطرحت النسبة المتبقية ٣١ بالمئة للاكتتاب من الجمهور. وتولى البنك السعودي الفرنسي ادارة عملية الاكتتاب في البورصة.

تجدر الإشارة الى ان مجموعة آجي.اف. AGF الفرنسية ممثلة بالشركة الوطنية للضمان SNA تتولى ادارة الشركة الجديدة، علما بأن آجي.اف. (AGF) اصبحت مملوكة بالكامل من مجموعة أليانز ALLIANZ الالمانية. ويتولى مركز المدير العام في الشركة السيد لوك متيفيه.

علما ان المدير المالي والاداري في الشركة هو السيد فادي الاسطا.

ساب تكافل SABB TAKAFUL

استكملت شركة «ساب تكافل» SABB TAKAFUL عملية تحرير رأسمالها بالكامل حيث طرحت في البورصة ٣٥ في المئة من مجموع اسهمها للاكتتاب بعدما حرر المؤسسون الكبار فيها النسبة المتبقية وهي ٦٥ بالمئة.

يرأس الجمعية التأسيسية للشركة الجديدة الدكتور عبد الرحمن الجعفري، والمساهمان الكبار فيها هما: المصرف السعودي البريطاني SABB بنسبة ٣٢,٥٪ ومجموعة HSBC بنسبة ٣٢,٥٪. ويبلغ رأسمال الشركة ١٠٠ مليون ريال سعودي.

اياك السعودية SAUDI IAIC

انجزت شركة «اياك» السعودية للتأمين التعاوني (SAUDI IAIC)، وهي شركة تابعة لمجموعة سلامة (SALAMA) الاماراتية القابضة، معاملات تحرير رأسمالها البالغ ١٠٠ مليون ريال سعودي.

وقبل ان تتحول الى شركة تأمين سعودية عملت «اياك» (IAIC) في المملكة العربية

اختيار سيدة لمنصب الرئيس التنفيذي لكونفيريوم السويسرية

تسلمت منصب الرئيس التنفيذي (CEO) في شركة كونفيريوم السويسرية لإعادة التأمين (CONVERIUM) السيدة اينكا بيل (INGA BEALE) التي كانت تشغل قبل ذلك منصبا رفيعا في شركة جي اي فرنكونا G.E. FRANKONA التي اصبحت جزءا من سويس ري SWISS RE. وكانت السيدة بيل قد تعاطت مع اسواق الشرق الاوسط وشمال افريقيا من خلال منصبها السابق. وهي تكافح اليوم من اجل منع شركة سكور الفرنسية (SCOR) من إحكام قبضتها على كونفيريوم (CONVERIUM). وجاء في بيان صادر عن كونفيريوم ان رئيسها التنفيذية الجديدة بدأت مشاورها التأميني سنة ١٩٨٢ مع شركة برودنشال البريطانية (PRUDENTIAL)، وهي حائزة على شهادة الزمالة من معهد التأمين البريطاني المجاز (ACII).



اينكا بيل

CONVERIUM

هكذا يعاقب الوسطاء المزورون في اميركا

١٠ سنوات سجنًا لوسيط تأمين اميركي تقاضى اقساطًا مقابل بوالص وهمية

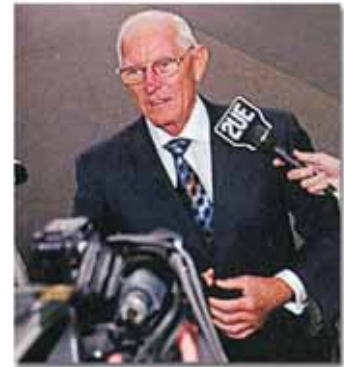
أقر وسيط التأمين الاميركي ريتشارد بترسون (٦٦ سنة) امام المحكمة انه سلم بعض زبائنه عقود تأمين مزورة، زاعما انها صادرة عن لويديز (LLOYD'S) في لندن ويضمن بموجبها مطاعم وملاهي ليلية في مدينة سان فرانسيسكو - ولاية كاليفورنيا. كما اعترف بأنه تقاضى اقساطا مجموعها ٦,٦ ملايين دولار مقابل اصداره البوالص الوهمية.

وكان احد اصحاب المطاعم تقدم بمطالبة الى بيترسون حول حادث تعرض له المطعم، الا ان هذا الاخير اخذ يماطل ويتهرب من الدفع، ما حمل صاحب المطعم على الاتصال بلويديز للاستفسار عن اسباب عدم الاستجابة لمطالبته.

وقد اعلمته لويديز ان البوليصة التي يحملها ليست صادرة عن لويديز. وهنا لجأ الى مفوض التأمين في ولاية كاليفورنيا CALIFORNIA INSURANCE COMMISSIONER وهو السلطة المعنية بالاشراف على اعمال شركات التأمين والوساطة.

وبعد التحقيق تبين لمفوض التأمين ان بيترسون اصدر عقودا وهمية عديدة، وأن مفوض التأمين كان قد ألغى الترخيص الذي يحمله بيترسون منذ العام ١٩٩٩، لأن هذا الاخير سبب مخالفات ارتكبها في حينه. وعلى الرغم من الغاء الترخيص استمر بيترسون يزاول التأمين منتحلا اسماء لشركات وساطة غير موجودة. وكان يدعي تخصصه بالتأمين على المطاعم والملاهي الليلية.

وقد تعاون مفوض التأمين في كاليفورنيا مع السلطات الفدرالية للقبض على بيترسون بعد فراره من كاليفورنيا، فأوقف في ولاية نيويورك حيث جرت محاكمته امام المحكمة الفدرالية وأقر بالجرائم التي ارتكبها. ويقضي الحكم بالقاء الحجز على ممتلكات بيترسون وهي تتكون من بنايتين في سان فرانسيسكو ومنزل في مجمع سكني في لاس فيغاس LAS VEGAS ومنزل آخر للترفيه في جزر كيمان CAYMAN ISLANDS.



راي ويليامس لدى وصوله الى المحكمة في سيدني للاستماع الى الحكم الصادر بحقه.

بعد اعترافه بتضليل مساهمي الشركة

اربع سنوات ونصف السنة سجنًا للرئيس التنفيذي السابق لشركة التأمين الأسترالية «إتش أي إتش»

اصدرت المحكمة الجزائية في سيدني - اوستراليا حكما يقضي بسجن راي ويليامس، الرئيس التنفيذي السابق لشركة اتش أي اتش (HIH) للتأمين الاوسترالية، مدة اربع سنوات ونصف السنة، وذلك بعدما اعترف بالتهمة الموجهة اليه، لجهة اخفاء المعلومات عن مساهمي الشركة وتوزيع معلومات اخرى مضللة ومزورة حول الاوضاع المالية للشركة.

وكانت الشركة قد توقفت عن الدفع وأحيلت الى التصفية بعدما تكبدت خسائر هائلة.

قبل سقوطها كانت «إتش أي إتش» (HIH) تحتل المرتبة الاولى بين شركات التأمين في اوستراليا.

بوليصة جديدة من مارش تغطي الخسائر الناجمة عن التزوير والجريمة

بما فيه الإنسداد والتلاعب بالانظمة الالكترونية

اعلنت شركة مارش يو كاي MARSH UK لوساطة التأمين انها اعدت بوليصة تأمين جديدة، تضمن للمرة الاولى المؤسسات والمصارف ضد الخسائر التي يمكن ان تلحق بها جراء عمليات التزوير والجرائم FRAUD AND CRIME ايا كان نوعها وسواء ارتكبها العاملون فيها او افرقاء ثالثون وACTS OF EMPLOYERS AND THIRD PARTIES وتشمل البوليصة الجديدة الخسائر التي تلحق بالمصرف او المؤسسة جراء التلاعب او التزوير بما فيه الافساد والتلاعب بنظام المعلوماتية في المؤسسة المضمونة (المؤمن لها) MALICIOUS OR CRIMINAL CORRUPTION DELETION OR MODIFICATION OF ELECTRONIC DATA

MARSH

شعار MARSH

تعديل قانون التأمين في سلطنة عمان

شروط جديدة للترخيص بافتتاح فروع لشركات التأمين الاجنبية

قرر مجلس ادارة الهيئة العامة لسوق المال في سلطنة عمان تعديل بعض احكام اللائحة التنفيذية لقانون التأمين في السلطنة. وترعى التعديلات الجديدة اصول وشروط تأسيس شركات تأمين وطنية جديدة، والترخيص لشركات التأمين الاجنبية بافتتاح فروع لها في السلطنة.



مقبول بن علي بن سلطان
وزير التجارة والصناعة العماني

واعلن وزير التجارة والصناعة مقبول بن علي بن سلطان «ان التعديلات أقرت انسجاماً مع قرار سلطنة عمان الانضمام الى منظمة التجارة العالمية WTO والتي تقضي بأن تفتح ابوابها امام شركات التأمين الاجنبية».

اضاف: «لقد تم وضع ضوابط ومتطلبات مالية وفنية جديدة خاصة بفروع شركات التأمين الاجنبية الراغبة بالعمل في السلطنة وذلك لتوفير ضمان المراكز المالية لتلك الفروع. ومن جانب آخر فإن فتح سوق التأمين في السلطنة تطلب وضع ضوابط احترازية جديدة تتسجم مع متطلبات هيئة مراقبي التأمين الدولية وذلك بهدف حماية حقوق حملة وثائق التأمين والمستفيدين منها والغير».

مصر للتأمين في مرتبة «أ ماینوس» (ممتاز)

برسمة ممتازة قياساً بالأخطار التي تأخذها على عاتقها

الان تداعيات التأمين الاجباري للسيارات تنعكس سلباً على صورتها

في بيان اصدرته وكالة التصنيف الاميركية أ. ام. بست A.M.BEST بتاريخ ٦ آذار (مارس) ٢٠٠٧ أعلنت الوكالة انها اعادت تصنيف شركة مصر للتأمين (MISR) في مرتبة «ألف ماینوس» (A-) التي تعني «ممتاز» (EXCELLENT).

وجاء في البيان التقويمي الصادر عن الوكالة ان شركة مصر للتأمين تتمتع بموقع قوي في سوق التأمين بـ STRONG BUSINESS PROFILE وبرسمة ممتازة قياساً بالأخطار التي تضمنها EXCELLENT RISK - ADJUSTED CAPITALIZATION.



د. معوض الحسني
رئيس مصر للتأمين

الان الوكالة ابدت تخوفها من الانتقال التي تتحملها شركة مصر جراء عدم كفاية الاقساط التي تستوفيها في مجال التأمين الاجباري على السيارات، وهي كما نعلم محكومة بتعرفة حكومية الزامية لا يمكن لشركة التأمين ان تتجاوزها. وأشارت الوكالة الى ان هذا الواقع يوجب على شركة مصر للتأمين ان تراجع احتياطاتها الفنية كل سنة لمواجهة المطالبات العالقة في مجال التأمين الازمائي على السيارات. وهذه المراجعة تقضي بأن ترفع الشركة مستوى احتياطاتها الفنية. وهذا الامر يثير قلق شركات التأمين العاملة في مصر وينعكس سلباً على صورتها. وبناء عليه، وضعت أ. ام. بست A.M.BEST النظرة المستقبلية لشركة مصر في موقع سلبي (NEGATIVE OUTLOOK) بعدما كانت في موقع مستقر (STABLE) في العام الماضي.

«نقرة» ثانية لشركات التأمين في الإمارات العربية المتحدة

حريق كبير في برج قيد الإنشاء في دبي



في عددنا لشهر آذار (مارس) الماضي أشرنا الى «النقرة» التي تعرض لها الضامنون والمعيدون في دبي جراء الحريق الذي شب في الطبقات العليا لبرج فورتيون FORTUNE في دبي.

وقلنا في حينه ان شركات التأمين فوجئت بالخطورة التي ينطوي عليها تأمين «الأبراج» والتي درجت الشركات على تغطيتها بمرونة زائدة، وبأسعار لا تتوافق وأهمية الخطر المضمن.

ويوم الثلاثاء الواقع فيه ٢٠ آذار (مارس) ٢٠٠٧ تعرضت شركات التأمين لـ «نقرة» جديدة، حيث أعلن عن نشوب حريق هائل في برج قيد الإنشاء ويقع في شارع زايد في إمارة دبي نفسها.

وذكرت وسائل الإعلام ان عملية إطفاء الحريق استغرقت خمس ساعات. وأشرفت على عملية مكافحة الحريق مروحيات الدفاع المدني.

الحريق في برج فورتيون في دبي

التقدير الأولي للأضرار خمسة ملايين دولار والجرى ٧٠ عاماً

اصدرت احدي شركات تسوية خسائر شركات التأمين LOSS ADJUSTER تقديراً اولياً حول الاضرار التي لحقت ببرج فورتيون (FORTUNE) بعد تعرضه للحريق بتاريخ ١٨/١/٢٠٠٧ بحوالي خمسة ملايين دولار اميركي. ويقع برج فورتيون في بحيرة الجميرة دبي. وكنا قد اشرنا الى ان حوالي ٧٠ عاملاً قضاوا في الحادث، الا انه تبين في وقت لاحق ان العمال المشار اليهم اصيبوا باغماءات واصابات جراء تنشقهم الدخان المتصاعد من الطوابق العليا للبرج، وقد جرى نقلهم الى المستشفيات حيث عولجوا، الا ان واحداً واثنين منهم قضيا في الحادث عند محاولتهما الهرب من النيران.

التكافل الدولية تقدم أغلبية صحية لموظفي

شركة تسهيلات البحرين



عصام الانصاري
التكافل الدولية

اعلن في البحرين عن توقيع اتفاق تعاون استراتيجي بين كل من شركة التكافل الدولية للتأمين وشركة تسهيلات البحرين. ويقضي الاتفاق بتوحيد الجهود في سوق التأمين البحريني من اجل خلق منتجات تأمينية ذات جودة عالية. وقال عصام الانصاري نائب المدير العام في شركة التكافل الدولية: «اننا فخورون بهذا الاتفاق اذ نتطلع بشغف لتوسيع قاعدة التعاون الاستراتيجي هذا في المستقبل».

واشار السيد محمد بوشهري مدير الموارد البشرية في شركة تسهيلات البحرين الى «ان التكافل الدولية تتمتع بطاقات شبابية بحرينية متمرسه في امور التأمين المختلفة، وسوف تقوم بتوفير أغلبية صحية لموظفي الشركة بمزايا راقية، خصوصاً ان شركة التكافل الدولية تتميز بعلاقات قوية مع العديد من شبكات الخدمات الصحية داخل البحرين وخارجها».

بعد ان رسخت وجودها في الخليج والمشرق العربي

الخليج الكويتية GULF تتوسع افريقياً

فرقد الصانع: نتائج الشركة خلال ٢٠٠٦ لا سابقة لها

بعد ان توسعت اقليمياً على المستويين الخليجي والمشرقي، قررت شركة الخليج للتأمين الكويتية GULF ان تحول الى شركة عابرة للقارات، وان تبدأ بتنفيذ خطة انتشار في القارة الافريقية، انطلاقاً من المغرب العربي.

رئيس مجلس ادارة الشركة فرقد الصانع اطلع الجمعية العمومية للمساهمين على قرارها هذا، خلال الاجتماع الذي عقده المساهمون وأقرّوا خلاله الميزانية السنوية والبيانات المالية للشركة لسنة ٢٠٠٦.



خالد الحسن

الرئيس التنفيذي لشركة الخليج للتأمين

وأوضح الصانع ان النتائج المالية التي حققتها الشركة سنة ٢٠٠٦ تعتبر غير مسبوقه، حيث ارتفعت الاقساط المكتتبة PREMIUM بنسبة ٦٣٪ لتصل الى ٧٠,٥ مليون دينار (٢٤٠ مليون دولار اميركي) مقارنة بـ ٤٣,٣ مليون دينار في العام ٢٠٠٥، وبلغت الارباح PROFIT الصافية ٨,٤ ملايين دينار كويتي (٢٨,٥ مليون دولار اميركي) بزيادة نسبتها ٢٠,١٪ عن العام السابق.

وارتفعت اصول الشركة ASSETS الى ١٨٨,٧ مليون دينار (٦٤٣ مليون دولار اميركي) كما ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY الى ٦٠,٦ مليون دينار كويتي (٢٠٦ ملايين دولار اميركي).

توسعات اقليمية

وفي مجال التوسع الاقليمي والعربي ذكر الصانع ان الشركة انجزت تأسيس الشركة السورية الكويتية للتأمين SYRIAN KUWAIT التي بدأت ممارسة نشاطها الفعلي اعتباراً من اول يناير ٢٠٠٧. كما تمكنت الشركة من زيادة حصتها بشكل مؤثر في الشركة البحرينية الكويتية للتأمين (BKIC) التي تعتبر من الشركات الناجحة في منطقة الخليج العربي، مؤكداً ان الشركة نجحت في رفع نسبة ملكيتها في شركة اللؤلؤة السعودية للتأمين SAUDI PEARL لتصبح ١٠٠٪. كما دخلت مساهماً فاعلاً في احدى شركات التأمين التكافلي في مصر. وأشار الى ان الشركة استطاعت خلال عام ٢٠٠٦ الحصول على تقييم BBB+ من ستاندرد اند بورز مع عملائها ومعيدي التأمين وهي واحدة من الشركات القليلة في المنطقة التي تحصل على ذلك التقييم.

الجمعية العمومية

وبعد ان عبرت الجمعية العمومية لرئيس واعضاء مجلس الادارة ومديرها العام، عن امتنانها لهذه النتائج اتخذت قرارات تقضي بتوزيع أنصبة ارباح بنسبة ٥٥ في المئة من القيمة الاسمية للسهم، وتخصيص ١٪ من صافي الربح للسنة المالية المنتهية في ٢٠٠٦/١٢/٣١ للتبرع للجهات الخيرية.

حاج محمد سبع رئيس - مدير عام جديد لشركة الاعادة المركزية

في الجزائر

تسلم حاج محمد سبع منصب رئيس مجلس الادارة المدير العام لشركة الاعادة الجزائرية المركزية (CCR) خلفاً لجمال شويط الذي احيل الى التقاعد لبلوغه السن القانونية. وقبل تسلم منصبه كان الرئيس الجديد للشركة يشغل منصب مدير في وزارة المال الجزائرية.

تجدر الإشارة الى ان الاعادة المركزية في الجزائر هي شركة حكومية وهناك احاديث تتردد عن احتمال نقل ملكيتها الى القطاع الخاص، في وقت لاحق.

سوليدريتي افضل شركة تكافل في العالم

سمير الوزان: انه لشرف عظيم

تعليقاً على انتخاب شركة سوليدريتي للتأمين (SOLIDARITY) افضل شركة تكافل في العالم لسنة ٢٠٠٦ اعرب سميير الوزان الرئيس التنفيذي للشركة عن اعتزازه بتقدير اسواق العالم لسوليدريتي ولمنجزاتها، قائلاً انه «لشرف عظيم لنا ان نحظى بهذا التكريم».



سمير الوزان

رئيس SOLIDARITY

اضاف: «ان انجازات سوليدريتي في عام ٢٠٠٦ تتمثل في التوسع الى اسواق رئيسية عالمية وزيادة في رأس المال

المدفوع الذي بلغ ١٥٠ مليون دولار اميركي والمصرح به ٥٠٠ مليون دولار. ويشهد عام ٢٠٠٧، ان شاء الله، توسعاً بارزاً للشركة وزيادة في رأس المال ليصل المدفوع منه الى ٢٧٥ مليون دولار اميركي، هذا الى جانب تقديم المنتجات التنافسية من التكافل العام والتكافل العائلي والتي تتوافق واحكام الشريعة الاسلامية وتتناسب مع حاجة الافراد والاسر والشركات». وكان الوزان قد فاز قبل ذلك شخصياً بجائزة افضل رجل تأمين لسنة ٢٠٠٥. هذا وشارك في الاستطلاع الذي اسفر عن فوز سوليدريتي بهذا اللقب، ١٢٣٢ شخصاً من المستثمرين في القطاع المالي الاسلامي.

ايلى عيسى مديراً لفرع أيون الشرق الأوسط في ابو ظبي



ايلى عيسى

AON MIDDLE EAST

اعلن عبداللطيف الرئيس التنفيذي لشركة أيون الشرق الأوسط AON MIDDLE EAST تعيين ايلى عيسى مديراً عاماً للفرع الذي انشأته الشركة حديثاً في ابو ظبي.

والسيد عيسى وجه تأميني معروف في الامارات العربية المتحدة حيث سبق له ان امضى ٢٠ سنة هناك وتولى مسؤوليات ادارية عالية في شركة الامارات للتأمين EMIRATES وقبل ذلك في شركة ابوظبي الوطنية

ADNIC وشركة المقاولات العالمية سي سي سي (CCC).

وتعقيباً على قراره هذا، قال عبداللطيف الرئيس «ان أيون الشرق الأوسط AON MIDDLE EAST اتخذت قرار انشاء فرع في ابو ظبي، لتشارك في الحركة النشطة والبالغة الأهمية التي يشهدها قطاع التأمين والاعادة في اماره ابو ظبي، وسائر انحاء دولة الامارات».

اضاف «ان الخبرة التي يملكها ايلى عيسى، سوف توظف في تطوير العلاقة التي تربط مجموعة أيون AON بأسواق الامارات وتمكن الفرع الجديد من تحقيق الآمال التي نعلقها عليه. وتقف أيون الشرق الأوسط بكامل قواها وراء الفرع الجديد من اجل انجاحه».

سر تأميني

- مسؤول عن الرقابة على التأمين في وزارة الاقتصاد والتجارة وفق اخيرا في الحصول على عقد يجدد تعاقدته مع الوزارة ثلاث سنوات جديدة.

«القطرية العامة» كَرمت اللورد ليفين وساذرلند

الشيخ ناصر آل ثاني: للشركات القطرية علاقات وثيقة بلويدز



من اليسار: جمال الحمود، الشيخ ناصر بن علي آل ثاني، اللورد ليفين وغازي ابو نحل



تبادل هدايا تذكارية بين الشيخ ناصر بن علي آل ثاني واللورد ليفين

رئيس مجلس ادارة لويدز اللورد ليفين كان ضيف الشرف في حفل اقامته شركة القطرية العامة للتأمين واعادة التأمين (QGIR) خلال زيارته الاخيرة الى الدوحة وكان برفقته جايمس ساذرلند، رئيس قسم العمليات في لويدز. حضر حفل التكريم الذي اقيم في فندق شيراتون الدوحة، حشد من الدبلوماسيين ورجال الاعمال واركان صناعة التأمين في قطر، كما حضر غراهام كلارك الرئيس التنفيذي لشركة ميللر انشورنس سرفيسز MILLER INSURANCE SERVICES LONDON المعتمدة من القطرية العامة كشركة وساطة اعادة في سوق لندن.

وقد تحدث الى الحضور رئيس مجلس ادارة الشركة الشيخ ناصر بن علي آل ثاني، مرحبا باللورد ليفين، ومعتبر ان الزيارة تعبر عن اهتمام لويدز بالتطور الذي تشهده قطر على مستويات الاعمار والتحديث والتي تنعكس ازدهارا على سائر القطاعات الاقتصادية، لا سيما قطاع التأمين. وقال ان لشركات التأمين القطرية علاقات مميزة وثيقة مع سوق لويدز، وان هذه العلامة مرشحة لمزيد من النمو.

وقدر اللورد ليفين بكلمة شكر فيها القطرية العامة على التفاتتها الكريمة. تجدر الإشارة الى ان السيد غازي ابو نحل، مدير عام الشركة القطرية العامة للتأمين واعادة التأمين، هو عضو في لويدز (LLOYD'S MEMBER)، وذلك منذ فترة زمنية طويلة.

التكافل الدولية في مبناها الحديث في البحرين

بعدها انتقلت حديثا الى مبناها الكائن في منطقة السيف في المنامة البحرين، اعلن يونس جمال المدير العام لشركة التكافل الدولية TAKAFUL INT'L ان الشركة بدأت العمل لتوفير خدمات تكافلية في محافظة «المحرق». وقال: ستشهد سنة ٢٠٠٧ باذن الله افتتاح فرع آخر في البحرين في المحافظة الجنوبية لتوفير خدمات تأمينية اسلامية تغطي كامل مناطق المملكة. وأضاف يونس: ان نسبة «البحرنة» في الكادرات العليا للشركة اصبحت مشغولة بنسبة ١٠٠ بالمئة من مواطنين بحرينيين.

«الثقة» شركة تأمين جديدة في ليبيا مجموعة ترست العالمية تتوسع افريقياً



عمر لبيض

الثقة - ليبيا



كامل ابو نحل

رئيس مجموعة ترست

«الثقة» هو الاسم الذي اختارته مجموعة ترست (TRUST) البحرينية على شركة التأمين التي انشأتها خلال العام الماضي في سوريا. وقد اختارت مجموعة ترست TRUST الاسم عينه، اي الثقة، لشركة تأمين ليبية جديدة جرى تأسيسها مطلع هذه السنة. وسبق لمجموعة ترست (TRUST) التي اسسها غازي ابو نحل وراسها نجله كامل، ان أسست شركة تأمين جزائرية تحمل اسم ترست الجزائر TRUST ALGERIA، وهكذا تكون ترست قد انشأت شركتها الثانية في شمال افريقيا.

وجرى تعيين السيد عمر لبيض مديرا عاما لشركة «الثقة» في ليبيا، وكان يشغل منصب نائب المدير العام في الشركة المتحدة للتأمين في الجماهيرية الليبية، قبل ان يتسلم منصبه الجديد في «الثقة».

اقساط التأمين في تركيا سجلت نمواً بنسبة ٢٠ بالمئة

وبلغت ٦,٨ مليارات دولار اميركي

واقبال اجنبي على تملك شركات التأمين التركية

نكرت «يو اي بي» لندن (UIB LONDON) ان اقساط التأمين في تركيا ارتفعت الى مستوى تجاوز التوقعات حيث سجلت نمواً بنسبة ٢٠ بالمئة وبلغت السنة الماضية ٦,٧٩ مليارات دولار اميركي، وذلك وفقاً لاحصاءات جمعيتها جمعية التأمين في تركيا. وأشارت الى ان الدخل القومي نما بنسبة ٥ بالمئة، بينما ارتفع التضخم بنسبة ١٠ بالمئة ويسجل اقبال كبير من الرساميل الاجنبية الوافدة الى تركيا، التي تشهد نمواً متعاضداً في عدد السكان وقد بلغ ٧٠ مليون نسمة.

والى ذلك اقدمت شركات اجنبية على السيطرة على اسهم شركات تأمين تركية عديدة وذلك بعدما شرعت تركيا ابوابها امامها. ومن بين الشركات التركية التي انتقلت ملكية اسهمها الى شركات اجنبية نذكر:

- شركة باشاك للتأمين BASAK SIGORTA وشركة باشاك للتأمين على الحياة BASAK LIFE، وقد اشترتها مجموعة غروباما الفرنسية GROUPAMA.

- اخلص للتأمين IHLAS SIGORTA واشترتها شركة «انتش دي آي» (HDI) الالمانية (هانوفر ري).

- اشفيسري للتأمين ISVICRE SIGORTA، اشترتها شركة ارغو ARGO الالمانية التابعة لميونخ ري MUNICH RE.

- شكر للتأمين SECKER SIGORTA، اشترتها شركة ليبرتي موتوال الاميركية LIBERTY MUTUAL.

- اميك لايف EMEK LIFE، واشترتها مجموعة «جي اي ام غلوبال ايكويتي» (GEM GLOBAL EQUITY) الاميركية.

انتخاب فرعي ونوز بالتزكية في جمعية شركات الضمان



من اليسار: جورج سالم، فادي شماس، سلام حنا، ايلي نسناس، المحامي أدوار كرم، نبيل سرور وأندره نصرالله



من اليسار: جوزف عضيبي، سلام حنا، ابراهيم ماتوسيان، ميلاد حداد، روجيه تابت وجميل حرب



من اليسار: يحيى كنعان، فادي شماس، بشارة حداد، فرد صيقللي، انطون واكيم وجورج سالم



من اليمين: جان حليس وعبد خوري.. وفي الصف الثاني: غسان ناكوزي وجميل حمرا، وفي الثالث من اليمين: ابراهيم سلطانم، انطون شديد وجوزف اسمر وفي الرابع ميريام زكار

كما في هذا الوقت من كل سنة، دعيت شركات التأمين الى انتخاب فرعي لأربعة اعضاء وعضو رديف، وذلك ليحلوا مكان اربعة آخرين تنتهي ولايتهم في ٣٠ آذار ٢٠٠٧. وقد التأمّت الجمعية العمومية للشركة قبل ظهر الثلاثاء الواقع فيه ٢٧ آذار (مارس) ٢٠٠٦، برئاسة ايلي نسناس وحضور ممثل وزارة الاقتصاد والتجارة وأعضاء مجلس الإدارة. وبعد اعلان الترشيحات تبين ان عدد المرشحين لم يتجاوز الخمسة، فاتفق على اعلان فوز اربعة منهم بالتزكية، وهم:

سلام حنا (اللبنانية العربية LIBANO ARABE)، فادي شماس (التأمين العربية ARABIA)، جورج سالم (أمانة AMANA)، أندره نصرالله (اللبنانية لتأمين القروض LCI). ولم يتم انتخاب اي عضو رديف لعدم وجود مرشح.

اما الاعضاء الذين انتهت ولايتهم فهم: صبحي الحسيني (النسر)، فادي شماس (التأمين العربية)، اسعد ميرزا (كابيتال) وسلام حنا (اللبنانية العربية).

ولما كان النظام الاساسي للجمعية المعدل حديثا يمنع على الاعضاء تجديد ولايتهم لاكثر من دورتين (ست سنوات) فقد تعذر على الحسيني وميرزا ان يجددا، انما سيمنعهما ان يترشحا من جديد بعد انقضاء سنة واحدة على خروجهما من المجلس.



من اليمين: صبحي الحسيني، المحامي أدوار كرم، ايلي نسناس، نبيل سرور وجورج غلام



في الصف الأول: خالد الأسير وفي الصف الثاني من اليمين: ايلي طربييه، بيار سلامه، فاتن دوغلاس وهلا حيدر



من اليمين: أسعد ميرزا وماريا صادر

آيس لايف كرمّت المتفوقين السبعة لسنة ٢٠٠٦ خلال احتفال حاشد



صورة من الحفل



سامي شريف

رئيس ACE LIFE

المتفوقون في مجالات التأمين على الحياة، لسنة ٢٠٠٦، تسويقا وابتاجا وبيعا وخدمة ونصحا للزبائن، كانوا نجوم الاحتفال الذي اقامته شركة آيس لايف (ACE LIFE) المصرية تكريما لهم في فندق كونراد في القاهرة.

الرئيس التنفيذي لشركة آيس لايف ACE LIFE سامي شريف، افتتح الاحتفال بكلمة هنا فيها المتفوقين السبعة على النتائج التي حققوها، كل في مجال عمله، كما اثنى على الجهود التي بذلوا من اجل الترويج لمنتجات الشركة، وقد تكلت جميعها بنتائج استحققت تقدير الادارة العامة للشركة في الولايات المتحدة الاميركية وفي مصر.

وقد قدم الى مصر خصيصا لحضور الاحتفال كل من رئيسة قسم التأمين على الحياة في شركة آيس انترناشونال لايف نيويورك ACE INTERNATIONAL LIFE NEW YORK السيدة شيري هيرزي (SHERRY HERSEY) وألن فيلدوس ALAIN FIELDUS رئيس الاكتواريين في الشركة.

اما المتفوقون السبعة فهم:

MARWA MAHER (TOP TELEMARKETER IN PAID POLICIES)
MAZEN ISMAEL (TOP BANCASSURANCE CONSULTANT IN PAID POLICIES)
RASHA MOHAMED (TOP FINANCIAL CONSULTANT IN PAID POLICIES - COUNT)
NEHAL BREAK (TOP FINANCIAL CONSULTANT IN PAID POLICIES - PREMIUM)
HEBA AMER (TOP NEW FINANCIAL CONSULTANT IN PAID POLICIES - COUNT)
WAEEL LABIB (TOP NEW FINANCIAL CONSULTANT IN PAID POLICIES - PREMIUM)
AHMED EL SHAHWY (TOP SALES MANAGER IN PAID POLICIES - COUNT & PREMIUM)

حضر الاحتفال حشد من رجال الاعمال والوسطاء والمستشارين وأركان صناعة التأمين في مصر.

الشرق للتأمين (مصر) في مرتبة «تريبيل بي» (BBB)

أ.ام. بست. تتوقع لها ان تحافظ على ربحيتها وتستمر

في تحسين نتائجها الفنية



همام بدر

رئيس شركة الشرق للتأمين

اعادت وكالة التصنيف الاميركية أ.ام. بست. A.M.BEST تصنيف شركة الشرق للتأمين AL CHARK المصرية في مرتبة تريبل بي (BBB) التي تعني «جيد» (GOOD) مع نظرة مستقبلية مستقرة .STABLE OUTLOOK

وجاء في بيان اصدرة الوكالة بتاريخ ٦ آذار (مارس) ٢٠٠٧ ان التصنيف الذي حازت عليه «الشرق» يعكس رسملتها الجيدة قياسا بالاطار المضمونة لحسابها والتحسين الذي طرأ على نتائجها الاكتتابية، وكذلك موقعها القوي في سوق التأمين في مصر

GOOD RISK ADJUSTED CAPITALIZATION ,IMPROVING UNDERWRITING RESULTS AND STRONG BUSINESS PROFILE.

وتوقعت الوكالة ان تحافظ «الشرق» على رسملتها الجيدة وربحيتها في المجال الاستثماري وان تستمر في تحسين نتائجها الفنية. كما توقعت ان تتمكن الشركة من تخصيص احتياطات فنية كافية في مجال التأمين الاجباري على السيارات لثلا لايتعرض استقرارها المالي لأي اهتزاز.

جوبي راو مديراً عاماً للتأمين العائلي LIFE في سوليدرتي



اعلن سميح الوزان الرئيس التنفيذي لشركة سوليدرتي SOLIDARITY تعيين السيد جوبي راو مديراً عاماً لقسم سوليدرتي - التكافل العائلي LIFE الذي يوفر منتجات الادخار والاستثمار العائلية التي تتمتع بمنافع الحماية التكافلية وتتناسب مع احتياجات الافراد والاسر كالتقاعد والتعليم وزيادة رأس المال. وسيعمل السيد راو على متابعة جميع ادارات قسم التكافل العائلي من خلال تحقيق الاهداف الاساسية التي تتمحور في تقديم سلسلة

متنوعة من منتجات التكافل التي تتناسب مع الاحتياجات الفردية والعائلية والتجارية المؤسسية ضمن اعلى معايير جودة خدمة العملاء.

سبق للسيد راو ان تسلم الادارة العامة للشركة البحرينية الكويتية للتأمين، كما يعمل راو كأستاذ محاضر في معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية الاسلامية، وقد نال البكالوريوس في العلوم من جامعة بنغالور - الهند وهو منتسب في المؤسسة البريطانية للتأمين.

وقال جوبي راو: «انني اطلع الى هذا التحدي في ادارة قسم التكافل العائلي في سوليدرتي وتطبيق خبراتي في هذه الصناعة للمضي قدما في خطى سوليدرتي وسط مجموعة تنافسية من كبريات الشركات المحلية والاقليمية والعالمية في مجالات التأمين على الحياة والصحة والتكافل البحري».

أيون غلوبال ري «لطشت» بعض حاملي اسرار «بنفيلد»

فتوجب عليها ان تدفع تعويضاً

توصلت شركة ايون غلوبال ري AON GLOBAL RE الاميركية الى تسوية تقضي بأن تدفع الى منافستها البريطانية بنفيلد BENFIELD مبلغاً قدره ١٨.٣ مليون دولار اميركي، وذلك بمثابة تعويض عن الضرر الذي لحق بهذه الاخيرة جراء اقدام ايون AON على استخدام موظفين يعملون في بنفيلد ويحملون معهم اسراراً تتعلق بزبائن الشركة في مجال اعادة التأمين الاختياري FACULTATIVE REINSURANCE.

وكانت بنفيلد قد اقامت دعوى ضد ايون غلوبال ري تتهمها فيها باستخدام الموظفين المشار اليهم بغية الاستيلاء بصورة غير مشروعة على الزبائن الذين يتعاملون مع بنفيلد منذ سنوات طويلة.

وأعرب رئيس ايون غلوبال ري مايكل اوهايرن عن سروره بالتوصل مع بنفيلد الى تسوية تجنب الفريقين المتاعب والنزاعات القضائية.

توضيح من قيس المدرس

ذكرت «البيان الاقتصادية» في عددها لشهر آذار (مارس) الماضي ان الجمعية العمومية لـ "AWRIS" سوف تنعقد في البحرين في ٥ نيسان (ابريل) الحالي للاطلاع على الميزانية السنوية، وانتخاب هيئة ادارية جديدة. وجاءنا من قيس المدرس، المدير العام للصندوق، ان جدول اعمال الاجتماع المنتظر لا يتضمن انتخاب هيئة ادارية جديدة. فاقضى التصحيح والاعتذار.

الصقر للتأمين التعاوني السعودية تحل مكان الصقر السعودي البحرينية



وليد ايوب

مدير عام الصقر للتأمين التعاوني، السعودية

اشرنا في عدد سابق الى ان شركة الصقر للتأمين التعاوني، السعودية، حصلت على الترخيص للعمل في المملكة العربية السعودية كشركة تأمين سعودية جديدة، وهي كانت تحمل سابقا اسم «شركة الصقر السعودي للتأمين» (SAUDI ALSAGR)، وهي مسجلة في البحرين كشركة اوف شور (OFF SHORE). وعلم ان شركة الصقر الوطنية للتأمين الاماراتية تساهم في الشركة السعودية الجديدة بنسبة ٢٦ بالمئة.

«الواحة للتأمين» في الصف الامامي في الاردن

وسيم زعرب يحسن اختيار الاهداف والتصويب

عندما تسلم وسيم وائل زعرب زمام القيادة في شركة الواحة للتأمين الاردن (OASIS) وراهن على النهوض بها، ونقلها من حيث كانت، الى الصف الامامي بين قريبتها في الاردن، اعتقد كثيرون من المحبين انه خطأ في اختيار الزمان والمكان لاثبات جدارته. ذلك ان سوق التأمين في الاردن، تضيق بشركات التأمين والمنافسة على اشدها، والانطلاق بشركة من نقطة الصفر تقريبا، يكاد يكون عملية مستحيلة، وحظوظ النجاح تكاد تكون معدومة.

وسنة بعد سنة اخذ وسيم زعرب يبرز كلاعب شديد المراس ويجيد التعامل مع المحيطين به. واذا بـ «الواحة» تنمو بقبات، وتعزز قدراتها المالية وتبني قاعدة الزبائن فيها لبنة بعد لبنة، لتتحول الى محفظة تحسد عليها. وجاءت الاقساط المكتتبة في الاردن خلال سنة ٢٠٠٦ لتظهر ان «الواحة» حققت نسبة نمو غير مسبوقة في المملكة الشقيقة حيث تجاوزت نسبة الزيادة في الاقساط ١٥٠ في المئة.

وهذه القفزة أمكنت «للاواحة» ان تتقدم الى الصف الامامي في الاردن وذلك وفقا للاحصاءات الرسمية واللائحة المنشورة في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر آذار (مارس) الماضي.

وهكذا اثبت وسيم زعرب انه ربح الرهان وان لديه من الكفاية العلمية والتصميم والعزم ما تكفل بنقل «الواحة» من حيث كانت الى المرتبة التي بلغتها اليوم، ولهذا استحق تهنئة اركان التأمين والاعادة في الاردن وفي الخارج، لا سيما اولئك الذين اعتقدوا ولو لوهلة انه خطأ في اختيار الهدف. وبهذه المناسبة نذكر ان وسيم زعرب اختار مؤخرا ان يأخذ على عاتقه رهانا جديدا، وهو ان يطلق شركة داركم DARKOM وهي شركة تأمين جديدة من نوعها تتفرد بتغطية اخطار التخلف عن الدفع في مجال تمويل المنازل السكنية والطويلة الاجل LONG TERM HOUSING LOANS. ويقوم وسيم زعرب في هذا الوقت وبالتعاون مع شركائه الكنديين والمساهمين الاردنيين باستكمال ملف الشركة توطئة لاطلاقها. وقد لا تمضي سنوات قليلة الا ويكون وسيم زعرب قد اصاب الهدف واثبت مرة جديدة انه يحسن التصويب.



وسيم زعرب

الواحة للتأمين الاردن

CITY INSURANCE SERVICES



*Serving
Client's
Reinsurance
Requirements*

Contact: Robert Jenevzian
Telephone: (9626) 5154471
Facsimile : (9626) 5154472
P.O.Box 815473 Jabal Amman
Amman 11180 Jordan
E-mail: city@globalone.com.jo

البحرين ترخص للمرة الاولى في العالم العربي لأولى شركات التأمين الأسيرة (CAPTIVE)

«تبريد» الاماراتية تنشئ شركة تأمين خاصة بها وتوكل ادارتها الى شركة «انشوريون»



البحرين



عبد الرحمن الباقر

المدير التنفيذي لمراقبة المؤسسات المالية



يوسف القارح

مدير عام شركة - انشوريون



داني صافي

الرئيس التنفيذي لشركة تبريد

الشرق الاوسط وشمال افريقيا.

ويضم مجلس ادارة «انشوريون» احمد العمران ومروان طيارة اللذين يمثلان شركة ستراتوم، وهي شركة خاصة ومركزها البحرين، كما يضم مجلس الادارة ايضا سمير الوزان المدير التنفيذي لشركة سوليدريتي SOLIDARITY احدي كبريات شركات التأمين الاسلامي في العالم ورئيس مجلس الادارة السابق لجمعية البحرين للتأمين.

نشير الى ان شركات التأمين الاسيرة CAPTIVE موجودة بكثرة في العالم الصناعي، وهناك الآلاف منها في برمودا وولايات اميركية عديدة، وكذلك في الجزر البريطانية، ومعظم الشركات الـ ٥٠٠ المدرجة على لائحة مجلة فورتون 500 FORTUNE تملك مثل هذه الشركة.

وتعتبر شركة اسيرة CAPTIVE شركة التأمين المملوكة من شركات صناعية او تجارية او مالية كبيرة، والتي تعمل حصراً لتوفير عقود التأمين التي تحتاجها الشركة المالكة، ويمنع عليها التعاطي مع الآخرين، ولذلك قيل فيها انها «اسيرة» او «مقيدة» او «مقبوض عليها» الخ...

وتعتبر شركة «تبريد للتأمين» اول شركة تأمين اسيرة مسجلة في العالم العربي. وكان هناك في ما مضى شركة تأمين اسيرة مماثلة تابعة لمجموعة الغانم في الكويت وتحمل اسم «عناية» INAYA الا انها لم تكن مسجلة في دولة عربية، وذلك بسبب عدم وجود انظمة تأمين عربية ترعى هذا النوع من الشركات، وقد ملأت هذا الفراغ العربي القانوني عندما استصدرت وللمرة الاولى قانوناً جديداً للتأمين ينص على احكاماً تجيز تأسيس هذا النوع من الشركات في البحرين ومنحتها امتيازات خاصة.

اعلن في دبي عن ولادة شركة تأمين عربية اسيرة (CAPTIVE) جديدة سوف تحمل اسم «تبريد» (TABREED) وتعنى حصراً باجراء عقود التأمين والاعادة التي تحتاجها مجموعة «تبريد» (TABREED) المتخصصة بتكثيف الاجواء.

وتقرر ان تتخذ الشركة الجديدة من البحرين مقراً لها، على ان تتولى ادارتها شركة «انشوريون» (ENSURION) لوساطة التأمين. وكانت البحرين قد اوجدت نظاماً خاصاً بشركات التأمين الاسيرة (CAPTIVE INSURANCE COMPANIES).

وقال محمد سيف المزروعى رئيس مجلس ادارة «تبريد»: «تحتاج مشاريع تبريد المناطق الى استثمارات ورؤوس اموال كبيرة. وتحتم الطبيعة طويلة الأجل لهذه المشاريع والتي تعتمد على معدات ثقيلة ومكلفة، ايجاد حلول فعالة للادارة المالية وادارة المخاطر والتأمين.

وقال يوسف القارح، مدير عام شركة «انشوريون»: «يتطلب التطور الصناعي والاقتصادي الذي تشهده منطقة الشرق الاوسط حالياً استقطاب مفاهيم متطورة في التأمين. وأضاف: ستتولى شركة تبريد التابعة الخاصة للتأمين جميع عمليات شراء التأمين المتعلقة بشركة «تبريد» بالتعاون مع مجموعة مميزة من معيدي التأمين في العالم. مضيفاً: ان الشركة الجديدة سوف تعمل بموجب ترخيص من مصرف البحرين المركزي وتحت مراقبته.

وأعرب عبد الرحمن الباقر، المدير التنفيذي لمراقبة المؤسسات المالية في المصرف، عن سعادة المصرف لمنح اول ترخيص من نوعه في منطقة

ندوة مهمة جداً حول التأمين الطبي في القاهرة

تعقد الأمانة العامة للاتحاد العام العربي للتأمين، بالتعاون والتنسيق مع كل من الاتحاد المصري للتأمين والجمعية الاردنية للتأمينات الصحية، «الندوة العربية حول التأمين الطبي»، وذلك في ١١ و ١٢ نيسان (ابريل) الجاري في فندق بيراميزا في القاهرة.

الامين العام للاتحاد عبد الخالق رؤوف خليل اوضح لـ «البيان الاقتصادية» ان عددا كبيرا من ممثلي شركات التأمين واعادة التأمين العربية سيشاركون في الندوة الى جانب المعنيين بموضوع هذه الندوة. كما تم اختيار نخبة من الخبراء المتخصصين والمميزين على مستوى سوق التأمين العربي ليحاضروا حول المواضيع المطروحة.

تصويب حول ميدغلف الاردن

تلقينا من الصديق لطفي الزين رئيس شركة المتوسط والخليج للتأمين «ميدغلف»، التصويب التالي نصه:

الأخ العزيز انتوان زخور
مجلة البيان

بيروت

تحية طيبة وبعد،

أنتهز هذه الفرصة اولاً لأهنئكم على التقدم المطرد الذي تحرزوه «البيان» على جميع الصعد، ولمتابعتم الحثيثة لكل ما يطرأ او يستجد في عالم التأمين العربي.

ويهمني في هذه المناسبة، وابتغاء للموضوعية والصدق، ان اصحح ما ورد في عدد «البيان» الاخير بموضوع ميدغلف الاردن حيث ان رأسمال الشركة عشرة ملايين دينار اردني وليس خمسة عشر، كما ان الشركة ستتعاطى التأمينات العامة فقط (NON LIFE) في المملكة الاردنية الهاشمية.

ولكم منا جزيل الشكر،

لطفي فاضل الزين

لنكاشاير القابضة أعلنت إطلاق شركتها التابعة في دبي برئاسة جون ملكون



جون ملكون

Lancashire Marketing Services

أشرفنا في عددنا السابق ان جون ملكون الضامن البريطاني الاصل، والمقيم في لندن، سوف يعود الى المنطقة العربية مترشداً لشركة لنكاشاير البريطانية للوساطة. وقد تسلمنا من مجموعة لنكاشاير البريطانية كتاباً تبلغنا فيه انها حصلت على ترخيص من مركز دبي المالي DIFC يجيز لشركتها الجديدة في الشرق الأوسط مزاوله أعمال الوساطة انطلاقاً من دبي، وذلك بعد ان اختارت مركز دبي المالي العالمي DIFC مقراً لها. وتقرر ان يكون اسم

الشركة الجديدة لنكاشاير ماركيتينغ سرفيسز الشرق الأوسط Lancashire Marketing Services (MIDDLE EAST).

وأعلن ريتشارد بريندي الرئيس التنفيذي لشركة لنكاشاير القابضة LANCASHIRE HOLDINGS عن سروره بإنشاء الشركة الجديدة في الشرق الأوسط برئاسة جون ملكون. وقال: ان وجود جون ملكون في رئاسة الشركة الجديدة سوف يسهل علينا اتخاذ موقع متقدم في المنطقة، وتكوين محفظة قوية، تنمو وتتكامل مع محفظتنا العالمية. نشير الى ان لنكاشاير القابضة مسجلة في برمودا ولديها شركة تابعة في لندن.

كانيكو كينيجي رئيساً تنفيذياً لشركة ميتسوي سوميتومو في الشرق الأوسط



نايف بيسيو

MITSUI SUMITOMO



كانيكو كينيجي

MITSUI SUMITOMO

عينت شركة «ميتسوي سوميتومو انشورنس كومباني ليمتد» (MITSUI SUNITOMO INSURANCE CO. LTD) السيد كانيكو كينيجي "KANEKO KINJI" رئيساً تنفيذياً للشرق الأوسط ومقره دبي اعتباراً من ٢٠٠٧/٤/١ بدلا من السيد ريوزو كالدو الذي غادر الى اليابان. الجدير بالذكر ان نايف بيسيو هو نائب الرئيس للشرق الأوسط والذي تمت ترقيته اعتباراً من ٢٠٠٧/١/١ ليصبح نائب الرئيس التنفيذي مراقب الالتزام وادارة المخاطر في الشرق الأوسط ومقره ابو ظبي.

اندره معراوي مديراً لشركة أديسون برادلي (الإمارات)

أعلن شادي الرفاعي، نائب الرئيس في مجموعة أديسون برادلي ADDISON BRADLEY GROUP تعيين اندره معراوي، مديراً عاماً لفرع الشركة في الإمارات العربية المتحدة. ويحل معراوي في هذا المنصب خلفاً للسيد خلدون خرطيل وعمر فهمي.



شركة إعادة جديدة متخصصة بالتأمين على الحياة والتقاعد تشارك

بنك جي بي مورغان تشايس الاميركي وشركة طوكيو مارش اليابانية

قررت الشركة المالية الاميركية القابضة ميليا هولدنغز MILLEA HOLDINGS انشاء شركة ANNUITY AND LIFE REINSURANCE متخصصة بإعادة التأمين على الحياة والتقاعد J.P. MORGAN CHASE وذلك بالتعاون مع بنك جي بي مورغان تشايس و«شركة طوكيو مارين بلو بل ري» TOKYO MARINE BLUE BELL RE. وسوف يجري تسجيل الشركة في جزر ايل اوف مان ISLES OF MAN التي تعتبر منطقة حرة وتحاول ان تستقطب الشركات العالمية على غرار غيرها من الجزر الباحثة عن واردات مالية. ويعتبر التأمين على التقاعد ANNUITY احد اهم المصادر التي تؤمن الدفع النقدي لشركات التأمين وإعادة.

أليانز الألمانية انشأت فرعاً «اسلامياً» في البحرين

منح البنك المركزي البحريني شركة أليانز الألمانية للتأمين وإعادة التأمين ترخيصاً لإنشاء فرع اسلامي هو «أليانز تكافل». ويلاحظ ان نمو عمل شركات التكافل يحمل الشركات الاجنبية على ممارسة التأمين وفقاً لمبادئ العمل الاسلامي. وكانت مؤسسة اميركان انترناشونال غروب قد انشأت وحدة لتمارس العمل التأميني التكافلي في تشرين الاول (اكتوبر) الماضي.

التأمين عبر البنك BANCASSURANCE

بنك الكويت المركزي يحذر المصارف من ممارسة اي ضغط على الزبائن

اوضح مصدر مصرفي ان البنك المركزي الكويتي طلب، في تعميم الى المصارف وشركات التمويل العاملة في الكويت، وجوب تجنب ممارسة الضغط على الزبائن لحملهم على شراء بوالص من شركات تأمين معينة، بحيث تبقى للزبون حرية كاملة في اختيار شركة التأمين التي يرغب بالتعامل معها، كما له ان يقرر اذا ما كان يرغب باجراء التأمين ام لا في ضوء مصلحته الشخصية ووفقاً لقناعاته.

CUMBERLAND تعود الى مقرها الرئيسي في سن الفيل

اعلنت شركة كمبرلند للتأمين وإعادة التأمين CUMBERLAND نقل مقرها الرئيسي الى منطقة سن الفيل - هيتاشي سنتر - الطابق الاول. هاتف: ٩٧٢٢٢ ٤٩٧٢٢٢ +٩٦١ ١ - فاكس ٩٧٢٣٣ ٤٩٧٢٣٣ +٩٦١ ١ ص.ب. ٥٥٤ - ٩٠ جديدة المتن - لبنان EMAIL: info@cumberland.com.lb

لجنة للمصالحة والتحكيم في جمعية شركات الضمان

وجهت جمعية شركات الضمان الى الأعضاء كتاباً تعلن فيه تشكيل هيئة للمصالحة والتحكيم بين الشركات الأعضاء. وعلم ان الهيئة التحكيمية تضم ضامنين من ذوي الخبرة والسمعة الجيدة وهم: نخله اده، ريمون طعمه وخالد سلمان.

العين الاهلية الاماراتية توزع ارباحاً استثنائية لسنة ٢٠٠٦: ٨٣,٣٪ من القيمة الاسمية للاسهم



محمد بن جوعان البادي
العين الاهلية - الامارات

اشرنا في عددنا لشهر آذار (مارس) الماضي الى ان الارباح الصافية التي حققتها شركة العين الاهلية AL AIN الاماراتية سنة ٢٠٠٦ اخذت حجماً استثنائياً حيث بلغت ١٨٣,١٢ مليون درهم اماراتي (٩,٩ مليون دولار اميركي).

وقد انعقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة برئاسة محمد بن جوعان البادي وقررت ان توزع ارباحاً نقدية على المساهمين بواقع ٥٠ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم بحيث يبلغ مجموع الارباح النقدية الموزعة على المساهمين ٤٥ مليون درهم اماراتي.

والى ذلك وافقت الجمعية على توصية رفعها مجلس ادارة الشركة وهي تقضي برفع رأسمال الشركة من ٩٠ الى ١٢٠ مليون درهم اماراتي بزيادة ٣٠ مليون درهم اماراتي، على ان يصار الى تغطية الزيادة باستعمال جزء من الارباح المتراكمة في الشركة. وبناء عليه سوف يتسلم المساهمون في الشركة اسهما مجانية بقيمة اجمالية قدرها ٣٠ مليون درهم اي ما يعادل ٣٣ بالمئة من القيمة الاسمية لمجموع الأسهم.

وهكذا يكون المساهمون في شركة العين الاهلية قد قبضوا ارباحاً فعلية عن سنة ٢٠٠٦ بنسبة ٨٣,٣ بالمئة من القيمة الاسمية لاسهمهم.

ارباح ميونيخ ري سنة ٢٠٠٦: ٣,٥٤ مليارات يورو

رئيس الشركة: هذه نتيجة تطلعاتنا نحو النتائج الافضل

تواصل شركة ميونيخ ري MUNICH RE الالمانية لإعادة التأمين وهي من اكبر شركات إعادة في العالم، تحقيق الارباح القياسية للسنة الثالثة على التوالي. فقد ارتفعت ارباحها في نهاية العام ٢٠٠٦ بنسبة ٢٨,٥ في المئة لتصل الى ٣,٥٤ مليارات يورو. كما ان ارباحها التشغيلية قد ارتفعت بنسبة ٣٢,٦ في المئة لتصل الى ٥,٤٩ مليارات يورو. وتقول الشركة انها سوف توزع ارباحاً على الاسهم بواقع ٥٠,٤ يورو للسهم الواحد مقابل ٣,٧ يورو للسهم في العام ٢٠٠٥. وقال رئيس الشركة نيكولاوس فون بومهارد ان تحقيق الارقام القياسية في الارباح للعام الثالث على التوالي تشير الى القوة التي تتطلع بها لزيادة ارباحها.



نيكولاوس فون بومهارد
MUNICH RE

ابو ظبي الوطنية تقدم خدماتها لليابانيين في الامارات

تدفق الشركات اليابانية الى دولة الامارات العربية المتحدة ونمو اعمالها، جعلها تستعين بشركات التأمين العاملة في السوق لتأمين مشاريعها واعمالها.

ويبدو ان الشركة اليابانية للتأمين «نيونكا» لحقت بزبائن الى الامارات لتواصل تقديم خدماتها لهم، فأقدمت على ابرام تحالف مع شركة ابو ظبي الوطنية للتأمين لتقديم لهم الخدمات التي يحتاجون اليها.

كذلك قضى الاتفاق بتبادل المعلومات بين الشركتين في ما يتعلق بقوانين التأمين في البلدين.

MIB

THE BROKER OF CHOICE

**AN INDEPENDENT BROKING COMPANY
OFFERING PROFESSIONAL SERVICES FOR
ALL ASPECTS OF INSURANCE AND
REINSURANCE THROUGHOUT
THE MIDDLE EAST**

**MARKET INSURANCE BROKERS LIMITED
107 FENCHURCH STREET, LONDON EC3M 5JF
TEL: +44 (020) 7264 1100 FAX: +44 (020) 7264 1111
Email: contact@mib.co.uk
www.mib.co.uk**

روبرت نوادي مستشاراً في "RFIB"



باتريك هولكروفت

RFIB



روبرت نوادي

RFIB

روبرت نوادي (ROBERT NAUDI)، المعيد الذي تعامل مع اسواق الشرق الاوسط وتكون فيها صداقات كثيرة على امتداد السنين الماضية، انضم الى مجموعة «آر أف أي بي» (RFIB) العالمية للوساطة بصفة مستشار (CONSULTANT).

وأصدر الرئيس التنفيذي لمجموعة (RFIB) باتريك هولكروفت بياناً يرحب به بالسيد نوادي، ويقول فيه ان المجموعة تحتاج الى خبراته وعلاقاته الوطيدة بمنطقة الشرق الاوسط.

وكان نوادي قد شغل منصب نائب الرئيس في شركة أيون (AON) في لندن، قبل ان يحال الى التقاعد بلوغه السن القانونية. نذكر ان «آر أف أي بي» (RFIB) اتخذت لها مقراً اقليمياً في مركز دبي المالي العالمي (DIFC) منذ اشهر، وكنا قد اشرنا الى ذلك في حينه.

د. مصطفى رجب الى انطوان زخور:

واكبت مسيرتكم منذ بدايتها

الدكتور مصطفى رجب كتب الى الاصدقاء، ومن بينهم «البيان الاقتصادية» يعلمهم قراره التخلي عن عمله التنفيذي في صناعة التأمين لينتقل الى مرحلة جديدة من البحوث والاستشارات، وذلك اعتباراً من منتصف العام الحالي.

وجاء في كتاب رقيق وجهه الى انطوان زخور رئيس مجلس ادارة «البيان الاقتصادية» ما يأتي:

ليس من المتصور ان أغير المسار دون ان اخبركم ومجلة البيان الغراء



بقراري التخلي عن موقعي في شركة الظفرة للتأمين.

لقد واكبت طيلة هذه الفترة الطويلة، مسيرة مجلة البيان التي اصبحت، بحق، المجلة الاقتصادية المرموقة على مستوى المنطقة العربية، ولم تكن لتحتل هذه المكانة المرموقة بسهولة بل تم ذلك نتيجة جهد ومثابرة واصرار على الحق، ودفاع موضوعي حيث يقتضي الدفاع ومسيرة صحافية ملتزمة بمهنية رفيعة. ارسل اليكم نسخة من الاعمام الذي ارسلته الى الأخوة والاصدقاء (وانتم من بينهم) وزملاء المهنة.

ارجو لكم موفور الصحة ولمجلة البيان مزيداً من النجاح والرفعة.

الدكتور مصطفى رجب
المدير العام

بوالص التأمين الإلزامي على السيارات



جاءنا من الخبير محمود عاصي ما يأتي حول بوليصة التأمين الإلزامي للسيارات وتعرفة الدولة لقيمة تلك

البوليصة وما يباع في السوق ومفهوم المواطن لهذه البوليصة، لا بد من توضيح ما يجري عبر صفحات مجلتكم التي تعنى عادة بمواضيع التأمين.

برسم جمعية شركات التأمين

حددت وزارة الاقتصاد سعر بوليصة التأمين الإلزامي للسيارة العادية بمبلغ يتراوح ما بين ٦٥٠٠٠ ل.ل. حداً أدنى و٩٠٠٠٠ ل.ل. حداً أقصى ومعظم الشركات تتبعها بمبلغ ٧٥٠٠٠ ل.ل. غير ان هناك شركات توزع البوالص موقعة على بياض وبسعر دون ٢٠٠٠٠ ل.ل. وتسوقها بواسطة السماسرة قرب مراكز النافعة اي مراكز تسجيل السيارات في المحافظات. وعند وقوع الحادث تبحث تلك الشركات عن ثغرات للتهرب من الدفع والتلصص من تبعات الحادث ولو بشتى الوسائل. والمواطن الذي يشتري تلك البوليصة يفعل ذلك وفي ظنه ان الدولة هي الضامن لتلك البوليصة.

لا بد ان تلفت نظر المواطنين الى ان بوليصة الإلزامي لا تدخل للدولة بتغطيتها للحادث، ولا تشمل الأضرار المادية التي تمثل ٩٧٪ من الحوادث ولا أتعاب الخبراء.

كيف يمكن للشركات ان تسوق بوالصها لدى السماسرة والى متى يمكنها التهرب من الدفع والمساومة على نسبة المسؤولية بالنسبة للمستشفى ونتائج الإصابات الجسدية والوفيات. ولماذا لا يسرع المجلس التحكيمي للضمان، الذي يتخذ موقفاً له لدى وزارة الاقتصاد، أحكامه بالقضايا المعروضة؟ ولماذا لا تحتسب مدة التعطيل وبدل الآلام والواجع للمصابين بالحوادث وتعطيل ذويهم لأعمالهم من جراء ذلك لمتابعة علاجهم.

وأخيراً نقول لو أنصف الناس لاستراح القاضي، فهل هناك دور بهذا الخصوص لجمعية شركات الضمان في لبنان؟

محمود عاصي

وسيط تأمين يتوقع ارتفاع اقساط دول مجلس التعاون

الى ١٤ مليار دولار خلال السنوات الخمس المقبلة

قدر **محمود نجومى**، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة نكزوس (NEXUS) لوساطة التأمين، نسبة النمو المنتظرة لاقساط التأمين في دول مجلس التعاون الخليجي بعشرة بالمئة سنوياً. وتوقع ان ترتفع اقساط التأمين في هذه الدول خلال السنوات الخمس القادمة الى ما يقارب ١٤ مليار دولار اميركي.



أسرار تأمينية

● بعد ظهر يوم الخميس الواقع فيه ٢٣ آذار ٢٠٠٧، أذاع تلفزيون لبنان خبر اكتشاف عبوة معدة للإنفجار في القاعة التي تحمل اسم عصام فارس في الجامعة الأميركية في بيروت (AUB). وأضاف المذيع انه يعتقد ان وضع العبوة يرتبط بصراع جار بين شركات التأمين في لبنان للفوز بعقود التأمين التي تحملها الجامعة الأميركية والتي تغطي موجوداتها ضد الإرهاب.

واعتبر ذلك تلميحاً الى ان مجهولاً يحاول من خلال وضع العبوة رفع أسعار التأمين ضد الإرهاب (TERRORISM).

بمشاركة بنك بيبيلوس سوريا

«أدير» حصلت على الموافقة المبدئية لتأسيس شركة تأمين سورية جديدة

حصلت شركة «أدير» ADIR للتأمين اللبنانية على موافقة مبدئية من هيئة الإشراف على التأمين في سوريا لتأسيس شركة تأمين سورية جديدة برأسمال قدره ١,٢٥ مليار ليرة سورية، أي حوالي ٢٥ مليون دولار أميركي.

والمؤسسون الكبار في الشركة هم: بنك بيبيلوس سوريا والبنك الشعبي الفرنسي BANQUES POPULAIRES FRANCE وبنك بيبيلوس لبنان وشركة ادونيس للتأمين وإعادة التأمين - لبنان.

وستتعاطى الشركة فروع التأمين كافة بما فيها التأمين على الحياة (LIFE AND NON LIFE) وتعتبر «أدير» ADIR الذراع التأميني لبنك بيبيلوس. وقال رينه خلاط لـ «البيان الاقتصادية»: من الطبيعي أن تكون إلى جانب بنك بيبيلوس سوريا لنقدم لزملائنا البنك وللمستهلكي خدمات التأمين في سوريا منتجاتنا التأمينية.

وأضاف: أن بنك بيبيلوس سوريا كان في طليعة المصارف التي سمح لها بالعمل في سوريا وقد أصبح له جمهور كبير من الزبائن. ونحن أعدنا التحضيرات اللازمة لتقديم خدمات التأمين عبر البنك BANCASSURANCE في سوريا كما في لبنان. وأشار خلاط إلى «أن الشركة بصدد استكمال معاملات التأسيس وتحرير رأس المال توطئة للحصول على الترخيص النهائي في مجلس الوزراء السوري لمزاولة العمل على الأراضي السورية».



رينيه خلاط
ADIR

هيئة الإشراف على التأمين في سوريا منحت «مديكسا» ترخيصاً للعمل كشركة إدارية في مجال التأمين الصحي



نذير الباتع
MEDEXA



د. عبد اللطيف عبود
هيئة الإشراف على التأمين - سوريا

الشركات التي تعرف باسم شركات الفريق الثالث الإداري (THIRD PARTY ADMINISTRATION) أصبحت جزءاً لا يمكن فصله عن قطاع التأمين، ولذا فإن الأنشطة التي تقوم بها باتت تخضع لقوانين التأمين في معظم الدول المتحضرة. واقتداءً بذلك الدول أقدمت المملكة العربية السعودية على ادخال شركات ال-TPA في عداد الهيئات والشركات الخاضعة لإحكام قانون التأمين السعودي التعاوني.

وفعلت سوريا الشيء نفسه عندما اصدرت قانون التأمين السوري الحديث قبل ثلاث سنوات. وعملاً بأحكام القانون السوري الجديد منحت هيئة الإشراف على التأمين في سوريا ترخيصاً بالعمل في سوريا لـ «الشركة العربية لإدارة النفقات الصحية» (مديكسا) MEDEXA الأردنية.

وقال مدير عام الشركة الدكتور نذير الباتع أن مقر الشركة سيكون في دمشق وبرأسمال قدره ٤٠٠ الف دولار، وهي استثمار أردني بالكامل. وأوضح أن «مديكسا» تعمل بشكل محايد لتطبيق ما تنص عليه عقود وأنظمة التأمين الصحي حيث تقدم خدماتها في أكثر من دولة عربية. وهي بصدد الحصول على ترخيص مماثل من سلطنة عمان والإمارات العربية المتحدة.

شركة تكافلية جديدة في سوريا تقودها «نور» الكويتية والغاء موافقة مبدئية لشركة أخرى

أعلن الدكتور عبد اللطيف عبود المدير العام لهيئة الإشراف على التأمين في سوريا، أن الهيئة منحت شركة «نور» للتأمين التكافلية الموافقة المبدئية لتأسيس شركة تأمين سورية جديدة برأسمال قدره ١,٥ مليار ليرة سورية (أي ما يعادل ٢٨,٥ مليون دولار أميركي) تقريباً.

ويساهم في شركة نور السورية الجديدة هيئة صندوق التعاقد للمهندسين في سوريا، إضافة إلى شركة تأمين باكستانية. وسوف تتعاطى الشركة التكافلية الجديدة التأمينات العامة إضافة إلى التأمين العائلي (الحياة) LIFE AND NON LIFE. وبدأت الشركة باتخاذ الخطوات الآتية إلى تحرير رأس المال واستكمال معاملات التأسيس. من جهة أخرى، أكد الدكتور عبود أن الهيئة ألغت الموافقة المبدئية التي سبق أن اعطتها لشركة الاتحاد التعاوني (COOPERATIVE UNION) لإنشاء شركة تأمين سورية جديدة، وذلك لتخلفها عن استكمال معاملات التأسيس ضمن المهلة الزمنية القانونية.

سر تأميني

● أعضاء في جمعية شركات الضمان ابدوا انزعاجهم حيال الإعلانات التي تبثها بعض شركات الوساطة عبر الراديو والتي تنتحل فيها صفة شركة تأمين. ويطالب الأعضاء مجلس إدارة الجمعية بملاحقة الوسطاء المشار إليهم جزئياً، ومطالبتهم بالاعتذار والضرر.

JOSEPH ZAKHOUR & CO.
INSURANCE CONSULTANTS
CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

Now servicing clients

In SYRIA

WWW.ZAKHOURCO.COM

Ashrafieh - Rmeil - Liberty Building
Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306
Fax: 961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon
Email: zakhour@zakhourco.com

في ندوة نظمها «الوطنية للتأمين» في اليمن

وزير الصناعة والتجارة يدعو شركات التأمين اليمنية الى الاندماج في ما بينها
او رفع رساميلها كي يمكن لها ان تلبي مقتضيات الانفتاح الاقتصادي



من اليمين: محي الدين، احمد سعيد، ابراهيم السباني مدير ادارة التأمين في وزارة الصناعة والتجارة ومديرة عام ادارة الشركات في وزارة الصناعة والتجارة



من اليمين: مجيب ردمان، دكتور خالد شيخ وزير الصناعة والتجارة اليمني، هارون سلامة وممثل AIG



من اليمين: يعقوب يوسف، هارون سلامة، السيد طارق والسيد شرف



من اليمين: هشام المرشدي، عبد الجليل سيف وعبدالله الرميحه



من اليمين: محمد عبد الرحيم، عبد الرحمن الاغبري، السيد علي ونيل هزاع

حجماً معقولاً ومتوازناً ليصبح جذاباً لمعيدي التأمين ويصبح لمحفظه التأمين اليمنية شأن في اسواق الاعادة العالمية».

الوزير خالد راجح شيخ

وزير الصناعة والتجارة اليمني خالد راجح شيخ تحدث في الندوة داعياً شركات التأمين اليمنية الى «الاندماج في ما بينها كي يمكن لها ان تواجه معا، مقتضيات مرحلة الانفتاح الاقتصادي في اليمن».

وقال «سبق ان اصدرنا قبل سنتين قراراً يقضي برفع الحد الأدنى لرأسمال شركة التأمين الى ٤ ملايين دولار اميركي، ومع ان هذا الرقم يبقى دون المستوى المطلوب في هذه المرحلة فانه يشكل خطوة اولى باتجاه تعزيز قدرات شركات التأمين اليمنية. ان شركات النفط والغاز والاستثمارات العريقة والاجنبية التي جاءت الى اليمن تحتاج الى تأميمات خاصة ومستحدثة، وعلى شركات التأمين في اليمن ان تتعاون في ما بينها وان تعزز قدراتها البشرية والفنية وترفع رساميلها الى مستويات تؤهلها للتعامل مع التأميمات المطلوبة».

نظمت الشركة الوطنية للتأمين (اليمن) AL WATANIA ندوة بعنوان المسؤولية المدنية PUBLIC LIABILITY، وذلك برعاية وزير الصناعة والتجارة وحضور نائب محافظ العاصمة وحشد من رجال الاعمال اليمنيين، وممثلي شركات النفط العاملة في اليمن واركان صناعة التأمين والاعلام.

مجيب ردمان

تحدث في الندوة المدير العام للشركة الوطنية مجيب ردمان وخبراء يمثلون مجموعة آ. إي. جي. AIG وشركة الوساطة جولمين JUELMIN، ومما جاء في كلمة ردمان «ان التأمين ضد المسؤولية المدنية مرشح لمزيد من النمو والانتشار وتزايد الطلب عليه لارتباطه الوثيق بالنمو والتوسع في مجال التعمير والتنمية والصناعات النفطية التي تشهدها بلادنا».

واضاف «ان شركات التأمين اليمنية تواجه صعوبات جمة في سعيها لتوفير الحماية ضد المسؤولية المدنية لشركات النفط والمؤسسات الصناعية الكبيرة، بالنظر لانعدام التوازن في الاقساط المكتتبه في اليمن».

وقال «هناك حاجة لتفعيل قطاع التأمين في اليمن بحيث تأخذ محفظه الاقساط فيه

مارش الأميركية تتقدم بطلب الترخيص لها لافتح فرع في مركز قطر المالي QFC

أعلن روبرت محول، المدير التنفيذي لمنطقة الشرق الأوسط في شركة مارش MARSH الأميركية لوساطة التأمين، ان الشركة تقدمت من السلطة الناضمة لمركز قطر المالي (QFC REGULATORY AUTHORITY) بطلب الترخيص لها لمزاولة أعمالها في قطر انطلاقاً من مقر تتخذة ضمن المركز المذكور.

وقال محول ان الأعمال المتاحة أمام الأسواق العالمية في قطر كبيرة جداً، ووجودنا في هذه الدولة سوف يتيح لنا ان نضع خبراتنا في متناول سوق التأمين القطري، خصوصاً في مجال التأمين على الطاقة (ENERGY).



روبرت محول
MARSH



محمد السباعوي

AIG - فلسطين



يونس جمال

TAKAFUL INT'L - البحرين



موفق رضا

GULF UNION - البحرين



د. رجائي الصويص

MEICO - الاردن



ابراهيم الرئيس

BKIC - الكويت

الشرق الاوسط للتأمين - الأردن ترفع رأسمالها الى ١٨ مليون دينار

د. رجائي الصويص: حققنا أعلى نسبة من الأرباح بين شركات التأمين في الأردن

اعلن الدكتور رجائي الصويص رئيس مجلس الادارة والمدير العام لشركة الشرق الاوسط للتأمين - الاردن (MEICO)، ان مجلس الإدارة قرر رفع رأسمال الشركة من ١٥ مليون دينار اردني الى ١٨ مليوناً (٢٥,٤ مليون دولار اميركي) على ان يغطي ثمن الاسهم من الأرباح المتراكمة، بحيث توزع على المساهمين اسهم مجانية تعادل قيمتها ٢٠ بالمئة من رأس المال، وذلك اضافة الى قسيمة ارباح نقدية سوف توزع على المساهمين ايضاً ونسبتها ١٠ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم.

وأضاف الدكتور الصويص: ان الأرباح التي حققتها الشركة خلال العام ٢٠٠٦ كانت الاعلى نسبة في الاردن حيث بلغت ارباحها الصافية ٤,٠٢٦ ملايين دينار، نصفها ارباح فنية من العمل التأميني. وقد شكلت هذه الأرباح ما نسبته ٢٦,٨٤ بالمئة من رأسمالها المدفوع والبالغ ١٥ مليون دينار.

واعتبر رئيس مجلس الادارة ان هذه النتائج، اضافة للنتائج التي حققتها الشركة في العام ٢٠٠٥، جاءت لتؤكد من جديد الكفاية العالية لاداء الشركة على صعيدي النشاط التأميني والاستثماري وقدرتها على مواصلة النمو والتقدم والارتقاء بأدائها وتطوير مختلف نشاطاتها، بطريقة مميزة وقادرة على تلبية احتياجات ومتطلبات النشاط الاستثماري المتعاظم في المملكة.

وأظهرت الميزانية العمومية ان مجموع موجودات الشركة (ASSETS) بلغ ٥٥,٢٣ مليون دينار اردني، وان مجموع حقوق الملكية (EQUITY) بلغ ٣٧,٣٨ مليون دينار (٥٢,٧ مليون دولار اميركي).

اقساطها ارتفعت الى ٧٢ مليون دولار

البحرينية - الكويتية (البحرين)

توزع أرباحاً على المساهمين بنسبة ٤٠ بالمئة

انعقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة البحرينية الكويتية للتأمين (BKIC) برئاسة علي بن يوسف فخرو. وبعدما اطلعت على الميزانية والبيانات المالية للشركة لسنة ٢٠٠٦ قررت ان توزع على المساهمين ارباحاً نسبتها ٤٠ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم، على ان يدفع منها ٣٠ بالمئة نقداً و ١٠ بالمئة أسهم متحة.

وتظهر الميزانية النتائج الآتية:

(١) بلغت الأرباح الصافية ٣,٤٩٤,٤٠٧ دنانير بحرينية (٩,٢ ملايين دولار اميركي)، بزيادة نسبتها ٣٩٪.

(٢) ارتفع اجمالي الاقساط الى ٢٦,٩٢٩,٧٧٤ ديناراً بحرينياً (٧٢ مليون دولار اميركي) بزيادة نسبتها ٢٠ بالمئة.

(٣) ارتفعت حقوق المساهمين (EQUITY) الى ٢٣,١٧١,٠٥٩ ديناراً بحرينياً (٦١,٥ مليون دولار اميركي) بزيادة ٢٣ بالمئة.

وتعليقاً على هذه النتائج قال الرئيس التنفيذي للشركة ابراهيم الرئيس: تمكنا خلال عام ٢٠٠٦ من تحقيق نتائج جيدة في مجالي الاكتتاب والاستثمار نظراً لالتزامنا القواعد الصحيحة وتوسيع قاعدة الزبائن بشكل كبير في السنوات القليلة الماضية.

يونس جمال: نفاوض من اجل

التمركز في مركز قطر المالي

والنتائج المحققة سنة ٢٠٠٦ ممتازة

اعرب يونس جمال المدير العام لشركة التكافل الدولية للنتائج التي حققتها الشركة خلال سنة ٢٠٠٦ قائلاً «انها ممتازة وتشجعنا على المضي قدماً في الخطة التي اعدناها». ووضح جمال «ان الاقساط المكتتبه PREMIUM WRITTEN خلال العام ٢٠٠٦ بلغت ٥,٧٥ ملايين دينار بحريني (١٥,٢ مليون دولار اميركي) بزيادة ١١ بالمئة عن سنة ٢٠٠٥. وتوقع جمال ان تشد المنافسة حدة في البحرين بعد ان شرعت المملكة ابوابها امام شركات التأمين».

نشير الى ان التكافل الدولية سبق ان دخلت في عمليات مشتركة في كل من ماليزيا وسوريا.

اتحاد الخليج GULF UNION: الأرباح المحققة بلغت ٢٥ بالمئة من قيمة رأس المال

اعلن محمد عبدالله الزامل، رئيس مجلس ادارة شركة اتحاد الخليج للتأمين واعادة التأمين GULF UNION ان الجمعية العمومية للمساهمين والتي انعقدت برئاسته في البحرين قررت ان توزع ارباحاً نقدية على المساهمين بواقع ١٢ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم.

وقال الزامل ان النتائج المحققة خلال سنة ٢٠٠٦ كانت جيدة جدا حيث سجلت الشركة نمواً على مختلف المستويات، فقد بلغت الاقساط المكتتبه PREMIUM WRITTEN ١٠,٥ ملايين دينار بحريني بزيادة نسبتها ١٢ بالمئة عن العام ٢٠٠٥، وبلغت الأرباح الصافية NET PROFIT ٦٣١,٨٢٤ ديناراً بحرينياً اي ما يعادل ٢٥ بالمئة من رأس المال، وارتفعت حقوق المساهمين EQUITY ٤,٨٥ ملايين دينار بحريني.

واضاف السيد محمد عبدالله الزامل ان الزيادة في الاقساط شملت فروع التأمين كافة، بما في ذلك انواعاً جديدة من التأمينات الشخصية.

يذكر ان المدير العام للشركة هو السيد موفق رضا.

الاهلية للتأمين (فلسطين) توزع ارباحاً على مساهميها

نابلس - اوصت شركة المجموعة الاهلية للتأمين (AIG - فلسطين) بتوزيع ارباح نقدية على المساهمين بواقع ١٥ في المئة من رأس المال وقدر المبلغ بـ ١,٩٣١,٧٣٥ دولاراً، كما تقرر ان يوزع ٢١٢,٣٤٢ دولاراً مكافأة لرئيس واطباء مجلس الادارة.

واظهرت الارقام الواردة في بيانات الشركة نمواً في مختلف الفروع. الامر الذي نتج عنه مثل هذه الأرباح.

لاشك ان حرفة رئيس ومديري الشركة وقدرتهم على تجاوز كل المعوقات كانت وراء هذه النتيجة الالفة.

كمال الموسوي (الأمان للتأمين التكافلي - ATI):

أعدنا بوليصتين جديدتين للاذخار وبوليصة ثالثة ضد اخطار الحرب وأعمال العنف

تفعيل وجودها، وانماء محفظتها من الاقساط بنسبة تناهز ١٥٠ بالمئة.

وحول مشروع الوزير حداد القاضي برفع رساميل شركات التأمين الى ما يعادل ١٠ ملايين دولار اميركي، حدا ادنى، قال الموسوي ان شركة «الأمان للتأمين التكافلي» ليس لديها مشكلة في رفع رأسمالها الى المستوى المطلوب لانها مملوكة من مجموعة مصرفية ذات قدرات كبيرة، الا ان قرار رفع رساميل شركات التأمين يجب ان يأخذ في الاعتبار حجم الاقساط المتوافرة في لبنان وان يربط بذلك الحجم.

اضاف ان مقارنة سوق التأمين في لبنان بسوق التأمين في المملكة العربية السعودية او دول الخليج العربي الأخرى لا تصح لان الأوضاع الاقتصادية والفرص المتاحة امام شركات التأمين في لبنان لا تقارن بما هي عليه في دول الخليج العربي او سوريا.



شركة «أمان للتأمين التكافلي» INSURANCE AMAN TAKAFUL هي شركة التأمين اللبنانية الوحيدة التي تزاوّل التأمين بصيغته التكافلية (الاسلامية)، وهي تابعة لبنك البركة AL BARAKA الذي يمارس هو ايضا العمل المصرفي بصيغته الاسلامية، وهو مصرف كبير ويرتبط بمجموعة مصرفية ذات قدرات مالية بالغة الاهمية. ورغم مرور زهاء ٥ سنوات على نشأتها الا ان شركة «أمان للتأمين التكافلي (ATI) لم تنطلق بقوة الا خلال السنتين الماضيتين.

كمال الموسوي مدير عام الشركة قال لـ «البيان الاقتصادي» انه عمل خلال السنتين الماضيتين على اعداد برامج تأمينية جديدة، وتصلح لتسوّق عبر شبانك البنك الأم وربما مصارف اخرى ايضا. وبين المنتجات الجديدة بوليصة حياة (LIFE) اذخارتان وبوليصة اخرى تضمن الممتلكات ضد اخطار الحرب واعمال العنف (WAR + VIOLENCE). وبموازاة ذلك نجحت الشركة في

بغير مناطق وقدرتنا على تغطيتها.

ترويج عبر شبانك بنك البركة

■ كيف تنظرون الى نتائج قطاع التأمين عبر المصارف لا سيما بعد تعاؤنكم مع «بنك البركة»؟
- حاليا هناك خطط تسيير على قدم وساق في تعاملنا مع كل فروع البنك. ونذكر اننا نعتمد على نظام اصدار بوالص تأمين معينة من اي فرع في البنك لتسهيل الاعمال وتقديم أفضل الخدمات. وقد اجتمعنا مع ادارة المصرف الجديدة فأظهرت تعاوننا كبيرا. وفي النهاية نحن نعمل ضمن مجموعة واحدة.

رفع رأس المال غير صحي

■ هل تؤيدون رفع رأسمال شركات التأمين في لبنان الى ١٠ ملايين دولار؟ وما رأيكم بالقانون الجديد؟
- اعتقد ان هذه المسألة لها ايجابياتها وسلبياتها، فمن ناحية، رفع رأس المال سيخفف من عدد الشركات المتنافسة لان بعض الشركات العاملة حاليا لن تكون قادرة على رفع اموالها الخاصة الى المستوى المطلوب. اما شركتنا فهي تابعة لمجموعة كبيرة وتستطيع رفع رأسمالها، علما انها احدث شركة في السوق اللبناني، اذ بدأت العمل منذ حوالي خمس سنوات.

اضاف: الا ان الحقيقة توجب علينا ان نوضح ان حجم الاقساط المتوافرة في لبنان لا يبرر رفع رساميل شركات التأمين الى ١٠ ملايين دولار اميركي لفرع الحياة و٧ ملايين لفرع التأمينات العامة، ومقارنة لبنان بالسعودية او سوريا او دول الخليج العربي الاخرى لا تجوز. فالسوق ضيق ولاستثمارات جديدة والانتاج لايزيد. قد تنفع زيادة رأس المال مغلًا في السعودية او دبي او الخليج، اذ ان اسواق التأمين في تلك الدول تشهد زيادة في الاقساط بنسبة تتراوح بين ٦٠ و ٨٠٪ سنويا، وبالتالي فإن زيادة رأس المال سوف تؤدي الى زيادة في الارباح بعد فترة من الوقت. لكن في لبنان، نشهد اقبال مؤسسات وشركات كبيرة، وبالتالي فلانتاج ملموسا لشركات التأمين.

لا مشكلة لدينا في زيادة رأسمال الشركة إلا انه لا يصح ان نقارن لبنان بدول الخليج او سوريا

للشركة والعملاء. ولذلك اطلقنا ثلاثة منتجات روجناها بواسطة الموظفين ودعمناها بحملة دعائية. والمنتجان الاولان يصدرهما فرع التأمين على الحياة ويعنيان ارباب العائلات، واصحاب الودائع المصرفية، وهما «أمان العلم» و«أمان العائلة».

وبرنامج «أمان العلم» عبارة عن بوليصة سعرها مدروس، يشتريها الوالد لابنائه وتغطي في حال وفاته الاقساط الدراسية لغاية ٣ آلاف دولار عن كل ولد وحتى بلوغه الثامنة عشرة. اما اذا كان الوالد حياً عند استحقاق البوليصة، فانه يقبض المبالغ المدخرة في حسابه، وذلك بحسب قيمة الاقساط المدفوعة والارباح المحققة. وفي حال توقف احد الابناء قبل سن الـ ١٨ عن الدراسة يعود المبلغ للعائلة.

اما بوليصة «أمان العائلة»، فموجهة الى مودعي المصارف، وتضمن في حال الوفاة او العجز حصول عائلة المودع على ثلاثة اضعاف المبلغ المودع في المصرف. كما بإمكان المكتب ان يحدد المبلغ الذي يريده.

بوليصة تأمين ضد اخطار الحرب وأعمال العنف

اما المنتج الثالث فهو عبارة عن تغطية ضد اخطار الحرب والارهاب والتخريب والنظارات، وهي موجهة للمؤسسات الصغيرة والكبيرة، وذلك بالتعاون مع «لويدز». وهذه البوليصة تباع الى جانب بوليصة الحرائق وسعرها منخفض وتغطيها تتراوح بين ألف و ٥٠٠ الف دولار. وهذا المنتج غير محصور في منطقة واحدة في لبنان، لكننا سندرس المخاطر المحيطة

رفعنا قيمة الاقساط ١٥٠٪

■ ما هي ابرز الانجازات التي تحققت في الشركة منذ توليكم مهامكم كمدير عام؟
- قبل تولي منصبتي كانت الشركة تحقق مجموع اقساط بقيمة ٢٢٠ الف دولار سنويا، وقد استنطعت خلال الاشهر الخمسة الاولى رفع هذه القيمة الى حوالي ٥٠٠ الف دولار، اي ما يعادل نسبة ١٥٠٪. اما لجهة الارباح فلم نسجل ربحا معيننا خلال السنة الاولى بسبب المصاريف التأسيسية. وقد توصلنا الى رفع اجمالي قيمة الاقساط من ٥٠٠ الف دولار الى مليون و ٤ الف دولار عام ٢٠٠٥، رغم كل الاحداث المأسوية التي ألمت بلبنان. كما قلصنا الخسائر التي انخفضت بنسبة ٩٥٪. اما بالنسبة للعام ٢٠٠٦، فقد زادت الاقساط بنسبة ٣٠٪ فقط بفعل الحرب الاسرائيلية على لبنان التي حملتنا على ايقاف العمل خلال اشهر تموز واب وايلول، غير اننا عدلنا الارقام خلال الاشهر الثلاثة التالية واستنطعنا زيادة حجم الاقساط وتحويل الخسارة الى ربح ولو انه ليس كبيرا. هذا وسنعلن في نهاية العام ٢٠٠٧ عن الارباح لتوزيها على حملة الوثائق.

دخلنا السوق عبر المبيعات مباشرة

■ ما هي الخطة التي اعتمدها؟ وهل توصلتم الى نتائج معينة؟

- لايزال سوق التأمين التكافلي في لبنان حديث العهد. وبما ان موازنة الشركة الخاصة بالاعلانات، عند انطلاقتها، كانت متواضعة، ولتعدر اطلاق حملات دعائية، دخلنا السوق عبر المبيعات المباشرة بواسطة موظفينا الذين طبقوا استراتيجيتنا في البيع حرفيا، وقد اثمرت نتائج جيدة. لكن الاوضاع والظروف التي مررنا بها خلال السنتين الماضيتين فرضت ايجاد خطة جديدة لزيادة معدل الاقساط، في ظل سوق يضيق يوما بعد يوم على زيادة حصتها بالوسائل كافة.

بوالص اذخارية في فرع التأمين على الحياة

والخطة الجديدة التي نتبعها تمثل قيمة مضافة

طلال القطامي (الوطنية للتأمين التكافلي - NATIONAL TAKAFUL)؛

الترخيص لشركات التأمين بكونها شركات استثمار بني على اساس خاطئ



حذر طلال القطامي المدير العام للشركة الوطنية للتأمين التكافلي - الكويت زملاءه في شركات التأمين التكافلي - الكويت من اخطار يمكن ان تتعرض لها شركاتهم جراء قبولها بممارسة دور الشركة الواجبة (FRONTING INSURER). وقال انه قد يحصل ان تتعرض شركة الضمان الاجنبية التي تتلوى وراء العقد - الواجبة، وتعجز عن دفع التعويضات، وهنا ستجد الشركة الوطنية نفسها في موقف حرج.

وحول التمادي في منح تراخيص لشركات تأمين جديدة في الكويت، قال القطامي لـ «البيان الاقتصادية» ان الكعكة الكويتية من اقساط التأمين لا تتجاوز ١٦٠ مليون دينار كويتي، والشركات التي تدخل السوق حديثاً لا بد ان تنافس وتسعى للفوز بجزء من تلك الكعكة، ما يضعف الشركات مجتمعة. والى ذلك، فان شركات التأمين الجديدة لا بد من ان تواجه صعوبات في الحصول على اغطية اعادة التأمين لان سوق التأمين في الكويت يشكو من نقص في المهارات التأمينية، في وقت يشهد معيدو التأمين على وجوب توافر العناصر الكفية في اي شركة تأمين قبل ان يوافقوا على التعامل معها.

«الكعكة» الكويتية من اقساط التأمين محدودة نسبياً والترخيص بدخول شركات جديدة يضعف الجميع

وكما هو معروف فقد حاول LLOYD'S اثناء تجمع نقابي تكافلي، والعمل جار على ذلك رغم المعوقات، كذلك فإن شركات الاعادة العالمية تسعى الى ابتكار منتجات خدمة للشركات التكافلية.

وبالنسبة الى «الوطنية للتأمين»، فنحن نتعامل مع شركات اعادة عديدة منذ فترة زمنية طويلة، ولنا سجل طويل من التعاون مع اسواق الاعادة العالمية والاقليمية.

دور توعوي وتثقيفي

■ ما هي الخدمات التي تميزكم في السوق الكويتي؟

- بداية، نحن نسعى لتثقيف موظفينا وتأهيلهم حول طريقة التعامل مع العملاء وكيفية شرح الفارق بين التأمين التقليدي من جهة والتأمين التكافلي من جهة اخرى، لاسيما وان المواطن العربي بعيد كل البعد عن حاجاته ومتطلباته التأمينية، مقارنة بالمواطن الاوروبي. اما بالنسبة الى خدماتنا، فنحن نتعاطى مختلف التغطيات في فروع البحري والنقل والمحركات والتأمينات العامة، باستثناء التغطيات الفردية التي نسعى الى ترتيبها ضمن توليفات متلائمة مع الأطر الشرعية خدمة للمجتمع الكويتي.

وأرى ان الإقبال على التأمين تضاعف خلال العامين الماضيين وهذا دليل على زيادة الاهتمام بالتأمين التكافلي، سواء على مستوى الوثائق المطلوبة من الافراد، وصولاً الى الشركات الكبيرة التي تستفيد من الاقساط التي تدفعها الى شركة التأمين وليس من التغطية التأمينية وحسب.

اخطار الـ "FRONTING"

■ ما رأيكم بعمليات الـ "FRONTING" المنتشرة في السوق الخليجي؟

- ظهرت عمليات الـ "FRONTING" بعد دخول الوسطاء الدوليين الى المنطقة وهي ظاهرة غير صحية، فالوسطاء يهتمون بمصلحتهم على حساب مصلحة اصحاب الوثائق، واعتقد ان "FRONTING" ستشكل يوماً ما عبئاً كبيراً على التي تقوم بدور الشركة الواجبة، او الفئاع FRONTING INSURER بحكم وجود ترتيب لاعادة اسناد تغطيات الوثيقة، وقد تصل شركات الضمان الاجنبية التي تقف وراء العقد - الواجبة في بعض الحالات الى العجز عن سداد التعويضات المستحقة للشركة الواجبة، وهنا الخطورة على الشركات المحلية. نحاول مع حكومة الكويت تنظيم سوق التأمين واستعادة سمعة السوق الكويتي الذي يعتبر اكثر تنظيماً من الاسواق الأخرى بعدما افقدت كثرة الشركات السوق سمعته الطيبة، أملين بفضل دعم الحكومة ضبط الأوضاع وابقاء الاقساط داخل سوقنا.

نتوقع نمو الربحية بنسبة ١٥٪

■ كيف كانت نتائجكم لعام ٢٠٠٦؟ وما هي تطعاتكم للمستقبل؟

- حققنا ربحية جيدة لعام ٢٠٠٦، ونتائجنا الفنية كانت جيدة وقد انعكست ايجاباً على المعيد والمساهمين وحملة الوثائق. ونتطلع بتفاؤل نحو المستقبل.

■ يلاحظ نشوء شركات تأمين تكافلية عديدة في الكويت، هل تعتقدون ان السوق المحلي قادر على استيعاب هذا العدد الكبير؟

- فتحت وزارة التجارة الباب امام التراخيص لشركات تأمين جديدة على اساس دراسات وأرقام تبين ان الشركة الجديدة تملك اموالاً وقدرات استثمارية كبيرة. وفي رأيي ان هذا المبدأ ليس في مكانه الصحيح لان طبيعة عمل شركة التأمين تختلف عن طبيعة عمل شركة الاستثمار وغيرها من حيث النواحي الفنية، كعمليات ترتيب اتفاقيات اعادة التأمين. وفي هذا الإطار، ان دخول شركات تأمين جديدة يعني ان يضاف الى الشركات العاملة حالياً شركة جديدة تزاحمها وتقاسمها «الكعكة الكويتية» من الاقساط وهي محدودة نسبياً، ولا تتجاوز ١٦٠ مليون دينار كويتي. وبالتالي فاعطاء تراخيص لشركات جديدة يؤدي الى تقاسمها الاقساط مما سيوجد منافسة بين الشركات الجديدة والقديمة وستنخفض الاقساط الموزعة وكذلك الربحية كون الخطر يفوق قيمة القسط.

اضافة الى ان شركات التأمين تتطلب لتسيير اعمالها فريقاً فنياً خبيراً وكفياً. وأرى ان معظم المستثمرين لا يملكون الخلفية الكاملة حول كيفية نشوء شركة تأمين او ضرورة وجود شركة اعادة تقدم الحماية للشركة المسندة. وأتوقع ان تمتنع معظم الشركات العالمية عن ابرام الاتفاقيات مع الشركات الجديدة التي ستواجه مراحل صعبة ألقها لجهة مضاعفة وراتب فنيي التأمين متى وجدتهم.

كما ان الاتفاقيات مع الشركات العالمية لن تكون بالشكل المطلوب، ناهيك عن ان المجالات الاستثمارية اوضحت ضيقة ولن تحقق عائداً مجزياً، وهذه العناصر مجتمعة ستكون مغايرة لما اعدته وزارة الوصاية من دراسات تعطي التراخيص بموجبها، وكل ذلك في ظل دور خجول لهيئة الرقابة على التأمين.

التنبه للعناصر الفنية

■ ماذا تقترحون على هيئة الرقابة على التأمين لضبط السوق وتفعيل دورها؟

- سوق التأمين الكويتي من الاسواق القليلة التي لا تزال تخضع لرقابة وزارة التجارة، والمفروض في هذا السياق ان تنتبه الوزارة المذكورة حين اصدارها للتراخيص الى ملاءة وتصنيف شركة الاعادة التي ستسند اليها الشركة المباشرة تغطياتها، وكذلك الى كفاية فريق الادارة لدى الشركة فنياً، اسوة بما يعتمده المركزي لجهة التعامل مع البنوك العاملة، وبهذا التدبير يمكن تجنب ما قد ينتج من اضرار عن اسلوب الشركات في مجالات التسعير وتلبية المطالبات وكيفية التعامل مع الافراد والجماعات والمؤسسات.

التفتيش عن شركات اعادة ملبية

■ كيف تصفون علاقتكم مع شركات الاعادة التكافلية؟

- من المهم ان تبحث شركات التأمين التقليدية والتكافلية عن شركة اعادة جيدة من حيث ادارتها وملاءتها وذلك لحماية حملة الوثائق.

وفي اعتقادي ان شركات الاعادة الاسلامية تحتاج الى فترة زمنية لاثبات وجودها وترتيب مراكزها المالية وسيكون لها حصتها في السوق.

عبد الكبير البتانوني (وثاق WETHAQ)؛

بعض شركات التأمين تضطر للتخلي عن عمولاتها كي ترضي الزبائن



الإفراط في الترخيص بقيام شركات تأمين جديدة هو المحور الذي تدور حوله شكاوى الضامنين في الكويت، وسواء كانت شركة التأمين التي تتحدث إليها تقليدية أو تكافلية، فانك تسمع الشكاوى عينها من تضخم عدد المتنافسين بوتيرة متسارعة وتتجاوز نسبة النمو في الأقساط.

وخلال المقابلة التي أجريناها مع عبد الكبير البتانوني مساعد المدير العام في شركة وثاق للتأمين التكافلي WETHAQ في الكويت أوضح ان عدد شركات التأمين التي رخص لها بالعمل في دولة الكويت بين ١٩٦٠ و ٢٠٠٠ اي على امتداد ٤٠ سنة كان محصوراً بأربع شركات فقط. وبعد العام ٢٠٠٠ شرعت ابواب سوق التأمين على مصراعها، واذا بنا نشهد قيام شركات تأمين جديدة بالجملة وبوتيرة متسارعة. علماً بأن الوزارة ليست مهيةة لإجراء الرقابة على هذا العدد من شركات التأمين. وخلافاً لما هو قائم في سائر دول مجلس التعاون العربي، فان دولة الكويت لم تخصص هيئة مكتملة للإشراف على قطاع التأمين.

ويضيف السيد البتانوني ان ارتفاع عدد الشركات المتنافسة لا يرافقه نمو مناسب للأقساط. وهذا الواقع يحمل بعض شركات التأمين على اصدار عقود التأمين على السيارات بأسعار غير اقتصادية. كما ان بعضها الآخر يوافق مضطراً على اصدار عقود تأمين - واجهة (قناع) FRONTING مقابل بدلات (FEES) تكاد لا تذكر وشبه مجانية. في ما يأتي وقائع الحوار:

من تلك الأقساط.

وما يزيد الطين بلة محدودية السوق وعدم وعي المواطن الكويتي لحاجاته التأمينية.

عقود التأمين الواجهة FRONTING تصدر مقابل بدلات شبه مجانية

■ كيف تنظرون الى عملية الـ FRONTING وهل تعتبرونها

مشكلة في السوق الخليجي؟

- عملية الـ FRONTING تقوم بنقل اعمال التأمين في السوق المحلي الى الخارج. والـ FRONTING موجودة منذ زمن، لكن في الماضي كانت الشركات تستوفي عمولة مرتفعة مقابل موافقتها على اصدار العقد بالواجهة FRONTING POLICY. اما اليوم فان بعض الشركات توافق على اصدار العقد مقابل عمولة تكاد لا تذكر، او تقوم بذلك مجاناً، بهدف تسجيل الأقساط وتضخيم حجم محفظتها فقط، والمستفيدان الوحيدان في مثل هذه الحالات هما شركة التأمين الاجنبية ووسيط التأمين الدولي اللذان يقفان وراء عملية الـ FRONTING.

زيادة عدد شركات الاعادة التكافلية

■ كيف تقومون شركات الاعادة التكافلية؟ وهل تلعب دورها كما يجب؟

- ظهرت الصناعة الاسلامية بداية في المجال المصرفي، وقد استطاعت المصارف الاسلامية تحقيق نجاحات والتفوق على مدى السنين. اما في صناعة التأمين وبالتحديد في مجال اعادة التأمين التكافلي فلا يزال عدد الشركات محدوداً جداً ويلزمها وقت طويل لتطوير اعمالها وترسيخ وجودها.

اضاف: ومن منطلق ضرورة توزيع الاخطار التي تضمنها شركات التأمين التكافلي على اكبر عدد ممكن من شركات الاعادة التكافلية، نحبذ زيادة عدد شركات الاعادة التكافلية، واعتقد ان دولة ماليزيا خطلت خطوات مشهودة في هذا المجال اكثر من غيرها. ■ ما هي المنتجات والخدمات التي تقدمها شركتكم؟

- اطلقنا العام الماضي منتجاً جديداً وهو «تأمين القروض» CREDIT INSURANCE الذي يسمح لشركات التأمين التكافلية بأن تسدد قيمة القرض المتوجب للدائن في حال وفاة المدين المتعاقد مع الشركة او اصابته بعجز دائم او تعرض اعماله للتعطيل.

مردود استثماري ضعيف في ٢٠٠٧

■ ما هي النتائج التي حققتموها؟ وما هي تطعاتكم نحو المستقبل؟

- نسعى للتوسع خارج الكويت باتجاه المنطقة العربية. ورغم اننا لم نوفق كثيراً عام ٢٠٠٦، بسبب المنافسة وتراجع مردود الاستثمارات، لم نسجل خسائر بل فائضاً لحملة الوثائق وأرباحاً للمساهمين. ومن المتوقع ان يكون المردود الاستثماري ضعيفاً قياساً الى نتائج حركة تداول الاسهم خلال الربع الاول من ٢٠٠٧.

رقابة محدودة

■ كيف تنظرون الى تعامل هيئات الرقابة في الكويت مع شركات التأمين لجهة تطبيق شروط الملاءة والسيولة والرسملة؟

- تخضع شركات التأمين في معظم الدول لرقابة المصرف المركزي او هيئات الرقابة على التأمين. في الكويت، الوضع مختلف حيث لا توجد هيئة خاصة بالرقابة بل تبقى هذه المهمة منوطة بوزارة التجارة والصناعة، والامكانات المتاحة لهذه الوزارة للقيام بالرقابة محدودة جداً مقارنة بالدول الخليجية والعربية الاخرى. مع الإشارة الى انه وبدعم منحت الوزارة تراخيص لشركات جديدة فاق عددها حاجة السوق.

■ قلتم ان التراخيص فاقت حاجة السوق.. هلا اوضحتم هذه النقطة؟

- في اعتقادي ان السوق غير قادر على استيعاب شركات جديدة، فدولة الكويت لم تمنح اربعة تراخيص بين عامي ١٩٦٠ و ٢٠٠٠، اي خلال اربعين سنة، في حين منحت عدداً كبيراً من التراخيص خلال السنوات الاربعة الاخيرة، ما ادى الى تنافس حاد بين الشركات كانت نتيجته خفض الاسعار وبالتالي تراجع نوعية الخدمات المقدمة، بعدما اوضحت الاخطار غير متوازنة مع حجم الأقساط، اصف الى ذلك ان بعض الشركات كانت تعول على دخول السوق العراقي لكنها لم توفق الى ذلك نظراً للوضع الامنية التي يعيشها العراق اليوم.

المعيد هو من يحدد الاسعار

■ ما هو دور اتحاد شركات التأمين في ضبط مسألة الاسعار؟

- المنافسة الشديدة التي تشهدها السوق حالياً، ترغم الشركات احياناً على التخلي عن كامل العمولة التي تحصل عليها من معيدي التأمين REINSURANCE COMMISSION كي تفوز بالاخطار المطروحة للمنافس. هذا في ما يتعلق بالاخطار الكبيرة والتي تجري اعادة اسنادها الى معيدي التأمين. وفي ما يتعلق بفرع السيارات، انخفضت اقساط التأمين على السيارات، وباتت الكويت الارخص سعراً في هذه التغطيات، مع العلم ان معظم شركات التأمين تخسر في هذا الفرع.

وهذه المسألة نوقشت من قبل اتحاد شركات التأمين، لكن بعض الشركات لا تلتزم بالمقررات والاقتراحات التي يجري الاتفاق عليها.

١٥% حصة الشركات التكافلية

■ كم تبلغ حصة التأمين التكافلي من اجمالي اقساط السوق الكويتية؟

- عموماً وصلت حصة الشركات التكافلية من اجمالي الأقساط المحققة حوالي ١٥%، لكن حالياً، وبدعم ارتفع عدد الشركات التكافلية تراجعت حصص الشركات التكافلية

زخور: محطة حاويات مرفأ بيروت مؤهلة لتلعب دوراً محورياً في المنطقة وبناء محطات الحاويات وتشغيلها استثمار مجدٍ ومربح



الإجتماع الذي نظمته اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغرب آسيا (أسكوا) وعقدته في القاهرة لمناقشة مذكرة التفاهم التي أعدتها «بشأن التعاون في مجال النقل البحري في المشرق العربي»، كان مناسبة لرئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت أيلى زخور ليقدم ورقة عمل حول «دور محطة حاويات مرفأ بيروت في شرق المتوسط بعد مرور عامين على المباشرة بتقديم خدماتها».

وقد حضر هذا الإجتماع حشد من الخبراء البحريين والمسؤولين الرسميين والشخصيات الناشطة في ميدان النقل البحري والمرافئ ونظم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

وفي ما يلي نص هذه الورقة:

لمحة تاريخية عن مرفأ بيروت

قبل الدخول مباشرة في الحديث عن محطة الحاويات في مرفأ بيروت والدور الذي بدأت تلعبه على صعيد المنطقة، أرى من الواجب ان نلقي الضوء على الدور الذي كان يؤديه مرفأ بيروت عبر العصور القديمة، أي قبل ما يزيد على ٦٠٠٠ سنة من ميلاد السيد المسيح، عليه السلام، حيث كان يشكل المركز المحوري للسفن التي تتولى نقل الأخشاب وغيرها من المواد الأولية من وإلى الممالك التي أقامها الفينيقيون على ضفاف حوض البحر الأبيض المتوسط وكذلك الممالك الأخرى المجاورة.

الموقع الجغرافي المميز

ومن المعروف ان مرفأ بيروت في موقعه الجغرافي الحالي هو الأقرب مسافة الى العواصم العربية الشرق أوسطية (دمشق، عمان وبغداد)، ما يشجع التجار العرب على استيراد بضائعهم عبر هذا المرفأ لنقلها براً الى مقصدها النهائي في الداخل العربي، وذلك بالرغم من المعوقات والصعوبات التي تعاني منها الشاحنات عند عبورها الحدود البرية حيث تفرض عليها وعلى حمولتها رسوم مرور باهظة. وبالإضافة الى ذلك، فإن موقع مرفأ بيروت الاستراتيجي يجعل منه المحطة الأنسب للبضائع المنقولة بين الغرب والشرق.

بناء محطة حاويات حديثة

منذ انتهاء الأحداث المؤسفة في لبنان عام ١٩٩٠، باشرت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت اتصالاتها مع الحكومات المتعاقبة لإعادة إعمار وتوسيع وتجهيز مرفأ بيروت وتعسيق أحواضه وبناء محطة حاويات قادرة على التعامل مع السفن العملاقة بحيث يستعيد دوره المحوري في المنطقة.

وقد أخذت الحكومات المتعاقبة بآراء ومقترحات الغرفة، وأنفقت خلال السنوات الخمس عشرة الماضية نحو ٢٣٠ مليون دولار أميركي في مجال إعادة الإعمار والتأهيل والتجهيز، بما في ذلك بناء محطة حاويات حديثة.

وباشرت المحطة بتقديم خدماتها في شهر آذار (مارس) من العام ٢٠٠٥، ويتولى تشغيلها كونسورتيوم يضم كلاً من الشركة البريطانية MERSEY DOCKS & HARBOUR UIC (MDHC)، والشركة الأميركية (IMA) MARITIME ASSOCIATES WASHINGTON والشركة اللبنانية (BCTC) BEIRUT CONTAINER TERMINAL CONSORTIUM.

MSC تعتمد المحطة مركزاً لعمليات الترانزيت البحري

إن الأداء الجيد للمحطة والخدمات السريعة التي تقدم للسفن التي تؤمها، وتعرفات التفريغ والتحميل التنافسية، وتبسيط معاملات عمليات المسافنة وتسهيلها، شكلت حافزاً مهماً شجع شركة الملاحة السويسرية MSC على توقيع عقد مع إدارة المرفأ لاعتماد مرفأ بيروت مركزاً إقليمياً REGIONAL HUB لعمليات الترانزيت البحري (المسافنة) (TRANSHIPMENT) المعروفة لسفنها الضخمة (سعة ٨٤٠٠ حاوية نمطية) والقادمة مباشرة من المرفأ الصينية وسنغافورة.

واعتباراً من ١٢ تموز (يوليو) من العام ٢٠٠٥، بدأت البواخر الضخمة لشركة

MSC تؤمن مرفأ بيروت أسبوعياً وتفرغ في المحطة مئات الحاويات برسم إعادة التحميل والنقل بحراً الى المرفأ السورية والتركية والقبرصية.

ارتفاع حركة الحاويات بنسبة ٢٠ في المئة في العام ٢٠٠٥

ان اعتماد شركة MSC لمرفأ بيروت كمركز لعمليات الترانزيت البحري أدى الى تسجيل نمو كبير في عدد الحاويات التي تداولتها المحطة في العام ٢٠٠٥ حيث بلغ مجموعها ٦٥ ألف حاوية نمطية مقابل ٣٩٠ ألف حاوية للعام ٢٠٠٤، أي بزيادة جيدة قدرها ٧٥ ألف حاوية نمطية ونسبتها ٢٠ في المئة.

كما ان الحركة المزدهرة التي حققتها محطة الحاويات في العام ٢٠٠٥ دفعت إدارتها المرفأ والجمارك الى اتخاذ إجراءات وتدابير استثنائية ليتمكن المرفأ من التعامل مع أكبر عدد ممكن من سفن الحاويات في وقت واحد، واستيعاب المزيد من الحاويات الواردة برسم المسافنة. وعلى سبيل المثال نذكر من تلك التدابير الإستثنائية ما يأتي:

إجراءات وتدابير استثنائية

- السماح للسفن باستخدام روافعها الذاتية واستعمال الرافعات المتحركة (MOBILE CRANES) والرسو على الأرصفة ١٢ و ١٣ و ١٤ خارج نطاق محطة الحاويات، وذلك عندما يكون رصيف المحطة، الرئيسي رقم ١٦ والإضافي رقم ١٥، مشغولين بالبوأخر.

- تخزين الحاويات الفارغة في الباحات المقابلة لأرصفة ١٢ و ١٣ و ١٤.

- سماح إدارة الجمارك للوكالات البحرية بتخزين الحاويات الفارغة خارج حرم المرفأ.

CMA CGM تعتمد المرفأ مركزاً لعمليات المسافنة

وعلى غرار شركة الملاحة السويسرية MSC وقعت شركة الملاحة الفرنسية CGM اتفاقية مع إدارة المرفأ تعتمد بموجبها مرفأ بيروت مركزاً إقليمياً لعمليات الترانزيت البحري لسفنها الضخمة (سعة ٧٤٠٠/٨٤٠٠ حاوية نمطية) والقادمة مباشرة من مرفأ أوروبا الشمالية والمملكة المتحدة، وذلك بمعدل رحلة أسبوعياً، اعتباراً من شهر تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠٠٦.

MSC تعتمد المرفأ أيضاً محطة لعمليات المسافنة لسفنها القادمة من أوروبا الشمالية

وفي وقت لاحق أخذت شركة MSC قراراً باستخدام المرفأ أيضاً كمركز لعمليات المسافنة لسفنها العملاقة القادمة مباشرة من مرفأ أوروبا الشمالية وبمعدل رحلة واحدة أسبوعياً، وذلك اعتباراً من شهر كانون الأول (ديسمبر) ٢٠٠٦.

ارتفاع حركة الحاويات الى ٥٩٥ ألف حاوية نمطية في العام ٢٠٠٦

وبالرغم من الحرب شنتها اسرائيل في ١٢ تموز (يوليو) ٢٠٠٦ والحصار البحري الذي تلاه واستمر أكثر من شهرين، فإن المرفأ سجل نمواً قياسيماً جديداً بعدد الحاويات التي تداولها في العام ٢٠٠٦، حيث بلغ مجموعها ٥٩٥ ألف حاوية نمطية مقابل ٤٦٥ ألف حاوية للعام ٢٠٠٥، أي بزيادة جيدة قدرها ١٣٠ ألف حاوية نمطية ونسبتها ٢٨ في المئة.

خمس رافعات جسرية في محطة الحاويات

عند مباشرة محطة الحاويات عملها في العام ٢٠٠٥ كانت مجهزة بثلاث رافعات جسرية

جدول مقارنة لحركة محطة الحاويات بين العامين ٢٠٠٢ و ٢٠٠٦

TABLEAU 4: TOTAL TEU FROM
2002 TO 2006

YEAR	TOTAL TEU	+/- (%)
2002	298000	+100%
2006	595000	+95%
2003	306000	+95%
2006	595000	+53%
2004	390000	+53%
2006	595000	+28%
2005	465000	+28%
2006	595000	

TRANSHIPMENT CONTAINERS DISCHARGING / RELOADING

2005	84000	
2006	256000	+205%

مرفأ بيروت، ما بين نهر بيروت ونهر الموت لتصبح محطة الحاويات في مرفأ بيروت الأكبر في شرق المتوسط وقادرة على استيعاب حركة نفوق الـ ١٠ ملايين حاوية نمطية سنوياً.

الإستثمار في بناء المحطات مريح

إن بناء محطات حاويات وتشغيلها يتطلبان استثمار رساميل هائلة. ومن الطبيعي أن يتطلع المستثمرون الى عوائد مجزية. ولقد أثبتت التجربة التي شهدناها في لبنان أن الإستثمار في بناء محطة الحاويات كان مجدياً ومريحاً.

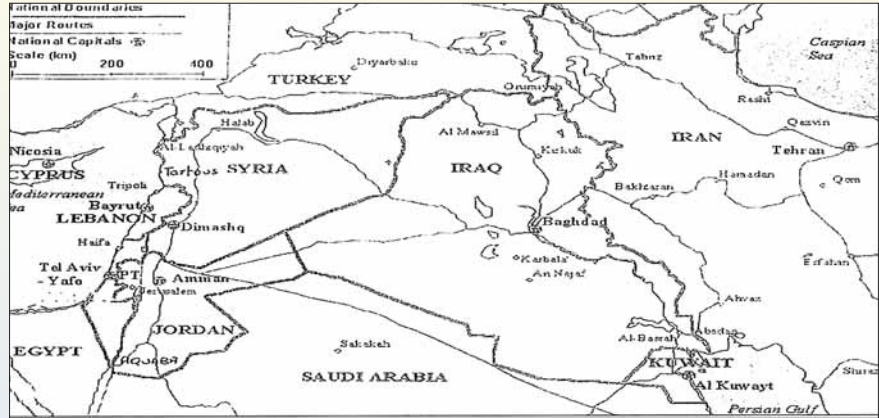
إن حركة النقل البحري الدولي تتجه الى اعتماد محطة الحاويات (TERMINALS) كمحطات وسيطة تفرغ البواخر الضخمة حمولتها فيها لتعود سفن التغذية لتوزعها على المرافئ في الدول المجاورة. إن ضخ مزيد من الأموال من أجل توسيع محطة الحاويات في مرفأ بيروت وتعزيز تجهيزاتها بالرافعات سوف يكون مجدياً ويأتي على المستثمرين بأرباح جيدة. ولذا، فإننا ندعو القطاعين العام والخاص في دول المشرق العربي الى تعزيز القدرات التشغيلية للمرافئ ومحطات الحاويات وذلك عبر ضخ مزيد من الرساميل فيها باعتبارها استثمارات مربحة.

تسهيل حركة المرور البري بين الدول العربية

من جهة ثانية، دعونا وندعو أيضاً الى تسهيل حركة النقل البري بين دول المشرق العربي، وذلك من خلال تبادل الإعفاءات في مجال رسوم العبور، بحيث تستفيد الشاحنات التي تحمل جنسيات الدول المشرقية من تلك الإعفاءات. ومن شأن هذه التسهيلات أن تشجع شركات الملاحة على توجيه ناقلاتها العملاقة الى المرافئ التي تصبح محطات للحاويات وتجعل منها مراكز إقليمية لتفريغ وإعادة شحن الحاويات برأ الى الدول المجاورة ولا سيما في الداخل العربي. وبذلك تختصر المسافات وكذلك النفقات، وتعطي قوة دفع للنقل البري بين الدول العربية، وفي ذلك فائدة مشتركة لسائر العاملين في قطاع النقل وللمستهلك حيثما وجد في الوطن العربي.

مرفأ بيروت الأقرب الى دمشق وعمان وبغداد

Distance between Ports and the Following Capital Cities



Beirut - Damascus	120 Km	Beirut-Amman	235 Km	Beirut-Bagdad	1085 Km
Lattakia-Damascus	360 Km	Lattakia-Amman	625 Km	Lattakia-Bagdad	1475 Km
Tartous-Damascus	260 Km	Tartous-Amman	525 Km	Tartous-Bagdad	1375 Km
Aqaba-Damascus	452 Km	Aqaba-Amman	335 Km	Aqaba-Bagdad	1185 Km

(GANTRY CRANES)، ثم ارتفع عددها الى ٤ رافعات في العام ٢٠٠٦، فألى ٥ رافعات في مطلع العام ٢٠٠٧، وسيرتفع هذا العدد الى ٦ رافعات جسرية في نهاية العام الحالي.

تطوير الرصيف رقم ١٦ مئة متر!

كما أن إدارة المرفأ اتخذت قراراً بتطوير الرصيف الرئيسي للمحطة، رقم ١٦، مئة متر إضافي ليصبح طوله ٧٠٠ متر بدلاً من طوله الحالي البالغ ٦٠٠ متر، وبذلك سوف تتمكن المحطة من ان تستقبل سفينتي حاويات ضخمتين أو ثلاث أو أربع سفن تغذية (FEEDER'S VESSELS) في وقت واحد، ولترتفع قدرتها الاستيعابية الى نحو ٥٠٠ ألف حاوية نمطية سنوياً.

سيناريوهات لتوسيع محطة الحاويات مستقبلاً

إن الهيئات المعنية وفي مقدمها إدارة واستثمار مرفأ بيروت تقوم بدراسة الجدوى الإقتصادية لسيناريوهات عدة لتوسيع محطة الحاويات أو بناء محطة جديدة:

السيناريو الأول:

تطوير الرصيف رقم ١٦ من ٧٠٠ متر الى ١٢٠٠ متر لترتفع القدرة الاستيعابية للمحطة الى نحو ١,٢٠٠ مليون حاوية نمطية، والتعامل مع ٤ سفن ضخمة وعدد أكبر من سفن التغذية في وقت واحد.

السيناريو الثاني:

ردم الحوض الرابع بين الأرصفة ذات الارقام ١٣ و ١٤ و ١٥، ومن ثم ربط الرصيف رقم ١٦ بالرصيف رقم ١٢ وتطويله حتى حدود نهر بيروت ليصبح بطول ١٨٩٢ متراً، فيصبح قادراً على استقبال عدد كبير من السفن العملاقة وسفن التغذية دفعة واحدة، ولترتفع قدرته الاستيعابية الى نحو مليوني حاوية نمطية سنوياً.

السيناريو الثالث:

أما السيناريو الثالث والبعيد المدى، فهو بناء محطة حاويات جديدة ضخمة خارج حرم

مواصفات المحطة بعد تنفيذ السيناريو الأول

FIRST SCENARIO: MAIN SPECIFICATIONS OF BEIRUT CONTAINER TERMINAL

QUAY 15:

Length: 250 meters / Depth : 11 meters.

QUAY 16:

Length : 1200 meters / Depth:15.5 meters / Ship-to-shore

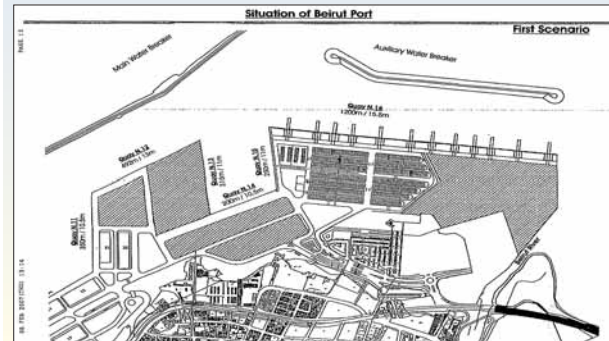
gantry cranes: 12 / Rubber tyred gantry cranes : 20 (RTG)

Reach stackers : 20 / Terminal tractors: 14 x 2 drives.

Terminal chassis: 100 / Stacking area: 650000 square meters.

Capacity: 1200000 TEU per year. / Waiting period: nil.

السيناريو الأول



إدارة المرفأ قادرة على تمويل تنفيذ السيناريو الأول من وارداتها الذاتية، وهي تنتظر قرار الحكومة باعتماده.

CMACGM تدشن خدمات جديدة بين الولايات المتحدة

وأمركا الوسطى

دشنت مجموعة CMACGM الفرنسية خطاً بحرياً منتظماً جديداً أطلقت عليه اسم "MAYA" يربط مرفأ فلوريدا الأميركي ومرفأ في أميركا الوسطى. فقد وضعت هذه المجموعة التي تحتل المرتبة الثانية في العالم من حيث الحجم والأعمال سفناً عدة لتأمين خدمات أسبوعية منتظمة من مرفأ ميامي الواقع جنوب شرقي الولايات المتحدة الى مرفأ SAINT THOMAS في GUATEMALA و PUETO CORTES في HONDURAS على ان تؤمن عن طريق النقل البري



رودولف سعاده

CMACGM

البضائع الواردة عبر هذين المرفأين الى جارتيه ELSAVADOR و NICARAGUA. من جهة ثانية، احتفظت وكالة ميريت شيبينغ ممثلة CMACGM في لبنان بالمرتبة الثانية على صعيد الاستيراد والتصدير خلال شهر شباط الماضي. فقد بلغ مجموع ما تداولته ٣٥٤٨ حاوية نمطية مألئ مقابل ٣٦٩٧ حاوية لشهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض صغير قدره ١٤٩ حاوية نمطية ونسبته ٤ في المئة.

محطة حاويات جديدة في كولومبو

بدأت عملية بناء محطة حاويات جديدة في العاصمة السريلانكية كولومبو بقدرة استيعابية قدرها ١٢ مليون حاوية نمطية سنوياً. فقد خصصت الحكومة ١,٢ مليار دولار أميركي لبناء هذه المحطة التي ستكون مكونة من ٤ باحات تضم كل واحدة منها أربعة أرصفة قادرة على التعامل مع سفن الحاويات العملاقة الحديثة التي تفوق حمولتها الـ ٩ آلاف حاوية نمطية.

اعلان

ان شركة الوكالة البحرية الشرقية
فؤاد أ. خياط وشركاه وجميع الشركات التابعة
لمجموعة خياط شيبينغ غروب تعلم جميع
زبائنها والمتعاملين معها الكرام انه بدءاً من
تاريخ ٢٢/٣/٢٠٠٧ لم تعد السيدة سوسن
(سوزان) انطوان القاضي موظفة لدى الشركة.
وعليه، ومنذ هذا التاريخ فانها لم تعد تمثل او
تقوم بأي نشاط باسم شركتنا او المجموعة
التابعة لها.

فالرجاء اخذ العلم بذلك.

سفن سعة ٦٨٠٠ حاوية نمطية للملاحة العربية

أعلن KEN BLOCH SOERENSEN الرئيس التنفيذي لشركة الملاحة العربية المتحدة (UASC) ان الشركة ستباشر باستلام السفن الثماني سعة ٦٨٠٠ حاوية نمطية اعتباراً من العام ٢٠٠٨. وستستخدم الشركة هذه السفن بين المرفأ الآسيوية والأوروبية مروراً بالخليج مكان السفن الأصغر حجماً سعة (٣٨٠٠ حاوية نمطية) التي ستنتقل لتقديم خدماتها بين مرفأ أخرى في العالم.



KEN BLOCH SOERENSEN

المدير التنفيذي لشركة الملاحة العربية المتحدة

وأضاف SOERENSEN ان النتائج التي حققتها الشركة خلال العامين ٢٠٠٤ و ٢٠٠٥ كانت ممتازة في حين ان نتائج العام ٢٠٠٦ كانت مقبولة مقارنة مع تلك التي سجلتها غالبية شركات الملاحة العالمية. وكشف عن ان مجلس إدارة الشركة قرر منح مزيد من الرساميل لبناء سفن جديدة. ويذكر ان شركة الملاحة العربية المتحدة تسيّر ٣٣ باخرة إضافة الى تعاونها المشترك مع YANGMING التايوانية و K-LINE و MOC اليابانيتين وخصوصاً مع HANJIN الكورية الجنوبية.

والمعلوم ان الملاحة العربية المتحدة مملوكة من ست دول عربية هي: قطر، الكويت، العراق، البحرين، السعودية والإمارات العربية المتحدة وبلغ رأسمالها ١,٧٧٠ مليار دولار أميركي وتؤمن نقل أكثر من مليون حاوية نمطية سنوياً.

ارتفاع حركة مرفأ LUBECK الألماني الى ٣٠,٥٥٠ مليون طن في ٢٠٠٦

أعلنت الشركة المشغلة LUBECK لمرفأ LHG الألماني ان المرفأ سجل زيادة جيدة بحركته الإجمالية في العام ٢٠٠٦ مقارنة مع العام ٢٠٠٥. فقد ارتفع الى ٣٠,٥٥٠ مليون طن مقابل ٢٧,٣٣٠ مليون طن أي بتحسين قدره ٣,٢٢٠ ملايين طن ونسبته ١١,٧٨ في المئة. وعزت



مرفأ LUBECK الألماني

مصادر موثوقة في الشركة المشغلة ان هذا التحسن عائد الى الإزدهار الذي يشهده اقتصاد دول البلطيك حيث انها تصدر وتستورد معظم البضائع عبر هذا المرفأ الواقع على بحر البلطيك حيث بلغ مجموع وارداتها وصادراتها ٢٦,٦٠٠ مليون طن في العام ٢٠٠٦.

شكوى من زيادة رسوم العبور في قناة بنما

ذكرت رابطة الشحن في سنغافورة التي تضم ٣٠٠٠ شركة ملاحية عالمية انها رفعت شكوى رسمية ضد زيادة مقترحة في رسوم العبور في قناة بنما. وجاء في الشكوى التي قدمت لسلطة قناة بنما ان زيادة رسوم العبور المقرر ان تبدأ في أيار (مايو) المقبل غير منطقية حيث تصل نسبتها ٤٧ في المئة لسفن الحاويات خلال السنوات الثلاث المقبلة.

أما بالنسبة للسفن الأخرى فتتراوح نسبة الزيادة في الرسوم ما بين ٢٦ و ٣٤ في المئة عما هي عليها حالياً. وتهدف هذه الزيادة التي أعلنت مؤخراً الى تمويل خطة عملاقة بتكلفة ٥,٢٥ مليارات دولار أميركي لتوسيع القناة التي بنيت منذ ٩٢ عاماً والتي تربط المحيطين الأطلسي والهادي.

تعاون مشترك بين أوروبا الشمالية وشرق أميركا الجنوبية



أنيس عازار

شركة الوطنية للخدمات البحرية



مارون غالب

وكالة فينسيان ماري تيم اجانسي

بدأت أربع شركات ملاحية عالمية تنفيذ الاتفاق القاضي بإقامة تعاون مشترك في الخدمات التي تؤمنها بين مرفأ أوروبا الشمالية وشرق أميركا الجنوبية. فقد دشنت شركات HATSU MARINE التابعة لمجموعة EVERGREEN و K-LINE و MARUBA و CHINA SHIPPING LINE هذا التعاون بتأمين رحلة في كل أسبوع بواسطة ست سفن سعة الواحدة ٢٠٠٠ حاوية نمطية وذلك اعتباراً من نهاية شهر آذار المنصرم. فوضعت كل من HATSU MARINE و MARUBA سفينة واحدة في حين ساهمت كل من K-LINE و CHINA SHIPPING بتأمين خدمات هذا الخط المشترك.

يذكر ان الشركة الوطنية للخدمات البحرية تمثل قسم خطوط الحاويات في (K) لاينز في لبنان، وتمثل وكالة فينسيان ماري تيم اجانسي مجموعة افرغرين في لبنان.

أسطول MSC السويسري يضم ٢٢٦ باخرة سعتها الإجمالية ١,٠٦٢ مليون حاوية نمطية

ذكرت شركة MSC السويسرية ان عدد السفن التي تسييرها ارتفع الى ٣٢٦ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ١,٠٦٣ مليون حاوية نمطية وذلك اعتباراً من شهر شباط (فبراير) المنصرم. وأضافت الشركة ان هذه الزيادة عائدة الى استلامها سفن حاويات عملاقة جديدة تفوق سعتها الـ ٩٤٠٠ حاوية نمطية والمباشرة في استخدامها عبر خطوطها العاملة من معظم المرفأ العالمية.



محمد فخر الدين

وكالة MSC

وتجدر الإشارة الى أن سعة أسطول MSC كانت تبلغ في ١٥ أيلول (سبتمبر) الماضي ٩٣٧ ألف حاوية نمطية أي ان الزيادة بلغت ١٢٦ ألف حاوية نمطية ونسبتها ١٣,٤٥ في المئة.

MSC (لبنان) الأولى بالاستيراد والتصدير

من جهة ثانية، أشارت إحصاءات مرفأ بيروت ان وكالة MSC (لبنان) لا تزال تتربع على المرتبة الأولى بالاستيراد والتصدير. فقد بلغ مجموع ما أفرغته وشحنته في شباط الماضي ٥٤٠٣ حاويات نمطية مألئ، مقابل ٤٧٣١ حاوية لشهر كانون الثاني المنصرم، اي بارتفاع ملموس قدره ٦٧٢ حاوية نمطية ونسبته ١٤,٢٠ في المئة.

HOEGH AUTOLINERS و A.P.MOLLER-MAERSK يتعاونان في مجال نقل السيارات



باخرة سيارات تابعة لمجموعة HOEGH AUTOLINERS

انتقلت عدوى التعاون المشترك المتصاعد في ميدان نقل الحاويات الى ميدان نقل السيارات. فقد وقعت مجموعة HOEGH AUTOLINERS النرويجية اتفاقاً مع مجموعة MAERSK SHIPPING SINGAPORE التابعة لمجموعة A.P.GROUP الدانمركية يقضي بالتعاون المشترك في مجال نقل السيارات والشاحنات "PURE CAR AND TRUCK CARRIER" (PCTC). وقد وضعت الشركتان في الوقت الحالي ٦٧ سفينة من بينها ٥٥ سفينة للشركة النرويجية لتأمين خدمات هذا التعاون على ان تساهم المجموعة الدانمركية بعدد أكبر من السفن فور انتهاء فترة تأجيرها TIME CHARTER AGREEMENT لشركات ملاحية لنقل السيارات.

وأوضح THOR JORGEN GUTTORMSEN مدير عام شركة MAERSK SHIPPING SINGAPORE ان هذا التعاون سيشهد نجاحاً كبيراً نتيجة لاستمرار النمو في صناعة السيارات حيث بلغ مجموعها في العام الماضي ٦٢ مليون سيارة ليصل الى ٩٠ مليون سيارة في العام ٢٠١٥ أي بزيادة سنوية تتراوح نسبتها ما بين ٣ و ٤ في المئة. وأضاف ان ازدهار صناعة السيارات سينسحب حتماً على نقل السيارات مما دفع MAERSK الى اتخاذ قرار ببناء ١٥ سفينة جديدة لنقل السيارات على ان تباشر باستلامها في العام ٢٠١١.

الطيران العماني يرفع رأسمال الشركة الى ٥٠ مليون ريال

وافقت الجمعية العمومية للشركة العمانية لخدمات الطيران على رفع رأسمال الشركة ليصبح ٥٠ مليون ريال عماني بما يعادل ١٢٩,٩ مليون دولار اميركي وذلك للتوسع في حركة العمليات وشراء طائرات جديدة. وسوف تقوم الشركة بتعيين استشاري لوضع استراتيجية تشغيلية للتوسع بعملياتها ودعم اسطولها من الطائرات، كما سيتم الاستفادة من عمليات التمويل الجديدة لتوسيع عمليات الشركة، وذلك انسجاماً مع توجهات الحكومة بتشجيع الحركة السياحية والتي هي محور أنشطة الطيران العماني.

اسرار بحرية

● من المنتظر ان يظهر وكيل بحري على الساحة الملاحية بعد غياب استمر لسنوات عدة.

● بالرغم من الحاجة الملحة لتوسيع محطة الحاويات في مرفأ بيروت لم ينتقر حتى تاريخه موعد طرح مناقصة التوسيع ودعوة الشركات للمشاركة فيها.

● علمت «البيان الاقتصادية» ان الرافعة الجسرية السادسة (GANTRY CRANE) ستصل الى مرفأ بيروت قبل نهاية العام الحالي، ما سيسهم في تفعيل دور محطة الحاويات وتسريع الخدمات للسفن التي تؤمها.

● يقال ان اتصالات مكثفة تجري لاقناع وكالات بحرية عدة للانضمام الى نقابة تأسست في الآونة الاخيرة.

● تم تعيين رئيس سابق لنقابة ناشطة في ميدان النقل البري والبحري والجوي، مستشاراً لنقابة الوكلاء البحريين في لبنان.

نورازيا تفعل خدماتها بين الشرق الأقصى والبحر الأسود

تجاوباً مع النمو الذي تشهده التجارة البحرية العالمية ولتأمين الخدمات الجيدة والسريعة للشاحنين، قررت شركة NORAZIA التابعة لشركة الملاحة التشغيلية المملوكة من الدولة Compania Sud America de Vapores (CSAV) تفعيل خدمات خطوطها العاملة من الموانئ الآسيوية الى البحر الأسود مروراً بمرفأء الخليج العربي. فقد وضعت هذه الشركة ٨ سفن سعة الواحدة منها ٤٢٠٠ حاوية نمطية لتأمين رحلة واحدة أسبوعياً، انطلاقاً من مرفأء XINGANG و QUINGDAO و CHIWAN مروراً بمرفأء جدة وبور سعيد



سيلين ميتز خير الله

مجموعة ميتز البحرية

وصولاً الى مرفأء كوستنزا و ODESSA واسطنبول. ويذكر ان نورازيا ممثلة في لبنان بمجموعة ميتز.

خدمات HAMBURG SUD أصبحت أسبوعية بين أوروبا الشمالية والقارة الأسترالية

دفعت النتائج الجيدة التي تسجلها مجموعة HAMBURG SUD عبر خطها TRIDENT العامل بين مرفأء أوروبا الشمالية وأستراليا ونيوزيلندا، الى تقوية هذا الخط وتحويله الى أسبوعي بإضافة ست سفن حاويات جديدة ليرتفع مجموع السفن الذي تؤمنه الى ١٢ سفينة سعة ٢٥٠٠ حاوية نمطية.

وسيسمح هذا العدد الكبير من هذه السفن لمجموعة HAMBURG SUD في الانطلاق من المرفأء الأوروبية والمور بمرفأء الولايات المتحدة على الأطلس والوصول بعدها الى أستراليا ونيوزيلندا. كما ان اعتماد هذه المجموعة لمرفأء CARTAGENA الكولومبي لعمليات المسافنة سيربط هذا الخط بخطوط أخرى تسيروها المجموعة لنقل البضائع أيضاً الى المرفأء المكسيكية وأميركا الجنوبية والبحر الكاريبي إضافة الى أميركا الجنوبية. وتجدر الإشارة الى ان HAMBURG SUD ممثلة في لبنان بوكالة SEATRANS AGENCIES.



سمير موم

وكالة SEATRANS AGENCIES

بناء سكك حديدية يربط كازاخستان والصين

وقعت حكومتا كازاخستان والصين اتفاقاً يقضي ببناء سكك حديدية جديدة لربط المدينتين الحدوديتين KORGAS الكازاخستانية و KHORGOS الصينية. فقد بدأت الصين بمد سكك حديدية بطول ٢٨٦ كلم لربط KHORGOS بشبكته السككية في حين تستعد كازاخستان لإطلاق مناقصة عالمية لممد سكك حديدية لربط KORGAS بشبكته السككية أيضاً. وتتوقع الحكومتان الصينية والكازاخستانية ان تؤمنا نقل أكثر من ١٠ ملايين طن من البضائع سنوياً عبر هذه الخطوط الحديدية الجديدة.

مرفأء سنغافورة وهونغ كونغ يحتفظان بالأولى

والثانية عام ٢٠٠٦

أظهرت الإحصاءات ان مرفأء سنغافورة وهونغ كونغ احتفظا بالمرتبتين ذاتهما في العام ٢٠٠٦. فقد احتفظ مرفأء سنغافورة بالمرتبة الأولى محققاً تداول ٢٣,٩٨٠ مليون حاوية نمطية مقابل ٢٣,٢٣٠ مليون حاوية لمرفأء هونغ كونغ الذي بقي في المرتبة الثانية، أي بزيادة صغيرة قدرها ٧٥٠ ألف حاوية نمطية ونسبتها ٣,٢٣ في المئة. ويذكر ان مرفأء هونغ كونغ كان محتكراً بالمرتبة الأولى لعدة سنوات الى ان تمكن مرفأء سنغافورة من ان يغير المعادلة في العام ٢٠٠٥ ليتقدم ويحتل المرتبة الأولى.

توقع ارتفاع أرباح شركات الطيران الى ٥,٢ مليارات دولار

في العام ٢٠٠٧

توقع المدير الإقليمي للإتحاد الدولي للنقل الجوي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا مجدي صبري ان تحقق شركات الطيران على مستوى العالم أرباحاً تشغيلية تصل الى ٥,٢ مليارات دولار في نهاية العام الحالي، وذلك للمرة الأولى بعد خسائر فادحة ومترابطة استمرت عدة سنوات بعد أحداث ١١ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠١. وقد صبري ان تبلغ الإيرادات الإجمالية لهذه الشركات نحو ٤٦٦ مليار دولار. وكانت شركات الطيران سجلت خسائر بلغ مجموعها ٢,٣ مليار دولار في العام ٢٠٠٥ و ٥٠٠ مليون دولار في نهاية العام ٢٠٠٦. وأشار صبري الى التحديات الجسيمة التي تواجه هذه الصناعة على مستوى العالم وفي مقدمها المنافسة، وانتشار ظاهرة شركات الطيران المنخفضة التكلفة إضافة الى الارتفاع المتزايد في فاتورة الوقود التي ارتفعت من ٩١ مليار دولار عام ٢٠٠٥ الى ١١٢ مليار دولار في نهاية العام ٢٠٠٦.

FAR EASTERN FREIGHT CONFERENCE (FEFC)

Peak Season Surcharge (PSS)

From Asia (excluding Japan) to

North Europe/Baltic/Scandinavian and Mediterranean Areas

CORRECTION to press notice dated 27th February 2007

Further to their announcement dated 27th February 2007 the FEFC wish to inform customers of the Member Lines that the PSS from Asia (excluding Japan) to the Mediterranean will be valid until 15th October 2007 and not 15th August 2007, as mentioned in the announcement. Please be guided accordingly.

On behalf of Member Lines of the FEFC

London, 5th March 2007

Contact:

Rod Riseborough

5th Floor

19-21 Great Tower Street

London EC3R 5AR

Tel: 020 7204 4650

Fax: 020 7204 4666

Email: rodriseborough@fefclondon.com

Website: www.fefclondon.com

في ندوة اقامتها الجمعية اللبنانية الهولندية للاعمال برعاية السفارة الهولندية

: MAERSK LEBANON مدير عام JAN BANDSTRA

تدشين خدمات محطة الحاويات شكل حدثاً مهماً وجعل مرفأ بيروت لاعباً محورياً في المنطقة



من اليمين: محمد سنو، JAN BANDSTRA، ايلي زخور، انطوان بخعازي، فؤاد بوارشي، نجيب الجميل وسامي الخوري



JAN BANDSTRA

اقامت الجمعية اللبنانية الهولندية للاعمال ندوة برعاية السفارة الهولندية في بيروت القى خلالها JAN BANDSTRA المدير العام لوكالة MAERSK في لبنان محاضرة حول تطور صناعة النقل البحري في لبنان. وقد شارك في الندوة اعضاء الجمعية اللبنانية الهولندية للاعمال وحشد من الناشطين في قطاع النقل.



من اليسار: هاني بحصلي، جوني شلهوب، خليل التنوري وفادي حليبي



من اليمين: انطوان بخعازي، سامي الخوري، نجيب الجميل وطارق الورغي



من اليمين: نبيل زحلان ورمزي بوخليل

الجنوبية التابعة لمجموعة AP. MOLLER MAERSK.

وقال BANDSTRA ان ٥٠ موظفا يؤمنون اعمال MAERSK LEBANON ويهتمون بالمستوردين والمصدرين اللبنانيين الذين بإمكانهم استيراد او تصدير بضائعهم من والى اي مرفأ في العالم عبر شبكة الخطوط البحرية التي تغطي خدمات المجموعة، علما ان هذه المجموعة اعتمدت مرفأ بور سعيد محطة محورية مركزية لعمليات الترانزيت البحري نحو المرفأ المجاورة ومن ضمنها مرفأ بيروت الذي تؤمه باخرة تابعة للمجموعة اسبوعيا.

مرفأ بيروت لاعب محوري في المنطقة

وعن تطور صناعة النقل البحري في لبنان، اشار BANDSTRA الى ان تدشين خدمات محطة الحاويات في مرفأ بيروت في اواخر العام ٢٠٠٥ شكل حدثاً مهماً، وجعل مرفأ بيروت لاعباً محورياً في المنطقة. وشكلت هذه المحطة حافزاً لاعتمادها من قبل MSC وCMA CGM مركزاً لعمليات المسافنة. ويفضل هذه المحطة تمكن مرفأ بيروت ان يسجل ارقاما قياسية لعدد الحاويات التي تداولها في العام ٢٠٠٦ وذلك بالرغم من الحرب الاسرائيلية في تموز الماضي. فقد تمكن المرفأ من التعامل مع ٥٩٥ الف حاوية نمطية مقابل ٤٦٥ الف حاوية للعام ٢٠٠٥ اي بزيادة كبيرة قدرها ١٣٠ الف حاوية نمطية ونسبتها ٢٨ بالمئة. وطالب BANDSTRA بتوسيع محطة الحاويات لتصبح قادرة على استقبال عدد اكبر من السفن والحاويات ولتفادي ازدحام السفن خارج الاحواض والذي بدأ يشهده المرفأ ويشككي منه الوكلاء البحريون.

مطلوب توسيع محطة الحاويات

وفتح باب المناقشة التي شارك فيها رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلي زخور وفؤاد بوارشي وانطوان بخعازي ووليد لطوف وبعض الحضور حيث اكدوا ان محطة الحاويات تسجل تحسناً بالخدمات التي تقدمها، وان تطوير مرفأ طرابلس وتأهيله سيسمح له بأن يكون مرفأاً للترانزيت البري نحو العراق شرط ان تكون علاقة لبنان بدول الجوار جيدة، كما ابدوا ارتياحهم للمكثنة التي تدخل ادارة الجمارك والتي تساهم في تسهيل المعاملات وتبسيطها.

كلمة ترحيبية لمحمد سنو

في بداية الحفل القى رئيس الجمعية محمد سنو كلمة مرحبا بالحضور ومعلنا ان الجمعية تفضل نشاطها بالرغم من الظروف التي تمر بها البلاد، وانها عازمة على مواصلة اقامة الندوات التي تزود المشاركين فيها بمعلومات قيمة عن المواضيع التي يطرحها المحاضرون. وشكر سنو JAN BANDSTRA مدير عام MAERSK الذي لبي دعوة الجمعية للمشاركة في هذه الندوة!

من هي مجموعة AP.MOLLER - MAERSK ؟

بدأ BANDSTRA محاضراته متحدثاً عن مجموعة AP.MOLLER-MAERSK التي تأسست في العام ١٩٠٤، ولا تزال مملوكة من العائلة ذاتها حتى اليوم، وقد وسعت المجموعة نشاطها فأصبحت تحتل المرتبة الاولى في العالم من حيث حجم اسطولها التجاري واعمالها.. كما انها نوعت اشغالها فأصبحت رائدة في انتاج الطاقة وبناء السفن، وحفر آبار البترول والبيع بالتجزئة (SUPER MARKETS). وازدادت: ان مجموعة MAERSK تسيطر حالياً اكثر من ٥٠٠ باخرة حاويات تبلغ سعتها الاجمالية اكثر من ١,٥٠٠ مليون حاوية نمطية ويعمل لديها نحو ١١٠ آلاف موظف في ١٢٥ دولة واتخذت من العاصمة الدانمركية COPENHAGEN مقراً رئيسياً لها.

EMMA MAERSK الباخرة الاكبر في العالم

واعلن ان المجموعة استلمت في الاول من ايلول من العام الماضي الباخرة العملاقة EMMA MAERSK التي تبلغ سعتها الاجمالية ١١ الف حاوية نمطية وطولها ٣٩٧ متراً ووزنها القائم ١٧٠ الف طن، وهي الباخرة الاكبر في العالم.

MAERSK LEBANON تؤمن الخدمات في معظم المرفأ العالمية

بدأت المجموعة تقدم خدماتها عبر مرفأ بيروت خلال العام ١٩٩٦ وفي العام ٢٠٠٢ تم تأسيس MAERSK (LEBANON) التي اصبحت مسؤولة مباشرة عن ادارة ونشاط المجموعة في لبنان. وفي العام ٢٠٠٥ عندما تملك المجموعة شركة الانجلو هولندية P & O NEDLLOYD وانتقلت وكالتها ايضا الى MAERSK LEBANON، بالإضافة الى وكالتها لشركة SAFMARINE الافريقية

انخفاض حركة مرفأ بيروت في شباط ٢٠٠٧ ينسحب على مجموع الواردات الجمركية والـ TVA

تراجع المجموع الى ٢٢٤ مليار ليرة: الجمركية الى ١١٣,٥ مليار ليرة والـ TVA ١١٠,٤ مليارات

ارتفاع مجموع الواردات خلال الشهرين الأولين من ٢٠٠٧

وبلغ المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) خلال الشهرين الأولين من العام الحالي ٤٥٧,٦٠٩ مليار ليرة، مقابل ٣٨٣,٣٩٢ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتحسّن جيد قدره ٧٤,٢١٧ مليار ليرة ونسبته ١٩,٣٦ في المئة.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٢٣٥,٤٠٥ مليار ليرة مقابل ٢٠١,٣٢٩ مليار ليرة، أي بزيادة كبيرة نسبتها ١٦,٩٢٪.

الواردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٢٢٢,٢٠٤ مليار ليرة، مقابل ١٨٢,٠٦٣ ملياراً، أي بارتفاع جيد قدره ٤٠,١٤١ مليار ليرة ونسبته ٢٢,٠٥ في المئة.

ارتفاع مجموع الواردات في مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين من ٢٠٠٧

وانسحب ارتفاع المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال الشهرين الأولين من العام الحالي على الواردات المستوفاة في مرفأ بيروت حيث بلغ مجموعها ٣٧٠,٩٦٨ مليار ليرة، مقابل ٣٠٩,٦٩٩ مليار ليرة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة جيدة قدرها ٦١,٢٦٩ مليار ليرة ونسبتها ١٩,٧٨ في المئة.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها عبر مرفأ بيروت ١٩٩,٦٦١ مليار ليرة مقابل ١٧٠,٠٦٦ ملياراً أي بارتفاع قدره ٢٩,٥٩٦ مليار ليرة ونسبته ١٧,٤٠٪.

الواردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً الى ١٧١,٣٠٧ مليار ليرة مقابل ١٣٩,٦٣٤ ملياراً أي بزيادة كبيرة ونسبتها ٢٢,٦٨ في المئة.

حصة مرفأ بيروت ٨١,٠٧ في المئة من مجموع الواردات

وتمثل حصة مرفأ بيروت من الواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة خلال الشهرين الأولين من العام الحالي والبالغة ٣٧٠,٩٦٨ مليار ليرة ما نسبته ٨١,٠٧٪ من المجموع العام لهذه الواردات والبالغ ٤٥٧,٦٠٩ مليار ليرة، في حين كانت حصته في الشهرين الأولين من العام الماضي والبالغة ٣٠٩,٦٩٩ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٠,٧٨٪ من المجموع العام البالغ ٣٨٣,٣٩٢ مليار ليرة.

المرافئ والبوابات	شباط / ٢٠٠٧	كانون / ٢٠٠٧	+/-
مرفأ بيروت	٩٤,٩٩٧ مليار ليرة	١٠٤,٦٦٤ مليار ليرة	-٩,٦٦٧ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٥٧٩ مليار ليرة	٨,٧٢٨ مليار ليرة	+٨٥١ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٥,٢١٧ مليار ليرة	٥,٠٥٢ مليار ليرة	+١٦٥ مليون ليرة
بوابة المصنع	١,٩٠٢ مليار ليرة	١,٤٨٨ مليار ليرة	+٤١٤ مليون ليرة
بوابة العبودية	٧٩١ مليون ليرة	٧٣٣ مليون ليرة	+٥٨ مليون ليرة
مرفأ صور	٥٧٠ مليون ليرة	٧١٢ مليون ليرة	-١٤٢ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٣٨٨ مليون ليرة	٤٩٦ مليون ليرة	-١٠٨ ملايين ليرة
بوابة القاع / العريضة	٦٠ مليون ليرة	٢٨ مليون ليرة	+٣٢ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٣,٥٠٤ مليار ليرة	١٢١,٩٠١ مليار ليرة	-٨,٣٩٧ مليارات ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١١٠,٤٤٠ مليار ليرة	١١١,٧٦٤ مليار ليرة	-١,٣٢٤ مليار ليرة
المجموع العام	٢٢٣,٩٤٤ مليار ليرة	٢٣٣,٦٦٥ مليار ليرة	-٩,٧٢١ مليارات ليرة

مرفأ بيروت	٩٤,٩٩٧ مليار ليرة	٧٩,٣٩٨ مليار ليرة	+٥,٥٩٩ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٥٧٩ مليار ليرة	٨,٥٩٦ مليار ليرة	+٩٨٣ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٥,٢١٧ مليار ليرة	٤,٤٩١ مليار ليرة	+٧٢٦ مليون ليرة
بوابة المصنع	١,٩٠٢ مليار ليرة	١,٧٣٣ مليار ليرة	+١٦٩ مليون ليرة
بوابة العبودية	٧٩١ مليون ليرة	٧١٥ مليون ليرة	+٧٦ مليون ليرة
مرفأ صور	٥٧٠ مليون ليرة	١,١٤٧ مليون ليرة	-٥٧٧ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٣٨٨ مليون ليرة	٢٢٦ مليون ليرة	+١٦٢ مليون ليرة
بوابة القاع / العريضة	٦٠ مليون ليرة	١٨ مليون ليرة	+٤٢ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١١٣,٥٠٤ مليار ليرة	٩٦,٣٣٤ مليار ليرة	+١٧,١٨٠ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١١٠,٤٤٠ مليار ليرة	٩٣,٩٦٠ مليار ليرة	+١٦,٤٨٠ مليار ليرة
المجموع العام	٢٢٣,٩٤٤ مليار ليرة	١٩٠,٢٨٤ مليار ليرة	+٣٣,٦٦٠ مليار ليرة

أظهرت إحصاءات الجمارك اللبنانية ان المجموع العام للواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر شباط ٢٠٠٧ انخفض عما كان عليه في شهر كانون الثاني الماضي. وجاء هذا التراجع نتيجة لانخفاض الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت والتمثلة بكميات البضائع العامة وعدد الحاويات والسيارات التي تداولها.

تراجع المجموع العام الى ٢٢٣,٩٤٤ مليار ليرة

فقد أظهر البيان الصادر عن الامانة الرئيسية في إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهر شباط الماضي بلغ ٢٢٣,٩٤٤ مليار ليرة، مقابل ٢٣٣,٦٦٥ ملياراً لشهر كانون الثاني، أي بتراجع صغير قدره ٩,٧٢١ مليار ليرة ونسبته ٤,١٦٪. وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ١١٣,٥٠٤ مليار ليرة مقابل ١٢١,٩٠١ ملياراً، أي بتراجع نسبته ٦,٨٩٪.

الواردات الـ TVA: سجلت انخفاصاً طفيفاً حيث بلغ مجموعها ١١٠,٤٤٠ مليارات ليرة مقابل ١١١,٧٦٤ ملياراً، أي بتراجع نسبته ١,١٨٪.

مقارنة بالواردات الجمركية خلال شهري كانون الثاني وشباط ٢٠٠٧

وبينت مقارنة بالواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال شهري كانون الثاني وشباط من ٢٠٠٧ الوقائع التالية:

- ظل مرفأ بيروت كالعادة متربعاً على المرتبة الأولى باستيفائه ٩٤,٩٩٧ مليار ليرة مقابل ١٠٤,٦٦٤ مليارات لشهر كانون الثاني، أي بتراجع متوسط قدره ٩,٦٦٧ مليارات ونسبته ٩,٢٤ في المئة.

- واحتفظ مطار بيروت بالمرتبة الثانية محققاً زيادة معتدلة بوارداته الجمركية التي بلغت ٩,٥٧٩ مليار ليرة مقابل ٨,٧٢٨ مليارات أي بارتفاع قدره ٨٥١ مليون ليرة ونسبته ٩,٧٥ في المئة.

- وراوح مرفأ طرابلس مكانه في المرتبة الثالثة بتحصيله ٥,٢١٧ مليارات ليرة مقابل ٥,٠٥٢ مليارات، أي بزيادة نسبتها ٣,٢٧٪.

وانخفاض واردات الـ TVA في مرفأ بيروت

وانعكس تراجع مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر مرفأ بيروت في شباط الماضي على واردات الـ TVA التي بلغ مجموعها ٨٢,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٨٨,٨٦٧ ملياراً لشهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض متوسط قدره ٦,٤٢٧ مليارات ليرة ونسبته ٧,٢٣ في المئة.

مجموع الواردات في شباط ٢٠٠٧ أكبر منه في شباط ٢٠٠٦

وأفادت مقارنة مجموع الواردات الجمركية والـ TVA المحصلة عبر كافة المرافئ والبوابات في شهر شباط ٢٠٠٧ والبالغ ٢٢٣,٩٤٤ مليار ليرة أنه أكبر بكثير مما كان عليه في الشهر نفسه (شباط) ٢٠٠٦ حيث بلغ ١٩٠,٢٨٤ مليار ليرة، أي بارتفاع نسبته ١٧,٦٩٪. وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ١١٣,٥٠٤ مليار ليرة مقابل ٩٦,٣٣٤ ملياراً لشهر شباط ٢٠٠٦، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٧,٨٤٪.

الواردات الـ TVA: بلغ مجموعها في شباط ٢٠٠٧ ١١٠,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٩٣,٩٦٠ ملياراً، أي بتحسّن نسبته ١٧,٥٤٪.

والمجموع في مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠٠٧ أفضل منه في شباط ٢٠٠٦

كما أظهرت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المحصلة عبر مرفأ بيروت خلال شباط بلغ ١٧٧,٤٣٧ مليار ليرة في مقابل ١٤٩,٢١٦ ملياراً للشهر ذاته من ٢٠٠٦، أي بارتفاع نسبته ١٨,٩١٪. وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٩٤,٩٩٧ مليار ليرة مقابل ٧٩,٣٩٨ ملياراً، أي بزيادة قدرها ١٥,٥٩٩ مليار ليرة ونسبتها ١٩,٦٥٪.

الواردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٨٢,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٦٩,٨١٨ ملياراً، أي بتحسّن كبير قدره ١٢,٦٢٢ ملياراً ونسبته ١٨,٨٪.

تراجع حركة المرفأ انسحب على مجموع وارداته المالية

١٨١ باخرة، ٣٧٦ الف طن، ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية، ٢٦٣٦ سيارة و ١٢٧,٣١٩ مليون دولار

ملياراً، اي بزيادة نسبتها ١٩,٦٥٪.

واردات الـTVA: ارتفع مجموعها الى ٨٢,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٦٩,٨١٨ ملياراً، اي بزيادة قدرها ١٢,٦٢٢ مليار ليرة ونسبتها ١٨,٠٨٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٦١٧ مليون ليرة مقابل ٣٨٦ مليوناً، اي بارتفاع كبير قدره ٢٣١ مليون ليرة ونسبته ٥٩,٨٤ بالمئة.

ارتفاع حركة مرفأ بيروت خلال الشهرين الاولين من ٢٠٠٧

وبينت مقارنة بحركة مرفأ بيروت المسجلة في الشهرين الاولين من العام الحالي انها جاءت اكبر مما كانت عليه في المدة نفسها من العام الماضي.

البواخر: ارتفع مجموعها الى ٣٧٨ باخرة مقابل ٣٣٦ باخرة اي بزيادة جيدة قدرها ٤٢ باخرة ونسبتها ١٢,٥٠ بالمئة.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٧٨٩ الف طن، مقابل ٧٢٠ ألفاً، اي بارتفاع معتدل قدره ٦٩ الف طن ونسبته ٩,٥٨ بالمئة.

عدد الحاويات: وقد سجل زيادة قياسية حيث بلغ ١٥٦٠١٦ حاوية نمطية مقابل ٩٠٩٩٩ حاوية اي بارتفاع ضخم نسبته ٧١,٤٥٪.

السيارات: بلغ مجموعها ٦٤٦٠ سيارة مقابل ٦١٦٢ سيارة، اي بزيادة صغيرة قدرها ٢٩٨ سيارة ونسبتها ٤,٨٤ بالمئة.

وتحسن ملموس للواردات المالية في الشهرين الاولين من ٢٠٠٧

وأثر ارتفاع حركة مرفأ بيروت خلال الشهرين الاولين في العام ٢٠٠٧ ايجاباً على الواردات المالية التي ارتفع مجموعها الى ٢٦٣,١٥٠ مليون دولار مقابل ٢٢٠,٢٩١ مليوناً، اي بزيادة جيدة ونسبتها ١٩,٤٦٪.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها في الشهرين الاولين من العام الحالي الى ١٥,٧٧٧ مليون دولار مقابل ١٣,٧٦٠ مليوناً للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بزيادة قدرها ٢,٠١٧ مليون دولار ونسبتها ١٤,٦٦٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٩٩,٦٦١ مليار ليرة مقابل ١٧٠,٠٦٥ ملياراً، اي بارتفاع ملموس قدره ٢٩,٥٩٦ مليار ليرة ونسبته ١٧,٤ بالمئة.

واردات الـTVA: ارتفع مجموعها ايضا الى ١٧١,٣٠٧ مليار ليرة مقابل ١٣٩,٦٤٣ ملياراً، اي بزيادة جيدة ونسبتها ٢٢,٦٨٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ١,٩٤٧ مليار ليرة مقابل ١,٦٤٦ مليار ليرة، اي بارتفاع جيد قدره ٣٠١ مليون ليرة ونسبته ١٨,٢٩ بالمئة.

تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال شهر شباط الماضي عنها في شهر كانون الثاني انسحب ايضا على واردته المالية المتمثلة بالواردات المرفئية والواردات الجمركية و واردات الـTVA و واردات رئاسة الميناء.

كيف كانت حركة مرفأ بيروت في شباط ٢٠٠٧؟

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت لشهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الارقام التالية:

حركة البواخر: تراجع عددها في شباط الى ١٨١ باخرة مقابل ١٩٧ باخرة لكانون الثاني، اي بتراجع قدره ١٦ باخرة ونسبته ٨,١٢٪.

كميات البضائع: انخفض مجموعها ايضا الى ٣٧٦ الف طن مقابل ٤١٣ الف طن، اي بانخفاض قدره ٣٧ الف طن ونسبته ٨,٩٦٪.

الحاويات: بلغ مجموعها ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية مقابل ٨٢٦٨٠ حاوية، اي بتراجع ملموس قدره ٩٣٤٤ حاوية نمطية ونسبته ١١,٣٠ بالمئة.

السيارات: وتراجع ايضا مجموعها الى ٢٦٣٦ سيارة مقابل ٣٨٢٤ سيارة، اي بانخفاض كبير قدره ١١٨٨ سيارة ونسبته ٣١,٠٧ بالمئة.

انخفاض الحركة ينعكس سلباً على مجموع الواردات المالية

وأدى انخفاض حركة مرفأ بيروت في شباط الى تراجع مجموع وارداته المالية، فقد بلغ بعد تحويله الى دولار اميركي ١٢٧,١٣٩ مليون دولار، مقابل ١٣٥,٨٣١ مليوناً لكانون الثاني، اي بتراجع نسبته ٦,٢٧ بالمئة .

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: سجلت هذه الواردات استثناء حيث كانت الوحيدة التي حققت زيادة قياسية في شباط، اذ ارتفع مجموعها الى ٩,٢٠٧ ملايين دولار، وهو الرقم الاكبر الذي يسجله المرفأ حتى اليوم، مقابل ٦,٥٧٠ ملايين دولار لشهر كانون الثاني، اي بتحسين نسبته ٤٠,١٤٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٩٤,٩٩٧ مليار ليرة مقابل ١٠٤,٦٦٤ مليارات، اي بتراجع نسبته ٩,٢٤٪.

واردات الـTVA: تراجع مجموعها ايضا الى ٨٢,٤٤٠ مليار ليرة مقابل ٨٨,٨٦٧ ملياراً، اي بانخفاض متوسط نسبته ٧,٢٣٪.

واردات رئاسة الميناء: سجلت انخفاضا كبيرا حيث بلغ مجموعها ٦١٧ مليون ليرة مقابل ١,٣٣٠ مليار ليرة، اي بتراجع قياسي نسبته ٥٣,٦١٪.

شباط ٢٠٠٧ أكبر بحركته من شباط ٢٠٠٦

وبالرغم من تراجع الحركة الاجمالية في مرفأ بيروت خلال شهر شباط ٢٠٠٧، فانها جاءت اكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته (شباط) من العام ٢٠٠٦، فقد اظهرت الارقام التالية:

البواخر: ارتفع مجموعها في شباط الماضي الى ١٨١ باخرة مقابل ١٦٦ باخرة لشباط ٢٠٠٦، اي بارتفاع قدره ١٥ باخرة ونسبته ٩,٠٤٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٣٧٦ الف طن، مقابل ٣٥٠ الف طن، اي بزيادة معتدلة قدرها ٢٦ الف طن ونسبتها ٧,٤٣ بالمئة.

عدد الحاويات: سجلت حركة الحاويات زيادة قياسية حيث بلغ عددها ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية، مقابل ٣٩٩٠١ حاوية، اي بارتفاع ضخم قدره ٣٣٤٣٥ حاوية نمطية ونسبتها ٨٣,٧٩ بالمئة.

عدد السيارات: راوحت حركة السيارات مكانها مسجلة تداول ٢٦٣٦ سيارة مقابل ٢٦٣٧ سيارة لشباط ٢٠٠٦.

الارتفاع ينسحب على مجموع الواردات المالية

وانسحب الارتفاع بحركة مرفأ بيروت في شباط ٢٠٠٧ على مجموع وارداته المالية الذي بلغ بعد تحويله الى دولار اميركي ١٢٧,٣١٩ مليوناً مقابل ١٠٦,٤٤١ ملايين للشهر ذاته من ٢٠٠٦، اي بزيادة نسبتها ١٩,٦١٪.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٩,٢٠٧ ملايين دولار مقابل ٧,٢٠٣ ملايين، اي بارتفاع كبير قدره ٢٠,٠٤ مليون دولار ونسبته ٢٧,٨٢ بالمئة.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها ايضا الى ٩٤,٩٩٧ مليار ليرة مقابل ٧٩,٣٩٨

الايواب	شباط/ ٢٠٠٧	كانون/ ٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	١٨١ باخرة	١٩٧ باخرة	-١٦ باخرة
مجموع البضائع	٣٧٦ الف طن	٤١٣ الف طن	-٣٧ الف طن
حجوب	٢٥ الف طن	٤٤ الف طن	-١٩ الف طن
محروقات	١٣ الف طن	٢٣ الف طن	-١٠ آلاف طن
بضائع عامة	١٣٦ ألف طن	١٣٤ الف طن	+٢ الف طن
بضائع ضمن حاويات	٢٠٢ الف طن	٢١٢ الف طن	-١٠ آلاف طن
مجموع الحاويات	٧٣٣٣٦ حاوية نمطية	٨٢٦٨٠ حاوية نمطية	-٩٣٤٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٨٠٩٠ حاوية نمطية	٤٠٤٦١ حاوية نمطية	-٢٣٧١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٣٥٢٤٦ حاوية نمطية	٤٢١١٩ حاوية نمطية	-٦٩٧٣ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٢٦٣٦ سيارة	٣٨٢٤ سيارة	-١١٨٨ سيارة
سيارات مستوردة	٢٣١٧ سيارة	٣٥٢٩ سيارة	-١٢١٢ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحرا	٣١٩ سيارة	٢٩٥ سيارة	+٢٤ سيارة
مجموع السياح	-	-	-
الواردات المرفئية	٩,٢٠٧ مليون دولار	٦,٥٧٠ مليون دولار	+٢,٦٣٧ مليون دولار
الواردات الجمركية	٩٤,٩٩٧ مليار ليرة	١٠٤,٦٦٤ مليار ليرة	-٩,٦٦٧ مليار ليرة
واردات الـTVA	٨٢,٤٤٠ مليار ليرة	٨٨,٨٦٧ مليار ليرة	-٦,٤٢٧ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٦١٧ مليون ليرة	١,٣٣٠ مليار ليرة	-٧١٣ مليون ليرة
مجموع الواردات	١٢٧,٣١٩ مليون دولار	١٠٦,٤٤١ مليون دولار	+٢٠,٨٧٨ مليون دولار
ليرات لبنانية	١٧٨,٠٥٤ مليار ليرة	١٩٤,٨٦١ مليار ليرة	-١٦,٨٠٧ مليار ليرة
دولار اميركي	٩,٢٠٧ ملايين دولار	٦,٥٧٠ ملايين دولار	+٢,٦٣٧ ملايين دولار
المجموع العام بعد تحويله الى دولار اميركي	٢٧,٣١٩ مليون دولار	١٣٥,٨٣١ مليون دولار	-٨,٥١٢ ملايين دولار

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس الاجمالية و وارداته المالية في شباط ٢٠٠٧

٣٩ باخرة، ٧٤٣٤١ طنا، ٣٥٧ سيارة، ٦٦٣ مليون ليرة و واردات مرفئية، ٢,٥ مليارات ليرة

واردات جمركية و ٧,٨٢٢ مليارات و واردات الـ TVA

في الشهر نفسه من العام ٢٠٠٦ فان مجموع وارداته ارتفع الى ١٣,٧١٢ مليار ليرة مقابل ١٣,٣١٢ مليار ليرة، اي بزيادة صغيرة قدرها ٤٠٠ مليون ليرة ونسبتها ٣ بالمئة وتوزعت هذه الوردات كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٦٦٣ مليون ليرة مقابل ٦١٩ مليون ليرة، اي بزيادة معتدلة قدرها ٤٤ مليون ليرة ونسبتها ٧,١١ بالمئة.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٥,٢١٧ مليارات ليرة مقابل ٤,٤٩١ مليارات ليرة، اي بارتفاع جيد ونسبته ١٦,١٧٪.

واردات الـ TVA: في حين انخفض مجموعها الى ٧,٨٣٢ مليارات ليرة مقابل ٨,٢٠٢ مليارات ليرة، اي بتراجع نسبته ٤,٥١٪.

حركة مرفأ طرابلس في الشهرين الأولين من عام ٢٠٠٧ أدنى منهما في الشهرين الأولين من ٢٠٠٦

وبينت الحركة الاجمالية لمرفأ طرابلس خلال الشهرين الأولين من العام الحالي انها كانت ادنى مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. فقد تراجع مجموعها الى ١٣٦٠٢٩ طنا مقابل ١٦٠١٨٤ طنا، اي بانخفاض ملموس قدره ٢٤١٥٥ طنا ونسبته ١٥,٠٨ في المئة.

تراجع الحركة الاجمالية قابله ارتفاع بالواردات المالية

وبالرغم من تراجع الحركة الاجمالية خلال الشهرين الأولين من العام ٢٠٠٧ عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٦، فان مجموع الوردات المالية سجلت ارتفاعا، حيث بلغ مجموعها ٢٤,٤٠١ مليار ليرة مقابل ٢٢,٢٥٦ مليار ليرة، اي بزيادة نسبتها ٩,٦٤٪.

وتوزعت هذه الوردات كالآتي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها في الشهرين الأولين من العام الحالي الى ١,٠٥٠ مليار ليرة مقابل ١,٣٥٨ مليار ليرة، اي بتراجع كبير قدره ٣٠٨ ملايين ليرة ونسبته ٢٢,٦٨ بالمئة.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ١٠,٢٦٩ مليار ليرة مقابل ٨,٩٠٣ مليارات ليرة بزيادة جيدة نسبتها ١٥,٣٤٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٣,٠٨٢ مليار ليرة مقابل ١١,٩٩٥ مليار ليرة، اي بارتفاع مقبول قدره ١,٠٨٧ مليار ليرة ونسبته ٩,٠٦ بالمئة.

الايواب	شباط / ٢٠٠٧	كانون / ٢٠٠٧	-/+
عدد البواخر	٣٩ باخرة	٣٢ باخرة	٧+ بواخر
كميات البضائع المتداولة	٧٤٣٤١ طنا	٦١٦٨٨ طنا	١٢٦٥٣+ طنا
عدد السيارات	٣٥٧ سيارة	٢٤١ سيارة	١١٦+ سيارة
عدد الحاويات	٩ حاويات	٣ حاويات	٦+ حاويات
الواردات المرفئية	٦٦٣ مليون ليرة	٣٨٧ مليون ليرة	٢٧٦+ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٢١٧ مليارات ليرة	٥,٠٥٢ مليارات ليرة	١٦٥+ مليون ليرة
واردات الـ TVA	٧,٨٣٢ مليارات ليرة	٥,٢٥٠ مليارات ليرة	٢,٥٨٢+ مليون ليرة
المجموع العام	١٣,٧١٢ مليار ليرة	١٠,٦٨٩ مليارات ليرة	٣,٠٢٣+ مليون ليرة

الايواب	شباط / ٢٠٠٧	شباط / ٢٠٠٦	-/+
عدد البواخر	٣٩ باخرة	٣٨ باخرة	١+ باخرة
كميات البضائع المتداولة	٧٤٣٤١ طنا	٨٢٣٣١ طنا	٧٩٩٠- طنا
عدد السيارات	٣٥٧ سيارة	٤٧٦ سيارة	١١٩- سيارة
عدد الحاويات	٩ حاويات	٢٢ حاوية	١٣- حاوية
الواردات المرفئية	٦٦٣ مليون ليرة	٦١٩ مليون ليرة	٤٤+ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٥,٢١٧ مليارات ليرة	٤,٤٩١ مليارات ليرة	٧٢٦+ مليار ليرة
واردات الـ TVA	٧,٨٣٢ مليارات ليرة	٨,٢٠٢ مليارات ليرة	٣٧٠- مليون ليرة
المجموع العام	١٣,٧١٢ مليار ليرة	١٣,٣١٢ مليار ليرة	٤٠٠+ مليون ليرة

اظهرت احصاءات مرفأ طرابلس انه سجل ارتفاعا بحركته الاجمالية في شهر شباط الماضي مقارنة عما كانت عليه في شهر كانون الثاني المنصرم. وقد انعكس هذا الارتفاع ايجابا على مجموع وارداته المالية التي جاءت ايضا اكبر مما كانت عليه في الشهر الاول من العام الحالي. واكد وكيل بحري فاعل في مرفأ عاصمة الشمال ان هذا التحسن لا يعني بالضرورة ان مرفأ طرابلس سيشهد ازدهارا في المستقبل، طالما بقيت حركة بضائع الترانزيت البري نحو العمق العربي ولا سيما الى العراق شبه خجولة، ولم تتمكن الدولتان اللبنانية والسورية من معالجة القضايا العالقة وخصوصا ازالة التوتر والتشنج واعادة العلاقات الطبيعية بينهما.

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس في شباط ٢٠٠٧

فقد اظهرت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس لشهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي الارقام التالية:

البواخر: ارتفع عددها في شباط الماضي الى ٣٩ باخرة مقابل ٣٢ باخرة، اي بزيادة جيدة قدرها ٧ بواخر ونسبتها ٢١,٨٨ بالمئة.

كميات البضائع: ارتفع مجموعها الى ٧٤٣٤١ طنا مقابل ٦١٦٨٨ طنا، اي بزيادة كبيرة قدرها ١٢٦٥٣ طنا ونسبتها ٢٠,٥١ بالمئة.

عدد السيارات: بلغ مجموعها ٣٥٧ سيارة مقابل ٢٤١ سيارة، اي بارتفاع كبير قدره ١١٦ سيارة ونسبته ٤٨,١٣ بالمئة.

عدد الحاويات: بلغ عددها ٩ حاويات مقابل ٣ حاويات، علما ان حركة الحاويات المستوردة مشلولة منذ سنوات عدة نتيجة لاستبدال استيراد السكر الابيض المشحون بالشوالات ضمن الحاويات، باستيراده دوكمة (BULK) على بواخر مجهزة بمعامل قادرة على تعبئة هذا السكر اوتوماتيكيا في الشوالات وتفريغها في مرفأ طرابلس بوسائله الذاتية.

الارتفاع يعكس ايجابا على مجموع الوردات المالية

واظهرت الاحصاءات ايضا ان الارتفاع بالحركة الاجمالية في شباط الماضي انعكس ايجابا على الوردات المالية التي بلغ مجموعها ١٣,٧١٢ مليار ليرة مقابل ١٠,٦٨٩ مليارات ليرة، اي بزيادة نسبتها ٢٨,٢٨٪.

وتوزعت هذه الوردات كالآتي:

الواردات المرفئية: سجلت ارتفاعا جيدا حيث بلغ مجموعها ٦٦٣ مليون ليرة مقابل ٣٨٧ مليون ليرة، اي بزيادة جيدة نسبتها ٧١,٣٢٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٥,٢١٧ مليارات ليرة مقابل ٥,٠٥٢ مليارات ليرة، اي بتحسن صغير نسبته ٣,٢٧٪.

واردات الضريبة على القيمة المضافة (TVA): بلغ مجموعها ٧,٨٣٢ مليارات ليرة مقابل ٥,٢٥٠ مليارات ليرة، اي بارتفاع نسبته ٤٩,١٨٪.

حركة مرفأ طرابلس في شباط ٢٠٠٧ أدنى منه في شباط ٢٠٠٦

وبينت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري شباط ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧ الارقام التالية:

البواخر: راوح عدد البواخر التي أمت مرفأ طرابلس في شباط ٢٠٠٧ مكانه مسجلا ٣٩ باخرة مقابل ٣٨ باخرة لشهر شباط ٢٠٠٦.

كميات البضائع: انخفض مجموعها الى ٧٤٣٤١ طنا مقابل ٨٢٣٣١ طنا، اي بتراجع كبير قدره ٧٩٩٠ طنا، ونسبته ٩,٧٠ بالمئة.

عدد السيارات: تراجع عددها ايضا الى ٣٥٧ سيارة، مقابل ٤٧٦ سيارة، اي بانخفاض ملموس قدره ١١٩ سيارة ونسبته ٢٥ بالمئة.

عدد الحاويات: انخفض عددها الى ٩ حاويات مقابل ٢٢ حاوية، اي بتراجع كبير قدره ١٣ حاوية ونسبته ٥٩,٠٩ بالمئة.

تراجع الحركة لم ينسحب على مجموع الوردات المالية

وبالرغم من تراجع حركة مرفأ طرابلس خلال شهر شباط ٢٠٠٧ عما كانت عليه

المرفأ يتداول ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية و MSC تحتفظ بالأولى وميريت بالثانية استيراداً وتصديراً

١٧٧٥٦ حاوية، أي بارتفاع ضخم نسبته ٩٨,٥٠٪.

وارتفاع مجموع الحاويات في الشهرين الأولين إلى ١٥٦٠١٦ حاوية نمطية

وبذلك ارتفع المجموع العام لحركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الشهرين الأولين إلى ١٥٦٠١٦ حاوية نمطية مقابل ٩٠٩٩٩ للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٧١,٤٥٪.

وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها إلى ٢٩٧٨١ مقابل ٢٨١١١ حاوية نمطية، أي بزيادة نسبتها ٥,٩٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ مجموعها ١٤٧ حاوية نمطية مقابل ٥٨٤ حاوية، أي بانخفاض كبير قدره ٤٣٧ حاوية ونسبته ٧٤,٨٣٪.

الحاويات المستوردة برسم إعادة التصدير بحراً (المسافنة)

ارتفع مجموعها إلى ٤٨٦٢٣ حاوية نمطية مقابل ١٧٦٩٨ حاوية نمطية أي بارتفاع كبير قدره ٣٠٩٢٥ حاوية نمطية ونسبته ١٧٤,٧٤ في المئة.

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٦٢٠٩ حاويات نمطية مقابل ٦٢٦٦ حاوية نمطية، أي بانخفاض نسبته ٠,٩١٪.

الحاويات المصدرة فارغة: ارتفع مجموعها إلى ٢٤٥٤٦ حاوية نمطية مقابل ٢١٦٨٥ حاوية نمطية أي بزيادة جيدة نسبتها ١٣,١٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها إلى ٦٧١٠ حاويات نمطية ملاً وفارغة مقابل ١٦٦٥٥، أي بزيادة ضخمة نسبتها ١٨٠,٤٦٪.

أظهرت إحصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات التي تداولها خلال شباط الماضي جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر كانون الثاني المنصرم ولكنها بقيت أكبر بكثير من حركة الحاويات لشباط ٢٠٠٦.

فقد تعامل المرفأ في شباط الماضي مع ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية مقابل ٨٢٦٨٠ حاوية لكانون الثاني المنصرم أي بانخفاض ملموس قدره ٩٣٤٤ حاوية نمطية ونسبته ١١,٣٠ في المئة.

تراجع حركة الحاويات المستوردة إلى ٣٨٠٩٠ حاوية نمطية

من جهة ثانية، تبين ان حركة الحاويات المفرغة سجلت تراجعاً في شباط عما كانت عليه في كانون الثاني، فبلغ مجموعها ٣٨٠٩٠ حاوية نمطية مقابل ٤٠٤٦١ حاوية، أي بانخفاض صغير نسبته ٥,٨٦٪.

وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

حاويات ملاً برسم الاستهلاك المحلي: انخفض مجموعها إلى ١٣٩٤٣ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٣٨ حاوية، أي بتراجع كبير نسبته ١١,٩٦٪.

حاويات برسم المسافنة (TRANSHIPMENT): بلغ مجموعها ٢٤١٣٩ حاوية نمطية ملاً وفارغة مقابل ٢٤٤٨٤ حاوية أي بانخفاض نسبته ١,٤١٪.

٤ تغييرات في المراتب الأمامية

وأفادت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في شباط ٢٠٠٧ وبالباغلة ١٣٩٤٣ حاوية نمطية ان المراتب الأمامية لم تشهد أي تغييرات بأسماء الوكالات البحرية:

- فوكالة MSC (لبنان) ظلت مسيطرة كعادتها على المرتبة الأولى بتفريغها ٣٨٦٠ حاوية نمطية مقابل ٤١٢٧ حاوية، أي بانخفاض معتدل قدره ٢٦٧ حاوية نمطية ونسبته ٦,٤٧ في المئة.

- كما بقيت ميريت شيبينغ محتلة المرتبة الثانية باستيرادها ٢٨٥١ حاوية نمطية مقابل ٣٠٩٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٧,٨٢٪.

- وراوحت MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الثالثة بتزليلها ٢٧٢٩ حاوية نمطية مقابل ٢٣٤٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١٦,٤٢٪.

- واحتفظت مجموعة سي لاين بالمرتبة الرابعة بـ ٢١٨٣ حاوية نمطية مقابل ٢٣٠٩ حاويات، أي بانخفاض صغير نسبته ٥,٤٦٪.

- وجاءت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة ميتز باستيرادها ٧٨٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٤١ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٦,٥٠٪.

وانخفاض الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً إلى ٢١٥٥٢ حاوية نمطية

وانسحب التراجع أيضاً على حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية والمعاد تصديرها بحراً (TRANSHIPMENT)، فقد بلغ مجموعها في شباط الماضي ٣٥٢٤٦ حاوية نمطية ملاً وفارغة مقابل ٤٢٢١٩ حاوية لشهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض كبير نسبته ١٦,٥٢٪.

الوكالات الفاعلة تحافظ على مراتبها الأمامية

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية وبالباغلة ٣٥٣٦ الوكالات الفاعلة حافظت على المراتب عيها التي كانت احتلتها في شهر كانون الثاني المنصرم.

- فقد احتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الأولى محققة رقماً كبيراً بعدد الحاويات التي أمنت تصديرها بحراً حيث بلغ عددها ١٥٤٣٨ حاوية نمطية مقابل ٩٨٠ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٥٧,٤٥٪.

- كما بقيت ميريت شيبينغ في المرتبة الثانية بتحميلها ٦٩٧ حاوية نمطية مقابل ٦٠٤ حاويات، أي بارتفاع جيد نسبته ١٥,٤٠٪.

- وحافظت MAERSK (لبنان) على المرتبة الثالثة بشحنها ٦٨٧ حاوية نمطية مقابل ٥٢٢ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٣١,٦١٪.

- وظلت مجموعة سي لاين متربعة على المرتبة الرابعة بتصديرها ٣٢٠ حاوية نمطية مقابل ٣٢٩ حاوية، أي بانخفاض صغير نسبته ٢,٧٤٪.

- وكانت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة ميتز التي قفزت من المرتبة السادسة بتحميلها ٨٦ حاوية مقابل ٥٩ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٤٥,٧٦٪.

حركة الحاويات في شباط ٢٠٠٧ أكبر منها في شباط ٢٠٠٦

وأظهرت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في شباط ٢٠٠٧ وبالباغلة ٧٣٣٣٦ حاوية نمطية أنها جاءت أكبر بكثير مما كانت عليه في الشهر نفسه (شباط) ٢٠٠٦ حيث بلغ مجموعها ٣٩٩٠١ حاوية نمطية، أي بارتفاع ضخم قدره ٣٣٤٣٥ حاوية نمطية ونسبته ٨٣,٧٩ في المئة.

وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

الحاويات المستوردة: ارتفع مجموعها إلى ٣٨٠٩٠ حاوية نمطية ملاً وفارغة مقابل ٢٢١٤٥ حاوية نمطية، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٧٢٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ٣٥٢٤٦ حاوية مقابل

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	Fev 07	Jan 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	3860	4127	-267
2- MERIT SHIPPING AGENCY	2851	3093	-242
3- MAERSK (LEBANON)	2729	2344	+385
4- SEALINE GROUP	2183	2309	-126
5- METZ GROUP	788	1241	-453
6- GEZAIYR TRANSPORT	460	300	+160
7- EDOUARD CORDAHI	360	546	-186
8- TOURISM & TRANS. SERVICES	274	657	-383
9- LOTUS SHIPPING	219	390	-171
10- FAST AGENCY	120	464	-344
11- AKAK MARINE CO	47	108	-61
12- GULF AGENCY	42	181	-139
13- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	10	-	+10
14- HENRY HEALD & CO	-	74	-74
14- TRANS OFFICE	-	3	-3
14- BARWIL AGENCIES	-	1	-1
TOTAL IMPORT (LOCAL MARKET) FULL (TEU)	13943	15838	-1895
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	8	139	-131
TOTAL IMPORT TRANSHIP FULL (TEU)	20073	21057	-984
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	4066	3427	+639
TOTAL GENERAL (TEU)	38090	40461	-2371

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	Fev 07	Jan 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	1543	980	+563
2- MERIT SHIP AGENCY	697	604	+93
3- MAERSK (LEBANON)	687	522	+165
4- SEALINE GROUP	320	329	-9
5- METZ GROUP	86	59	+27
6- GEZAIYR TRANSPORT	75	12	+63
7- EDOUARD CORDAHI	56	46	+10
8- TOURISM & SHIP SERVICES36	72	72	-36
9- AKAK MARINE CO	12	19	-7
10- LOTUS SHIPPING	9	24	-15
11- FAST AGENCY	8	6	+2
12- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	7	-	+7
TOTAL EXPORT (LEBANESE CARGO) FULL (TEU)	3536	2673	+863
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	10158	14388	-4230
TOTAL EXPORT TRANSHIP FULL (TEU)	19379	20800	-1421
TOTAL EXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	2173	4358	-2185
TOTAL GENERAL (TEU)	35246	42219	-6973

حركة السيارات تسجل تراجعاً والمرفأ يتداول ٢٦٣٦ سيارة

تغييرات كبيرة في المراتب الأمامية: حكيم / روكز تحتل الأولى

انخفاض حركة السيارات المستوردة ينسحب على الجديدة منها

وأفادت حركة السيارات المستوردة والبالغ عددها ٢٣١٧ سيارة ان انخفاض عددها في شهر شباط الماضي انسحب أيضاً على عدد السيارات الجديدة التي تراجع إلى ١٦٩٠ سيارة، أي ما نسبته ٧٢,٩٤ بالمئة من هذا المجموع، في حين كان عددها ٢٥٤٥ سيارة جديدة، أي ما نسبته ٧٢,١٢ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٥٢٩ سيارة.

وتراجع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات إلى ٤٦٧ سيارة

وانخفض أيضاً عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات في شباط الماضي إلى ٤٦٧ سيارة، أي ما نسبته ١٦,٢٠٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٣١٧ سيارة، مقابل ٨٢٣ سيارة مشحونة ضمن الحاويات في كانون الثاني، أي ما نسبته ٢٣,٣٢٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٥٢٩ سيارة.

حركة السيارات في شباط ٢٠٠٧ هي ذاتها في شباط ٢٠٠٦

وأظهرت الإحصاءات أيضاً ان عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شباط ٢٠٠٧ والبالغ ٢٦٣٦ سيارة كان هو عينه تقريباً في شباط ٢٠٠٦ حيث بلغ ٢٦٣٧ سيارة أي بانخفاض قدره سيارة واحدة.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٢٣١٧ سيارة مقابل ٢٥٢٧ سيارة أي بانخفاض معتدل قدره ٢١٠ سيارات ونسبته ٨,٣١٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها إلى ٣١٩ سيارة مقابل ١١٠ سيارات، أي بزيادة جيدة قدرها ٢٠٩ سيارات ونسبتها ١٩٠ بالمئة.

ارتفاع حركة السيارات في الشهرين الأولين من العام ٢٠٠٧ إلى ٦٤٦٠ سيارة

وبذلك بلغ المجموع العام لحركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً خلال الشهرين الأولين من العام الحالي ٦٤٦٠ سيارة، مقابل ٦١٦٢ سيارات للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع صغير قدره ٢٩٨ سيارة ونسبته ٤,٨٤ بالمئة. وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٥٨٤٦ سيارة مقابل ٦٠٠٥ سيارات أي بانخفاض صغير قدره ١٥٩ سيارة ونسبته ٢,٦٥٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها إلى ٦١٤٤ سيارة مقابل ١٥٧ سيارة، أي بارتفاع كبير قدره ٥٧٤ سيارة ونسبتها ٢٩١,٠٨٪.

ونشر في ما يلي جدول مقارنة بعدد السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً عبر مرفأ بيروت خلال شهري كانون الثاني وشباط من العام الحالي مع المراتب التي احتلتها الوكالات البحرية:

NAME OF SHIPPING AGENCY	FEV.07	JAN.07	+/-
1- HAKIM- ROUKOZ SHIP	770	-	+770
2- LEVANT SHIP AGENCY	447	231	+216
3- MEDCONRO SHIP SERVICES	261	755	-494
4- FAST AGENCY	173	170	+3
5- MSC (LEBANON)	152	63	+89
6- TOURISM & SHIPSERVICES	145	475	-330
7- GLOBE SHIPPING	101	501	-400
8- BARWIL AGENCY	90	316	-226
9- EDOUARD CORDAHI	66	105	-39
10- MERIT SHIPPING AGENCY	62	198	-136
11- MUNDIAL LINE	31	-	+31
12- SEALINE GROUP	18	73	-55
13- AL BADR SHIPPING CO.	1	-	+1
14- HENRY HEALD & CO.	-	628	-628
14- METZ GROUP	-	12	-12
14- TRANSOFFICE	-	1	-1
14- GEZAIRY TRANSPORT	-	1	-1
TOTAL IMPORT (AUTOS)	2317	3529	-1212
TOTAL REEXPORT BY SEA (AUTOS)	319	295	+24
TOTAL (AUTOS)	2636	3824	-1188

بعد نشاط مزدهر سجلته حركة السيارات للشهر الثالث على التوالي، شهد مرفأ بيروت تراجعاً ملموساً بعدد السيارات التي تداولها خلال شهر شباط الماضي. وعزت مصادر بحرية مطلعة هذا الانخفاض لحركة السيارات إلى الأوضاع الشاذة التي تتخطب فيها البلاد والمستمرة منذ أشهر عدة حيث بدأت تنعكس سلباً على الاقتصاد ولا سيما على حركة استيراد السلع الكمالية وفي مقدمها السيارات.



باسم روكز

وكالة حكيم روكز

تراجع حركة السيارات في شباط الماضي إلى ٢٦٣٦ سيارة

فقد أظهرت إحصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات التي تعامل معها المرفأ خلال شهر شباط الماضي تراجع مجموعها إلى ٢٦٣٦ سيارة مستوردة ومعاد تصديرها بحراً مقابل ٣٨٢٤ سيارة لشهر كانون الثاني المنصرم، أي بانخفاض كبير قدره ١١٨٨ سيارة ونسبته ٣١,٠٧ بالمئة. وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

السيارات المستوردة: انخفض مجموعها إلى ٢٣١٧ سيارة مقابل ٣٥٢٩ سيارة، أي بتراجع ملموس قدره ١٢١٢ سيارة ونسبته ٣٤,٣٤ بالمئة.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع عددها إلى ٣١٩ سيارة مقابل ٢٩٥ سيارة، أي بزيادة معتدلة قدرها ٢٤ سيارة ونسبتها ٨,١٤ بالمئة.

تغييرات كبيرة في المراتب الأمامية

وأظهرت حركة السيارات المستوردة خلال شهر شباط الماضي والبالغة ٢٣١٧ سيارة ان تغييرات كبيرة طرأت على أسماء الوكالات الفاعلة التي احتلت المراتب الأمامية.

حكيم / روكز الأولى وليفانت شيبينغ الثانية

- وسجلت وكالة حكيم / روكز مفاجأة كبيرة بتربعها على المرتبة الأولى محققة استيراد ٧٧٠ سيارة من مرفأ الشرق الأقصى مقابل لا شيء لأنها لم تستقبل أي باخرة سيارات في شهر كانون الثاني المنصرم.

- وتقدمت وكالة ليفانت شيبينغ من المرتبة السادسة إلى الثانية بتزليلها ٤٤٧ سيارة محملة من مرفأ الولايات المتحدة الأميركية والشرق الأقصى مقابل ٢٣١ سيارة، أي بارتفاع كبير ونسبته ٩٣,٥١٪.

- في حين تراجعت وكالة مديونرو شيبينغ من المرتبة الأولى إلى الثالثة بتفريغها ٢٦١ سيارة مشحونة من مرفأ أوروبا الشمالية وشرق المتوسط مقابل ٧٥٥ سيارة، أي بتراجع ضخم ونسبته ٦٥,٤٣٪.

- بينما تقدمت فاست اجنسي من المرتبة الثامنة إلى الرابعة باستيرادها ١٧٣ سيارة محملة من غرب المتوسط مقابل ١٧٠ سيارة.

- كما قفزت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة الحادية عشرة إلى الخامسة بتفريغها ١٥٢ سيارة مشحونة ضمن الحاويات من مرفأ عدة في العالم، مقابل ٦٣ سيارة، أي بزيادة كبيرة ونسبتها ١٤١,٢٧٪.

تراجع حصة الوكالات الست الأولى إلى ١٩٤٨ سيارة

من جهة ثانية، بلغت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى خلال شباط ١٩٤٨ سيارة، أي ما نسبته ٨٤,٠٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٣١٧ سيارة بينما كانت حصة الوكالات الست التي احتلت في كانون الثاني ٢٩٠٦ سيارات أي ما نسبته ٨٢,٣٥٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٥٢٩ سيارة.

قمة التكنولوجيا وأناقة الطرازات في معرض جنيف الدولي للسيارات



شهد معرض جنيف الدولي للسيارات، والذي أقيم بين ٨ و ١٨ آذار (مارس) الماضي ازدهاماً بالزائرين ومندوبي الإعلام، حيث زاره ٧٥٠ ألف شخص من ١٠٠ بلد، وغطى فاعلياته نحو ٥ آلاف مندوب من وسائل الإعلام العالمية والسويسرية.

السيارات فاقت ٩٥٠ طرازاً تعود إلى ٢٥٢ عارضاً وصانعين من ٣٠ بلداً حول العالم، توزعت على مساحة ١١٤ ألف متر مربع.

وقد افتتح المعرض رئيسة الكونفيدريالية السويسرية Mme Micheline Calmy Rey وعدد من الوجوه السياسية والإقتصادية والإعلامية العالمية.

وسيقام المعرض التالي بين ١٦ و ١٦ آذار (مارس) ٢٠٠٨.



يوفّر ٤٠٠ وظيفة جديدة

الرئيس بشار الاسد دشّن مصنعاً للسيارات

دشن الرئيس بشار الاسد مصنعا جديدا لصناعة السيارات في مدينة عدرا المجاورة لدمشق. ورأى الأسد، الذي جال داخل المصنع، يرافقه نائب الرئيس الإيراني برويز داوودي، اثناء تدشين سيارة «شام» وهي بمواصفات سيارة «بيجو» الفرنسية بشكل كامل، أنها «خطوة كبيرة تخدم مصالح الشعبين».



الرئيس بشار الاسد يقود سيارة «شام»

وقال زياد قطيني، مدير عام الصناعات الهندسية السورية ونائب رئيس مجلس ادارة معمل «سيامكو - شام» الذي ينتج السيارة، ان شركة خورودو الإيرانية تساهم بـ ٤٠ في المئة من رأسمال الشركة البالغ ٦٠ مليون دولار، فيما تساهم وزارة الصناعة السورية بـ ٣٥ في المئة، وتساهم شركات خاصة بـ ٢٥ في المئة.

وتابع قطيني: ان طاقة المعمل حاليا تبلغ ١٠٠ عامل من المربين، على ان تصل الى ٤٠٠ عامل مع اكتمال المشروع وخطوط الانتاج، فيما ذكرت مصادر ان سعر سيارة «شام» يصل الى ١٢ الف دولار، وستبلغ الطاقة الانتاجية السنوية نحو ١٠ آلاف سيارة، بمعدل ٤٠ سيارة يوميا.

لامبورغيني - سوبرليغرا رياضية بامتياز وسوبر خفيفة

اعلنت شركة «لامبورغيني» الإيطالية انها تتجه الى انتاج نموذج آخر جديد من سياراتها الصغيرة السوبر كار «غالاردو» وستطلق عليه اسم «سوبرليغرا» SUPER LEGGERA وهو اسم ايطالي يعني «الخفيف جدا». وجسم السيارة مصنوع من الألمنيوم، وفي جوانب اخرى نجد اجزاء كاملة مصنوعة من الألمنيوم لدرجة انه تم الاستغناء عن الزجاج



LAMBORGHINI GALLARDO

لتحل محله مادة بديلة أخف وزناً تسمى بلكسيغلاس Plexiglass ويمكن القول بصفة عامة ان هذه المواد المطورة هي السبب الأساسي في خفة وزن السيارة.

وعلى الرغم من أن ألياف الكربون تدخل في بطانة الكثير من الأشياء داخل السيارة وتصل تقريبا إلى كل القطع الداخلية بما في ذلك التابلوه، وعجلة القيادة، وبرغم التوسع في استخدام المواد الصلبة الخفيفة إلا ان السيارة «غالاردو» لا تزال تحتفظ بجمال تصميمها ورونقها الأصيل.

تعمل هذه السيارة بمحرك V10 سعة ٥ لترات وهذه الماكينة أقوى بمقدار عشرة أضعاف من الماكينة السابقة، مما يعني ان السيارة الجديدة تعتبر أقوى سيارة «غالاردو» حتى الآن، وهي أقوى من «الرودستر» ومن طراز SE بعشرة أضعاف وأقوى من الكوبيه بثلاثين حصاناً، ومن الطبيعي ان تتسبب هذه القوة الكبيرة التي يولدها محرك اللامبورغيني في ارتفاع صوت الماكينة خصوصاً عند الانطلاق ومع بلوغ عدد لفات المحرك ٨٠٠٠ لفة في الدقيقة.

ونظراً لأن هذه السيارة رياضية فإن الشركة اهتمت اهتماماً خاصاً بأجهزة امتصاص الصدمات لزيادة قدرتها على الدوران في الأركان.

تصل هذه السيارة الى سرعة ١٠٠ كيلو في الساعة من نقطة الانطلاق في ٣,٧ ثواني وعلى الرغم من أن السيارة اللامبورغيني سوبرليغرا سيارة صغيرة وخفيفة إلا أنها تظل سيارة رائعة و«سوبر كار»!

ستطرح هذه السيارة بأربعة ألوان رئيسية الأصفر والبرتقالي والأسود والرمادي وعجلاتها من نوع بيريلي بي زيرو كورسا.

من بين البدائل المطروحة كاميرا تستخدم عند الرجوع الى الخلف ريفيرس ومشغل أقراص سي دي وغير ذلك من وسائل الرفاهية.

نيسان تواجه العثرات وغصن يتوقف عن الاشراف على فرعها الاميركي

تواجه شركتا «رينو» و«نيسان» المتحالفتان مشكلة كبيرة بحيث انخفضت ارباحهما للمرة الاولى منذ خمس سنوات.

وقال بيان صادر عن شركة «نيسان» الولايات المتحدة ان كارلوس غصن مدير تحالف الشركتين سيتوقف عن الاشراف على فرع الشركة الاميركي.

وقال غصن «كونا فريق عمل جديد لمواجهة التحدي الكبير الذي امامنا». ويعتبر هذا تحدياً حقيقياً للرجل الذي اشتهر بمقدرته على انقاذ شركات السيارات التي تواجه المشاكل.



كارلوس غصن

مدير تحالف «رينو» و«نيسان»

وغصن عمره ٥٣ سنة، ولد في البرازيل من ابوين هاجرا الى هناك من لبنان وعندما كان عمره ست سنوات، عاد الى لبنان مع والدته حيث درس حتى المرحلة الجامعية في كلية نوتردام. ثم تعلم في فرنسا، وعمل في شركة «ميشيلين» الفرنسية لاطارات السيارات لعشرين سنة تقريبا، بداية من فرع الشركة في البرازيل، وحتى مديراً لها في فرنسا، ثم صار مديراً لشركة «رينو» الفرنسية للسيارات، وانقذها من كارثة اقتصادية بعد ان انخفضت مبيعاتها وارباحها، ثم صار مديراً لشركة «نيسان» اليابانية، وانقذها من كارثة اقتصادية مماثلة. وكانت ديون الشركة وصلت الى عشرين بليون دولار، وفشلت موديلات سياراتها الخمسين، ما عدا ثلاثة موديلات، في تحقيق ارباح. وفي اول يوم، وعد غصن بالتخلص من الديون خلال خمس سنوات. وحقق ما وعد به. وخلال السنة الاولى، ربحت «نيسان» ثلاثة مليارات دولار، بعد ان كانت خسرت، في السنة السابقة ستة مليارات دولار.

"EURO NCAP" يصنف «نيسان باثفايندر» ضمن السيارات

الأكثر أماناً في الدفع الرباعي



NISSAN PATHFINDER

صنف البرنامج الاوروبي لتقييم السيارات الجديدة (EURO NCAP) «نيسان باثفايندر» ضمن السيارات الأكثر أماناً في فئة الدفع الرباعي في ميزة حماية الركاب البالغين.

وحصل «نيسان باثفايندر» على تقييم متقدم في الاختبارات لفئات حماية الركاب والاطفال والمشاة، حيث بلغ مجموع نقاطه ٣٢ نقطة متفوقاً على المعدل في فئته والذي بلغ ٢٨ نقطة، مما جعله رائداً بين سيارات الدفع الرباعي الأكثر أماناً.

وقال مدير قسم سيارات الدفع الرباعي لدى «نيسان - الشرق الأوسط» طارق داتش: لطالما كانت مقاييس السلامة والأمان من أولويات شركة نيسان، ويؤكد ذلك حصول سياراتها على العديد من الجوائز والشهادات العالمية. كان آخرها تصنيف «نيسان باثفايندر» بين السيارات الأكثر أماناً في فئة الدفع الرباعي من قبل البرنامج الاوروبي لتقييم السيارات الجديدة (EURO NCAP).

اضاف: ان جميع سيارات نيسان مصممة ومصنعة بحيث تراعي بل تفوق اعلى شروط السلامة الاقليمية والعالمية، ومعاييرنا الخاصة لرفع مستويات السلامة والأمان باستمرار، وذلك لحماية الركاب القصوى في عالم حافل بالحوادث المرورية الخطيرة.

و«نيسان باثفايندر» الجديد مزود بمحرك من ٦ اسطوانات، يولد قوة ٢٩١ حصاناً، ومقصورته تتسع لسبعة ركاب وتتميز بتصميم عصري وأنيق مع مرونة كبيرة في التحكم بمساحة التحميل الداخلية.

فصل العيار - (الوطنية للإتصالات) -: تدل على مدى التعاون الإستثماري بين الشركات الكويتية والخليجية

صفقة كيوتل لقيت أصداء إيجابية واعتبرت الأكبر كويتياً وخليجياً

السوق المحلي، ما يفتح آفاقاً جديدة لها ويزيد من حجم العوائد المالية والأرباح.

وقال أستاذ الإقتصاد في جامعة قطر الدكتور منهل شوتر، ان «صفقة كيوتل الوطنية سيكون لها انعكاساتها الإيجابية على شركة كيوتل، إذ انها ستفتح آفاقاً جديدة أمام الشركة، خصوصاً ان فرص التوسع لشركة كيوتل في السوق القطري أصبحت محدودة في ظل إمكانية دخول منافس لها خلال الفترة المقبلة، ما يعني صعوبة تحقيق أرباح بالمستويات السابقة التي حققتها، وبالتالي ارتأت الشركة الإستثمار والتوسع في الشركات الخارجية».

الدكتور عدنان ستيتية، خبير إقتصادي معروف في قطر، أكد ان عمليات الاستحواذ والتملك تعتبر احد متطلبات التطورات الإقتصادية والتوجهات العالمية والإقليمية المنبثقة عن نظام العولمة التي أدت بدورها الى بروز متطلبات جديدة لضمان الإستمرارية والنمو لجميع الوحدات الإقتصادية في جميع الأسواق المحلية والإقليمية، حيث يتطلب ذلك الإستمرار والنمو، والخروج من المحلية الى الإقليمية ومن ثم الى العالمية، إضافة الى الإستعداد لمواجهة المنافسة المحتملة في الأسواق المحلية الناجمة عن تحرير الأسواق.



خلال الإكثار منها، مؤكداً ان هذه الصفقة التي تم من خلالها بيع ٥١% من الوطنية للإتصالات لمصلحة شركة كيوتل القطرية هي أكبر صفقة لشركة كويتية عاملة في القطاع الخاص، كما أنها الأكبر أيضاً على المستوى الخليجي.

أصداء إيجابية

ولقيت صفقة الاستحواذ أصداء إيجابية لدى عدد من الإقتصاديين القطريين. ووصف الإقتصاديون صفقة كيوتل بـ «الإستراتيجية»، وقالوا أنها ستدعم الشركة بشكل كبير، معتبرين أنها نموذج يحتذى به للشركات القطرية من أجل التمدد والانتشار خارج

رأى رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة الوطنية للإتصالات فيصل العيار في صفقة بيع أسهم ما نسبته ٥١ في المئة من شركة الإتصالات الوطنية لمصلحة شركة كيوتل القطرية، التي بلغت قيمتها الإجمالية نحو ١,٠٧٥ مليار دينار، النواة الأولى لقيام اقتصاد خليجي مشترك وموحد ليوافق تحديات الكيانات الإقتصادية الكبرى عالمياً.

ولفت العيار الى ان شركة كيوتل القطرية تعتبر من كبريات الشركات الخليجية وقيامها بهذه الصفقة الكبرى يدل على مدى مكانتها المالية. مضيفاً ان مثل هذه الصفقات لها مردودات إيجابية على أداء الأسواق المالية الخليجية، وعلى اقتصادات دول المنطقة.

وأضاف: «ان هذه الصفقة لا يستهان بها وهي علامة بارزة في تاريخ القطاع الخاص الكويتي، وتدل على مدى التعاون الإستثماري بين الشركات الكويتية والشركات الخليجية». مضيفاً: «أستطيع أن أقول أن هذه الفرص الإستثمارية من شأنها ان تؤثر ايجاباً على شركات القطاع الخاص الخليجية».

وذكر العيار أنه من الطبيعي ان يتحسن أداء سوق الكويت للأوراق المالية نتيجة هذه الصفقات، كما أن الإقتصاد الوطني يقوى من

«إم تي سي فودافون» و«ريم» تدشان «بلاكبيري بيرل»

و«بلاكبيري» في البحرين

أعلنت «إم تي سي فودافون» (البحرين)، الرائدة في تقديم أفضل خدمات وأرقى حلول الإتصالات المبتكرة في مملكة البحرين، وشركة ريسيرش، أن «موشن» (RIM) طرح طرازين جديدين من هواتف بلاكبيري لدى فودافون في البحرين، بلاكبيري بيرل وبلاكبيري 7078.

وبموجب المشاركة ما بين الشركتين فإن «إم تي سي فودافون» يمكنها الاستفادة من اتفاقية الإطار العالمي لفودافون بحيث يمكن للمستخدمين الذين يشتركون أجهزة بلاكبيري من فودافون الاستفادة من الدعم الفني المتوفر على مدار الساعة وطوال أيام الأسبوع، وهي مشاركة تعد فريدة في مملكة البحرين.

وأوضح رئيس العمليات التنفيذي في إم تي سي فودافون (البحرين) الدكتور أحمد الشطي: «لقد أصبح الدخول الى البريد الإلكتروني والاطلاع على معلومات الأعمال من الأدوات الضرورية التي لا غنى عنها في مجال الأعمال الآن لكل من الشركات وجميع المستخدمين الآخرين، وبالتالي يمكنهم الاستفادة من الجمع ما بين الوظائف والخواص التي توفرها هواتف بلاكبيري الذكية من فودافون، إضافة الى مظهرها الجذاب، كما أنها إقتصادية وفي متناول الجميع».

وأضاف قائلاً: إن الطرازين بلاكبيري بيرل و 7078 من فودافون يوفران اتصالاً متنقلاً من دون عناء بحيث يتيح ذلك لجميع مشتركينا، بمن فيهم المستخدمون الذين ينتقلون في رحلات عمل، القدرة على التوصيل بالإنترنت، والتواصل مع الأصدقاء وأفراد العائلة وأقرب المقربين منهم، وحتى في مكاتبهم.

جائزة قيمة لرولا أبو ضاهر في MTC

فازت مديرة القسم التقني MTC Touch رولا أبو ضاهر الربيع بجائزة الشرق الأوسط للمرأة القيادية في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تقديراً لدورها الرائد وانجازاتها المميزة في قطاع الإتصالات اللبناني، ضمن جائزة الشرق الأوسط السادسة للتميز لسيدات الأعمال والقيادات لعام ٢٠٠٧.

وقد تسلمت أبو ضاهر الجائزة من وكيل الأمين العام للأمم المتحدة والأمين العام التنفيذي للجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا أسكوا ميرفت تلاوي التي رعت احتفال تسليم الجوائز في احتفال اقيم بمدينة الجميرة في دبي بالتزامن مع اليوم العالمي للمرأة.



وتعليقاً على هذا الحدث، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة الإتصالات المتنقلة MTC الدكتور سعد البراك: «ان الحصول على لقب كهذا لهو بالتأكيد إنجاز عظيم لـ MTC Touch كما ولمجموعة MTC. نعتبر ان مواردنا البشرية هي رأسمنا الأهم، وهذه الجائزة هي خير دليل على ذلك. ونجحت رولا أبو ضاهر بالتعاون مع فريق ديناميكي ومدفع بتحقيق الكثير من الإنجازات. انه لشرف حقيقي ان تبرز جهود رولا وأن يتم تكريمها على هذا المستوى ليس فقط داخل MTC Touch أو المجموعة بل أيضاً على الصعيد الإقليمي لقطاع الإتصالات».

٧٣ في المئة حصة HP من سوق الطابعات في الشرق الاوسط



طابعات HP

افاد تقرير صادر عن مؤسسة "IDC" للابحاث ان «اتش بي» الشرق الاوسط تمتلك حصة ٧٣ في المئة من سوق طابعات النسخ العريضة في الشرق الاوسط وان «اتش بي» قامت مؤخرا بطرح حلول مبتكرة تسهل لعملائها الانتقال من الانظمة التشابيهية ANALOGUE الى الانظمة الرقمية. كما تعتبر «اتش بي» واحدة من الشركات القليلة التي تقوم بتصميم وتطوير ونتاج طابعات النسخ العريضة وملحقاتها من ورق الطباعة والحبر، لتقدم لعملائها حلا متكامل بدون اي عيوب. وآخر ما طرحته «اتش بي» بالإضافة الى طابعات DESIGNJET 8000S و5500 وZ3100 وطابعة DESIGNJET 10000S القادرة على الطباعة بعرض ٢٦٤ سم، وهي اكبر طابعة في سلسلة DESIGNJET تطرحها حتى الآن، كما انها متوافقة مع برامج RIP الخاصة بالطباعة الكبيرة. ويمكن للطابعة طباعة اللوحات الاعلانية والفنية بسرعة ١٦,٣٥ مترا مربعا في الساعة وبجودة عالية واللوان خالية وكثافة نقطية تصل الى ٧٢٠ X ٧٢٠ نقطة في البوصة، كما تتمتع الطابعة بمزايا تزيد العائد الاستثماري عن طريق استخدام لفافات ورق اقتصادية ودعم لائحة طويلة من الخيارات.

نقلة نوعية جديدة لشركة MTC

التحضير لادراج اسهمها في سوق لندن

تتحضر شركة الاتصالات المتنقلة MTC لادراج اسهمها في سوق لندن، وفي حال تمكنت من ذلك يسهل عليها الحصول على قروض وضمانات من البنوك العالمية مما يمكنها من تنفيذ استراتيجية التوسع.



براك الصبيح

MTC

ويقول مدير عام

الشركة براك الصبيح ان ادراج اسهم MTC في سوق لندن يعتبر نقلة نوعية في اداء الشركة وقيمة مضافة لها، حيث ان القوانين البريطانية في عمليات الادراج تكون صارمة. وقال براك الصبيح ان الشركة نجحت في تطوير شبكتها المحلية بنسبة ١٠٠ في المئة مما انعكس على مستوى الخدمة ويساعد على متابعة التطوير والتوسع لتقديم سرعة اعلى وسعر اكبر.

سانديسك: بطاقات ٤ جيغا لكاميرات الرقمية

استعدادا لاحداث الكاميرات الرقمية وكاميرات الفيديو «كامكورد» CAMCORDERS قامت شركة «سانديسك» بتوسيع خط «سانديسك اكستريم ٣» EXTREME III الحائز على الجوائز ببطاقة ذاكرة من الفئة السادسة سعتها ٤ جيغا بايت «اس دي اتش سي» SDHC SD HIGH CAPACITY وبطاقة «برو دوا ميموري ستيك» MEMORY STICK PRO DUO سعتها ٤ جيغا بايت. وكميزة اضافية سيتم الحاق بطاقة «اس دي اتش سي» بـ «سانديسك ميكروميت يو اس بي ٢ ريدر» SANDISK MICROMATE USB 2.0 READER ثمنه ٢٠ دولارا بحيث يسهل على المستخدم من خلال اجراء واحد فقط ان يلتقط الصور ويخزنها وينقلها.



و جاء في بيان صحفي: في مقدور بطاقة «سانديسك اكستريم ٣» ذات سعة ٤ ميغابايت ان تخزن اكثر من ٢٠٠٠ صورة عالية النقاء والدقة او ما يصل حتى ٨ ساعات من تصوير الفيديو. ان كبرى شركات تصنيع الكاميرات مثل «كانون» و«نيكون» و«باناسونيك» و«لايكا» شحنت بالفعل او اعلنت عن تشكيلة متنوعة من كاميرات رقمية عالية المستوى تستخدم نموذج بطاقة «اس دي اتش سي» المصممة لتسمح بساعات اكبر من ٢ جيغابايت.

أخف وزناً وأقل استهلاكاً للطاقة

حاسبات محمولة من آبل مزودة بـ «ذاكرة الفلاش»

تعتزم شركة «آبل» APPLE للتكنولوجيا طرح حاسبات محمولة صغيرة في وقت لاحق من هذا العام تستخدم نوع الذاكرة السريعة نفسه المستخدم في مشغلات الموسيقى والكاميرات الرقمية.

وآبل منتجة مشغل الموسيقى (آي بود) الذي لاقى رواجاً واسعاً مع الكمبيوتر من طراز ماكنتوش تأمل في طرح حاسبات محمولة أصغر حجماً بفضل استخدام ما يسمى «ذاكرة الفلاش» في النصف الثاني من العام الجاري. وتعتبر «ذاكرة الفلاش» أحد أنواع وحدات التخزين الالكترونية الثابتة التي لا تحتوي أجزاء متحركة كما هو الحال في وحدات التخزين بأجهزة الكمبيوتر الشخصي والتي تحتوي رأساً للقراءة والكتابة يتحرك على القرص لقراءة وتدوين البيانات.

والانتقال لاستخدام الذاكرة السريعة بدلاً من وحدة تشغيل الأقراص الصلبة الأبطأ كثيراً سيلغي أحد متاعب المستهلكين الرئيسية وهو وقت التحميل المطول لدى بدء تشغيل الجهاز كما انها أقل عرضة للضرر.

وتعد الذاكرة السريعة أخف وزناً وأقل استهلاكاً للطاقة وتشغل مساحة أقل من التي يشغلها القرص الصلب داخل الكمبيوتر لكنها لا زالت أعلى سعراً.

ORACLE تطرح الإصدار التاسع من تطبيقات بيبول سوفت

لإدارة رأس المال البشري للمؤسسات

أعلنت شركة أوراكل ORACLE خلال فعالية «تطبيقات بلا حدود»، والتي جرت أحداثها في ست قارات مختلفة حول العالم، وعلى مدى ٢٤ ساعة، عن توفر الإصدار التاسع من تطبيقات بيبول سوفت لإدارة رأس المال البشري للمؤسسات PeopleSoft Enterprise Human Capital Management 9.0. وبهذا الإصدار، تكون أوراكل قد أكملت إصدار التطبيقات المتعلقة بحزمة تطبيقات بيبول سوفت للمؤسسات ٩.٠، وتعزز بذلك التزام الشركة برنامج تطبيقات بلا حدود.

وتمكن حلول PeopleSoft Enterprise Human Capital Management 9.0. المؤسسات من تطبيق استراتيجيات متكاملة لإدارة المواهب الى جانب تطبيق العمليات التجارية القابلة للتعديل وفق متطلبات المؤسسات. وبالإضافة الى ذلك، يستفيد الإصدار الحديث من تقنية أوراكل لبرمجيات فيوجن الوسيطة Oracle and Fusion Middleware وذلك لتخفيض الكلفة الكلية للملكية وتعزيز قيمة الأعمال.

هيثم عبده - INTERNATIONAL TURNKEY SYSTEMS (ITS) :-

٦٠٪ حصتنا من حجم اسواق الشرق الأوسط وبرامجنا معتمدة من ١٥ مصرفاً اسلامياً



ITS جزء من المجتمع

■ ما تقويمك للنتائج التي حققتها "ITS" في ٢٠٠٦؟
- لقد فاق نمو "ITS" للعام الماضي التوقعات في الشرق الأوسط وبلغ معدله ٣٥ في المئة، وهذا العام نسعى الى تحقيق ارباح تتراوح بين ١٩٠ و٢٠٠ مليون دولار، وصولاً الى ٢٥٠ مليوناً في السنة ٢٠٠٨، بعد عملية التوسع التي حققناها، على امل ان نصل الى مبلغ المليار دولار سنة ٢٠١٥!!

اما بالنسبة للخدمات، فنحن لا نوفرها للعملاء من بعيد اسوة بما تقوم به الشركات الاجنبية الكبرى، حيث اذا ما توسعنا جغرافياً نحرص على التواجد الفعلي من خلال مكاتب او شركات شقيقة كما في سوريا وبنغلادش وباكستان وتركيا والاردن وغيرها، مع الإشارة الى ان الطاقم العامل في اي بلد يكون بمعظمه من المواطنين المحليين، وذلك توخيًا لان تكون جزءاً من المجتمع وعدم اقتصار دورنا على عمليات بيع المنتجات.

التكنولوجيا اساس جوهري

■ هل تلاحظون اقبالا على البرامج المعلوماتية والتكنولوجيا في هذه المرحلة؟
- الوعي يزداد لكن معدّل الطلب اكبر، فالتكنولوجيا لم تعد خياراً في العمل بل من الضروري وجودها وهي اساس جوهري في البنى التحتية للشركات.

ومن هنا فان الشركات تضطر لاستقدام احدث الوسائل التكنولوجية لمواجهة الشركات المنافسة، ولكن في بعض الاحيان، ونظراً للنمو السريع في قطاع التكنولوجيا، لا تعود الشركات قادرة على استيعاب الحلول الجديدة.

لكني اتوقع بعد الطفرة الأساسية مع الانترنت، استقرار الخمس عشرة سنة مقبلة تستطيع خلالها المصارف استيعاب كل التغييرات والتطورات قبل وصول تكنولوجيا جديدة مهمة تتفوق على سابقتها.

خلفيتها عالمية، وهي إحدى شركات التكنولوجيا التي حققت توسعاً في منطقة الشرق الأوسط، امتد الى أفريقيا وأميركا اللاتينية والشرق الأقصى، وصولاً الى بعض انحاء دول أميركا الشمالية.

إنها شركة أنظمة الكمبيوتر المتكاملة العالمية "ITS" ومقرها الكويت، وهي تعتبر الشركة الأولى التي تمتلك مصنعاً في مصر لانتاج البرمجيات الخاصة بالمصارف الإسلامية.

المدير الأول في تسويق وتطوير المنتجات البنكية في الشركة السيد هيثم عبده شرح لـ «البيان الاقتصادية» عن نوعية الخدمات وأهمية البرامج الموفرة للمصارف الإسلامية والملائمة لاحكام الشريعة، مشيراً الى «ان حصتنا في اسواق الشرق الأوسط وصلت الى ٦٠٪»، ومتوقعا تحقيق ارباح بـ ٢٠٠ مليون دولار لهذه السنة.

حصتنا ٦٠٪ من اسواق الشرق الأوسط

■ هل لنا بلحة عامة عن شركة "ITS"؟
- بدأت شركة "ITS" مرحلة جديدة من حيث انطلاقتها كشركة عالمية، إذ تجاوزنا مرحلة وجودنا في الشرق الأوسط من خلال ١٦ مكتباً، وأصبحنا نتواجد في أميركا اللاتينية، وغرب وجنوب أفريقيا والشرق الأقصى، وصولاً الى بعض انحاء أميركا الشمالية. والشركة تعتبر من اوائل الشركات المتخصصة في مجال أنظمة الكمبيوتر وتكنولوجيا المعلومات حيث انها تأسست عام ١٩٨١ لتعمل في مجال تقديم الحلول والنظم المعلوماتية المتكاملة للشركات والمؤسسات الكبيرة ومتوسطة الحجم في قطاعات مختلفة منها قطاع البنوك والمؤسسات المالية، والاتصالات والتعليم العالي، واصبحت متخصصة أكثر في تقديم الحلول للمصارف الإسلامية. وقد طورنا أنظمة ذات مفاهيم مغايرة خصيصاً للبنوك الإسلامية، وحصتنا من حجم اسواق منطقة الشرق الأوسط في هذا المضمار تتفوق ٦٠٪.

كما ان "ITS" هي اول شركة في الشرق الأوسط تمتلك مصنعاً في مصر لانتاج البرامج للمصارف الإسلامية، ونسعى دائماً للتوسع الجغرافي والمنتجات الخدماتية. ويفوق عدد الموظفين في ITS ١٣٠٠ موظف بين مهندس وتقني.

المصارف الإسلامية أسلوب عمل

■ كيف تقومون بمشاركتكم في مؤتمر الاستثمار الإسلامي الدولي؟

- يعتبر هذا المؤتمر خطوة ممتازة، إذ ان الكويت تعاني نقصاً في هذا النوع من المؤتمرات. الحضور يمكن ان يكون افضل في السنوات المقبلة لكن الاهتمام يزداد سنة بعد أخرى.

اما بالنسبة الى مشاركتنا، فإن ITS لها مكانها الدائم في المعارض الخاصة بالمصارف الإسلامية في الكويت، البحرين، لندن، سويسرا، هونغ كونغ، سنغافورة وكندا. وقد انطلقت مع المصارف

الإسلامية وفق أسلوب عمل وليس بتأثير ديني، والدليل على ذلك ان هناك مصارف عالمية تخوض هذا المجال مثل HSBC وCITIBANK وABN AMRO الذي لم يعد محصوراً بالمصارف العربية فقط.

أمان وحماية لدى الإسلامية

■ يلاحظ ان المصارف التقليدية تتوجه ايضاً نحو العمل الإسلامي، ما هو السبب برأيكم؟

- كما ذكرت أعلاه، إن المسألة هي أسلوب عمل وليست امراً مرتبطاً بأحكام الدين الإسلامي فخطورة التمويل في المصارف الإسلامية اقل منها في التقليدية، إذ ان التكافل مبني على اساس الاصول النقدية والعينية، وهذا يؤمن الحماية الكافية للمصارف الإسلامية وبالتالي للمساهمين والمودين والمستثمرين.

منتج ثوري يعتمد ١٥ مصرفاً اسلامياً

■ بم تتميز شركة "ITS" عن غيرها من الشركات المماثلة؟

- "ITS" لها حضورها منذ ٢٥ عاماً في السوق وتعود غالبية اسهمها الى بيت التمويل الكويتي، اكبر مصرف اسلامي في العالم حالياً، وهذا ما يعطينا حافزاً لتقديم خدمات افضل، وابتكار منتجات جديدة متخصصة ومصممة لتلائم واحكام الشريعة الإسلامية. وآخر ابتكاراتنا في هذا المجال منتج حاز على اعجاب الأسواق المحلية والعالمية اطلقناه تحت مسمى ISLAMIC INSTRUMENT DEFINITION ENGINE ويسمح للمصرف بتصميم منتجاته بحسب الاسلوب الذي يريده وبما يتوافق مع الشريعة، مع الاخذ في الاعتبار كل الخطوات التي يجب القيام بها، وصولاً الى توفير الخدمة للعميل. ويعتبر هذا المنتج الاول من نوعه في العالم ويعتمده حتى اليوم ١٥ مصرفاً اسلامياً.

طوني أشقر (SYBASE - الشرق الأوسط):

نوفر تطبيقات وحلولاً معلوماتية للمؤسسات المالية والمصارف ولا مانع للتوسع الى مختلف القطاعات



تعتبر شركة "SYBASE" الشرق الأوسط، امتداداً لشركة أميركية عالمية تحمل الاسم نفسه وهي متخصصة في مجال تقديم الحلول والتطبيقات والمعلومات للمؤسسات المالية والمصارف.

مدير عام الشركة السيد طوني أشقر عرض للتكنولوجيا المطبقة في منطقة الشرق الأوسط، والخدمات الموجهة للمصارف والحلول التي يمكن ان طلبها في مجالات تيسير معاملاتها مع العملاء، مشيراً الى ان لا مانع للتوسع الى مختلف القطاعات، مؤكداً حصد نتائج مشرفة من خلال تسويق منتجات الشركة.

وهنا تفاصيل الحديث مع السيد أشقر:

برامج وتطبيقات معلوماتية

هل لنا بلمحة عامة عن شركة "SYBASE"؟

شركة "SYBASE" أميركية تأسست منذ ٢٥ عاماً، وقد انطلقت تحت اسم "SYSTEM DATA BASE" ثم تم اختصار الاسم. بادئ الأمر كان اختصاصها تجميع المعلومات وإنشاء قواعد لها، لكنها ما لبثت ان أطلقت الأدوات التطبيقية والبرمجة، لتدخل بعدها في عملية ربط البرامج في ما بينها وكذلك ربط الأسواق مع بعضها البعض.

أما في أسواق منطقة الشرق الأوسط، فمضى على وجود "SYBASE" ١٥ سنة، بدءاً من أبوظبي وتوسعاً نحو دبي، الكويت، البحرين، الرياض ولبنان. ونعمل حالياً في مجال قواعد البيانات وتقديم خدمات مالية للقطاع المصرفي والمالي.

خدمات للمصارف

إلى أي شريحة من الزبائن تتوجه "SYBASE"؟
نركز على المصارف والشركات المالية وشركات الاتصالات، إضافة الى بعض الشركات في قطاع النفط.

ما هي الخدمات التي تقدمونها لعملائكم؟
خدماتنا تتعلق بتأمين حلول INTERNET BANKING للمصارف. وقد استقدمنا أحدث الحلول المعمول بها في الولايات المتحدة الأميركية الى الشرق

كبير من تعاملاتنا يطل شركات برمجة تقدم برامج معينة لهذه القطاعات عبر استخدامها لمنتجات "SYBASE".

المؤتمر مواكبة لعملائنا

كيف تقومون المؤتمر الأول للتمويل والاستثمار الإسلامي؟ وما هو هدف مشاركتكم به؟
مشاركتنا ذات أهمية كبرى في هذا المؤتمر، حيث شاركنا من خلال شركات تقدم منتجات وبرامج متعلقة بالاستثمار والصرافة الإسلاميين، مع العلم ان حصتنا من سوق الشرق الأوسط في هذين القطاعين تبلغ حوالي ٨٠٪، إذ نزود المصارف الإسلامية بتكنولوجيا "SYBASE" من قواعد بيانات وغيرها.

وتواجدنا في المؤتمر إنما جاء ليعبر عن التزام ومواكبة للمؤسسات التي نعمل معها. والمؤتمر يقام للمرة الأولى في الكويت التي تنفتح يوماً بعد يوم على هذا النوع من المؤتمرات وهذا أمر مشجع.

حضور فاعل في الشرق الأوسط

هلا تلاحظون إقبالاً متزايداً على منتجاتكم؟
كما ذكرت آنفاً، شركة "SYBASE" موجودة منذ ١٥ سنة في الشرق الأوسط وتتطور يوماً بعد يوم، وهذا دليل على تزايد الطلب على خدماتها، فالتكنولوجيا تتطور بسرعة وتسيير الاعمال أضحى بحاجة ماسة الى خدمات معلوماتية وتكنولوجية تقدمها شركات متخصصة وخبيرة مثل "SYBASE".

الأوسط وأفريقيا ودول أوروبا الوسطى ونحن نقوم بتسويق هذا المنتج منذ سنة ونتعامل مع ستة مصارف كبرى في منطقة الخليج وخارجها. وقد عقدنا مؤخراً اتفاقاً مع البنك العربي بكل فروعها إضافة الى البنك الأهلي، بنك بوبيان في الكويت، وبنك أبوظبي الإسلامي ومصرف قطر الإسلامي وبنك دبي التجاري.

وفي هذا الإطار، نعمل وفق خطة مدروسة وحصداً بموجبها نتأج مشرفة.

من جهة أخرى، نؤمن خدمات تجميع البيانات وتحليلها وتقديم حلول للمصارف تتعلق بأمور عدة مثل تطبيقات معايير اليازل ٢.

ومن نشاطاتنا أيضاً التركيز على خدمات الهاتف الخليوي حيث الاتجاه العالمي نحو طلب خدماته المعلوماتية.

ومن هذا المنطلق تعتبر "SYBASE" رائدة في هذا المجال وتمتلك التكنولوجيا القادرة على نقل المعلومات من أي مصرف أو مؤسسة مالية الى الجهاز المحمول، وبالتالي تمكين الزبائن من القيام بعمليات مالية وغيرها عبر المحمول.

توسع الى قطاعات أخرى

هل هناك نية للتوسع في نطاق خدماتكم؟
شركة "SYBASE" العالمية تركز على القطاع المالي وحوالي ٧٠٪ من تجارة الأسهم في أسواق نيويورك المالية تتم عبرها. نحاول نقل هذا الاهتمام بالأسواق المالية في العالم الى منطقة الشرق الأوسط، ولا مانع للتوسع في السوق الى القطاعات كافة، فجزء

صفقات تجارية يبرمها «قصر الامارات» خلال سوق السفر العالمي في برلين نويل مسعود: اكتسب سمعة عالمية واصبح معروفاً اوروبياً

لكرة القدم ومشاهير عالميين امثال الفنانين روبرت دونيرو وويلي سميث.

واضاف ان قيام محطات تلفزيونية المانية مثل «دوتشيه فيليه» و«ار تي ال» واعلاميين بارزين بتصوير فيلم وثائقي عن قصر الامارات العام الماضي بعنوان «دريم هوتيل» والذي تم عرضه في المانيا كان له كبير الاثر في التعزيز والترويج للفندق في المانيا والدول الناطقة بالالمانية مما زاد من الطلب عليه في هذه الاسواق.

واعتبر مسعود تتويج قصر الامارات العام الماضي بخمس جوائز عالمية كأفضل فندق للمؤتمرات وافضل رويال سويت وافضل استثمار سياحي وافضل فندق في الشرق الاوسط وافريقيا وحصوله على تصنيف فندق ٧ نجوم كان له الاثر الابرز في تعزيز موقعه كأفضل الفنادق في منطقة الشرق الاوسط.

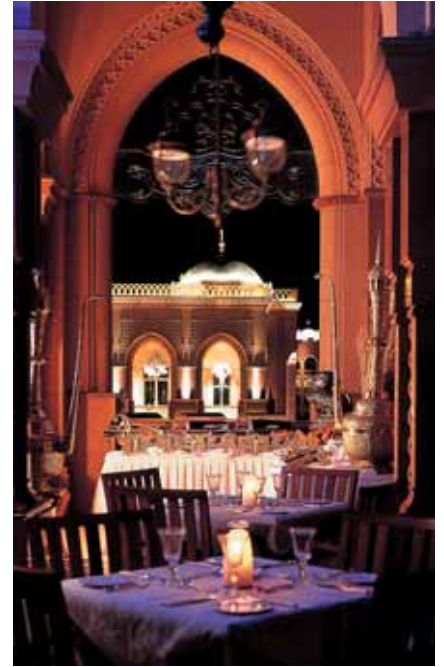
واشار الى اهمية استضافة قصر الامارات مسرحية «أوبرا عابدة» بالاضافة الى العديد من البرامج والفعاليات الثقافية العالمية كالفنون الكلاسيكية والتشكيلية والمسرحية وغيرها والتي ستزيد من رصيد الفندق وتضفي عليه صيغة عالمية متميزة.



كشف مدير فندق قصر الامارات نويل مسعود عن نجاح الفندق في ابرام عدد من الاتفاقات مع شركات ووكالات سفر وسياحة في سوق السفر العالمي في برلين. وقال ان قصر الامارات اكتسب سمعة عالمية خلال العامين الماضيين واصبح معروفاً في السوق الاوروبية وخاصة في المانيا مما ساهم بارتفاع نسبة السياحة الفردية اليه خلال العام الماضي بنسبة ٦٥٪.

واشار الى ان الفندق حقق خلال العام الماضي زيادة في سعر الغرفة بنسبة ٦٦٪ وذلك لزيادة الطلب العالي عليه، مشيراً الى ان مشاركة الفندق في بورصة برلين العام الماضي اثمرت عن زيادة الاقبال عليه من السوق الالمانية بنسبة ٤٥٪ وذلك بفضل العقود والصفقات التي تم توقيعها مع عدد من الجهات السياحية في المانيا.

وذكر ان الفندق استضاف خلال العام الماضي اشهر وابرز الشخصيات العالمية كرؤساء سابقين ومنهم بوش الاب والمستشار الالمانى السابق غيرهارد شرويدر بالاضافة الى ابرز لاعبي الغولف في العالم ولاعبي منتخب البرازيل



فندقان جديان في دبي بطاقة ٦٥٨ غرفة

للضيوف ذوي الإقامة الطويلة، ويشتمل الفندق على ست قاعات للإجتماعات ومطعم مفتوح طوال اليوم يقدم أذواقاً متنوعة بالإضافة الى كافتيريا في بهو الفندق الرئيسي ومركز للياقة البدنية مع تجهيزات حمام السباحة.

● أما فندق فور بوينتس باي شيراتون داون تاون فيضم ٢٥٢ غرفة كبيرة الحجم مصممة بما يلائم النزلاء من دول الشرق الأوسط، ويقدم مركزاً للياقة البدنية ومركزاً لرجال الأعمال وكافتيريا. وأفاد رولاند فوس بأن سلسلة فنادق «فور بوينتس من شيراتون» تهدف الى تقديم مستوى متميز من الراحة لضيوفها اثناء رحلاتهم، بدءاً من السرير المريح ذي الفراش الوثير الى القدر المتميز من القهوة والاتصال بالإنترنت بسرعات عالية وزجاجات المياه المعدنية المجانية.

تفتتح مجموعة ستاروود العالمية للفنادق والمنتجعات السياحية فندقين عملاقين الأول سمي «فندق فور بوينتس باي شيراتون» في شارع الشيخ زايد (ارتفاعه ٤٣ طابقاً).

والثاني هو فندق «باي شيراتون داون تاون» الذي يقع في منطقة غولدن ساندز. ويستهدف الفندق شريحة العائلات ورجال الأعمال الذين يفضلون الإقامة في دبي. تملك الفندق مجموعة غولدن ساندز الفندقية في دبي التابعة لمجموعة «أريكو».

● فور بوينتس باي شيراتون الشيخ زايد يضم ٤٠٦ غرف للضيوف والنزلاء منها ٢٨٨ غرفة وجناحاً بالإضافة الى ١١٨ غرفة بسرير واحد وسريرين وثلاثة اسرة

أربعة أجنحة لكل منها أطباق تعود لبلدان مختلفة

انتركونتيننتال - المزار يطلق مهرجان الطعام في فصل الربيع



من اليمين: روبير زغبى يلقي كلمة ويظهر بجانبه الشيف داني قطار



صورة من المهرجان

أطلق فندق انتركونتيننتال - المزار الشهر الماضي مهرجان الطعام في فصل الربيع كاشفاً عن مطابخ تعود لجنسيات مختلفة تقدم أطباقاً بمذاقات متنوعة طوال شهر آذار وحتى ١٥ نيسان الجاري.

وللمناسبة دعا القيمون على الحدث في منتجع المزار بعض وسائل الإعلام المتعاونة للمشاركة في جمعة مسلية تضمنت تذوق أطباق الشيف الجديد داني قطار في مطعم LES AIRELLES BRASSERIE DE LUXE.

وسيتضمن المهرجان افتتاح أجنحة مختلفة كل منها تابع لمطبخ من بلد مختلف والأجنحة هي: Espetadas & Caipirinas في المطعم اللاتيني "Gaucho's" وسيتميز بالأطباق البرتغالية الى جانب المشروبات البرازيلية. و Asparagi في المطعم الإيطالي الشهير "La Tavola" الذي سيقدم أطباقاً إيطالية مميزة. و "L'Asiatique" في «روفوج» حيث يمكن اختبار التجربة الآسيوية من خلال تذوق أطباق يابانية وصينية من ابتكار الشيف داني، و Festival des Moules في مطعم Les Airelles Brasserie de Luxe حيث يمكن تذوق أطباق ثمار البحر والأصداف المنقطة.

بالإضافة الى مهرجان الطعام في فصل الربيع، سيطلق فندق انتركونتيننتال - المزار عروضاً جديدة في مطاعمه فئة ٥ نجوم خلال الفصول المقبلة، وبأسعار مقبولة.

فندق الحبتور خارج الخدمة

قَدَّر عدد العمال الذين خسروا وظائفهم في القطاع السياحي بـ ٢٥ الف عامل، غادر معظمهم لبنان ليعمل في الخارج.

وتقول معلومات سياحية ان عدداً من الفنادق قد اضطر ليقفل ابوابه، وبين هذه الفنادق فندق الحبتور الذي نقل اعماله الى الفندق الشقيق المتروبوليتان. وكذلك اقل فندق برنتانيا في برمانا ابوابه رغم ان نصف ملكيته انتقلت الى متمول خليجي.

وفي الوسط التجاري اقلقت ١٠ مؤسسات ابوابها نهائياً، و ٦٠ مؤسسة اقلقت تدريجياً.

منير عامر مديراً عاماً لـ «فوربوينتس شيراتون - الكويت»



عين فندق فوربوينتس شيراتون الكويت منير عامر مديراً عاماً له، وسيكون في طليعة اهتماماته تعزيز العلامة التجارية للفندق الحديث وابرار خدماته المميزة باعتباره اهم فنادق رجال الاعمال في الكويت والمنطقة. ويتمتع عامر بخبرة فندقية تزيد على ٣٠ عاماً مع شركة فنادق ستاروود العالمية، إذ انضم الى فندق شيراتون الكويت عام ١٩٧٦

وتقلد العديد من المناصب في هذا الفندق العريق. وانتقل عام ١٩٩٧ الى فندق شيراتون ديرة في دبي، ثم الى بيروت عام ١٩٩٨، فالى فندق فوربوينتس شيراتون في مصيف بجمدون - لبنان عام ٢٠٠٠، الى ان عاد بعدها الى فندق شيراتون الكويت في العام ٢٠٠١.

ايضا للفنادق تدير اعمالها في أوروبا من لندن

افتتحت شركة ايفا للفنادق والمنتجات مكتبها الاقليمي الجديد في العاصمة البريطانية في ٢١ آذار (مارس) الماضي من اجل تسهيل استقطاب المستثمرين في بريطانيا.

جاسم البحر رئيس مجلس الادارة العضو المنتدب لشركة ايفا اعلن عن سروره لتوفير الفرص الاستثمارية المتميزة في سوق المملكة حيث يقيم العديد من عملاء الشركة.

وقال ان المكتب سيدير ايضاً مشاريع الشركة واستثماراتها المالية في أوروبا بالإضافة الى سعيه لاستكشاف فرص استثمارية جديدة.

«ستاروود» تبرم عقوداً لإدارة ١٠ فنادق في المنطقة

أعلن نائب الرئيس والمدير الإقليمي لفنادق ومنتجات ستاروود في منطقة الشرق الأوسط جبدو دي فيلدا عن إبرام عقود إدارة عشرة فنادق في المنطقة وتحديداً في الدول العربية، منها أربعة في دبي، وتشمل ثلاثة عقود لفنادق «دبليو» منها اثنان في دبي وفندق في الدوحة وفندقان «ويستن» و «لاكشري كوليكشن» في العقبة في الأردن وأربعة فنادق «فوربوينتس شيراتون» بينها اثنان في دبي وواحد في الدوحة وفندق في مدينة طرطوس السورية. إضافة الى فندق سانت ريجيس في الدوحة، والذي يعد أول سوق لعلامة «سانت ريجيس» في الشرق الأوسط.

وكان دي فيلدا يتحدث في مؤتمر خلال حملة ترويجية لمجموعة «ستاروود» في دبي ضمن جولة في دول المنطقة، حيث أوضح بأن النمو الملحوظ في هذه المنطقة سيعزز تواجد فنادق «ستاروود» على خريطة السياحة العالمية، لافتاً الى ان المنطقة أصبحت مهمة لتصدير السياحة.

اختتام المعرض الثامن للسياحة العربية البينية بصفقات

سياحية وتجارية بحدود ١٥٠ مليون دولار

اختتمت اعمال المعرض الثامن للسياحة العربية البينية في مصر الذي نظم تحت رعاية رئيس المنظمة العربية للسياحة بندر بن فهد آل فهد بحضور عدد من وكلاء وزارات السياحة في الدول العربية والمسؤولين في الحكومة المصرية، وأكثر من ثمانين شركة عربية متخصصة.

هذا وقد انجزت خلال فاعليات المعرض صفقات تجارية سياحية تراوحت قيمتها في حدود ١٥٠ مليون دولار بين العارضين سواء كانوا شركات سفر وسياحة او شركات عمرة، اضافة الى عقد اتفاقية بين أكاديمية كورال للسياحة والفندقة وشركة الخليج للتنمية السياحية والتعليمية لإقامة مشروع سياحي تعليمي في مدينة شرم الشيخ وغيره من المشاريع الضخمة.

وليد شليطا (ميدل سايد للسفر والسياحة)؛

حبذا لو تقشفت وزارة السياحة ووفرت المساعدة للوكالات المتضررة



اطلق مدير عام شركة «ميدل سايد» للسياحة والسفر وليد شليطا، وعضو مجلس نقابة اصحاب مكاتب السياحة والسفر سلسلة انتقادات للقطاع العام وتحديدا وزارة السياحة ممثلة بالوزير جو سركيس حيث طالبه باتباع سياسة تقشفية لمدة ستة اشهر بدل السفر على حساب لبنان، وتجبير المبالغ الموفّرة لمساعدة الوكالات السياحية المتضررة جراء الحرب الاخيرة.

وفي الاطار نفسه، أكمل شليطا حديثه الى مجلة «البيان الاقتصادية»، متهماً الدولة بعدم التعاون، لا سيما من حيث دفع التعويضات الموعودة والتي، بحسب رأيه، تخضع للمحسوبية السياسية. ولم يوفّر شليطا في هجومه الكلامي المكتب التمثيلي لمنظمة الطيران العالمية في لبنان.

وحول الموسم السياحي المقبل، اعتبر شليطا ان لا سياحة في لبنان هذه السنة، واصفاً القطاع السياحي وتحديدا قطاع السفر والسياحة بأنه في طور النزاع الاخير. وفي ما يأتي وقائع المقابلة آملين ان تكون لدى السيد شليطا المستندات التي تدين من طاولهم بحديثه:

إلغاء دور وكيل السفر

■ ما هي المشكلات التي تواجه مكاتب السفر والسياحة في لبنان؟

– ثمة احتكار في لبنان، فبعض الخطوط الجوية تتعاون مع وكلاء معينين وتعرض تقديم مبلغ مالي ضخم مقابل ان تبيع الوكالة تذاكر سفر لها بقيمة محددة.

وكي تحقق الوكالة ربحا سريعا تعتمد الى بيع التذاكر بسعر اقل من السعر المعروف مما يوجد احتكارا في السوق ويجعل الوضع غير قانوني. يضيف السيد شليطا: البعض يقبل بهذه العملية لا سيما اننا دخلنا عصر الـ E-TICKET حيث يمكن للزبون شراء تذكرة سفره مباشرة من خلال الانترنت. هذه التكنولوجيا الحديثة بدأت تطبق في بعض الشركات اللبنانية وهذه بادرة جيدة لكنها تلغي دور وكيل السفر.

■ ما هي قيمة الخسائر التي تكبدتموها خلال الحرب الاخيرة على لبنان؟

– بداية، اصدرنا كتيباً سياحياً وزع على الشركات في اوائل شهر تموز (يوليو) وبلغت تكلفته خمسة آلاف دولار.

كما قمنا بتطوير موقع «ميدل سايد» الالكتروني وعملية التطوير كلفت ثلاثة آلاف دولار.

على صعيد آخر، وسعنا مكاتب الوكالة حوالي ٩٠ مترا مربعا مع تجهيزات الكترونية وتكنولوجية حديثة وبلغت التكلفة ٣٠ الف دولار، ومع ذلك، قمنا بإعادة قيمة الحجوزات لربائنا علما ان النسبة كانت مرتفعة.

تعويضات وهمية

■ هل لمستم تعاوننا من وزارة السياحة لناحية التعويض عن الخسائر؟

– بعد انتهاء الحرب بحوالي شهر ونصف الشهر ارسلت وزارة السياحة عبر نقابة اصحاب

تحضيراً لانطلاقه موعودة تواكب الحلول السياسية المحلية والاستقرار العام الموعود».

سلفة لسنة أشهر

■ برأيكم، ما هي الحلول المناسبة لاعادة تنشيط قطاع مكاتب السفر والسياحة؟

– نقترح ان تقدم الدولة للمؤسسات ولمكاتب السفر عبر مشروع كفالات او غيرها قروضا طويلة الاجل بفوائد مخفضة. كذلك تستطيع الدولة ان تدفع للوكالات المتضررة سلفة لسنة اشهر بحسب جدول الرواتب في كل مؤسسة. وهذا الحل يساعدنا ويريحنا للتفرغ لانعاش اعمالنا، وفي هذا الصدد لا نريد من المسؤولين اعفاءنا من فواتير الكهرباء والماء وغيرها..

القطاع ينازع

■ وسط لا مبالاة الدولة وعدم اهتمامها بالقطاع السياحي ومع استمرار الازمة السياسية في لبنان، الى متى تستطيع مكاتب السفر والسياحة الاستمرار على هذا المنوال؟

– بصراحة، القطاع ينازع والأمر وقف على موسم الصيف المقبل، اذا حلت الازمة قريبا جدا ثمة امل باستقطاب السياح من والى لبنان، علما ان لبنان غير موجود على لائحة السياحة العالمية لعام ٢٠٠٧ بالنسبة الى الدول الاوروبية. اذا عوضنا بعض الخسائر قد نستطيع تحقيق التوازن والاستنباد بصرف الموظفين.

ولانفس ان بعض الوكالات اقفلت ابوابها خلال الحرب واكثر من ٤٠ شركة سفر وسياحة لم تستطع ايفاء مستحققاتها للمنظمة العالمية للطيران IATA، حتى ان خطوط الطيران الجوية لم ترحمنا وطالبت بأموالها فورا، وهذه المسألة متعلقة بالمكتب التمثيلي لمنظمة IATA في لبنان الذي لم يتعاون مع مكاتب السفر والسياحة على الاطلاق رغم كل الظروف التي كانت تمر بها.

مكاتب السفر والسياحة في لبنان استمارات مسح للمؤسسات السياحية المتضررة من حرب تموز، وتعهدت بدفع التعويضات.

ونحن كشركة «ميدل سايد» اجرينا دراسة مع مدقق الحسابات وقدمنا ارقاما ثم ارسلنا الاستثمار الى النقابة التي اهتمت بإيصالها الى الوزارة. ولغاية اليوم لم نلق ردا من الوزارة وكان قرار التعويضات كان حبرا على ورق، وعلى ما يبدو فإن اهتمام الوزارة ينحصر في تهديدنا بسحب الرخصة اذا وجدت لوحة اعلانية مخالفة او اذا لم نجد كفالة معينة!!

وبرغم كل ذلك نبذل جهدنا لملاحقة هذا الموضوع كما يتابعه ايضا اتحاد نقابات المؤسسات السياحية باجتماعات متلاحقة مع وزير السياحة دون ان يتلقى القطاع السياحي اي نوع من انواع الدعم والمساندة بما فيه مكاتب السفر والسياحة المدمرة في الجنوب حتى اعداد هذه المقابلة.

والجدير بالذكر ان بعض القطاعات والمؤسسات قبضت تعويضات مالية لانها فقط محسوبة سياسيا على بعض الأفرقاء.

وأضاف شليطا «يحاول وزير السياحة المهندس جو سركيس التقاط أنفاس الحركة السياحية المتهالكة بالأساليب المتعارف عليها، اي عبر قنوات التسويق وكأننا البلد بأف خير ولا ينقصه الاستقبال الأفواج واحتضان القادمين. ان الواقع القائم ليس مخفيا عن ابصار منظمي ومحركي اسواق التصدير العالمي ولن تنفع معه سياسة القفز فوق الحقيقة. ان افضل الحلول تقوم على تقشف انفاقي خارج البلاد وتحويله الى المؤسسات السياحية ومكاتب السفر كدعم مالي مباشر وفوري يسمح لها بالصمود والاستمرار وتثبيت العلاقة بالمحافل والمرجعيات السياحية العربية والدولية

عاد بثروته من الاغتراب ليؤسس اول مصرف لبناني موظفو مصارف لبنان يكرمون جان أبو جوده



جان ابو جوده يتسلم الدرع من رئيس الاتحاد جورج الحاج ويحيط بهما
عمر برجوي واكرم عربي



جان ابو جوده مع قرينته ونجله د. فيليكس وقرينته وكريمته سلقى
قريبة كلود زغرعي

تقديرًا لما قدمه عميد المصارف في لبنان جان أبو جوده للقطاع المصرفي والإنجازات التي حققها طيلة نصف قرن، أقام اتحاد نقابات موظفي المصارف في لبنان حفلاً ضم عائلة المحتفى به ورئيس وأعضاء مجلس اتحاد موظفي المصارف وعدداً من المصرفيين، وسلم خلاله رئيس الإتحاد جورج الحاج درعاً تقديرياً لجان أبو جوده، منوهاً بإنجازاته الوطنية والمصرفية والاجتماعية. وقال الحاج: ان هذا الدرع يُمنح للشخصية مصرفية لها أياد بيضاء على القطاع المصرفي اللبناني والعربي وهو يعبر عن اعتراز موظفي المصارف بهذا الرجل النبيل. المحتفى به جان أبو جوده الذي تأثر ببادرة الإتحاد، رد شاكرًا عاطفة الموظفين الذين عاملهم دائماً بحب وعدل، وقال: «ان ما قمتم به على مدى عقود من الزمن هو واجب وطني ولهذا تركت الاغتراب في منتصف القرن الماضي لأعود الى لبنان وأساهم في خدمة شبابه وانسانه في الحقول المصرفية والاجتماعية». وأضاف: «أمنت بعد الله بلبنان وعملت الكثير لتحقيق الأفضل لشبابه، وما زلت أؤمن بأن لبنان سينهض من كبوته ويستعيد ازدهاره الإقتصادي لما يتمتع به أبناؤه من علم وثقافة وفكر».

مراعاة لظروف المجتمع وتفاعلاً مع قضاياها

«البحرين الإسلامي»: ٢٥٠ ديناراً الحد الأدنى لرواتب موظفينا

أعاد بنك البحرين الإسلامي، أول بنك إسلامي في البحرين، مراعاة للظروف التي يمر بها المجتمع البحريني، صياغة جدول رواتبه الوظيفية ليصبح أدنى راتب يتقاضاه فرد من موظفي البنك ٢٥٠ ديناراً، والمبلغ يفوق الحد الأدنى للرواتب الذي تطالب به حالياً وزارة العمل، بحوالي ٢٥ في المئة. وفي هذا الإطار، صرح السيد عبد الحميد يوسف الحمادي، مدير رئيسي الموارد البشرية والخدمات في البنك انه «من الأمور الجميلة العديدة التي اعتدنا والله الحمد القيام بها دورياً في بنك البحرين الإسلامي، مراجعة رواتب موظفينا، لالتعكس مهامهم الوظيفية فحسب، وانما ايضا لالتناسب وظروف مجتمعنا البحريني الحياتية».

جدير بالذكر ان بنك البحرين الإسلامي يقدم العديد من المنافع والمزايا لموظفيه، بدءاً من التأمين التكافلي على الحياة لجميع الموظفين، الى توفير التمويل الشخصي لهم (دون احتساب أي نسبة ربح أو رسوم)، مروراً بعضوية النادي الصحي لجميع العاملين في البنك.

شركة «سنا» للضمان تكافئ المندوبين الرابعين في مسابقة ٢٠٠٦ ١٩ فائزاً برحلة واقامة في باريس



انطوان واكيم، بسام خويص وانطوان عيسى محاطون بالفائزين في صورة تذكارية

حافظت الشركة الوطنية للضمان «سنا» SNA - العضو في مجموعة ALLIANZ العالمية - على ديناميكيته المعهودة اذ اطلقت سنة ٢٠٠٦ مسابقة تشجيعية لفريق البيع خاصتها. بالرغم من الاحداث المأساوية التي وقعت خلال العام الماضي، استطاع المندوبون ويتفوق ميميز تحقيق الشروط المحددة للمسابقة.

بعد رحلات الازدحام سنة ٢٠٠٥، ومصر سنة ٢٠٠٦، تمثلت الجوائز الممنوحة للفائزين هذه السنة ٢٠٠٧ برحلة واقامة لخمسة ايام في باريس. توزعت الجوائز على الشكل التالي: فائزين من الفئة الاولى (رحلة لشخصين الى باريس): ميشلين ديب وابلي عون. سبعة عشر رابحاً من الفئة الثانية (رحلة لشخص واحد الى باريس):

بشارة مسعود، بياريت معلوف، جميل الظل، جو طقشي، جورج سعد، حسام حسونة، راشيل شلفون، روبير هارتس، رؤوف خير الله، سامي زعني، عصام بلان، عمر البابا، عيسى عصفور، غسان ابي كرم، فادي حليبي، مارك ساسين، ونصري شليطا. وزعت الجوائز والدروع خلال مأدبة غداء في مطعم في وسط بيروت وذلك نهار الجمعة ١٦ آذار ٢٠٠٧ بحضور رئيس مجلس الادارة - مدير عام شركة «سنا» السيد انطوان واكيم، ونائب مدير عام تنفيذي السيد انطوان عيسى، ومدير المبيعات السيد بسام خويص، والعديد من مدراء الشركة والمسؤولين عن وحدات التسويق. هنأت شركة «سنا» الفائزين وتمنت لهم رحلة سعيدة ومستقبلاً زاهراً ونشطاً.

أعدك يا أمي بالعودة الى البيت سالمًا

جمعية لتوعية الطلاب على القيادة بترو



جمعية ثانية لتوعية المواطنين حول قيادة سياراتهم بسرعة جنونية قاتلة، أنشئت حديثاً، وهي تنشط بشكل لافت.. إنها جمعية «كنهادي»، وهي ولدت إثر مقتل الشاب هادي جبران يوم ١٦/٤/٢٠٠٦ في حادث سير.

مثل هذه الجمعية الإنسانية ذات الأبعاد التوجيهية للمجتمع يدعمها البنك اللبناني الكندي، وهو الذي دعم حملة التوعية التي قامت بها مؤخراً ووزعت خلالها بطاقات معايدة خاصة بالطلاب ووزعتها عليهم في جميع الجامعات في لبنان.

حملت هذه البطاقة رسالة معبرة جداً، وفي حرفيتها: «بمناسبة عيد الام، أعدك يا أمي بأن أقود بترو، بأن أشرب باعتدال، بأن أضغ حزام الأمان، وأهم من كل ذلك بأن أعود الى البيت سالمًا».

استمرت هذه الحملة ليومين، جالت خلالها الباصات المجهزة في كافة الشوارع والطرق العامة في لبنان، لتوعية الجميع على أهمية موضوع سلامة القيادة.

انتخاب مجلس تنفيذي جديد للمنظمة الدولية للاعلان - فرع لبنان



المجلس التنفيذي للمنظمة الدولية للاعلان

انتخبت المنظمة الدولية للاعلان - فرع لبنان مجلسها التنفيذي الجديد وذلك في الجمعة الواقع فيه ١٦ آذار ٢٠٠٧ في فندق LE GABRIEL الاشرافية. ففاز بالتزكية ١١ عضواهم السادة:

الرئيس: داني ريشا، نائب الرئيس: كلود صباغة، امين السر: ناجي بولس، امين الصندوق: ناجي تويني، والاعضاء: جورج جبور، جورج سليم، كميل قرعان، نديم زهار، ناجي عيراني، سليم خوري وزيايد محاسني.

اهمية التوظيف والتدريب في المؤسسات

للتوظيف خطة مناسبة تتلاءم واحتياجات الشركة، وخاصة في هذا العصر الذي يسمى عصر القدرات والمهارات على صعد عدة. عند التخطيط للتوظيف يجب الاخذ في الاعتبار الاختيار المناسب للمهام المطلوبة. فأصحاب ومسؤولو الشركات يسعون دائما نحو اشخاص ذوي كفاءة وخبرة تتلاءم مع التطور الحاصل والمحيط الداخلي والخارجي للشركة. وللحصول على هؤلاء الاشخاص نعتد على استراتيجية ملائمة تجذب هؤلاء الموظفين الذين نحن



وفاء هيدوموس حلاسو

BCTS

بحاجة الى قدراتهم ومواهبهم على الصعيدين العام والخاص، واختيار طريقة مناسبة لجذب الموظف الكفوء. ويعتمد الاختيار على: المركز الشاغر، الراتب ومتطلبات السوق، عن طريق: الانترنت، شركة توظيف، شركة استشارية، اعلانات، جمعيات، دعوات...

ان التوظيف جزء مهم لانجاح الشركة واهدافها، لان الموظف او الاجير يعد في الوقت الحالي مورداً بشرياً فعالاً للشركة. من هنا اهمية تواجده في قسم الموارد البشرية في الشركات وكيفية ادارته ووضع خطط واستراتيجيات تتناسب مع حاجات الموظف وتطوره، فالارتياح النفسي يزيد من انتاجية الموظف في العمل، وكذلك التطور والتدريب.

وإذا كانت الشركة توابك العصر، فكم بالحري الموظف الذي يجب ان يكون دائماً على مستوى هذه المواكبة لما في ذلك من تقنيات جديدة واساليب حديثة في ميدان العمل. ان اهداف الشركة هي دائماً تحقيق انتاجية افضل وأرباح اكبر، وذلك لن يتم الا عبر الموارد ولا سيما البشرية منها.

ومن هنا أيضاً اهمية تدريب الموظف، كل حسب اختصاصه ومركزه في الشركة، لانه يلعب دوراً بناءً في استمرارية الشركة وتغيير ثقافتها نحو الافضل للتقدم والسير على أسس تنافسية ثابتة.

مهمتنا كخبراء هي استشارية وتدريبية في هذا المجال لمواكبة عملائنا في لبنان والشرق الاوسط.

وفاء هيدوموس حلاسو
المديرة العامة BCTS

CBI يدعم حملة تأهيل المواطنين في «معرض الإمارات للوظائف ٢٠٠٧»



تمشياً مع خطط دعم توطین الوظائف في دولة الإمارات العربية المتحدة، وتأكيذاً على التزامه تعزيز كفاءات الأجيال الشابة من ابناء المجتمع الإماراتي، يشارك CBI البنك التجاري الدولي في «معرض الإمارات للوظائف ٢٠٠٧»، أكبر وأشمل المعارض المتخصصة بالتدريب والتعليم والتوظيف في المنطقة، والذي عقد في مركز دبي التجاري الدولي في الفترة من ١٣ حتى ١٥ آذار (مارس) الماضي. ويسعى CBI البنك التجاري الدولي الى المضي قدماً بفلسفة عمله وخططه الاستراتيجية الطموحة المتبلورة في هويته المؤسسية الجديدة ورؤيته المصرفية الناقية، حرصاً على تحقيق مستقبل مهني واعد للأجيال الشابة من المتخرجين الإماراتيين ذوي الكفاءات العالية، من خلال تسليمهم مناصب إدارية متنوعة، أو الانخراط في قسم الخدمات المصرفية للأفراد أو الشركات والخدمات المصرفية الاستثمارية. وترتكز استراتيجية CBI الأساسية على تشجيع وتحفيز الكفاءات الوطنية وتوفير بيئة خصبة لتنمية روح الإبداع لدى مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة.

معرض صور وورشه عمل ثقافية لسفارة اليابان



صورة من المعرض

ضمن نشاطاتها الثقافية السنوية وبالتزامن مع ورشة العمل الثقافية التي نظمتها في جمعية الشابات المسيحيات (YWCA)، اقامت سفارة اليابان في بيروت وبالتعاون مع المؤسسة اليابانية معرض صور في كلية الفنون بعنوان «مشاهد من الطفولة: ٦٠ سنة ما بعد الحرب». وتمحورت الفكرة الرئيسية لهذا المعرض على الحياة اليومية للأطفال ما بعد الحرب العالمية الثانية حتى يومنا هذا.

جمعية المصورين المحترفين في اليابان اختارت ١٠٠ صورة لهذا المعرض



صورة اخرى من المعرض

التقطت خلال ستين سنة منذ الحرب العالمية الثانية وعرضت في دول عدة. وكان السفير الجديد YOSHIHISA KURODA دشّن قاعة محاضرات في جمعية الشابات المسيحيات بعد اعادة تأهيلها على نفقة السفارة.

الجائزة الاولى لانتشار السيكار الكوبي لشركة فينيسيا



نائب رئيس شركة هافانوس مانويل غارسيا الى اليسار مع زيدان وصالح



من اليمين: رئيس الشركة محمد زيدان، المدير العام الفائز بالجائزة وليد صالح وعماد سعد



رئيس ACTADIS انطونيو فاسكويز والمدير العام لـ ACTADIS فيرناندو دومينيكز يهنئان وليد صالح

اقيم في عاصمة كوبا «هافانا» مهرجان لتوزيع جوائز انتاج وتسويق ونشر السيكار الكوبي حول العالم على الفائزين بها. وكان بين الفائزين اللبناني وليد صالح مدير عام شركة فينيسيا الموزع الوحيد للسيكار الكوبي في الشرق الاوسط وافريقيا اذ نال الجائزة الاولى تقديرا للنتائج المميزة التي حققتها شركة فينيسيا في لبنان والمنطقة.

وردية هولدينجز تدخل زيوت «اسو» الى محطات موبيل

دانيا نكد: تراعي الشروط البيئية وتخفف الأعباء عن المستهلك



من اليمين: غابي ميكائيليان، دانيا نكد وهنري عون

عقدت شركة «وردية هولدينجز» مؤتمراً صحافياً، أطلقت خلاله مشروعاً مزدوجاً يتعلق من جهة بدخول زيوت "ESSO" العالمية الى محطات موبيل لبنان وعددها ٧٠ محطة من أصل ٢٠٠ تشرف عليها «وردية»، ومن جهة ثانية بإطلاق صورة جديدة للمحطات.

نكد

وقالت مدير عام شركة «وردية»، دانيا نكد: «إن الهدف من إطلاق المشروع هو دخول زيوت «اسو» الى محطات موبيل، ومن ثم الإعلان عن ان شركة أكسون موبيل العالمية تبنت المشروع لفترة سنتين بتكلفة ثلاثة ملايين دولار». معلنة بدء إطلاق تنفيذ الحملة، وأكدت ان المنتجات تراعي الشروط البيئية، إلا ان زيوت «أسو» هي أقل جودة وسعراً عن زيوت موبيل وهذا ما يخفف بعض الأعباء عن المستهلك. بعد ذلك أقامت شركة وردية حفل غداء على شرف أصحاب المحطات التي تعمل بإشرافها، حضره رئيس تجمع الشركات المستوردة للنفط بهيج أبو حمزة ورئيس نقابة أصحاب المحطات سامي البراكس. ألقى نكد كلمة عن تطور الشركة، ثم القى البراكس كلمة ضمنها العلاقة مع وزارة النفط وشركات المحروقات.



من اليمين: ليا قرقرمان، كارلا عيراني وكريستينا واكيم



من اليمين: ناجي حطب، جورج باسيل، جورج عرمان وأنطوان أبو كرم



من اليسار: جوزف مرعي، بيار شامي، هاني يعقوب ونيفين فرشوخ

في ضيافة ميشال ونايله بركات



شوقي فرحات، ناجي خوري، الدكتورة: ايلي كرم، ادغار كرباح وانطوان حرب ووقوفاً صاحبة الدعوة نايله بركات
سهرة ممتعة امضيها ليل السبت ١٠ آذار في ضيافة ميشال ونايله بركات في دارتهما في الإشرافية.
مواضيع اجتماعية وسياسية نوقشت بمرح وروح تعاضد خلال العشاء الناجح الذي جمع سبعين مدعوا في مقدمهم مطران بيروت للموارنة بولس مطر.



الدكتور فادي قمير، ادمون شاغوري، الجنرال مارون ابو ديوان وجوزف رعد



نايله عيسى الخوري، دوللي ابو ديوان وكلود قمير



عايدة ناكوزي، جيجي سلامة، مادونا صعب، مي حرب ومارسيل الهاشم

الى مائدة جون وريتا مفرج

السياسة الاميركية في الشرق الاوسط وبالاخص في لبنان كانت محور الاحاديث خلال عشاء اقامه جون وريتا مفرج في دارتهما في الحازمية.
اربعون شخصا شاركوا في السهرة من بينهم الوزيران السابقان خليل الهراوي وعادل قرطاس، النائب الدكتور سليم سلهب وعقيلته مايا، المستشار في السفارة الاميركية كريستوفر موري، المستشار السياسي الاميركي ادوار مسمير وزوجته القنصل بربارة، روجيه وجويل نسناس، السفير وليم حبيب وعقيلته، ليلي ارملة النائب الراحل الدكتور جورج سعاده .



ميراي فارس بويوز

تقدم
المجتمع

ألف مبروك في عصرية غرازيلا سويدان



غرازيلا سويدان بين دوللي كرم وسيدة أيوب



بثينة حركة، ليلي أبو شقرا، فاديا مقصوديان، هنا أبو ملهب ومنى زنتوت ووقوفاً: هند برهوم، غرازيلا سويدان وسلوى نابلسي
عصرية مميزة دعت اليها غرازيلا سويدان يوم الجمعة ٢ آذار الماضي في فيللتهم في بصاليم.
شلة من الصديقات شاركن في اللقاء العذب والمرح الذي نثرت عليه غرازيلا وابنتها شايينا لطافتها.
كانت المائدة غنية بالحلويات والأطياب المألحة وتصدرها قالب حلوى مكل بشمعة قطعتة بثينة حركة احتفاء من زوجها من المحامي فراس حركة.
ألف مبروك بثينة.

غداء ربيعي لفيفيان غانم على شرف ماغي الزاخم

يوم الثلاثاء ١٣ آذار، البارد والممطر، دعت فيفيان روبيير غانم الى مأدبة غداء ربيعية في «دولكسها» في منطقة بعدا - برازيليا، وذلك على شرف الصديقة ماغي عبدالله الزاخم.

باقات من ورود الربيع ومن بيض الفصح الملون زينت الطاوات التي التفت حولها ٣٥ مدعوة احتفلن بصداقتهن وباقتراب موعد عيد الفصح المجيد.
وفي نهاية اللقاء أهدت صاحبة الدعوة لكل من المدعوات بيضة من البورسلين زينتها باقة من الازهار.

حضر الحفلة الناجحة: اولغا بوكينا عقيلة سفير روسيا، ايزابيل ماركوف زوجة سفير النمسا، رولا زعيتر، اسما فريحة، صونيا غاريوس، هدى خير الدين، غاده نصر، روزي بولس، زينه الياس، وفا طبو، جورجيت ناكوزي، ماري لويز شرفان، وفا عبود، سعاد ابو جوده، جمال جباضو، ريم طباره، كارول عور، جوزيت ابي نادر، روزي سعدي، صباح حيدر، ميشيل حداد (شقيقة فيفيان) ودوللي رزق شقيقة ماغي المكرمة.

حفلات تكريميتان لسفيرة بريطانيا وسفيرة باكستان في دارة جياضو



انطوان حبيب، سمير باز، كلود حبيب، منير بويدي، أنطوني تنوري ومحمود جياضو



سفيرة باكستان المغادرة أسمى أنيسا تقطع قالب الحلوى وحولها حنان غالب غانم، روزي نجيب بولس، جمال وفايز جياضو، المحاميتان هلا الزين وريجينا قنطرة



سفيرة
بريطانيا
فرانس غي
وجمال
جياضو



خلال العشاء: المحامي رشيد الضاهر، الزميلة ميري بويدي، السفير مصطفى مصطفى ووقوفاً صاحب الدعوة فايز جياضو

أقام رجل الأعمال والصناعة فايز جياضو وعقيلته جمال حفلتين «ديبلوماسيتين» مميزتين في رحاب وأناقة دويلكسهما الكائن في منطقة الجناح. الحفلة الأولى كانت مأدبة غداء دعت إليها السيدة جمال خمسين امرأة من مجتمعنا على شرف سفيرة بريطانيا المعتمدة في لبنان فرانس غي FRANCE GUY. أما الحفلة الثانية فكانت مأدبة عشاء تكريمية لمناسبة مغادرة سفيرة باكستان أسمى أنيسا لبنان. وصادف في تلك الليلة (الثالث من آذار الفائت) عيد ميلاد عقلية سفير تركيا انطوانيت عكر التي قطعت في أجواء فرحة قالب حلوى أعد للمناسبة.

سوليفر تكرم سفير اسبانيا في لبنان



من اليمين: ناصيف كرم، عبدالله غندور، محمد الزعتري، غابي تامر وعدنان القصار



من اليمين: سمير حمود، المحامي كمال ابو ظهر، المحامي اكرم غازوري والمحامي اندره نادر



من اليمين: عدنان القصار، عزت قدوره، الزميل عوني الكعكي، السفير الاسباني ميغيل بنزو بيريا

أقام عزت قدوره، رئيس مجلس ادارة الشركة اللبنانية لصناعة الزجاج والبورسلان - سوليفر مأدبة غداء على شرف سفير اسبانيا في لبنان ميغيل بنزو بيريا في ٢٧ شباط الماضي في مطعم «فاليراند».

ضمت المأدبة الرئيس عدنان القصار ومحمد الزعتري ووروفال دبابه والمحامين كمال ابو ظهر وأكرم غازوري وأندره نادر وعبدالله غندور وغابي تامر وناصر كرم، والزميلين وليد عوض وعوني الكعكي، الى عدد من رجال الاعمال.

مؤسسة الوليد تواصل مساعدة الاطفال المصابين بالسرطان

تواصل مؤسسة الوليد بن طلال ممثلة في لبنان بالسيدة ليلي الصلح حماده (خاله الوليد) تقديم المساعدات المالية للاطفال المصابين بداء السرطان وتأمين الرعاية الدائمة لهم ولعائلاتهم خلال فترة العلاج. في الشهر الماضي اقامت لهم حفلا في مقر المؤسسة بحضور اهاليهم واطبائهم.



السيدة الصلح مع الاطفال ومسؤولي الجمعية

حفل عشاء ساهر للمؤسسة المهنية الفرنسية اللبنانية (ITFL)



من اليمين: المطران يوسف كلاس، الرئيسة أرليت جريصاتي، لينا منعم، آلان بان، نايلا بركات، اندره الياس وجيسي نحومي

اقامت المؤسسة المهنية الفرنسية اللبنانية (ITFL) حفل عشاء ساهراً في فندق فينيسيا ضم نحو ٥٠٠ شخص يتقدمهم المطران يوسف كلاس. رئيسة المؤسسة القاضي أرليت جريصاتي ألقى كلمة في المناسبة شكرت فيها من يدعمون المؤسسة لتكمل رسالتها في تخصيص طلابها بحقلين حيويين، التمريض والنفقة.



زرعت الرئيسة جريصاتي الطاولات في القاعة الكبرى لفندق فينيسيا بشكل لافت، وسهرت مع لجنة المؤسسة التي تضم نخبة من سيدات المجتمع ورجال الاعمال المتطوعين للعمل الخيري والانساني، فكان أفخر عشاء وأجمل سهرة.



من اليمين: فاتح بكداش، الياس عرقتنجي، جوسلين شهوان، ميشال غانم وآمال غانم



من اليمين: ايلي زخور، الرئيس حافظ زخور، روز زخور، سلوى ابو عراج، الرئيس ميشال ابو عراج، رئيس تحرير «البيان» انطوان زخور وعقيلته السيدة كارمن ودولي فغالي



من اليمين: سايد كرم، لولا كرم، رزق فريجة وماي مسلم



ظافر شاي، الياس حنا وأرليت جريصاتي



من اليسار: نعيم ميرزا، دنيا ميرزا، ميشال بركات، نايلا بركات واميل عساف

من اليسار:
غادة
كوستنيان،
نزار
كوستنيان،
سامية عساف
وسمير
بستاني



جمعية عمومية لقدامى القضاة وغداء في مطعم مهنا



من اليمين القضاة: سامي عون، منير حنين، سهيل عبد الصمد وحافظ زخور

عقدت رابطة قدامى القضاة في لبنان اجتماعاً لهيئتها العامة في قصر العدل في بيروت برئاسة القاضي نصري لحدود الذي ألقى كلمة شدد فيها على تحصين استقلال وهالة السلطة القضائية وتعزيزها وتجنّبها الهجمات التي تتعرض لها بإيجاد قضاء فاعل ومعافى ومحصن ومستقل.

ثم تلا أمين السر د. منيف حمدان التقرير الإداري متضمناً مقدمة حول الدور الذي لعبه قدامى القضاة في حياتهم المهنية يوم كانوا يتولون مقاليد السلطة القضائية، مشيراً إلى عدم اهتمام الدولة بأحوالهم، فلا أوسمة تليق بهم ولا رواتب تقاعدية محترمة تمكنهم من مواجهة اعباء الحياة بكرامة.

وكانت مداخلات للقضاة: منير حنين، اسعد جرمانوس، كمال القاضي وحسن الحاج، حول أهمية استقلالية القضاء والتركيز على فصل السلطات وضرورة تكثيف اللقاءات بين القضاة القدامى ومن هم في العمل حيث يصب تبادل الخبرات والأفكار في مصلحة العدالة.

بعد ذلك أقيم حفل غداء سخي في مطعم مهنا، ظهر خلاله مدى اللحمة التي تشد القضاة القدامى إلى بعضهم البعض. وكم تمنى بعضهم لو تستفيد الدولة من خبراتهم عندما تصل إلى المآزق، وهي أكثر من أن تحصى وتعد.



من اليمين القضاة: مراد عازوري، سمير مطر، فؤاد ججعع وأنطوان راهب



من اليمين القضاة: حسن الحاج، د. منيف حمدان، عادل خوري، عادل طبشي وجورج معلولي



من اليمين القضاة: جورج عواد، مصطفى نور الدين، كمال سابا، انور الحجار وعبد الرحمن شهاب



من اليمين القضاة: نهاد مرتضى، شريف الحسيني، ادوار عيد، عثمان طعمه وعدنان نعمه



من اليمين القضاة: اسامه العجوز، ياسين القاري ونصرت حيدر



من اليمين القضاة: سمير مطر، انطوان راهب، جوزف خليل والياس عبد الله



من اليمين
الرئيسان:
انطوان عيسى
والخوري
ونصري لحدود
ونجاة لحدود



من اليمين
القضاة: اسعد
دياب، عثمان
الدنا، رشيد
الصلح
وابراهيم
عوض

لعنة لبنان !

تصريحاتهم وخطاباتهم الرنانة..
لا يعترفون بالقانون العام. فلكل منهم
قانونه الخاص. يتغير ويتطور بحسب
حاجاتهم وأهوائهم..
بُلغاء وفصحاء عند الكلام وصمّ عند
الاستماع..

ينهشون الطبيعة ويهشمونها. فالبيئة
مجرد مكبّ لنفاياتهم..

يدافعون عن مكتسباتهم ومراكزهم
بشجاعة لا متناهية، وأحياناً حتى الموت !
الأساس لديهم هو الحفاظ على المركز
والإرث والأموال، أما الباقي فتفاصيل
سخيفة..

الوطن مجرد ساحة صيد لهم..

المواطنون اللبنانيون طرائد يتسلون بها متى شاؤوا أو
أرادوا !

لا يأبهون ان زال الوطن وانتفى وجوده، المهم بقاء سلطانهم
ولو على ارض قاحلة وعلى جثث رعاياهم!
إنهم لعنة لبنان !

لقد أضحى لبنان بفضلهم ارضاً ملعونة واللبنانيون أمواتاً
في وطنهم، فالمستقبل مقفل بشكل مقزز..

الحقول مهجورة، المصانع مغلقة، الاقتصاد برمته مهدد
بالإنهيار، واليأس سيد الموقف..

إذا كان العالم مسؤولاً عن قسم من ذلك الوضع المهترئ
والمتردّي، فهؤلاء المتسلطون الأنانيون مسؤولون بشكل
أساسي عن تدهور الأوضاع والوصول الى تلك الطريق
المسدودة!

لقد مر الوطن بأوضاع أكثر صعوبة وتشاؤمية، لكن
المؤسف ان تلك الطبقة الحاكمة والمسيرة لم تتعلم او تتعظ،
فتمادت في غيها وفسادها..

ربما ينتابها نوع من الحنين والرومسية الى تلك الأيام
السوداء الغابرة، زمن الانتداب والوصاية حيث كان الأزمات
والرعاع يعيشون فساداً ويلحقون الأذى والسوء بالوطن
وأهله...

فهذا الجشع الذي لم يسبق له مثيل في تاريخ لبنان، لهو أمر
مريب !

فلا فكر ولا أخلاق ولا رؤيا ولا مبادئ؟

انه العدم الذي لن يوصلنا إلا الى مزيد من الانهيار
والتخلف.. أو الى الانتفاضة التي تحررنا من هذه القذارة !



بقلم المهندس زياد زخور

يأكلون أطباق اللحوم الدسمة على
أنواعها، من غنم ودجاج وطيور وغيرها..
يتلذذون بأجود أنواع ثمار البحر على
اختلافها، من القريدس والسلمون والسوشي
والكافيار وغيرها..

يشربون أفخر أنواع المشروبات، من
النبيد المستورد والسكوتش - ويسكي
الاسكتلندي والفودكا..

يتنقلون في كافة أرجاء اقطاعاتهم، في
سياراتهم الفخمة، من إنتاج السنة
ويحرصون على تزييت وحدل كافة الطرقات
التي يسلكونها.. يتسوقون من أفخم المحال
التجارية يومياً، حيث يصرفون دون حساب
على تحديث وتجديد حجرة ثيابهم
وأحذيتهم..

يسافرون على متن طائراتهم الخاصة الى كافة أرجاء
المعمورة بذريعة تمثيل الوطن في المنتديات والمؤتمرات
الدولية دفاعاً عن مصالحه، في حين يستغلون هذه
المناسبات لترتيب أمورهم وزيادة مداخيلهم وأرباحهم..

يخطبون في الساحات والتجمعات بصوت جهوري عن
نضالهم من أجل السيادة والحرية والاستقلال متناسين
ماضيهم الملوث بالاستنزلام والعمالة..
يحاضرون في الندوات عن خططهم وانجازاتهم الاقتصادية
والنمو والتطور، بينما البلد غارق بالديون وعلى شفير
الإفلاس..

يجمعون حولهم بعضاً من أصحاب الفكر والرأي الذين غرهم
المال فأعمى بصرهم، وخذّر ضمائرهم، عسى يساهم ذلك
بتلميع صورتهم في وسائل الإعلام وعالم الإقتصاد
والمجتمع..

يمتدحون تاريخهم الفارغ، دون أي حياء أو يقظة ضمير..

يضخمون إنجازاتهم (؟) كمن ينفخ بالونات الهواء..
يعيشون في قصورهم الفخمة، بينما طمروا ضمائرهم في
التراب..

يرسلون أولادهم للدراسة في أفضل المدارس وأعرق
الجامعات في بلدان الغرب، ثم يوظفونهم وينصبونهم في
أفضل المراكز والمواقع في إدارات الدولة..

يطوّبون الفساد وينصبون له الأبراج والمعابد أينما حلوا..
يطاردون الثقافة. يكرهونها. لا بل يهابونها. فقد نسوا شكل
الكتاب والقلم..

يشتررون الموظفين والمستشارين ليفكروا عنهم وليكتبوا لهم